

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ  
ҒЫЛЫМ ЖӘНЕ ЖОҒАРЫ БІЛІМ МИНИСТРЛІГІ  
ТОРАЙҒЫРОВ УНИВЕРСИТЕТІ**

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН  
ТОРАЙҒЫРОВ УНИВЕРСИТЕТ**

**«XVI ТОРАЙҒЫРОВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ  
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ-ТӘЖІРИБЕЛІК  
КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ  
МАТЕРИАЛДАРЫ**

**МАТЕРИАЛЫ  
МЕЖДУНАРОДНОЙ  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ  
«XVI ТОРАЙҒЫРОВСКИЕ ЧТЕНИЯ»**

**ТОМ 4**

**ПАВЛОДАР  
2024**

ӘОЖ 001  
КБЖ 72  
059

**Редакция алқасының бас редакторы:**

Ержанов Н. Т., б.ғ.д., профессор, «Торайғыров университеті» КеАҚ Басқарма  
Төрағасы-ректордың м.а.

**Жауапты редактор:**

Крыкбаева М. С., Ғылыми-инновациялық HUB директоры

**Редакция алқасының мүшелері:**

Аубакирова С. С., Абишев К. К., Бексеитов Т. К., Елубай М. А., Жукенова Г. А.,  
Испулов Н. А., Колесников Ю. Ю., Талипов О. М.

**Жауапты хатшы:**

Акимбекова Н. Ж., Нурмақанов Т. А., Дәуіт Ж. Д., Трушева Ш. А.,  
Урузалинова М. Б., Толокольников Н. И., Титанова С. Ж., Каиргельдинова С. А.,  
Жуманбаева Р. О., Жаябаева Р. Г., Жунусова К. К., Кильдибекова Б. Е., Поломарчук Б. В.,  
Кривец О. А., Мадеева А. А., Ахметов Д. А., Бекниязова Д. С., Ажибаева Ж. К.,  
Зарипов Р. Ю., Жания К. Ж., Шалабаев Б. А., Шарапатов Т. С., Кайниденов Н. Н.,  
Каримов Е. Б., Абжекеева А.З., Куанышева Р.С., Исимова Б. Ш.

О59 «XVI Торайғыров оқулары» атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік  
конференциясының материалдары. – Павлодар : Торайғыров университеті, 2024.

ISBN 978-601-345-585-3 (жалпы)

Т. 4. – 2024. – 529 б.

ISBN 978-601-345-581-5

«XVI Торайғыров оқулары» атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік  
конференциясының (01 қараша, 2024 ж.) жинағында келесі ғылыми бағыттар  
бойынша ұсынылған ғылыми мақалалар енгізілген: Жаратылыстану ғылымдары,  
Гуманитарлық және әлеуметтік ғылымдар, Экономика және құқық, Инженерия,  
Ауыл шаруашылық ғылымдар, Энергетика, Физика-математикалық және  
компьютерлік ғылымдары.

Жинақ көпшілік оқырманға арналған.

Мақала мазмұнына автор жауапты.

ӘОЖ 001  
КБЖ 72

ISBN 978-601-345-581-5 (Т. 4)

ISBN 978-601-345-585-3(жалпы)

© Торайғыров университеті, 2024

Экономика және құқық  
Экономика и право

Секция 16

Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет  
Государственное управление и государственная служба

**РОЛЬ МЕСТНЫХ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ В СОЗДАНИИ  
И ПОДДЕРЖАНИИ ИННОВАЦИОННЫХ ЭКОСИСТЕМ**

АМАНКЕЛЬДИЕВА А. А.

магистрант, Торайғыров университет, г. Павлодар

ДАВИДЕНКО Л. М.

к.э.н., ассоц. профессор, Торайғыров университет, г. Павлодар

В условиях глобализации и ускоренного научно-технического прогресса инновационные экосистемы становятся важнейшим фактором устойчивого экономического развития. Казахстан, стремясь к диверсификации экономики и повышению конкурентоспособности, признает необходимость формирования эффективной инновационной среды. В этом контексте роль местных органов управления становится ключевой, так как именно на уровне регионов реализуются многие инновационные инициативы. Учитывая уникальные социально-экономические условия страны, исследование этого вопроса приобретает особую значимость [1].

Основные функции местных органов управления:

- Создание инновационной инфраструктуры: Местные органы власти ответственны за развитие технопарков, инкубаторов и исследовательских центров, которые обеспечивают поддержку стартапам и инновационным проектам;

- Стимулирование частного сектора: Органы управления могут разрабатывать программы и инициативы, направленные на поддержку местного бизнеса, включая налоговые льготы и гранты для инновационных проектов;

- Образовательные инициативы: Взаимодействие с высшими учебными заведениями и научными организациями позволяет формировать квалифицированные кадры, способные развивать и внедрять инновации;

- Партнерство с бизнесом: Установление партнерских отношений между государственными структурами и частными

компаниями создает условия для совместной реализации инновационных проектов.

В Казахстане на сегодняшний день проводится значительная работа по развитию инноваций и построению инновационной экосистемы, созданию наукоемкой экономики. Создание благоприятных условий для развития инноваций прямо или косвенно имеет широкую законодательную основу и предусмотрено различными нормативными правовыми актами и документами системы государственного планирования. Так, 26 февраля 2021 года Указом Президента Республики Казахстан № 520 Общенациональным приоритетом № 8 установлено «Построение диверсифицированной и инновационной экономики». Задачи по поддержке инноваций также предусмотрены в Национальном плане развития Республики Казахстан, Концепции цифровой трансформации, развития отрасли информационно-коммуникационных технологий и кибербезопасности на 2023 - 2029 годы. [2]

Законодательные основы, имеющие меры и инфраструктуру поддержки инновационной деятельности:

- Предпринимательский кодекс;
- Экологический кодекс;
- Закон «Об инновационном кластере «Парк инновационных технологий»;
- Закон «О коммерциализации результатов научной и (или) научно-технической деятельности»;
- Закон «О государственно-частном партнерстве»;
- Закон «О промышленной политике»;
- Закон «О государственном регулировании развития агропромышленного комплекса и сельских территорий»;
- Закон «Об информатизации»;
- Закон «О специальных экономических и индустриальных зонах».

При этом, основные меры государственной поддержки инновационной деятельности предусмотрены в Предпринимательском кодексе. К ним относятся софинансирование венчурных фондов и предоставление инновационных грантов, содействие в развитии бизнес-инкубирования и осуществление технологического прогнозирования. [3]

В 2021 году в рамках закона Республики Казахстан «О промышленной политике» принят ряд законодательных норм,

направленных на формирование технологической политики, включающие в том числе:

- создание Инновационной обсерватории (аналитический центр Think Tank), основной задачей которой является независимый мониторинг и прогнозирование на основе эмпирических данных уровня инновационного развития страны;

- формирование сети отраслевых центров компетенций («мозговые центры»), задачей которых является разработка отраслевых технологических стратегий и обеспечение преемственности технологической политики;

- формирование технологических платформ, которые будут являться площадками взаимодействия науки, бизнеса и производства;

- создание Совета по технологической политике, как координирующего рабочего органа по выработке страновой инновационной политики. [4]

Уровень инновационной активности предприятий в стране по итогам 2023 года продемонстрировал рост, составив 11%. Для сравнения, в 2022 году показатель был равен 10,5%.

По сравнению с 2022 годом в 2023 году объем инновационной продукции в Казахстане вырос и составил 1,9 трлн. тенге.

В международных рейтингах ситуация следующая. В рейтинге «Глобальный индекс инноваций» Казахстан из 132-х стран мира улучшил свои позиции до 81 место (83 место - 2023 году). По данным Глобального индекса конкурентоспособности Всемирного экономического форума Казахстан в 2019 году по фактору «Инновационный потенциал» занял 95 место (с 2020 года оценка не проводилась).

При этом наиболее комплексный и целесообразный рейтинг является Глобальный индекс инноваций (ГИИ), на который Правительство на сегодня ориентируется. ГИИ состоит из 81 субфактора, затрагивающих все сферы, начиная от НИОКР, интеллектуальной собственности, патентного права, образования, торговли, зеленых технологий, промышленности заканчивая полиграфической деятельностью. Индикатор скомпонован в две основные группы – Input (инновационная среда и инвестиции в инновации) и Output (результативность и эффективность инноваций).

При этом Казахстан по Input занимает 68 место, а по Output – 87 место. То есть, при сравнительно неплохих входных данных, требуется усилить работы по результативности. [5]

В рамках данного заседания также поддержан новый подход проведения фокусной инновационной политики, основанный на зарубежном опыте передовых технологических стран и организаций.

Суть данного подхода заключается в приоритизации отдельных технологических направлений MedTech, AgriTech, GreenTech, которые носят кросс-отраслевой характер, а их реализация позволяет получить «якорный» эффект развития всех сопутствующих отраслей экономики.

Данный подход базируется на международной проверенной идее концентрации ключевых усилий страны на отдельных точках развития, что в перспективе оказывает положительный мультипликативный эффект на экономику. Механизм подхода заключается в следующем:

- проведение технологического прогнозирования для определения перспективных и ключевых технологий и инноваций, требуемых для развития технологических направлений MedTech, AgriTech, GreenTech;
- на основе технологического прогнозирования будет сформирована целевая технологическая программа, в которой указываются все требуемые технологии и инновационные продукты, мероприятия по их получению, источники финансирования и реализаторы, а также конкретные сроки;
- ориентация мер государственной поддержки инноваций на реализацию разработанной целевой технологической программы;
- будут реализованы все мероприятия целевой технологической программы для получения конкретных инноваций;
- постоянный мониторинг реализации разработанной целевой технологической программы.

Несмотря на положительные примеры, местные органы управления сталкиваются с рядом проблем. К ним относятся недостаток финансирования, отсутствие квалифицированных кадров и слабая координация между различными уровнями власти. Эти факторы ограничивают возможности для создания эффективных инновационных экосистем.

Роль местных органов управления в создании и поддержании инновационных экосистем в Казахстане невозможно переоценить. Эффективная реализация их функций может привести к

значительным достижениям в области экономического роста и повышения качества жизни населения. Для достижения этих целей необходимо преодолевать существующие вызовы и развивать партнерства между всеми участниками инновационного процесса. Важнейшим направлением дальнейших исследований является разработка рекомендаций по улучшению взаимодействия между местными органами управления и другими заинтересованными сторонами в сфере инноваций.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Айнақұл Н.А., Нурымова С.К., Бекназарова А.Т. Формирование и развитие инновационной экосистемы. Вестник университета «Туран». 2022;(1):192-199. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.46914/1562-2959-2022-1-1-192-199> [дата обращения 05.10.2024].

2 Концепции цифровой трансформации, развития отрасли информационно-коммуникационных технологий и кибербезопасности на 2023 - 2029 годы. Постановление Правительства Республики Казахстан от 28 марта 2023 года № 269. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2300000269> [дата обращения 08.10.2024].

3 Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V «Предпринимательский кодекс Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.09.2024 г.) [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=38259854](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=38259854) [дата обращения 08.10.2024].

4 Закон Республики Казахстан от 27 декабря 2021 года № 86-VII «О промышленной политике» (с изменениями по состоянию на 09.10.2024 г.) [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=37083800](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=37083800) [дата обращения 09.10.2024].

5 Калдияров Д.А., Калымбекова Ж.К., Жуманазаров К.Б. Цифровая инновационная экосистема агропромышленного комплекса Казахстана: обзор предметной области. Проблемы агрорынка. 2023;(3):34-41. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.46666/2023-3.2708-9991.03> [дата обращения 09.10.2024].

## ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СОСТОЯНИЕ ПРАВОПОРЯДКА В РЕГИОНЕ

ЖУМКЕНОВ А. А.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

КУНЯЗОВА С. К.

к.э.н., ассоциированный профессора, Торайгыров университет, г. Павлодар

Состояние правопорядка в любом регионе напрямую связано с социально-экономическими условиями, в которых функционирует общество.

Казахстан, как страна с развивающейся экономикой, сталкивается с рядом вызовов в сфере обеспечения правопорядка. Уровень преступности, коррупция, социальное неравенство и экономическая нестабильность — все эти факторы влияют на общий климат безопасности. Понимание взаимосвязи между социально-экономическими условиями и правопорядком является ключевым для разработки эффективных стратегий управления. [1]

Курс на построение безопасного и правового общества Справедливого Казахстана предопределяет обеспечение верховенства права, направленного на защиту прав и свобод граждан, а также формирование сбалансированной модели взаимоотношений государства и общества в вопросах обеспечения правопорядка.

В этой связи, принятие стратегии предупреждения правонарушений и предотвращения виктимизации является актуальной задачей для Казахстана.

Правительство Республики Казахстан в 2023 году была утверждена «Концепция обеспечения общественной безопасности в партнерстве с обществом на 2024 – 2028 годы».

Концепция разработана в соответствии с положениями стратегических программных документов страны, а также международных обязательств Казахстана, как страны-участницы Организации Объединенных Наций, на основе комплексного анализа факторов, влияющих на безопасность, и обзора передового международного опыта. [1]

Реализация концепции будет способствовать достижению следующих общенациональных приоритетов и стратегических задач:

- совершенствование правовых основ государства, направленных на эффективную реализацию гражданином прав и

свобод, обеспечивающих верховенство закона во всех сферах жизни, взаимную ответственность личности и государства;

- переход от силовой модели работы полиции к сервисной модели взаимодействия правоохранительных органов с гражданами для построения безопасного и правового общества;

- построение «человекоцентричной» модели государственного управления – «Люди, прежде всего».

Понимание того, что безопасность является фундаментальной ценностью и предпосылкой для устойчивого развития общества, а преступность обходится намного дороже государству, чем инвестиции, превентивные меры и стратегии будут основным посылом развития современной системы предупреждения преступности.

Преступность рассматривается одним из главных препятствий стабильного развития государства. Низкий уровень безопасности увеличивает экономическую неопределенность, препятствует долгосрочным инвестициям и подрывает принцип верховенства закона.

Основная доля финансового ущерба от преступлений приходится на физических и юридических лиц – 51,8% (23 и 28,8 %), а в отношении государства – 48,2%. При этом, свыше половины вреда ежегодно наносится преступлениями против собственности (кражи, мошенничества, присвоение и растрата вверенного чужого имущества), и 26,5 % – преступлениями в сфере экономической деятельности.

Основные стратегии законодательного и организационного характера в анализируемый период были направлены на:

- обеспечение принципа «нулевой терпимости» к правонарушениям;

- защиту законных прав и свобод граждан от преступных посягательств, в том числе путем усиления ответственности по отдельным преступлениям;

- определение правовых, социальных и организационных основ деятельности государственных органов, местного самоуправления, организаций и граждан по профилактике правонарушений;

- повышение общественного и ведомственного контроля.

Осуществляется переход от бюрократической на человекоцентричную модель работы. Основной акцент трансформации сделан на рационализации процессов работы за счет комплексного влияния дебюрократизации, цифровизации

и автоматизации. При этом главным критерием определено повышение уровня доверия граждан.

В 2022 году в Глобальном индексе миролюбия Казахстан находится в числе стран со средним уровнем безопасности – 97-е место в рейтинге. Следует отметить, что в 2017-2019 годы позиция в рейтинге была на уровне 64-72 мест, что соответствовало категории стран с высоким уровнем безопасности. [2]

Как показал анализ, профилактическая работа, направленная на повышение правовой грамотности, наряду с активизацией практических мер и законодательных инициатив оказалась наиболее результативна в предупреждении преступлений против собственности.

Вместе с тем, несмотря на ежегодное увеличение числа публикаций по недопущению фактов вовлечения граждан в мошеннические схемы, их количество продолжает расти.

Учитывая социально-экономический характер причин возникновения преступности, проводимой МВД масштабной работы по разъяснению законодательных норм и инициатив, оперативному доведению информации о деятельности ОВД с использованием СМИ и всех форм интернета недостаточно. Информационно-профилактическая работа государственных органов, с точки зрения методов и степени влияния на поведение граждан, также не оказывает должного эффекта.

В то же время, показала свою результативность проводимая совместно с неправительственными и общественными организациями разъяснительная работа по предупреждению бытового насилия. Это выразилось в динамике увеличения регистрации таких правонарушений, поскольку жертвы бытового насилия стали открыто заявлять о нарушенных правах, о чем ранее чаще всего умалчивали. Соответственно, получена информация о реальных масштабах таких преступлений, для дальнейшей выработки мер реагирования на государственном уровне.

Социально-экономические факторы, влияющие на правопорядок региона:

- Экономический рост и уровень жизни - Повышение уровня жизни, как правило, способствует снижению преступности. В Казахстане с ростом ВВП наблюдается тенденция к уменьшению мелких преступлений, однако экономическое неравенство может приводить к увеличению социальных конфликтов;

- Безработица - Высокий уровень безработицы создает почву для роста преступности. В Казахстане, несмотря на программы занятости, уровень безработицы в некоторых регионах остается высоким, что влияет на уровень правопорядка;

- Образование и культура - Образовательные программы и культурные инициативы могут существенно повлиять на правосознание граждан. Важно развивать программы, направленные на повышение правовой грамотности населения;

- Коррупция - Коррупция в правоохранительных органах подрывает доверие граждан к системе правопорядка. В Казахстане борьба с коррупцией остается одной из приоритетных задач, требующих комплексного подхода;

- Социальная инфраструктура - Наличие общественных учреждений, таких как школы, центры занятости и культурные центры, может способствовать снижению уровня преступности. Важно инвестировать в развитие социальной инфраструктуры, особенно в неблагополучных регионах. [3]

Рекомендации по улучшению ситуации с правопорядком и укреплению доверия к правоохранительным органам:

- Улучшение экономической ситуации - Необходимы меры по стимулированию экономического роста и созданию новых рабочих мест, что поможет снизить уровень преступности;

- Развитие образовательных программ - Введение программ по повышению правовой грамотности и ответственности граждан;

- Борьба с коррупцией - Ужесточение мер по борьбе с коррупцией в правоохранительных органах и прозрачность их работы;

- Инвестирование в социальную инфраструктуру - Создание и поддержка программ, направленных на развитие местных сообществ и укрепление социальной инфраструктуры.

Социально-экономические факторы играют ключевую роль в формировании правопорядка в Казахстане. Комплексный подход, учитывающий экономические и социальные аспекты, поможет создать более безопасную и стабильную среду для граждан. Реализация предложенных рекомендаций может способствовать улучшению ситуации с правопорядком и укреплению доверия к правоохранительным органам. [4]

## ЛИТЕРАТУРА

1 Концепция обеспечения общественной безопасности в партнерстве с обществом на 2024–2028 годы [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2300001233>.

2 Закон Республики Казахстан от 6 января 2012 года № 527-IV «О национальной безопасности Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 20.08.2024 г.) [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=31106860](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31106860) [дата обращения 11.10.2024].

3 Онокало Е. П., Соколов П. В. Финансовая безграмотность как способ оправдания финансовой безответственности // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 9. С. 62-63. [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://researchjournal.org/economical/finansovaya-bezgramotnost-kak-sposob-opravdaniya-finansovojbezotvetstvennosti>.

4 Прогноз социально-экономического развития Республики Казахстан на 2025–2029 годы [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/economy/documents/details/670517?lang=ru>.

### **ВНЕДРЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В СИСТЕМУ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: ВОЗМОЖНОСТИ И ВЫЗОВЫ**

КАИРОВА Ж. К.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

КАЙДАРОВА С. Е.

к.э.н., ассоциированный профессора, Торайгыров университет, г. Павлодар

Искусственный интеллект (ИИ) становится неотъемлемой частью современного общества, открывая новые горизонты для различных областей, включая государственное управление. Внедрение ИИ в систему государственного управления обещает повысить эффективность, улучшить качество предоставляемых услуг и сократить издержки. Однако использование ИИ также сопровождается рядом вызовов и рисков, которые требуют внимательного анализа и осознания. Настоящая статья направлена на исследование возможностей и вызовов внедрения ИИ в систему государственного управления. [1]

Первые шаги по внедрению искусственного интеллекта были заложены государственной программой «Цифровой Казахстан» и были направлены на сферу здравоохранения. Отдельные мероприятия предусматривались в рамках национального проекта «Технологический рывок за счет цифровизации, науки и инноваций».

В настоящее время в ряде стратегических документов, таких как Национальный план развития Республики Казахстан до 2025 года и Концепция цифровой трансформации, развития отрасли информационно-коммуникационных технологий и кибербезопасности на 2023 - 2029 годы, определены некоторые задачи и мероприятия по направлению искусственного интеллекта.

Согласно Индексу готовности правительства к искусственному интеллекту на 2023 год, проведенному Oxford Insights, Казахстан находится на 72 месте среди 193 стран, а также на 3 месте в региональном рейтинге по Южной и Центральной Азии после Индии и Турции. [2]

В своем Послании народу Казахстана «Экономический курс Справедливого Казахстана» от 1 сентября 2023 года Глава государства Касым-Жомарт Токаев подчеркнул стратегическую значимость цифровизации и поставил цель – стать передовой страной в IT-сфере, внедрив технологии искусственного интеллекта (ИИ).

Инициатива Президента нашла свое продолжение в ряде конкретных правительственных программ. Так, Концепция развития ИИ на 2024-2029 годы, утвержденная Правительством, детально описывает нынешнее состояние и направления внедрения ИИ. Реализация данной Концепции, по замыслу разработчиков, приведет к запуску суперкомпьютера к 2025 году и увеличению доли государственных услуг с применением ИИ до 20% к 2029 году. Эти цели напрямую связаны с усилиями по цифровизации других сфер государственной деятельности.

Общенациональную стратегию по внедрению ИИ дополняют усилия специалистов Управления материально-технического обеспечения УДП РК по цифровизации парламентской деятельности. Речь идет о реинжиниринге бизнес-процессов, а также о создании единой платформы E-Parlament с последующей интеграцией с информационной системой государственных органов. [2]

На прошедшем недавно заседании Национального совета по науке и технологиям Президент еще раз отметил, что научно-технический прогресс стремительно меняет глобальную

экономику и образ жизни, и подчеркнул важность использования всех возможностей для укрепления технологического и научно-инновационного суверенитета Казахстана.

По оценкам экспертов, к 2030 году ИИ обеспечит до 7% мирового ВВП, а к 2027 году капитализация глобального рынка ИИ значительно превысит \$400 млрд. Эти перспективы подчеркивают значимость усилий стран в развитии ИИ.

Использование ИИ в законодательной деятельности – глобальный тренд. Так, к примеру, в Бразилии был принят закон, полностью разработанный ИИ, что спровоцировало обширные дискуссии о его роли в законотворчестве. Эти примеры показывают, что ИИ уже способен выполнять сложные задачи в законотворчестве, анализируя большие объемы данных и существующее законодательство в короткие сроки, что еще раз подчеркивает актуальность и значимость интеграции таких технологий в правовые системы на глобальном уровне. [3]

Однако, следует отметить, что использование передовых цифровых технологий и инструментов искусственного интеллекта в законотворческом процессе должно идти рука об руку с классическими задачами законодательного органа.

Парламент РК выполняет три ключевые функции: представительскую, контрольную и законотворческую. На данный момент, цифровые усилия направлены преимущественно на развитие представительской функции – а именно на выстраивание взаимодействия Парламента с населением посредством выездных встреч, цифровизацию приема граждан и совершенствование бизнес-процессов посредством обеспечения доступности к интернет-ресурсам Парламента, а также использование онлайн-платформ для видеоконференцсвязи.

Между тем, внедрение ИИ в законотворческий процесс обладает значительным потенциалом, который может радикально трансформировать традиционные методы работы. Полноценная интеграция ИИ в состоянии не только улучшить качество и эффективность законодательной деятельности, но и значительно снизить бюрократическую нагрузку на депутатов, освободив их от повседневной рутины. Это позволит законодателям сосредоточиться на стратегических аспектах развития законодательства и более эффективно реагировать на быстро меняющиеся вызовы в обществе.

Кроме того, искусственный интеллект может значительно укрепить позицию Парламента при проведении анализа данных,

обеспечивая разработку законопроектов, глубоко обоснованными и достоверными данными. Это, безусловно, значительно повысит качество и эффективность законодательного процесса в рамках формулы «Сильный Президент – влиятельный Парламент – подотчетное Правительство». [4]

В книге «Умные парламенты. Демократия, управляемая данными», которая стала практическим руководством для законодательных органов ведущих западных стран, указано, что на сегодняшний момент разработан 31 инструмент для внедрения технологии ИИ в законотворческий процесс. Институт парламентаризма активно занимается изучением трех из них:

Первое: использование искусственного интеллекта для правовой экспертизы. Алгоритмы искусственного интеллекта анализируют большие объемы данных, выявляют противоречия в законопроектах, сравнивают их с действующим законодательством и международными стандартами. Это повышает качество подготовки законопроектов и помогает избегать юридических ошибок, существенно экономя бюджетные средства, направляемые на экспертизу законов. Для примера: в 2020 году Агентство по противодействию коррупции РК выделило 2,4 млрд тенге без НДС на научную антикоррупционную экспертизу проектов НПА, а НАО «КазНУ имени Аль-Фараби» — 1,5 млрд тенге.

Второе: разработка прогнозов на основе анализа данных для правовой сферы. Использование больших данных и аналитических инструментов позволяет предоставлять ценные прогнозы о потенциальных последствиях принятия того или иного закона, его влиянии на экономику, социальную сферу и жизнь граждан. Это помогает депутатам принимать более обоснованные решения.

Третье: автоматизация процесса создания законодательных текстов. Современные технологии помогают минимизировать ручной труд и снижают «человеческий фактор» при создании текстов законопроектов.

Автоматизированные системы структурируют законопроекты, обеспечивают их соответствие стандартам юридической техники и включают все необходимые юридические элементы, что ускоряет процесс подготовки и повышает качество законопроектов. [5]

Ярким примером неэффективности «старого» подхода к законотворческому процессу может служить работа над проектом Водного кодекса РК, первичный анализ которого выявил около 70

концептуальных замечаний, отсутствие доработки подзаконных актов и противоречие действующим конституционным нормам.

Проект Водного кодекса Казахстана опирается на устаревшие подходы и игнорирует требования Конституции, не обеспечивая четкого разграничения функций уполномоченных органов и не включая современные механизмы привлечения инвестиций для реформирования водного хозяйства. Непродуманная структура Кодекса и дублирование норм между Водным и Экологическим кодексами усиливают правовую неопределенность, мешая эффективному управлению водными ресурсами.

Внедрение искусственного интеллекта в систему государственного управления открывает новые возможности для повышения эффективности и качества услуг. Однако для успешной реализации ИИ-технологий необходимо учитывать этические, правовые и кадровые аспекты. Государствам необходимо разработать стратегию внедрения ИИ, которая обеспечит баланс между инновациями и защитой интересов граждан. Только при комплексном подходе можно добиться устойчивого развития системы государственного управления с использованием ИИ.

В настоящее время у Института парламентаризма сформировано четкое видение направлений и инструментов внедрения ИИ в законотворческий процесс.

На концептуальном уровне внедрение ИИ законотворческий процесс должно предусматривать следующие элементы: разработку соответствующей Стратегии; расстановку приоритетов; обучение; сам процесс внедрения; управление.

Для полноценного внедрения ИИ в законотворческий процесс необходимо создание единого оператора. Этот оператор будет разрабатывать, эффективно внедрять инструменты ИИ и осуществлять обучение по каждой отрасли права. В настоящее время Институт располагает необходимыми ресурсами и готов выступить в качестве такого оператора.

Однако с широким внедрением цифровых технологий связаны определенные риски.

Особого внимания заслуживают вопросы кибербезопасности. Технический доступ к государственным системам угрожает безопасности как страны, так и граждан. Казахстану необходимо принять концептуальное решение относительно хранения метаданных. Размещение данных на физических серверах требует

значительного финансирования, в то время как облачное хранение может оказаться недостаточно надежным.

Существуют и технические риски, связанные с ограниченным доступом ИИ к государственным информационным системам, таким как «Қадағалау» и «Төрелік», а также с неразвитостью языкового поля, что ограничивает возможности ИИ для эффективной обработки информации.

В свете текущей ситуации, важно сосредоточиться на стратегии «быстрых побед» путем принятия концептуальных решений, ориентированных на быстрое внедрение и получение ощутимых результатов в краткосрочной перспективе.

ИИ предоставляет возможности для трансформации законодательного процесса, в состоянии значительно повысить точность работы и сократить время разработки законопроектов. Использование ИИ также позволит правовой системе страны оперативно адаптироваться к изменениям, обеспечивая высокое качество и обоснованность законодательных инициатив.

Таким образом, должны быть приняты этические правила в сфере искусственного интеллекта, предусматривающие соблюдение прав и свобод человека, недопущение всех видов дискриминации вследствие некачественных решений ИИ, обеспечение соответствия нравственным, духовным и культурным ценностям казахстанцев. Помимо этого, стране необходимо стимулировать научные разработки и исследования в области искусственного интеллекта. Казахстан может занять достойную нишу в таких сферах как медицина, сельское хозяйство, ядерная безопасность, государственное управление, умные города с помощью искусственного интеллекта.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Мусин А. «Цифровизация и искусственный интеллект: вызовы и возможности для Казахстана». – Вестник Академии государственного управления при Президенте РК. – № 3. С. 15-30.

2 Садыков Н. «Искусственный интеллект как инструмент оптимизации государственных услуг в Казахстане». – Экономика и управление. – № 5. С. 22-35.

3 Гельман В. «Трансформация государственного управления в условиях цифровизации: казахстанский опыт» – Современные проблемы науки и образования – № 5. С. 60-75.

4 Рахимов Д. «Проблемы и перспективы применения искусственного интеллекта в публичном секторе Казахстана» – Вестник социальных и гуманитарных наук. - № 6(1). С. 40-52.

5 Национальная платформа искусственного интеллекта. «Стратегия по развитию искусственного интеллекта в Республике Казахстан» [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2400000592> [дата обращения 01.10.2024].

## РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ

КАИРХАНОВА М. Т.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

НАРЫНБАЕВА А. С.

д.э.н., профессор, Инновационный Евразийский университет, г. Павлодар

Сельское хозяйство является одним из важнейших источников роста для долгосрочного устойчивого развития, экономической диверсификации и повышения уровня жизни населения в Казахстане [1].

Агропромышленный комплекс (АПК) – межотраслевой комплекс, объединяющий все отрасли хозяйства, а также отрасли экономики, принимающие участие в производстве сельскохозяйственной продукции, доводимой до конечного потребителя.

АПК включает в себя производство, перевозку, хранение, переработку, поставку сельскохозяйственной продукции, а также обеспечение сельского хозяйства техникой, химикатами и удобрениями, необходимыми для сельскохозяйственного производства [2].

Инфраструктура – комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур или объектов, составляющих и обеспечивающих основу функционирования системы.

В составе АПК выделяют три основные сферы:

- снабжение АПК средствами производства, обеспечение сельского строительства и др.;
- собственно сельское хозяйство;
- заготовка, транспортировка, переработка, хранение и сбыт продукции АПК.

В развитом АПК формируется четвертая сфера, отвечающая за эффективное функционирование АПК: производственная, социальная, сервисная, научная, информационная инфраструктуры.

В аграрной сфере формирование и развитие инфраструктуры является обязательным условием эффективного взаимодействия субъектов основного и вспомогательного производства, связывающим спрос и обеспечивающим превращение всех видов ресурсов в факторы производства, способствующим созданию общих предпосылок воспроизводственного процесса, роста и развития агропромышленного производства, что выступает наиболее существенным признаком, конкретизирующим ее экономическую природу.

Основными принципами формирования, функционирования и развития инфраструктуры АПК являются:

- производственная обособленность, что усиливает непосредственную связь элементов инфраструктуры и основного производства;
- дополнительность, как возможность различных комбинационных вариантов структуры элементов инфраструктуры с учетом особенностей развития основного производства;
- многообразие форм – автономность и единство организационного, информационного, отраслевого и др. построения в зависимости от изменения структуры основного производства.

Общая сельскохозяйственная площадь Казахстана составляет около 217 млн га, из которых пахотные земли – 35 млн га (10-е место в мире и 2-е по площади пахотных земель на душу населения), залежные земли – 13 млн га. Из-за неравномерного распределения сельскохозяйственных земель сельское хозяйство в регионах заметно различается.

Растениеводство главным образом сосредоточено на севере (Акмолинская, Костанайская, Северо-Казахстанская, Павлодарская области) и юге (Туркестанская область) страны, тогда как в центре развито экстенсивное животноводство, а на юго-востоке (Алматинская, Восточно-Казахстанская области) – смешанное сельское хозяйство.

Несмотря на то, что Казахстан хорошо обеспечен земельными ресурсами, он недостаточно обеспечен водой и является одной из стран с наибольшим дефицитом водных ресурсов в Евразии, только 2,8 % ее территории покрыты водой, тогда как две трети представлены засушливыми зонами, где доступ к воде сильно

затруднен. Страна уже сейчас начинает испытывать нехватку воды и по прогнозам ООН к 2040 году может столкнуться с существенным дефицитом водных ресурсов в объеме 50% от всей потребности.

Казахстан имеет довольно крупную и давно сложившуюся отрасль животноводства, при этом производство говядины, птицы, овец и молочных продуктов обслуживает в основном потребности внутреннего рынка. Действующая модель животноводства основана на исторических традициях кочевого животноводства и конкурентных преимуществах Казахстана – естественных пастбищ площадью 180 млн га (5-е место в мире после Китая, Австралии, США, Бразилии), пригодных для разведения до 30 млн голов скота. На рисунке 1 представлены компоненты АПК.

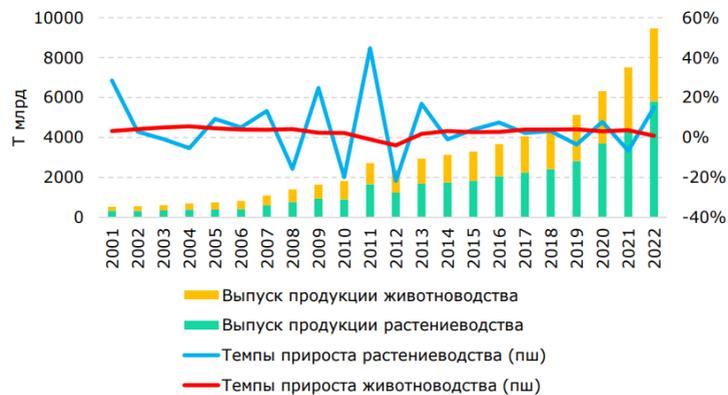


Рисунок 1 – Основные компоненты сельского хозяйства (2001-2022 гг.)

Как указано в «Концепции развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2021–2030 годы», основные проблемы растениеводства на сегодняшний день включают:

- низкий уровень диверсификации;
- отсталость селекционной работы и системы семеноводства;
- ухудшение плодородия почвы;
- низкий уровень применения водосберегающих технологий на орошении;
- низкая техническая и технологическая оснащенность;

– высокая коррупционная составляющая при осуществлении контрольных и надзорных функций, оказании государственных услуг;

– низкий уровень цифровизации;

– неразвитость органического земледелия, включая отсталость технологий, правовой базы и национальных стандартов от лучшей мировой практики.

В части животноводства Концепция выделяет следующие проблемы:

– высокий удельный вес скота в личных подсобных хозяйствах населения, не охваченного технологическими процессами и не обеспеченного достаточным количеством кормов;

– высокая доля беспородного скота, включая в личных подсобных хозяйствах;

– дефицит пастбищ для поголовья сельских населенных пунктов;

– слабость кормовой базы, низкая доля кормовых культур в севообороте, орошаемых землях, деградация и низкая продуктивность пастбищных угодий;

– сложная эпизоотическая ситуация и низкий уровень заработной платы ветеринарных специалистов;

– слабое освоение отгонных пастбищ ввиду их недостаточной обводненности;

– ограниченный экологический мониторинг в секторе;

– дефицит квалифицированных кадров в животноводстве.

По состоянию на 1 января 2023 года, обеспеченность населенных пунктов республики генеральными планами составляет 75 % (4808 из 6411 населенных пунктов), из которых 59 % (3798 из 6411 населенных пунктов) обеспечены обновленными генеральными планами. Жилье, газо-, электро-, водоснабжение.

По данным Бюро национальной статистики с 2020 по 2022 год сельский жилой фонд вырос на 5,0% и составил 141,2 млн кв. м (34,8 % от жилфонда страны).

В целом, благоустройство сельского жилого фонда улучшается, но все еще отстает от городского. Продолжается газификация сельских территорий.

По данным Министерства энергетики уровень газификации сельских населенных пунктов (СНП) за 2020–2022 годы вырос на 12,1 % и составил 27,1 % (1,7 тыс. СНП).

В 2022 году уровень обеспеченности электроснабжением по всем сельским населенным пунктам составил 99,1 %. В 4 областях 33 СНП не электрифицированы (в области Абай – 3 СНП, Атырауской области – 4, Кызылординской области – 8, Туркестанской области – 18).

Напряженной остается ситуация со снабжением сельского населения качественной питьевой водой.

По данным Министерства индустрии и инфраструктурного развития всего в сельской местности имеют доступ к услугам водоснабжения 4 900 сел. Из оставшихся 1 395 сел в 432 необходимо строительство централизованного водоснабжения. При этом в целях эффективного использования бюджетных средств в 963 СНП требуется установка комплексных блок-модулей очистки воды и пунктов раздачи воды за счет местных бюджетов.

По итогам 2022 года низкой остается обеспеченность канализацией – 45 % (по городам – 90 %), ванной или душем – 9,0 % (по городам – 63%), горячим водоснабжением – 2,0 % [3].

Развитие инфраструктуры в агропромышленном комплексе Казахстана является важной составляющей стратегии социально-экономического развития страны. В последние годы правительство Казахстана уделяет значительное внимание улучшению инфраструктуры в данной сфере с целью повышения эффективности сельского хозяйства, улучшения качества жизни селян и стимулирования экономического роста. Инфраструктура АПК включает:

1. Транспортная инфраструктура: улучшение дорог и транспортных маршрутов позволяет более эффективно осуществлять перевозки продуктов питания и сырья. Строительство и реконструкция автодорог и железных дорог способствуют более быстрой доставке продукции от производителей к потребителям, как внутри страны, так и на экспорт.

2. Логистика и складские мощности: создание современных логистических центров и увеличение числа складов позволяют оптимизировать процесс хранения и распределения агропромышленных товаров. Это особенно важно для сезонных культур, обеспечивая возможность более длительного хранения продукции.

3. Поливное земледелие и водоснабжение: важной задачей является модернизация систем орошения и водоснабжения, что позволит увеличить площади орошаемых земель и повысить урожайность. Инвестиции в инфраструктуру водоснабжения

также помогают обеспечить доступ к чистой воде для населения и сельскохозяйственных нужд.

4. Энергетическая инфраструктура: обеспечение агросектора стабильными источниками энергии – ключевой момент для реализации современных технологий в сельском хозяйстве. Это включает как электроэнергию, так и альтернативные источники, такие как солнечная и ветровая энергия

5. Информационно-коммуникационные технологии: внедрение цифровых технологий и систем управления позволяет улучшить управление агропроизводством, планирование, а также мониторинг состояния поля и урожайности. Развитие онлайн-платформ для продажи и закупки агропродукции также способствуют улучшению финансовых результатов фермеров.

6. Инвестиции и государственная поддержка: правительство Казахстана реализует программы поддержки агропромышленного комплекса, включающие субсидирование, гранты и налоговые льготы для развития инфраструктуры. Привлечение частных инвестиций также играет важную роль в модернизации и расширении аграрной инфраструктуры.

7. Системы агрономического консультирования: развитие информационных и обучающих программ для фермеров способствует более эффективному использованию агрономических технологий и оптимизации процессов производства.

Развитие инфраструктуры является стратегически важным направлением, способствующим устойчивому развитию агропромышленного комплекса Казахстана и повышению конкурентоспособности страны на мировом рынке.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Обзор развития сельского хозяйства в Казахстане [Электронный ресурс]. – URL: [https://halykfinance.kz/download/files/analytics/AC\\_agriculture\\_development.pdf](https://halykfinance.kz/download/files/analytics/AC_agriculture_development.pdf). [дата обращения 05.10.2024].

2 Агропромышленный комплекс [Электронный ресурс]. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%B3%D1%80%D0%BE%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9\\_%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%81](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%B3%D1%80%D0%BE%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%81). [дата обращения 05.10.2024].

3 Концепция развития сельских территорий Республики Казахстан на 2023 – 2027 годы [Электронный ресурс]. – URL:

<https://www.gov.kz/memleket/entities/sko-akkayiyn/press/article/details/121437?lang=ru>. [дата обращения 05.10.2024].

## МЕМЛЕКЕТТІК САТЫП АЛУ ЖҮЙЕСІ БАСҚАРУ ОБЪЕКТІСІ РЕТІНДЕ

ҚАЙДАРОВА С. Е.

э. ф. к., ассоциированный профессор, Торайгыров университеті, г. Павлодар  
ЖУМАНАЗАРОВА А. Б.

магистрант, Торайгыров университеті, г. Павлодар

Мемлекеттік сатып алу жүйесі елдің әлеуметтік-экономикалық дамуына әсер ететін мемлекеттік басқарудың маңызды құралы болып табылады. Осы жүйе шеңберінде қоғамдық қажеттіліктерді қамтамасыз ету үшін мемлекеттік органдар мен мекемелердің тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алу процесі жүзеге асырылады. Мемлекеттік сатып алу жүйесін басқару бюджет қаражатын пайдалану тиімділігін арттыруға, нарықта ашықтық пен бәсекелестікті қамтамасыз етуге, сондай-ақ орнықты экономикалық өсуді қолдауға бағытталған іс-шаралардың кең ауқымын қамтиды. Мақалада мемлекеттік реттеудің стратегиялық маңызды элементі ретінде мемлекеттік сатып алу жүйесін басқарудың негізгі принциптері, тәсілдері мен тетіктері талданады.

Мемлекеттік сатып алудың мақсаты – мемлекеттік ұйымның тауарларға, жұмыстарға және көрсетілетін қызметтерге объективті қажеттіліктерін барынша тиімді қанағаттандыру. Мемлекеттік сатып алу әдістерінің арқасында тапсырыс беруші өзі жүргізетін сатып алулардың тиімділігі мен бақылауын арттыруға мүмкіндік алады. Тиімділіктің ақшалай көрінісі бар – ұйымның бюджет қаражатын үнемдеу. Бақылау мүмкіндігі шығындардың төмендеуіне әкеледі, яғни тек тұтынушыға объективті түрде қажет нәрсе сатып алынады.

Мемлекеттік сатып алу-бұл мемлекеттік қаражат есебінен тауарларды, қызметтерді және жұмыстарды сатып алу процесі. Мемлекеттік сатып алу жүйесінің негізгі мақсаттары:

- тауарларға, қызметтерге және жұмыстарға мемлекеттік қажеттіліктерді қамтамасыз ету;
- бюджет қаражатын ұтымды және тиімді пайдалану;
- отандық өндірушіні қолдау;
- нарықта ашықтық пен бәсекелестікті қамтамасыз ету.

Мемлекеттік сатып алу елдің экономикалық өсуі мен дамуына, іскерлік белсенділікті арттыруға елеулі әсер ететін фактор болып табылады. Мемлекеттік сатып алу дамыған және дамушы елдердің экономикасындағы құрылымдық өзгерістер саласында реттеуші рөл атқарады, мемлекеттің бюджеттік – салық саясатының икемді құралы рөлін атқарады.

Айтарлықтай қаржылық ресурстарға ие мемлекет нарықтық қатынастардың ең ірі және ықпалды қатысушыларының бірі ретінде әрекет етеді. Тауарларды, қызметтерді және жұмыстарды сатып алу кезінде мемлекеттік органдар мен басқа тапсырыс берушілер қабылдаған басқару шешімдері тиісті нарықтардың, әсіресе мемлекет жалғыз сатып алушы болып табылатын нарықтардың жұмысына әсер етеді — мысалы, әлеуметтік қызметтер, ғылыми зерттеулер және мемлекеттік қауіпсіздікті қамтамасыз ету. Осылайша, мемлекеттік сатып алу жүйесі әлеуметтік-экономикалық дамуды мемлекеттік реттеу тетігінің негізгі элементі болып табылады.

Мемлекет қажеттілігін қамтамасыз ету процесінің тиімділігін арттыру қажеттілігі барлық деңгейдегі бюджеттер мен бюджеттен тыс қаржыландыру көздерінің қаражаты есебінен жүзеге асырылатын өнімді сатып алудың елеулі көлемінен туындайды. Соңғы уақытқа дейін экономикалық теория мен практикада мемлекеттік сатып алу экономиканы мемлекеттік реттеудің кең проблемасы аясында қарастырылмаған.

Ж. Әмірхановтың пікірінше, мемлекеттік сатып алу-бұл мемлекеттік мекемелердің жұмысын қамтамасыз ету, сондай-ақ мемлекеттік функцияларды орындау үшін қажетті тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алу үшін мемлекет республикалық бюджетке жүзеге асыратын сатып алу. Сондықтан олар үлкен рөл атқарады және біздің республикамыздың экономикасын басқарудың тиімді құралы болып табылады [1].

Б.Меңдібаева мемлекеттік сатып алу мазмұнын “атқарушы органдар мен қоғамның өзара іс-қимылының негізгі құрамдас бөліктерінің бірі” ретінде ашады [2].

Л.И. Юзович пен Н. Ю. Исакова “мемлекеттік сатып алу – бұл мемлекеттің қызметін қамтамасыз ету мақсатында, сондай-ақ ұлттық экономиканың жеке секторының дамуына ықпал ету және әлеуметтік-маңызды функцияларды орындау мақсатында ең жоғары тиімділікпен және ең аз шығындармен тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алу жөніндегі мемлекеттің заңнамамен реттелген қызметі” деп санайды [3].

Мемлекеттік сатып алу мынадай қағидаттарға негізделеді:

а) Ашықтық. Сатып алуды өткізу туралы ақпарат барлық әлеуетті өнім берушілер үшін уақтылы және толық көлемде қолжетімді болуға тиіс. Бұл дегеніміз, жеткізушілер өздерінің коммерциялық ұсыныстарын дайындауға жеткілікті уақыт алуы керек және тапсырыс беруші контрагентті таңдайтын процедура мен біліктілік талаптары мен критерийлерін нақты көрсетуі керек. Сатып алуды өткізу туралы жеткізушілерді хабардар ету үшін тапсырыс беруші электрондық ақпаратты қоса алғанда, бұқаралық ақпарат құралдарын пайдаланады, сондай-ақ біліктілігі оның талаптарына жауап беретін, тапсырыс берушімен жұмыс істеуге бұрын қызығушылық білдірген, оны қызықтыратын өнім берушілерге және компанияларға мекенжайлық шақыруларын жібереді. Барлық іске асырылатын рәсімдер мен қабылданатын шешімдер бақылаушы орган (бөлімше) үшін ашық болуға тиіс, демек, олар сатып алуды ұйымдастырушының таңдауы мен өзге де іс-әрекеттерінің уәждемесін нақты баяндай отырып, құжатталуы тиіс.

б) Есеп беру және жауапкершілік. Сатып алуды өткізу кезінде оларды ұйымдастырушы сатып алуды жүргізуге жауапты бола отырып, белгіленген ережелер мен рәсімдерді нақты сақтауға тиіс. Сатып алуды өткізу ережелері мен тәртібі бұзылған жағдайда қызметкерлер дербес жауапты болады. Барлық негізгі тармақтар тиісті құжаттарда (хаттамалар, есептер және т.б.) тіркелуі керек. Қажет болған жағдайда олар бөлімшелерге тексеру және бақылау жүргізу уәкілдеріне ұсынылады.

в) Бәсекелестік. Сатып алудың оңтайлы нәтижесін тек еркін бәсекелестік жағдайында алуға болады. Сондықтан контрагентті таңдау бәсекелестік қағидаттарында жүргізілуі керек – жеткізушілер тапсырыс алу үшін бәсекеге түсуі керек. Алайда, бәсекелестік абсолютті болмауы керек – сатып алу рәсімдеріне қатысуға тапсырыс берушінің біліктілігі мен сенімділігі тұрғысынан талаптарына жауап беретін жеткізушілер ғана жіберілуі керек. Сатып алуға қатысатын жеткізушілердің саны біліктілік тосқауылымен шектелуі керек – әйтпесе көптеген ұсыныстарды бағалау шығындары оңтайлы таңдаудан үнемдеуден асып түседі.

г) Тендік және әділеттілік. Сатып алуды өткізудің барлық ережелері, біліктілік талаптары және жеңімпазды анықтау тәртібі алдын – ала белгіленіп, барлық жеткізушілер үшін бірдей болуы керек. Сатып алу барысында қатысушыларды кемсітуге және ережені өзгертуге жол берілмейді.

д) Тиімділік. Сатып алу тапсырыс берушінің шығындарын және сатып алынған өнімнің экономикалық пайдасын ескеретін максималды жалпы тиімділікпен жүргізілуі керек. Тиімділікті бағалау кезінде өнімнің құны да, толық пайдалану шығындары да, сатып алу бағасы да ескеріледі. Кейбір жағдайларда тиімділікті бағалаудың жанама көрсеткіштерін қолдану қажет, мысалы, имиджге әсер ету (көбінесе қымбат көліктегі менеджерді клиенттер үлкен құрметпен және сеніммен қабылдайды, сондықтан келісімшарт жасасуға және компанияға пайда әкелуге жақсы мүмкіндігі бар).

е) Негізділік. Тапсырыс беруші шынымен қажет және оның нақты қажеттіліктерін қанағаттандыратын өнімді ғана сатып алуы керек.

Сатып алу жүйесі үш модельдің біріне негізделген:

- орталықтандырылған;
- орталықтандырылмаған;
- үлестірілген.

Кейде аралас модельдер бар, бірақ олардың негізі әрқашан жоғарыда аталғандардың бірі болып табылады.

Орталықтандырылған модель. Орталықтандырылған модельдің өзегі құрылымдық бөлімше болып табылады (ұйымдық құрылымына байланысты - бөлім, қызмет, басқару, департамент), оның негізгі міндеті өнімді тұтынушы бөлімшелерден (тапсырыс берушілерден) өтінімдерді жинау және олардың негізінде контрагенттерді іздеу мен таңдаудан бастап жеткізу келісімшартының орындалуын бақылауға дейінгі барлық сатып алу циклін жүргізу болып табылады.

Орталықтандырылмаған модель. Бұл модельде компанияның бейіндік бөлімшелерінің әрқайсысы (әдетте дербес құрылымдық бөлімшелер деңгейінде) өз құзыреті саласында сатып алуды жүзеге асырады, мысалы, кеңсе тауарларын шаруашылық бөлімі, ал компьютерлерді технологияларды ақпараттандыру бөлімі сатып алады.

Үлестірілген модель. Сатып алудың үлестірілген моделін пайдаланған кезде әрбір бөлімше (әдетте дербес шаруашылық бірлігі деңгейінде, атап айтқанда, бір холдингтің немесе ұйымның филиалдарының құрамына кіретін құрылымдар) өз қажеттіліктері үшін қажетті барлық сатып алуды дербес жүргізеді. Осы мақсаттар үшін тапсырыс беруші ұйымдардың ішінде мамандандырылған сатып алу бөлімдері (немесе функциялары бойынша басқа да ұқсас құрылымдық бөлімшелер, жабдықтау жөніндегі жеке маманға дейін) құрылады. Үлестірілген модельде сатып алу бөлімі (қызметі) де болуы мүмкін. Оның функциясы-әртүрлі клиенттердің бірдей сатып алуларын жалпы тапсырысқа біріктіру, сонымен қатар әдістемелік

және маркетингтік қолдау мен бақылау. Және де бұл бөлім өз мамандары жоқ клиенттер үшін сатып алулар жүргізе алады[4].

Тиімді сатып алу үшін кем дегенде үш элементтің үйлесімі қажет:

- сатып алуды өткізудің пысықталған қағидалары;
- контрагенттермен жұмысты жүзеге асыратын білікті мамандар;
- және олардың объективті таңдауын жүзеге асыратын орган.

Тапсырыс беруші өнімге қойылатын талаптарды (техникалық тапсырма) қалыптастырады және оны сатып алуды жүргізу үшін қажетті материалдарды (баға белгілеу немесе конкурстық құжаттама сияқты) дайындайтын сатып алу бөлімімен келіседі. Материалдар конкурстық комиссияның бекітуіне ұсынылады. Осыдан кейін сатып алу бөлімі жеткізушілерден өтінімдерді (ұсыныстарды, баға ұсыныстарын) тартады және конкурстық комиссия контрагенттерді таңдау туралы шешім қабылдайды, қажет болған жағдайда жұмыс үшін сарапшыларды тартады. Сатып алу бөлімі жеткізушімен келіссөздер жүргізеді және келісімшарт жасайды. Жоғарыда сипатталған процесті жүзеге асыру үшін сатып алу тәртібін, бөлімшелердің өзара әрекеттесуін және жеткізушіні таңдауды реттейтін құжаттар қажет. Минималды жиынтыққа мыналар кіреді:

- 1) Сатып алу туралы ереже.
- 2) Сатып алуды өткізу регламенті.
- 3) Конкурстық комиссия туралы ереже.
- 4) Конкурстық комиссияның қызметіне қатысты басшылықтың бірінші бұйрықтары.
- 5) Үлгілік конкурстық құжаттама, әдістемелік материалдар және т. б.

Мемлекеттік сатып алу жүйесінің дамуына қарамастан, проблемалар бар, мысалы:

- бюджет қаражатын мақсатсыз пайдалану;
- сатып алуды өткізу кезінде сыбайлас жемқорлық және теріс пайдалану;
- нормативтік-құқықтық базаның күрделілігі.

Экономиканың жұмыс істеуінің оңтайлы параметрлеріне қол жеткізу және мемлекет алдында тұрған басым міндеттерді шешу үшін бюджет қаражатының ұтымды және тиімді жұмсалыуын ұйымдастыру қажет. Мемлекеттік сатып алу жүйесі осы мақсатты іске асыру ретінде қызмет ететіндіктен, оны толық негізде жетілдіру мемлекеттік маңызы бар міндеттер санатына жатқызылуы мүмкін.

Осылайша, Қазақстан экономикасының тұрақсыздығы, бюджеттік ұйымдардың шығыстарының ұлғаюы және мемлекеттік сатып алу жүйесінің тиімсіз жұмыс істеуі жағдайында оның тиімділігін бағалаудың объективті және ашық жүйесін құру ерекше өзекті болып отыр. Сатып алуды тиімді басқару бюджет қаражатын ұтымды пайдалануды қамтамасыз етуде, мемлекеттік институттарға деген сенімді арттыруда және экономикалық өсуді ынталандыруда шешуші рөл атқарады. Мемлекеттік сатып алудың неғұрлым оңтайлы сипаттамаларына қол жеткізуді сатып алынатын тауарлардың, жұмыстардың, көрсетілетін қызметтердің жоғары сапасын қамтамасыз ете отырып, бюджет қаражатын үнемдеу призмасы арқылы қарауға болады. Осыған байланысты нарықтық және мемлекеттік тетіктердің оңтайлы арақатынасына қол жеткізудің күрделі міндеті туындайды: салауатты бәсекелестік органы құру, қатысушылардың үлкен тобының қатысуы үшін мемлекеттік тапсырыс жүйесінің ашықтығы және сонымен бірге жеткізушілер мен мердігерлердің мемлекеттік келісімшарттарды орындамауына немесе тиісінше орындамауына байланысты тәуекелдерден мемлекеттік тапсырыс берушілердің мүдделерін қорғауды құру.

Мемлекеттік сатып алу жүйесін басқару нақты нормативтік-құқықтық реттеуді, ашықтықты және бақылауды талап ететін күрделі және көп қырлы процесс болып табылады. Мемлекеттік сатып алудың тиімді жүйесі бюджет қаражатын ұтымды пайдалануға, ұлттық экономиканы дамытуға және қоғамның мемлекеттік институттарға деген сенімін арттыруға ықпал етеді. Мемлекеттік сатып алу жүйесін дамыту және жетілдіру мемлекеттік басқарудың маңызды міндеттерінің бірі болып қала береді.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

1 Мемлекеттік сатып алу туралы. [Электрондық ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z1500000434> [өтініш берілген күні 10.10.2024].

2 Б. Мендібаева ашық және уақтылы [Электрондық ресурс]. – URL: <https://apgazeta.kz/2016/11/07/prozrachno-i-svoevremenno/?ysclid=m25vh4tfl134793664> [өтініш берілген күні 10.10.2024].

3 Юзвович Л.И., Исакова Н. Ю. Мемлекеттік сатып алу жүйесі: теориялық және практикалық аспектілер. [Электрондық ресурс]. – URL: [https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/79305/1/978-5-7996-2850-5\\_2019.pdf?ysclid=m25viz8g55224841057](https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/79305/1/978-5-7996-2850-5_2019.pdf?ysclid=m25viz8g55224841057) [өтініш берілген күні 10.10.2024].

4 Петров В. В. Мемлекеттік сатып алуды басқарудың заманауи құралдары. Экономика және басқару, №25 (3) 2018. 45-52 бет.

### **КЛАСТЕРЛІК САЯСАТ ҰЛТТЫҚ ЭКОНОМИКАНЫҢ БӘСЕКЕГЕ ҚАБІЛЕТТІЛІГІН АРТТЫРУ ҚҰРАЛЫ РЕТІНДЕ**

ҚОҚАШЕВ Е. С.

магистрант, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

КАЙДАРОВА С. Е.

PhD, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Кластерлер дегеніміз – экономиканың белгілі бір саласында немесе секторында ортақ мақсаттар мен мүдделермен біріктірілген өзара байланысты компаниялар, ұйымдар және институттардың топтары. Кластерді қолдау қызметі «кластер саясаты» деп аталады. Кластерлік саясат өнеркәсіптік үдеріс субъектілерінің тиімді және өзара тиімді ынтымақтастығына ықпал етеді және нәтижесінде аумақтарды бәсекеге қабілетті қалпына келтірудің және аймақтың стратегиялық мақсаттарына қол жеткізудің маңызды құралдарының бірі болып табылады. Мемлекеттік кластерлік саясаттың мақсаттары:

- ұлттық экономиканың бәсекеге қабілеттілігін арттыру;
- инновацияларды және технологиялық дамуды ынталандыру;
- жаңа жұмыс орындарын құру;
- шағын және орта бизнесті дамыту;
- кластерлердің әртүрлі қатысушылары арасындағы өзара іс-қимылды жақсарту.

Осы мақсаттарды іске асыратын мемлекеттік кластерлік саясаттың құралдары ретінде қаржыландыруды, инфрақұрылымдар құруды, нормативтік-құқықтық тұрғыдан реттеуді, оқыту мен біліктілікті арттыруды, ақпараттық қолдауды, халықаралық ынтымақтастық пен мониторинг жасау арқылы тиімділікті бағалауды айтамыз. Енді осылардың әрқайсысына тоқталып анықтама беретін болсақ.

**Қаржыландыру:** кластерлер мен олардың қатысушыларына гранттар, субсидиялар, несиелер және басқа да қаржылық қолдау түрлерін ұсыну.

**Инфрақұрылымды құру:** кластерлердің жұмыс істеуі үшін қажетті инфрақұрылым объектілерін салу және жаңғырту (ғылыми-зерттеу орталықтары, технопарктер, бизнес-инкубаторлар және т. д.).

**Нормативтік-құқықтық реттеу:** кластерлердің дамуына ықпал ететін заңдарды, қаулыларды және басқа да нормативтік құқықтық актілерді әзірлеу және қабылдау.

**Оқыту және біліктілікті арттыру:** кластерлерге қатысушылар үшін семинарлар, тренингтер, курстар және оқытудың басқа түрлерін ұйымдастыру.

**Ақпараттық қолдау:** кластерлер және олардың қатысушылары туралы ақпараттық ресурстарды, дерекқорларды, сайттарды және басқа да ақпарат көздерін құру.

**Халықаралық ынтымақтастық:** шетелдік кластерлермен байланыстарды дамыту, халықаралық жобалар мен бағдарламаларға қатысу.

**Мониторинг және тиімділікті бағалау:** зерттеулер, сауалнамалар жүргізу, олардың тиімділігін бағалау және саясатты түзету үшін кластерлер қызметінің нәтижелерін талдау.

Өнеркәсіптік саясатпен салыстырғанда кластерлік саясаттың жаңалығы оның неғұрлым тар бағыттылығында – ол тек қана бәсекеге қабілетті қызмет түрлеріне бағытталған, оның өнімдері елдің және аймақтан тыс әлем нарығына бағытталған. Бірақ бұл тар таңдалған бағыт аясында кластерлік саясат бұрынғы индустриялық саясатқа қарағанда кеңірек, өйткені ол мұнда тек өндірістік қызметтің өзін ғана емес, сонымен қатар өндірістік қызмет көрсетуді, аймақтық ғылыми-білім беру кешенін, жергілікті қауымдастықтың дағдылары мен дәстүрлерін біріктіреді [1, 34 б.].

«Кластерлік саясат» термині кәсіпорындардың (кластерлердің) желілік бірлестіктерін құру және дамыту бойынша бастамаларды қолдаудың әртүрлі тәсілдерінің жалпы атауы ретінде қолданылады. Кластерлік бастамала

р арқылы осы мақаланың мақсаттары үшін біз кластерлік саясаттың жеке құрамдастарын оңай түсінеміз. Қазіргі экономикалық даму тәжірибесі көрсеткендей, ішкі бәсекелестік деңгейі жоғары экономикалық жүйелер ең жоғары тиімділікке қол жеткізеді. Бәсекелестік кластерлер концепциясының негізгі элементі болып табылады, бұл кластерлерді бұрынғы теориялардың көпшілігінен ерекшелендіретін қасиеті және артықшылығы; Кластерлер мен бәсекелестіктің өзара тәуелділігі бірнеше бағытта көрінеді. Кластер ішіндегі бәсекелестік кластердің өсуіне және оның тиімділігінің артуына әкеліп соғады, оның мүшелерін үнемі өз қызметін жетілдіруге және инновациялық ізденістерге ынталандырады, ал кластер мүшелерінің географиялық жақындығы өз кезегінде

бәсекелестіктің артуына ықпал етеді. Кластерлердегі бәсекелестік анағұрлым айқын және маңызды, өйткені ол тек тұтынушы үшін ғана емес, сонымен қатар аймақтық ауқымдағы ресурстар, қоғамдық және саяси қолдау үшін де күреседі. Кластердегі бәсекелестік қысым «жанама бәсекелестікке байланысты артады және бір-бірімен тікелей бәсекеге түспейтін фирмаларға таралады. Амбиция және жергілікті қоғамда жақсы көрінуге деген ұмтылыс фирмалардың бір-бірінен асып түсуге ұмтылуын қолдайды» [2, 201 б.]. Дәстүрлі түрде нарықтың жетілмегендігіне негізделген экономикалық дамуға мемлекеттің араласу әдістері қазіргі уақытта мемлекеттің анықталған «сәтсіздіктерінің» әсерінен түзетіледі. Соңғыларының ең маңыздыларына экономикалық саясаттағы дәстүрлі салалық және аймақтық тәсілдердің шығындары, сондай-ақ әртүрлі билік тармақтары мен деңгейлерінің сәйкес келмеуі жатады. Осы және кейбір басқа мотивтер кластерлік тәсілді жүзеге асырудың болашағын түсіндіреді [3, б.93].

Негізінде, кластерлік саясат бизнесті дамытуға және аймақтық дамуға қатысты дәстүрлі саясаттағы бірнеше бағыттардың аралас нысаны болып табылады. Ол өнеркәсіптік саясатты, аймақтық саясатты, шағын кәсіпкерлікті қолдау саясатын, сыртқы және ішкі инвестицияларды тарту саясатын, инновациялық, ғылыми-техникалық, білім беру және басқа саясаттарды біріктіреді. Кластерлік саясатты іске асыру кластердің әртүрлі қатысушылары арасында өзара іс-қимыл мен өзара тәуелділікті орнатуға кедергі келтіретін білім мен дағдыларды алмасу кезінде туындайтын кедергілерді жоюға бағытталған, негізінен реттеуші сипаттағы шаралар кешенін білдіреді. Мемлекеттік органдар кластерлік процестерде маңызды рөл атқарады. Қолданыстағы кластерлерді жақсарту немесе жаңадан пайда болған кластерлерді дамыту үшін мемлекеттік саясат қажет болуы мүмкін. Мемлекеттік органдардың кластерлерді дамытудағы рөлі кластердің қызметі үшін инфрақұрылымды құрумен қатар бәсекеге қабілеттілік факторларына тікелей әсер ету болып табылады. Кластерлік саясаттың мақсаттарына жету үшін қолайлы құралдар көп, дегенмен кластерлердің бірегей сипатына байланысты қандай да бір әмбебап тәсілдерді анықтау екіталай. Жалпы, кластерлік саясаттың ең көп таралған бес түрі бар. Олар:

1) медиация саясаты кластер шеңберінде сындарлы диалог үшін жағдай жасауға және оған қатысушылар арасындағы ынтымақтастықты нығайтуға бағытталған;

2) сұранысты ынталандыру саясаты – өңірде тұтынушылардың талғамын қалыптастыру, экономиканың сабақтас және қосалқы салаларын дамыту, мемлекеттік тапсырыстар;

3) білім беру саясатының мақсаты аймақта қажетті құзыреттерді дамыту;

4) қолайлы құрылымдық жағдайлар жасау саясаты: макроэкономикалық, институционалдық және т.б.

5) сыртқы байланыстарды ынталандыру саясаты ол сауда кедергілерін жоюдан, зияткерлік меншік құқықтарын қорғаудан, инфрақұрылымдық және инвестициялық жобаларды жүзеге асырудан тұрады.

Кластерлік саясаттың табыстылығын қамтамасыз ету үшін тағы бір міндет – кластерлердің жағдайын диагностикалау міндеті негізгі рөл атқарады. Кластерлердің қызметін бағалау олардың дамуын ынталандырудың оңтайлы жолдарын анықтау үшін ғана емес, сонымен қатар экономикалық саясатта кластерлік тәсілді қолданудың тиімділігін анықтау үшін де қажет.

Кластерлік саясат тұжырымдамасын іске асыруды қамтамасыз ету үшін оның ережелерін іске асыру бойынша жақын болашаққа арналған іс-шаралар жоспары әзірленуі тиіс. Сонымен қатар, кластерлік саясатты жүзеге асырудың маңызды бағыты кластерлік тәсілді тиісті министрліктер мен ведомстволар жүзеге асыратын экономиканың жекелеген салалары мен секторларын дамытудың мемлекеттік саясатына біріктіру болып табылады. Осыған байланысты кластерлік тәсілді жекелеген салаларды дамытудың стратегиялары мен бағдарламаларына (пилоттық жобаларды жүзеге асырудан бастап) біріктірген жөн. Сондай-ақ инфрақұрылымдық секторларды дамытуға кластерлік тәсілді енгізу қажет (жалпы және кәсіптік білім беру, көлік инфрақұрылымы, энергетикалық инфрақұрылым және т.б.) [4, 283 б.].

Бәсекеге қабілетті кластерлердің басқа аймақтардағы және елдердегі ұқсас кластерлермен байланысы жиі кездеседі. Мұндай халықаралық байланыстарды ынталандыру кластерлік саясаттың маңызды бағытына айналуы және өзара байланысты кластерлер арасындағы ынтымақтастықты дамытудан, ынтымақтастықты дамыту бағдарламаларын әзірлеу мен жүзеге асырудан тұруы тиіс. Халықаралық ынтымақтастықтың тағы бір маңызды бағыты мемлекеттік органдар мен кластерлік саясатты жүзеге асыратын коммерциялық емес ұйымдар арасында тәжірибе алмасу болып табылады.

## ӘДЕБИЕТТЕР

- Воронов А. Кластеры – новая форма самоорганизации промышленности в условиях конкуренции / А. Воронов // Маркетинг. 2002. № 5. С. 37-43.
- Портер М. Международная конкуренция / М. Портер. М.: Международные отношения, 1993. 676 с.
- Цихан Т.В. Кластерная теория экономического развития / Т.В. Цихан // Теория и практика управления. 2003. № 5. С. 92-102.
- Лазарева Е.И. Кластерная политика эффективной интеграции региона в процесс качественного экономического роста / Е.И. Лазарева // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2006. № 3. С. 279-285.

**ИНТЕГРАЦИЯ УСТОЙЧИВЫХ ПРАКТИК В МЕСТНОЕ  
УПРАВЛЕНИЕ: РОЛЬ ОРГАНОВ ВЛАСТИ  
В ФОРМИРОВАНИИ «ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКИ»  
НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ**

ҚУАНЫШ Е. Т.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

АРЫНОВА З. А.

к.э.н., ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Современные вызовы, связанные с изменением климата и истощением природных ресурсов, требуют от стран пересмотра традиционных подходов к экономическому развитию. В этом контексте Казахстан, обладая значительными природными ресурсами, сталкивается с необходимостью перехода к «зеленой экономике», которая направлена на устойчивое использование ресурсов и минимизацию негативного воздействия на окружающую среду. Местные органы управления играют ключевую роль в интеграции устойчивых практик в свою деятельность, что становится основой для формирования эффективной региональной «зеленой экономики».

В Казахстане внедрение устойчивых практик на уровне местного управления становится все более актуальным. Региональные власти не только отвечают за выполнение национальных стратегий, но и имеют возможность адаптировать их к конкретным условиям, что позволяет эффективно решать экологические и социально-экономические задачи. Важность данной темы заключается в

необходимости исследования того, как местные органы власти могут интегрировать устойчивые практики в свою работу для достижения целей «зеленой экономики».

Роль местных органов власти в формировании «зеленой экономики»:

- Разработка и внедрение экологических стратегий - Местные органы управления ответственны за разработку и реализацию экологических стратегий, направленных на защиту окружающей среды и улучшение качества жизни населения. Это включает в себя создание программ по снижению выбросов углерода, управление отходами и использование возобновляемых источников энергии;

- Сотрудничество с бизнесом и научными учреждениями - Эффективное внедрение устойчивых практик требует активного взаимодействия местных властей с бизнесом и научными учреждениями. Публично-частные партнерства могут стать эффективным инструментом для финансирования экологических инициатив и разработки инновационных решений;

- Образование и информирование населения - Образовательные программы, направленные на повышение осведомленности граждан о важности устойчивого развития и «зеленой экономики», способствуют созданию общественной поддержки для экологических инициатив. Местные органы управления могут организовывать семинары, курсы и информационные кампании для жителей;

- Внедрение инновационных технологий - Использование современных технологий, таких как умные системы управления ресурсами и экологический мониторинг, позволяет местным органам власти эффективно управлять природными ресурсами и улучшать экологическую ситуацию в регионах.

Казахстан находится на втором месте по общему объему загрязнения окружающей среды органическими веществами среди стран Центральной и Восточной Европы и Центральной Азии. В городах наблюдается высокий уровень загрязнения воздуха, уровень концентрации твердых частиц в десятки раз превышает показатели, утвержденные ВОЗ. Вещества, загрязняющие воздух, вызывают рост заболеваемости и приводят к нанесению прямого и косвенного ущерба национальной экономике в форме затрат на услуги здравоохранения и снижения производительности труда, а также негативно влияют на показатели смертности. Согласно оценкам ВОЗ, загрязнение воздуха в Казахстане в 2019 году стало причиной заболеваний около 320 тысяч человек и более 12

тысяч преждевременных смертей.<sup>1</sup> Экономический ущерб из-за загрязнения воздуха в жилых домах оценивается примерно в 250 млн долларов США, а издержки от загрязнения воздуха из частного транспорта составили до 1,66 млрд долларов США, что в 2019-2020 годах суммарно составило порядка 1% от ВВП страны.

Интегрированная система управления отходами, хотя и показывает позитивную динамику развития, все же требует дальнейшего внимания и значительных усилий, чтобы отвечать характеристикам «зеленой экономики» и устойчивого развития. В среднем по регионам собирается только 82% коммунальных отходов. Также серьезной проблемой являются исторические токсичные и радиоактивные отходы промышленности.

Методы управления коммунальными отходами часто не соответствуют экологическим требованиям. В 2021 году 74% собранных коммунальных отходов (то есть 61% от всех образующих коммунальных отходов) без переработки и извлечения ценных вторичных ресурсов вывозилось на незаконные свалки и полигоны твердых бытовых отходов (далее - ТБО), порядка 80% которых не отвечали экологическим требованиям и санитарным нормам. Также серьезной проблемой остаются бесхозные объекты хранения или захоронения отходов, являющиеся источником исторического загрязнения.

На сегодняшний день экономика Казахстана зависит от экспорта сырьевых ресурсов и поэтому в значительной степени подвержена воздействию внешних резких колебаний цен на сырьевых рынках. Казахстан достигнет максимального уровня добычи и экспорта нефти в период между 2030 и 2040 годами. Кроме того, существует высокая неопределенность в уровне цен на углеводороды. По оценкам Международного энергетического агентства и Информационного агентства США по энергетике, цены на нефть до 2035 года будут находиться на уровне 80 долларов США за баррель, а до 2050 года могут находиться в диапазоне от 51 до 190 долларов США за баррель в зависимости от сценария развития глобального рынка нефти.

Казахстан унаследовал значительную территориальную неоднородность в экономических показателях, уровне жизни и состоянии окружающей среды. Развитие новых индустрий и «зеленых кластеров» позволит снизить неравенство в развитии регионов и использовать их потенциал в возобновляемой энергетике,

сельском хозяйстве, управлении водными ресурсами, утилизации отходов и других секторах.

Мировой опыт показал, что «зеленая экономика» стимулирует региональное развитие, способствует социальной стабильности, увеличению экономического потенциала за счет создания новых рабочих мест. К примеру, в Федеративной Республике Бразилия проведено восстановление сельскохозяйственных земель за счет усовершенствованной системы ухода за почвой, сбора сельскохозяйственной продукции и управления цепочками поставок. В Федеративной Республике Германия город Дортмунд превратился из центра угольной индустрии в центр нового «зеленого» сектора с инфраструктурой «третьей индустриальной революции».

Экономическое развитие Казахстана сосредоточено вокруг городов и основных добывающих производств, что отвлекает трудовые и материальные ресурсы из регионов с сельскохозяйственной направленностью. Концепция позволит обеспечить равномерное территориальное развитие.

Комплексное управление природными экосистемами должно осуществляться в соответствии с принципами устойчивого развития в целях повышения их значимости и экономического потенциала.

Управление лесным хозяйством. В Казахстане находится 28,78 млн га лесных территорий, из которых в настоящее время покрыто деревьями около 13 млн га. Площади лесных угодий на протяжении многих лет сокращались, и долгосрочная стоимость этих активов снизилась, особенно в результате незаконной вырубки, лесных пожаров и изменения назначения земель. Поэтому лесные территории в значительной степени утратили такие важные свойства, как влагозадержание, удержание углекислого газа и стабилизация почвы.

Управление рыбным хозяйством. С 1990 по 2004 год наблюдалось снижение объемов вылова рыбы с 80,9 тыс. тонн до 36,6 тыс. тонн. С 2006 года уполномоченным органом начата работа по долгосрочному закреплению рыбохозяйственных водоемов и (или) участков за субъектами рыбного хозяйства, которыми взяты на себя обязательства по обеспечению охраны закрепленных участков, проведению комплекса воспроизводственных мероприятий и оценке состояния среды обитания и биоресурсов закрепленных водоемов и участков.

Управление живой природой. Живая природа Казахстана уникальна и представляет собой достояние, привлекающее сельские и городские общины, туристов и охотников.

В Республике появилось большое количество пользователей, привлеченных возможностью вложения инвестиций в новые для них отрасли экономики: развитие устойчивой охоты и спортивного рыболовства, развитие экотуризма, организация фотосафари, воспроизводство диких животных в условиях вольерного и полувольного содержания и другие, что по сути является «зелеными» инвестициями.

Интеграция устойчивых практик в местное управление играет ключевую роль в формировании «зеленой экономики» на региональном уровне в Казахстане. Местные органы власти должны активно разрабатывать и реализовывать экологические стратегии, налаживать сотрудничество с бизнесом и научными учреждениями, а также повышать осведомленность населения о важности устойчивого развития. Для достижения успеха в этой области необходимо преодолевать существующие вызовы и развивать партнерства, которые будут способствовать устойчивому развитию регионов.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Сагадиев А. А. «Инновационная экосистема Казахстана: состояние и перспективы». - Вестник КазНТУ. – № 1. С. 45-50.
- 2 Куанышбеков Е. Н. «Роль местных органов управления в инновационном развитии регионов». - Наука и инновации и управление. – № 8. С. 22-29.
- 3 Жумагулов А. В. «Инновационные экосистемы в Казахстане: лучшие практики и рекомендации» – Экономика и управление – № 1. С. 60-75.
- 4 Волкова Т. Д. «Управление инновациями на уровне местных органов власти» - Вестник социальных и гуманитарных наук. – № 6(1). С. 40-52.

## ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

МАШРАПОВ Н. К.  
к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
ЖАНДРАХИМОВ Д. А.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

В современных условиях актуальность темы качества государственного управления обусловлена, прежде всего, ее важностью для понимания состояния управления страной и влияния на уровень жизни народа. От уровня качества государственного управления во многом зависит место страны в современном мире. Немаловажным является и то, что от результатов деятельности государственных органов управления зависит степень доверия к ним жителей страны и бизнеса.

Государственное управление является сложным и многоплановым процессом. Оно представляет собой деятельность государственных органов, которая осуществляется на основе законов и иных нормативно-правовых актов. В результате функционирования органов государственного управления реализуются единые цели государства, проводится утвержденная стратегическая линия внешней и внутренней политики. В случае неэффективного управления государством снижается уровень жизни населения, уменьшаются макроэкономические показатели, поэтому эффективность и качество государственного управления уже давно представляют собой предмет научных дискуссий и одну из основополагающих задач развития любого государства [1].

В связи с этим, актуальностью стало повышение эффективности государственного управления, что можно обеспечить посредством постоянного мониторинга его качества и использования научно-обоснованных методов его оценки.

Внедрение оценки деятельности государственных органов является одним из основных инструментов повышения эффективности государственного управления. Получение результатов от внедрения оценки обуславливает качественное формирование нормативной правовой основы и методологического обеспечения данного процесса.

Система ежегодной оценки государственных органов в Казахстане внедрена в 2010 году Указом Первого Президента в целях повышения эффективности их деятельности. Оценка позволяет отслеживать ход реализации реформ и ключевых функций и задач гос. органов. Задача Системы оценки состоит в анализе результатов деятельности гос. органов по таким ключевым направлениям деятельности, как достижение стратегических целей, взаимодействие с населением и организационное развитие. Несмотря на различия в организационной структуре и задачах, гос. органы оцениваются по единым стандартам и показателям. Критерии оценки унифицированы для всех госорганов, как для отраслевых министерств и акиматов, так и для агентств и правоохранительных органов (таблица 1) [2].

Таблица 1 – Оценка местных исполнительных органов Республики Казахстан, 2022

№	Местные исполнительные органы	Достижение целей	Взаимодействие с гражданами	Организационное развитие
1	Акмолинская	58,5	82,7	79,4
2	Актюбинская	64,0	76,6	79,3
3	Алматинская	67,1	74,1	83,8
4	Алматы	66,8	68,8	63,2
5	Астана	70,4	71,7	61,4
6	Шымкент	58,2	79,6	86,8
7	Атырауская	61,4	72,9	84,5
8	ВКО	76,1	80,3	90,9
9	Жамбылская	61,6	64,0	64,6
10	ЗКО	54,2	63,8	89,7
11	Карагандинская	61,8	70,5	88,6
12	Костанайская	66,5	77,5	93,1
13	Кызылординская	61,1	83,7	88,6
14	Мангистауская	55,2	64,0	65,3
15	Павлодарская	68,9	69,0	51,3
16	СКО	56,4	76,4	89,4
17	Туркестанская	59,1	69,0	80,5
18	Область Абай	56,7	81,3	43,1
19	Область Жетісу	55,6	60,6	85,6
20	Область Ұлытау	43,9	72,6	41,6

Высокая степень эффективности государственного органа соответствует показателю оценки от 90 до 100 баллов, средняя степень – от 70 до 89,99 балла, низкая степень – от 50 до 69,99 балла. Неэффективной признается деятельность государственного органа, набравшего по результатам оценки менее 50 баллов.

В рамках блока «Достижение целей» оценивается достижение стратегических целей, эффективность использования выделенных бюджетных средств, а также взаимосвязь бюджета с целями на центральном уровне и финансовая дисциплина на местном уровне. Также уделяется внимание качеству стратегического и бюджетного планирования: помимо достижения целей и индикаторов, учитывается перевыполнение и корректировка плановых значений индикаторов и динамика их фактического исполнения. Кроме того, с 2019 года оценивается обеспечение доступности бюджетной информации путем размещения Гражданского бюджета и вовлечение общественности в его формирование с помощью «бюджета народного участия».

Блок «Взаимодействие государственного органа с физическими и юридическими лицами» оценивает качество оказания гос. услуг и рассмотрения поступающих обращений, а также степень открытости гос. органа. В частности, оценка качества гос. услуг учитывает соблюдение сроков и перечней документов при их оказании, удовлетворенность населения их качеством и автоматизацию гос. услуг. По части рассмотрения обращений оценивается своевременность предоставления ответов на жалобы и заявления граждан и юр. лиц, качество разрешения обращений при первом поступлении в гос. органы. Предметом анализа в рамках направления «Открытость госоргана» является работа госорганов на порталах «Открытого правительства», в том числе своевременное наполнение необходимыми данными и реагирование на запросы, комментарии и предложения граждан.

Оценка по блоку «Организационное развитие государственного органа» сосредоточена на внутренних процессах гос. органов: качестве управления персоналом и эффективности применения информационных технологий. В оценке управления персоналом учитываются удовлетворенность госслужащих условиями труда (опрос), частая сменяемость кадров, соблюдение принципов меритократии и гендерного равенства. В рамках оценки применения информационных технологий анализируется работа гос. органов по автоматизации его функций [3].

Необходимо понимать сущность различных подходов оценки эффективности на глобальном уровне, в связи с тем, что государство невозможно рассматривать в качестве замкнутой системы, которая функционирует в непосредственной взаимосвязи с другими странами как элементами общей глобальной системы. Для целей повышения качества собственной национальной системы оценки эффективности государственного управления в Казахстане необходимо рассматривать его позиции в мировых рейтингах, и адаптировать положительный мировой опыт, так как Республика Казахстан является активным участником мирового сообщества.

Опыт зарубежных стран демонстрирует разнообразные практические подходы к оценке степени эффективности государственного управления. Международные методики оценки качества государственного управления носят универсальный характер, позволяющий в динамике анализировать показатели по разным странам.

К числу наиболее известных относятся методики, разработанные Всемирным банком, Европейским банком реконструкции и развития и Всемирным экономическим форумом. С точки зрения известности и популярности особое место среди них занимает методика Всемирного банка. Она основана на определении индекса качества государственного управления. Показатели рассчитываются на основе более 400 переменных, которые также отражают мнения населения.

Позиции стран по уровню государственного управления на глобальном уровне оцениваются с 1996 года с применением методики Группы Всемирного банка (Worldwide Governance Indicators, 2022). Исследование обычно охватывает около 200 стран, а методология содержит шесть ключевых индексов, отражающих основные характеристики качества и эффективности государственного управления. К ним относятся:

- Учет мнения населения и подотчетность (отражает степень участия населения в выборе правительства, уровень свободы выражения мнения);

- Политическая стабильность и отсутствие насилия (измеряет степень вероятности дестабилизации правительства неконституционными методами);

- Эффективность работы правительства (оценивает качество гос. услуг, качество работы гос. службы);

- Качество законодательства (оценивает способность правительства разрабатывать и внедрять обоснованную политику и НПА);

- Верховенство права (оценивает степень доверия различных субъектов к действующим в обществе нормам и их готовности соблюдать эти нормы);

- Сдерживание коррупции (оценивает распространенность практики использования государственной власти в корыстных целях) [4].

Согласно исследованиям Worldwide Governance Indicators (WGI), Казахстан в последние годы демонстрирует прогресс лишь по некоторым показателям (рис.1). Оценки эффективности государственного управления не велики, что свидетельствует о недостаточном внимании государства к данному вопросу.

Анализируя значения индикаторов, полученных от WGI, за период 2020-2022 гг., можно видеть, что прогресс достигнут по контролю коррупции и учету мнения населения (в 2022 году значения 48,08 и 18,84 соответственно) (таблица 2).

Таблица 2 – Результаты Казахстана по Индикаторам качества государственного управления

№	Показатели качества государственного управления	WGI-20	WGI-21	WGI-22
1	Учет мнения граждан и подотчетность гос. органов	14,49	15,94	18,84
2	Политическая стабильность и отсутствие насилия	41,51	38,21	38,21
3	Эффективность гос. управления	54,76	55,71	55,24
4	Качество законодательства	60,48	56,67	55,71
5	Верховенство закона	32,86	36,19	33,33
6	Контроль коррупции	45,24	40,95	47,14

Согласно данным другого известного глобального индекса «World Economics Research», страны оцениваются с помощью индексов восприятия коррупции, верховенства закона, свободы прессы, политических прав, а также индекса управления. Глобальный рейтинг Казахстана по итогам 2022 года 114-я позиция, региональный рейтинг (среди стран Азиатско-Тихоокеанского региона, АТР) 22 место (World Economics Research, 2023). Номера

индексов показаны по шкале от 0 до 100, где 0 означает плохое управление, а 100 – хорошее (таблица 3).

Таблица 3 – Оценки позиций Казахстана и некоторых стран АТР в композитном индексе «World Economics Research», 2022

Страны	Индекс управления	Индекс восприятия коррупции	Индекс верховенства закона	Индекс свободы прессы	Индекс политических прав
Австралия	88,5	84,9	89,4	79,6	100,0
Япония	84,1	80,8	86,3	69,5	100,0
Республика Корея	75,5	63	77,9	77,8	83,3
Сингапур	72,2	95,9	95,1	47,7	50,0
Малайзия	56,2	49,3	64,9	55,6	54,8
Кыргызстан	51,3	95,9	25,8	69,3	14,3
Индонезия	49,9	30,1	40,3	53,2	76,2
Украина	45,9	24,7	32,1	60,2	66,7
Таджикистан	40,7	95,9	18,6	43,5	4,8
Казахстан	38,6	46,6	38,9	52,1	16,7

Сравнивая позиции Казахстана с некоторыми странами АТР, можно видеть, что по Индексу управления (38,6) республику опережают не только экономически развитые и развивающиеся страны, но и Кыргызстан, Украина и Таджикистан (страны с переходной экономикой). Самым низким является в РК Индекс политических прав (16,7 из 100 возможных) [5].

Регулярное проведение оценки государственных органов, проведение анализа оценок «Worldwide Governance Indicators» и «World Economics Research» позволяет отслеживать динамику изменения качества государственного управления, качества оказываемых государственных услуг и вносить рекомендации по улучшению работы государственных органов, также осуществлять «обратную связь» с местным населением, что, в конечном итоге, должно укрепить иницированную в 2019 году Главой государства Касым-Жомартом Токаевым концепцию «Слышащего государства».

## ЛИТЕРАТУРА

1 Королев, В. И. Качество государственного управления в контексте международных оценок / В. И. Королев // Российский внешнеэкономический вестник. – 2020. – № 11. – С. 7-15. – DOI 10.24411/2072-8042-2020-10108. – EDN HRIFTN. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44496620> [дата обращения 21.09.2024].

2 Методология и процесс проведения оценки эффективности деятельности государственных органов [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/qyzmet/documents/details/8533?lang=ru> [дата обращения 21.09.2024].

3 Сборник по «Оценке эффективности деятельности государственных органов» за 2022 год // Центр исследований, анализа и оценки эффективности. – 2022. – С. 7.

4 Эффективность гос. управления - наилучший результат Казахстана по WGI – Институт экономических исследований [Электронный ресурс]. – URL: [https://eri.kz/ru/Novosti\\_instituta/id=5967](https://eri.kz/ru/Novosti_instituta/id=5967) [дата обращения 21.09.2024].

5 Методика оценки эффективности государственного управления в цифровой экономике [Электронный ресурс]. – URL: [https://www.researchgate.net/publication/372257937\\_Methodology\\_for\\_assessing\\_the\\_effectiveness\\_of\\_public\\_administration\\_in\\_the\\_digital\\_economy](https://www.researchgate.net/publication/372257937_Methodology_for_assessing_the_effectiveness_of_public_administration_in_the_digital_economy) [дата обращения 21.09.2024].

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СТРОИТЕЛЬСТВА АТОМНОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ В РК

ТИТОВА Е. Г.

магистр экономики, преподаватель,  
высший экономический колледж Казпотребсоюза, г. Павлодар  
СМАЙЛОВА А. Т.

студент, высший экономический колледж Казпотребсоюза, г. Павлодар

В данной статье освещаются проблемы и пути их решения, а также перспективы строительства атомной электростанции (АЭС) на территории Республики Казахстан. Прогнозирование его дальнейшего влияния на экономику страны. В каких моментах атомная электростанция будет полезна и чем очень опасна для нас.

В настоящее время эта тема невероятно актуальна для всех граждан Казахстана, так как 6 октября 2024 года проводился

республиканский референдум, вопросом которого было согласие или несогласие граждан Казахстана на строительство АЭС.

По результатам референдума большинством голосов население РК поддержало инициативу президента Токаева К.К. по строительству атомной электростанции на казахстанской земле.

Электроэнергия является основой современной экономики и общества, играя ключевую роль в повседневной жизни людей и в работе различных отраслей. Основная причина строительства АЭС — это дефицит электроэнергии. В последние годы спрос на электроэнергию значительно возрос, обусловленный экономическим ростом, развитием промышленности и увеличением населения. Возникают такие проблемы как частые отключения электроэнергии и рост её стоимости. Это негативно сказывается на работе промышленных предприятий и приводит к сбоям в их деятельности. Вследствие чего Казахстан становится менее привлекательным для иностранных и внутренних инвестиций, особенно в такие сферы, как тяжелая промышленность, производство и технологии. Также несмотря на дефицит электроэнергии, зависимость от угольных станций остаётся высокой. Это, в свою очередь, вызывает высокие выбросы углекислого газа и других вредных веществ в атмосферу и снижает экологическую устойчивость Казахстана.

В Казахстане существует значительный региональный дисбаланс в обеспечении электроэнергией. Основные мощности по производству электроэнергии сосредоточены в северных регионах, где расположены крупные угольные электростанции. Южные регионы страны, где растет промышленное производство и плотность населения, страдают от дефицита электроэнергии, так как собственные мощности там развиты слабо, а передача электроэнергии из северных регионов ограничена из-за слабой инфраструктуры.

Потребление электроэнергии в Казахстане в прошлом году выросло на 1,88% или 2,1 млрд кВтч – до 115,1 млрд кВтч. Для сравнения, на севере страны рост потребления составил 1,23% или 896,7 млн кВтч – до 73,5 млрд кВтч, на западе – 0,93% или 135,75 млн кВтч – до 14,7 млрд кВтч, а и без того дефицитной южной зоне – там потребление выросло сразу на 4,23% или 1,1 млрд кВтч – до 26,7 млрд кВтч.

При этом производство электроэнергии в южной зоне в прошлом году сократилось сразу на 2,7% или 394,9 млн кВтч – до 14 млрд кВтч. На западе республики выпуск электроэнергии упал на

1,2% или 174 млн кВтч – до 14,3 млрд кВтч. А на севере, напротив, производство электроэнергии выросло на 526,1 млн кВтч или 0,6% – до 84,4 млрд кВтч.

Дефицит электроэнергии на протяжении долгого периода покрывается за счет импорта из России. В 2023 году импорт из РФ составил 2,3 млрд кВтч, что на 37,5% больше, чем в 2022 году [1].

Динамика выработки и потребления электроэнергии за 2023 г представлена на рисунке 1.

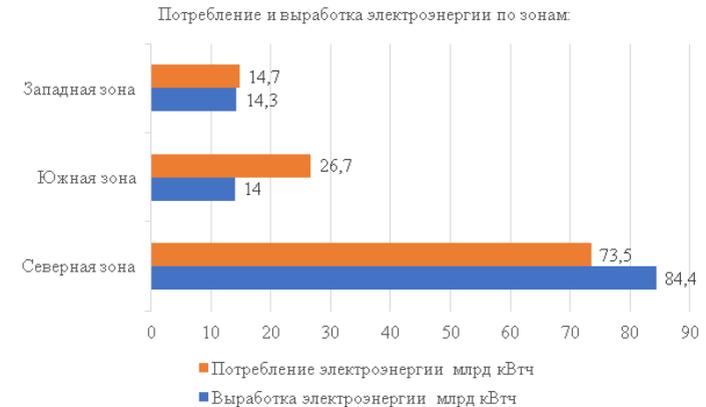


Рисунок 1 – Динамика выработки и потребления электроэнергии за 2023 г в РК

Решением проблемы дефицита электроэнергии и всех сопутствующих ее последствий для Казахстана может стать строительство атомной электростанции.

АЭС являются одним из важнейших источников электроэнергии в современном мире. Они играют ключевую роль в энергетической безопасности и значительном экономическом росте многих стран, обеспечивая наибольшие объемы производства электроэнергии с минимальными выбросами углекислого газа. Атомная энергетика рассматривается как уникальный базовый источник «зеленой» энергии [2].

В условиях глобальных трендов и примера соседних стран, таких как Узбекистан, строительство АЭС становится необходимым для Казахстана, чтобы избежать зависимости и отставания в энергетическом и технологическом развитии.

Кроме того, «зеленая» атомная энергия позволит казахстанскому бизнесу уверенно выходить на мировые рынки, не опасаясь

значительных штрафов за использование «грязной» энергии, что ощутимо повысило бы конкурентоспособность промышленного потенциала страны.

Строительство АЭС в Алматинской области позволит снизить этот дефицит, обеспечив стабильное и надежное энергоснабжение региона. Это, в свою очередь, будет способствовать развитию промышленности, инфраструктуры и улучшению качества жизни населения.[3]

Положительный эффект от строительства АЭС для Казахстана представлен на рисунке 2.

Но помимо положительного влияния есть и серьезные недостатки, с точки зрения экономических, экологических и социальных аспектов на которые нужно обратить внимание.

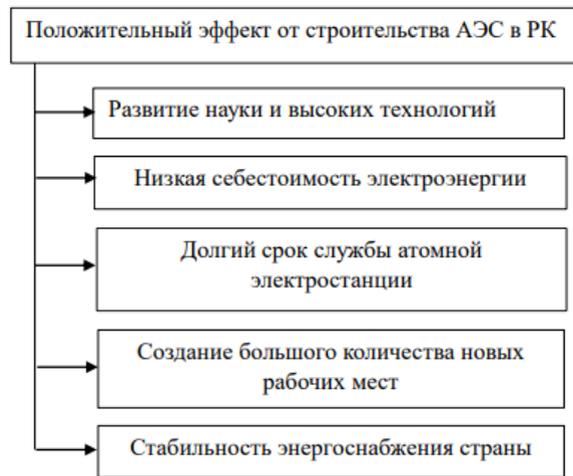


Рисунок 2 – Положительный эффект от строительства АЭС в РК

Недостатками при строительстве АЭС являются:

1) Высокие затраты на строительство и эксплуатацию: Атомные электростанции требуют огромных капитальных вложений на стадии проектирования, строительства и ввода в эксплуатацию, что создаст большую нагрузку на бюджет страны. Согласно данным, представленным в открытых источниках стоимость строительства колеблется от 5,6 миллиардов долларов до 15 миллиардов долларов, в зависимости от того, какой подрядчик будет выбран.

2) Долгий период окупаемости: несмотря на высокую мощность АЭС, сроки окупаемости атомных электростанций очень продолжительные, что делает их менее привлекательными с точки зрения быстрых экономических выгод. Окупаемость АЭС может занять несколько десятков лет, что создает экономические риски в условиях быстро меняющейся энергетической политики и рынка.

3) Зависимость от внешних технологий и специалистов: Казахстан, несмотря на наличие урана, не обладает достаточным уровнем технологий и квалифицированных специалистов в сфере атомной энергетики. Есть необходимость привлечения международных компаний для строительства, эксплуатации и обслуживания АЭС, что увеличивает зависимость от внешних поставок и экспертов. Затраты на обучение специалистов, обеспечение безопасности и эксплуатацию АЭС также будут значительными и могут повлиять на общую стоимость проекта.

4) Проблемы утилизации радиоактивных отходов: один из самых значимых экологических недостатков АЭС — это управление радиоактивными отходами. Отработавшее ядерное топливо и другие радиоактивные материалы требуют долгосрочного безопасного хранения. Неправильное управление отходами может привести к серьезным экологическим катастрофам, что представляет угрозу не только для окружающей среды, но и для здоровья населения.

5) Риски радиационных аварий: хотя современные АЭС проектируются с учетом высоких стандартов безопасности, риск аварий не может быть исключен полностью. Пример Чернобыльской катастрофы или аварии на Фукусиме демонстрирует, что даже при строгом контроле возможны чрезвычайные ситуации, способные привести к крупным экологическим и гуманитарным последствиям. В Казахстане, с его историей Семипалатинского полигона и негативным общественным восприятием радиационных рисков, возможные аварии на АЭС могут привести к ухудшению экологической ситуации в стране.

Истории известны страшные последствия несоблюдения мер безопасности на таких довольно опасных объектах инфраструктуры, например, Чернобыль (1986г), Токаймура (1999), Буэнос-Айрес (1983), Сен-Лоран (1969), Кыштым (1957) и другие. Все эти техногенные катастрофы внушили страх человечеству жить по соседству с такими сооружениями. В Казахстане исторически сложилось негативное отношение к ядерным технологиям из-за испытаний на Семипалатинском полигоне, которые нанесли

значительный ущерб здоровью населения и окружающей среде. Несмотря на развитие современных технологий, многие казахстанцы продолжают воспринимать атомную энергетику как потенциальную угрозу, поэтому казахстанцы незамедлительно отреагировали на эту новость, но так как не было представлено достаточно информации об этом проекте, исторический опыт и увеличивающаяся гражданская ответственность народа повлекло за собой нарастающее социальное напряжение по поводу несогласованности действий руководства страны и народа. Для нейтрализации негативного отношения населения к этому вопросу было принято решение о проведении референдума. Проанализировав проблемы, возникающие при строительстве и эксплуатации АЭС, были разработаны возможные пути их решения, представленные на рисунке 3.



Рисунок 3 — Проблемы, возникающие при строительстве АЭС и пути их решения

Приняв во внимание экологические, социальные и экономические аспекты пути решения возможных проблем более подробно изложены ниже:

1) Один из способов снижения затрат на АЭС и ускорения их окупаемости – стандартизация атомных реакторов, как это сделали во Франции и Южной Кореи. Используя один и тот же тип реактора и строительные стандарты, можно сократить издержки на проектирование, сертификацию, обучение персонала и строительство.

Малые модульные реакторы могут быть дешевле и быстрее в строительстве, чем крупные традиционные реакторы. Эти установки строятся на заводах, доставляются на место сборки и устанавливаются на объекте в виде модулей. Но по данным gov.kz Казахстан не будет использовать малые модули, так как у нет опыта эксплуатации.

Казахстан может привлечь международные кредиты и гранты для строительства АЭС через программы поддержки экологически чистых технологий или за счёт участия в международных фондах.

2) На сегодняшний день подготовка кадров для атомной отрасли в Республике Казахстан проводится в казахстанских вузах на основе 5 образовательных и двух-дипломных программ (Ядерная физика, ядерная инженерия, ядерная физика и атомная энергетика, теоретическая ядерная физика). Наряду с этим можно развивать научно-образовательную базу с иностранными партнерами. Сделать программу для обмена опытом и повышения кадрового потенциала со странами, активно развивающие атомную энергетику.

3) Атомные электростанции не производят значительных выбросов парниковых газов при работе, что делает их важным элементом в борьбе с изменением климата. Ожидаемое воздействие на окружающую среду и здоровье будет значительно ниже установленных норм, поэтому эксплуатация АЭС не окажет негативного влияния на природу и людей, что доказано постоянными исследованиями и наблюдениями за населением, проживающим недалеко от АЭС в разных регионах мира.

4) Пример утилизации радиоактивных отходов можно перенять у других стран. Франция активно перерабатывает отработанное ядерное топливо. Около 96% отработанного топлива можно переработать, повторно используя уран и плутоний для изготовления нового топлива. Отходы, которые не подлежат переработке, такие как высокоактивные остатки (4% от общего объема), герметизируются и хранятся в стеклянной форме (витрификация) для их долгосрочного безопасного хранения.

## ЛИТЕРАТУРА

1 За месяц до референдума по строительству АЭС в Казахстане фиксируется минимальный дефицит электроэнергии // Курсив Новости. 3 сентября 2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://kz.kursiv.media/2024-09-03/zhnb-aeselectrodeficit/> [дата обращения 24.09.2024].

2 АЭС являются одним из важнейших источников электроэнергии в современном мире // Vecher.kz. 2 октября 2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://vecher.kz/ru/article/aes-ivliaiutsia-odnim-iz-vajneishih-istochnikom-elektroenergii-v-sovremennom-mire.html> [дата обращения 04.10.2024]

3 Почему строительство АЭС планируется в Алматинской области? // Информационное агентство «Life09.kz». 23 сентября 2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://life09.kz/ru/news/novosti/pochemu-stroitelstvo-aes-planiruetsya-v-almatinskoy-oblasti> [дата обращения 04.10.2024]

## Секция 18

**Павлодар облысының экономикасы:  
жағдайы, мәселелері, болашағы  
Экономика Павлодарской области:  
состояние, проблемы, перспективы**

**ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН:  
СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

АЙМУХАНОВА Д. С.  
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар,  
КУНЯЗОВА С. К.  
к.э.н., доцент Торайгыров университет, г. Павлодар,

Пенсионная система является важнейшим элементом социально-экономической стабильности любого государства, поскольку она направлена на обеспечение достойного уровня жизни граждан в посттрудовой период. В Республике Казахстан пенсионная система прошла через значительные реформы с момента обретения независимости, что было обусловлено необходимостью адаптации к новым экономическим условиям. Сегодня пенсионное обеспечение включает как солидарный, так и накопительный

компоненты, что создает основу для стабильного функционирования системы в долгосрочной перспективе [1].

Пенсионная система Казахстана с момента независимости претерпела значительные изменения. В 1998 году страна перешла от полностью солидарной модели к смешанной системе, которая включала в себя как солидарные выплаты (для лиц, вышедших на пенсию до 1998 года), так и накопительные элементы для работающих граждан. Это было сделано для обеспечения долгосрочной финансовой устойчивости системы на фоне меняющейся демографической ситуации.

Сегодня пенсионная система Казахстана состоит из трех ключевых компонентов:

- солидарная система – выплаты гражданам, имевшим пенсионные права до 1998 года. Эта система финансируется из государственного бюджета;
- обязательная накопительная система – введенная в 1998 году, она предполагает, что все работающие граждане делают обязательные взносы на индивидуальные пенсионные счета, которые управляются пенсионными фондами;
- добровольные накопительные пенсионные программы – позволяют гражданам дополнительно накапливать средства на старость путем добровольных взносов.

Несмотря на реформы, пенсионная система Казахстана сталкивается с рядом проблем:

- демографические вызовы. Одной из основных проблем является старение населения. С увеличением продолжительности жизни возрастает число пенсионеров, что создает дополнительную нагрузку на систему;
- низкие пенсионные выплаты. Средний уровень пенсий остается относительно низким, особенно для тех граждан, которые имеют короткий стаж работы после введения накопительной системы;
- низкая доходность пенсионных активов. Управление пенсионными активами не всегда приносит достаточную доходность, что отражается на суммах накоплений граждан;
- недостаток знаний о пенсионной системе. Многие граждане не имеют достаточной информации о том, как работает пенсионная система, и не осознают важность добровольных накоплений [2].

Одной из ключевых реформ в области пенсионного обеспечения является постепенное повышение пенсионного возраста для женщин

с 58 до 63 лет, что было начато в 2018 году. Эта мера направлена на снижение нагрузки на пенсионную систему и адаптацию к увеличению продолжительности жизни. Повышение пенсионного возраста также стало распространенной практикой во многих странах с целью балансировки демографической ситуации.

В Казахстане продолжается работа по совершенствованию накопительной пенсионной системы. Для улучшения доходности пенсионных активов планируется внедрение более эффективных механизмов их управления. Важным направлением является также стимулирование добровольных пенсионных накоплений, что может повысить общий уровень пенсионного обеспечения граждан [3].

С целью повышения доходности накопительных пенсий правительство активно работает над диверсификацией инвестиционных портфелей пенсионных фондов. Это включает вложение пенсионных активов не только в государственные облигации, но и в акции, корпоративные облигации и другие финансовые инструменты, что может способствовать увеличению доходов от управления активами.

Для повышения прозрачности и доверия к накопительной системе Казахстан предпринимает шаги по улучшению контроля за деятельностью пенсионных фондов. Это включает введение более строгих стандартов управления активами, а также усиление надзора за соблюдением пенсионными фондами законодательства и защиты интересов вкладчиков.

Многие страны уже прошли через реформирование своих пенсионных систем, и Казахстан активно изучает международный опыт. Например, практика западных стран показывает, что успешное развитие пенсионной системы требует создания условий для добровольных накоплений, поддержки граждан в их финансовом планировании и обеспечения высокого уровня доходности пенсионных фондов.

Ключевыми вызовами для пенсионной системы Казахстана остаются:

- увеличение пенсионных выплат без ущерба для финансовой устойчивости системы;
- повышение доходности пенсионных активов и стимулирование населения к участию в добровольных пенсионных программах;
- решение проблемы старения населения и роста числа пенсионеров.

Перспективы развития пенсионной системы зависят от способности государства провести дальнейшие реформы, направленные на адаптацию к меняющимся экономическим и демографическим условиям. Применение современных технологий, таких как цифровизация процессов и управление активами с использованием искусственного интеллекта, может помочь повысить прозрачность и эффективность пенсионной системы.

Пенсионная система Республики Казахстан находится в процессе адаптации к новым экономическим и социальным реалиям. Внедрение накопительных элементов и повышение пенсионного возраста являются необходимыми мерами для обеспечения устойчивости системы в долгосрочной перспективе. Однако для дальнейшего развития требуется активизация работы по повышению доходности пенсионных активов, стимулирование добровольных накоплений и улучшение информированности граждан о механизмах пенсионного обеспечения.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Министерство труда и социальной защиты населения РК. Пенсионная система Казахстана: проблемы и перспективы. – Астана, 2023. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/enbek/press/news/1?lang=ru> [дата обращения: 09.10.2024]

2 Dzharikbayeva D.T., Seleznyova I.V., Markelova M.A., Abdildin S.S. The pension system of Kazakhstan: savings analysis, review of investment portfolio and prospects for profitability increase. Bulletin of Turan University. 2024;(3):166-178. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.46914/1562-2959-2024-1-3-166-178> [дата обращения: 09.10.2024]

3 Закирова Ю.С. Пенсионное обеспечение в Республике Казахстан: оценка и перспективы развития // Экономика нового мира. 2021. №2 (21). [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pensionnoe-obespechenie-v-respublike-kazahstan-otsenka-i-perspektivy-razvitiya> [дата обращения: 10.10.2024]

## ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОСТРОЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

БЕЙСЕМБИНА А. Н.  
ст. преподаватель, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар,  
ПОТАПЕНКО А. В., КАМЕНОВ М. Б., МИНАКОВ Б. М.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар,

Вопросы развития и модернизации рынка труда в период перехода молодой Республики Казахстан на рыночную экономику от привычной централизованной плановой экономики в СССР стали актуальными и особо значимыми. Назрела необходимость изменения и модернизации рынка труда с соответствием с новыми условиями.

Плановая экономика Советского Союза уже не могла после его распада отвечать требованиям времени. В советский период рынок труда отсутствовал, трудовые ресурсы распределялись централизованно. Постепенный переход к рыночным отношениям сделал необходимой замену прежних механизмов, которые регулировали занятость и трудовые отношения на кардинально новые механизмы. В 90 годы молодая Республика столкнулась с большими трудностями. Не работали в полную силу государственные предприятия, уровень занятости снизился, наблюдался рост безработицы, появились кооперативы и малые предприятия. Часть государственных предприятий были приватизированы, другие – подвергнуты сокращению. Экономика пыталась примениться к новым условиям [1].

Рост экономики в Республике в нулевые годы был обусловлен высокими ценами на нефть и другие природные богатства Казахстана, что привело к созданию новых рабочих мест. На уровне занятости населения этот факт сказался положительно. Улучшилось положение в строительстве и в сфере услуг. Сельские районы столкнулись с безработицей. Астана и Алматы были основными экономическими центрами Республики.

Законы и программы молодого государства были направлены на регулирование занятости населения, особенно молодёжи. Демографический рост в этот период в Казахстане способствовал обеспечению занятости граждан, которые пополнили рынок труда, поэтому были приняты меры создания новых качественных рабочих

мест, так как приток молодёжи на рынок труда составил свыше 300 тыс человек ежегодно.

Необходимость обеспечить молодое население Республики рабочими местами, было в те годы делом непростым и требовало внимания со стороны государства. Рынок труда в молодой Республике был в центре забот страны. Были созданы условия для создания и функционирования рынка труда, разрабатывались законы и программы, нацеленные на поддержку занятости населения и активную борьбу с безработицей. Так, в 2015 году был принят Трудовой Кодекс Республики Казахстан, в соответствии с ним были определены права и обязанности работодателей и работников. Здесь были оговорены трудовые отношения, гарантирована защита прав работников, вопросы оплаты их труда, рабочего времени и условий труда.

Одной из программ поддержки занятости была «Программа занятости-2020». Она была направлена на создание условий эффективного функционирования рынка труда и снижение уровня безработицы. В неё входили меры: профессиональное обучение, содействие в трудоустройстве, поддержка самозанятости и развитие предпринимательства.

Государственная программа «Еңбек» начинает действовать с 2017 года. Её целью было развитие человеческого капитала, поддержку предпринимательства, создание рабочих мест. Особое внимание уделялось сельским регионам в связи с низкой самозанятостью в них. Определённую роль играло социальное партнёрство, коллективные договоры, которые регулировали трудовые отношения между государством, работодателями и профсоюзами. На предприятиях также заключались коллективные договоры, которые регулировали их трудовые отношения.

Таблица 1 – Сравнение показателей занятости населения 2021-2022

Показатель	2021 год	II квартал 2022 года	Изменение
Общая занятость населения	8,777 млн человек	8,8 млн человек	+23,1 тыс человек
Занятые наёмные работники	6,6796 млн человек	6,7 млн человек	+20,4 тыс человек
Доля наёмных работников от общего числа	75.9 %	76,1 %	+0.2% человек

Самозанятые	2,0974 млн человек	2,1 млн человек	+36 тыс. человек
Доля самозанятых от общего числа	23,8 %	23,9 %	+0.1% человек

По сравнению с 2021 годом в последующие годы общая занятость населения имеет тенденцию к росту в основном за счёт наёмных работников. Так, во II квартале 2022 года по сравнению со II кварталом 2021 года общая занятость выросла на 23,1 тыс человек, в основном, за счет наёмных работников (20,4 тыс человек). Всего работали в различных сферах экономики Казахстана 8,8 млн человек. Из них по найму работали 6,7 млн человек (76,1 % от общего числа занятых в экономике), самостоятельно занятые – 2,1 млн человек или 23,9 % от общего числа занятых в экономике.

Как основное отличие рынка труда Казахстана можно отметить высокий уровень безработицы. С одной стороны скрытая безработица является резервом для развития производства, но, возможно, этот факт может ухудшить экономическую ситуацию.

На рынке труда Казахстана есть потребность на специалистов средней квалификации в ближайшие годы драйвером развития человеческого капитала будет считаться техническое и профессиональное образование. Необходимо предоставить людям гибкость рабочего времени, рост карьеры, время на личную жизнь, стабильную зарплату, обеспечить защиту трудовых прав.

Наметились определённые успехи в развитии рынка труда в Республике, но были и есть отдельные вопросы, требующие своего разрешения. Так, распределение рабочих мест между регионами – это одна из основных проблем в вопросе распределения мест. Высокий уровень занятости обеспечивается в таких городах, как Астана и Алматы. В сельских районах рабочих мест не хватает, и наблюдается высокий уровень безработицы. Сфера услуг слабо развита, также недостаточно развита промышленность. Нет достаточного количества рабочих мест в аграрном секторе.

Также многие работники заняты в неформальном секторе экономики, иными словами, в секторах, которые не регулируются государственными органами, а также их социальной защитой. У них нет таких социальных гарантий, как пенсионные отчисления и медицинское страхование.

Более 60 % всех вакансий страны распределены в Алматы и Астане, что вызывает внутреннюю миграцию в стране, поэтому

надо принять мероприятия по развитию регионов. На рынок труда оказывают большое влияние миграционные процессы. Внутренней является миграция населения из сёл в города, поэтому создается дисбаланс между предложением и спросом на рабочие ресурсы в различных регионах. Село и сельские районы остаются без достаточного количества работников с высокой квалификацией и опытом работы, что приводит районы к экономическому застою.

Что же касается внешней миграции, то она является так же большой и важной проблемой. Отток большого количества специалистов за рубеж обедняет рынок труда из числа квалифицированных кадров. Инновационная экономика страны теряет свои возможности развиваться хорошими темпами, также ограничивается достижения развития высоких технологий.

Большое значение для развития и совершенствования рынка труда имеет качество человеческого капитала. Современные потребности рынка требуют дальнейшего развития и совершенствования переподготовки кадров и продолжение развития профтехобразования. Необходимо уделить самое пристальное внимание обучения молодежи учебным дисциплинам, связанным с информационными технологиями и инновационными отраслями.

Для снижения дисбаланса между городскими и сельскими регионами есть необходимость активизации программы поддержки занятости в сельских районах. Одним из важнейших факторов повышения занятости является развитие аграрного сектора и создание условий для малого и среднего бизнеса и упрощения регистрации предпринимательской деятельности государство сможет продолжать работу по сокращению неформального сектора экономики.

Проект Концепции развития рынка труда на 2024-2029 годы разработан министерством труда и социальной защиты. Предполагается, что исполнение мер, изложенных в нем, поможет в вопросе увеличения качественных рабочих мест до 3,6 млн. кроме того, планируется улучшить структуру занятости трудоспособного населения Республики Казахстан. Этот проект определяет основные направления и связанные с ним мероприятия и исполнителей с целью развития рынка труда с настоящего времени и вплоть до 2030 года.

Организационные и экономические основы рынка труда в Казахстане – это важный фактор экономического роста и социального благополучия народа нашей Республики. Перед

страной стоит много проблем, которые требуют своего решения – это неравномерное распределение рабочих мест, высокий уровень неформальной занятости и миграционные процессы. Но независимый Казахстан имеет все возможности для их преодоления.

Постановлением Правительства РК от 29 ноября 2023 года была утверждена Концепция развития рынка труда Республики Казахстана 2024-2029. Как отмечается в этом документе, сегодня рынок труда Казахстана сталкивается с рядом проблем, которые требуют комплексного и системного подхода к их решению. В связи с этим надо отметить, что в настоящее время можно выделить тот факт, что производительность труда пока остается низкой, экономика зависит от добычи и экспорта. Также квалификация и навыки работников не всегда соответствует требованиям рынка. Развитие системы профессионального обучения и образования является недостаточным [2].

Категории таких групп населения, как женщины, молодёжь, люди с инвалидностью имеют недостаточный доступ к рабочим местам. То есть сложно устроиться женщине на работу с маленьким ребенком или многодетной матери. Инвалидов берут в основном на вахтовую работу в детские сады, школы и др., где зарплата ниже средней. А молодёжь, как чрезмерно амбициозные соискатели, которые хотят сразу занять высокий пост или должность, не требующие карьерного роста, специального образования, часто не могут найти своё место в жизни. Поэтому в нашей стране существует проблема с нехваткой квалифицированной рабочей силы. Многие развитые страны делают ставку на мигрантов, но большинство из них не обладают нужной квалификацией [3].

В тоже время рынок труда Казахстана переполнен молодыми выпускниками вузов, по некоторым специальностям (юристы, экономисты и др.), вместо нужных и востребованных профессий (IT-шники, агрономы и инженеры).

Пока отмечается большая доля неформальной занятости населения, особенно на юге. В настоящее время перед Казахстаном стоит двуединая задача. Первая из них – добиться высокого уровня жизни, справедливого распределения доходов и значительного сокращения неравенства граждан. Вторая задача – завершить переход от «Экономики простых вещей» к «Сложной экономике», основанной на приобретении и использовании продуктивных знаний для построения сложных и технологически продвинутых товаров, услуг и производств.

Планируется в будущем рассмотреть вопрос создания «качественных рабочих мест» на предприятиях и компаниях. Они характеризуются равной либо большей чем медианной зарплатой, соцпакетом, постоянной занятостью (от 6 месяцев и больше) и безопасная рабочая среда.

В соответствии с задачами, поставленными в Концепции, необходимо для роста качественной занятости населения обеспечить индустриализацию ключевых секторов экономики, продвижение новых технологий, которые обеспечат повышение производительности труда и создание новых видов занятости. При этом использовать наиболее эффективные меры, такие как поддержка малого предпринимательства и самозанятости населения, переподготовка кадров, квотирование рабочих мест, использование гибких форм занятости населения, финансовая поддержка работодателей, информационное обеспечение рынка труда.

Необходимо обеспечить новые рабочие места, с помощью обучения и переобучения работников, ликвидировать безработицу и повысить уровень занятости, а также поддержать безработных людей путём выплаты пособий.

Для повышения производительности труда важно правильно распределять обязанности среди сотрудников, обеспечивать наличие резервных ресурсов на каждом предприятии для непредвиденных ситуаций и контролировать их запасы.

Увеличение производительности труда требует создания 1,5 миллиона новых качественных рабочих мест, что приведет к улучшению уровня жизни населения.

Для реализации этих целей необходимо интегрировать как молодёжь, так и действующую рабочую силу в единую стратегическую программу, направленную на повышение квалификации и постоянное развитие профессиональных навыков. Только при таком подходе можно будет достичь целей, обозначенных в Концепции развития.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Mussayeva, G., & Vishnevskaya, N. (2022). Labor market of the Republic of Kazakhstan: Transformation Stages and Current State. Proceedings of the IX International Scientific and Practical Conference “Current Problems of Social and Labour Relations” (ISPC-CPSLR 2021). [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.2991/assehr.k.220208.052>. [дата обращения: 09.10.2024]

2 Zhakupova, B., Demeuova, G., Zhiembayev, U., & Kerimbek, G. (2023). Effective economic mechanisms of labor market regulation in Kazakhstan. Bulletin of “Turan” University. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.46914/1562-2959-2023-1-2-186-200>. [дата обращения: 09.10.2024]

3 Urekeshova, A., Rakhmetulina, Z., Dubina, I., Barykin, S., & Mottaeva, A. (2023). Development of the Labor Market in the Context of Kazakhstan’s Digital Economy and the Concept of Sustainable Development. Journal of Law and Sustainable Development. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.55908/sdgs.v11i11.1842>. [дата обращения: 09.10.2024]

### **«МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ «ЗЕЛеной» ИНТЕГРАЦИИ С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ КОМПАНИЙ, ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И БАНКОВСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ, ВКЛЮЧАЯ ЧЛЕНОВ НАЦИОНАЛЬНОГО ESG КЛУБА»**

БЕЙСЕМБИНА А. Н.

м.э.н., старший преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

ДАВИДЕНКО Л. М.

к.э.н., ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар,

КАРПОВ В. В.

д.э.н., профессор, директор Омского научного центра

Сибирского отделения Российской академии наук

ТИТКОВ А. А.

к.э.н., доцент, Торайгыров университет, г. Павлодар,

КУНИЯЗОВА А. Ж.

м.э.н., старший преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

На фоне значительного продвижения в разработке регуляторной среды в области зеленого финансирования существует потребность в гармонизации нормативных документов и государственных программ и усиление их в части поддержки развития «зеленой» экономики. В 2020 году на Саммите по климатическим амбициям Казахстан принял обязательство по полной трансформации зависящего от нефти и газа энергетического сектора в углеродно нейтральную экономику к 2060 году. Данное обязательство стало неотъемлемой частью национальной климатической политики и обозначило приоритетность целей устойчивого развития и условий Парижского соглашения.

Переход к «зеленой» экономике и устойчивому развитию требует огромных финансовых вложений для трансформации секторов экономики и создания «зеленых» технологий, процессов и инноваций. Вместе с тем, наблюдается существенный разрыв между суммой необходимых зеленых инвестиций и фактическим их объемом. В настоящее время в основном бюджетные средства выступают источником финансирования инициатив экологической и климатической направленности. Однако для реализации масштабных экологических и социальных проектов средств бюджета страны явно недостаточно. Во многих государствах ведущей тенденцией в экономической политике является снижение доли прямого участия государства в финансировании экологически устойчивой деятельности и стимулирование частного бизнеса и финансовых институтов к реализации и финансовому обеспечению «зеленых» проектов.

Действующими государственными стратегическими документами, такими как Концепция по переходу РК к «зеленой» экономике, Национальный проект «Зеленый Казахстан» предусмотрены определенные объемы финансирования мероприятий по их реализации. Так, на реализацию ключевых направлений «Концепции по переходу РК к «зеленой» экономике запланированы инвестиции в размере 3,3 млрд. долларов США ежегодно (примерно 119 млрд. долл. США в целом до 2050 года) [1]. В свою очередь, на реализацию Национального проекта «Зеленый Казахстан» в 2021-2025 гг. запланировано выделение 1,4 трлн. тенге, в том числе из средств государственного бюджета – 298,2 млрд. тенге, из средств местных бюджетов – 82,4 млрд. тенге, из средств внебюджетных фондов – 1032,5 млрд. тенге [2]. Данная структура финансирования подтверждает намерение государства привлекать средства финансово-кредитных организаций и частного бизнеса для финансирования проекта.

Материалы и методы. Для разработки механизмов «зеленой» интеграции для привлечения компаний, государственных органов и банковских учреждений необходимо разработать эффективные инструменты финансирования, а также механизмы привлечения частных инвестиций в сферу зеленых финансов.

Демонстрацию выводов обеспечивает табличный и графический метод, позволяющий наглядно представить синтез теоретического и практического обобщения информации.

Результаты и обсуждение. Согласно общепризнанной трактовке Программы Организации Объединенных Наций по окружающей среде, в рамках зеленой экономики обеспечивается повышение благосостояния людей и уровня социальной справедливости при одновременном значительном сокращении рисков для окружающей среды (UNEP, 2011). Зеленая экономика – неотъемлемая составляющая устойчивого развития.

В настоящее время сложились следующие механизмы интеграции зеленой экономики:

- переход на наилучшие доступные технологии;
- внедрение экологических налогов;
- экологическая экспертиза экспортных проектов;
- «зеленое» финансирование;
- стимулирование государственных закупок «зеленых товаров».

В Концепции по переходу РК к «зеленой» экономике в качестве ключевых направлений были определены:

- развитие возобновляемых источников энергии;
- энергосбережение и энергоэффективность;
- развитие устойчивого и эффективного органического сельского хозяйства;

- управление отходами; рациональное использование водных ресурсов;

- развитие зеленого транспорта;
- сохранение и эффективное управление экосистемами [3].

В феврале 2023 г. утверждена Стратегия по достижению углеродной нейтральности Республики Казахстан до 2060 г., которая определяет необходимость адаптации экономики Казахстана к глобальным климатическим трендам – таким как внедрение механизма трансграничного углеродного регулирования, распространение принципов ESG, продвижение и привлечение зеленых инвестиций, энергоэффективное производство, электрификация и др.

Согласно стратегии, наибольшее сокращение выбросов парниковых газов должно быть достигнуто в энергетическом секторе путем снижения объемов сжигаемого ископаемого топлива. Это требует значительного повышения энергоэффективности в сферах передачи и распределения энергии и конечного спроса, а также перехода на неископаемые виды топлива в первичных поставках энергии. Для реализации этой цели стране необходимо 666,5 млрд. долларов инвестиций в низкоуглеродные технологии, при этом

наибольшая доля вложений будет направлена на производство электро- и теплоэнергии – 305 млрд. долларов, транспорт – 167 млрд. долларов, горнодобывающую и обрабатывающую промышленность – 65 млрд. долл., ЖКХ – 57 млрд. долларов, лесное хозяйство – 49 млрд. долларов [4]. С учетом важности мобилизации капитала частного бизнеса и финансово-кредитных организаций для финансирования зеленой экономики в Экологическом кодексе Республики Казахстан было закреплено определение «зеленое» финансирование, а также включены нормы, стимулирующие предприятия и компании использовать инструменты зеленого финансирования [5]. Меры государственной поддержки зеленых финансовых инструментов нашли отражение в Национальном проекте по развитию предпринимательства на 2021-2025 гг., в частности возможность субсидирования до 50% ставок по зеленым кредитам и облигациям [6]. В рамках реализации Концепции по переходу РК «зеленой экономике» были приняты следующие государственные программы (таблица 1).

Таблица 1 – Цели и инструменты «зеленой интеграции» в Республике Казахстан

Национальные программы	Задачи	Инструменты регулирования
------------------------	--------	---------------------------

<p>Экологический кодекс Закон «О поддержке использования возобновляемых источников энергии» Закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности» Стратегия «Казахстан-2050» Концепция развития топливно-энергетического комплекса Республики Казахстан до 2030 г. Концепция по переходу Республики Казахстан к зелёной экономике на 2021–2030 гг. Концепция программы управления водными ресурсами Казахстана на 2020–2030 гг. Стратегия достижения углеродной нейтральности Республики Казахстан до 2060 г.</p>	<p>- повышение производительности ресурсов - повышение контроля за устойчивым потреблением ресурсов и состоянием окружающей среды. - модернизация экономики с использованием наиболее эффективных технологий. - приоритет мероприятий, которые позволяют не только добиться улучшения экологической обстановки, но и получить экономическую выгоду. - обучение и формирование экологической культуры в бизнесе и среди населения. Активное внедрение инструментов регулирования энергопотребления, энергоаудит, мониторинг и оценка требований и установкам.</p>	<p>Апробирование системы торговли выбросами: - квотирование выбросов парниковых газов на основе национальных планов распределения квот путем выдачи квот на выбросы; - мониторинг, отчетность и верификация выбросов парниковых газов по регулируемым компаниям установкам; - торговля единицами квот и единицами, полученными от внутренних проектов.</p>
---	--	--

В Казахстане для развития и продвижения «зеленых» финансов в 2018 году была создана специализированная организация – Центр зеленых финансов МФЦА (Центр). Центр является также институтом развития и, соответственно, оказывает консультационную помощь потенциальным эмитентам зеленых облигаций, инвесторам и другим участникам рынка, содействует созданию концептуальной базы для развития зеленых финансов и в Казахстане, и в Центрально-Азиатском регионе. Дочерняя организация Центра зеленых финансов МФЦА Green Technology Hub способствует продвижению зеленых и социально-значимых проектов посредством следующих механизмов, рисунок 1: Start акселератор, Startup Connect, Зелёный бизнес-клуб, Project Development, школа менеджмента ESG, сопровождение зеленых проектов. В 2021 году, в рамках перехода Казахстана к зеленому росту, Центр внедрил такие инициативы в области устойчивого финансирования, как Заявление МФЦА о приверженности принципам устойчивого финансирования, систему добровольной

ESG-отчетности для компаний, зарегистрированных на бирже Astana International Exchange (AIX), а также стал региональным офисом Принципов зеленых инвестиций в Центральной Азии в рамках инициативы «Пояс и Путь» [7]. В Казахстане компании, реализующие или планирующие реализовать зеленые проекты, могут рассчитывать на возможность субсидирования купонной ставки по зеленым облигациям до 6 % от общей величины базовой ставки, установленной Национальным банком РК и увеличенной на 5 % по облигациям, из которых 13,75 % субсидируется государством, а разницу оплачивает предприниматель [8]. На рисунке 1 представлен механизм продвижения «зелёных» проектов.

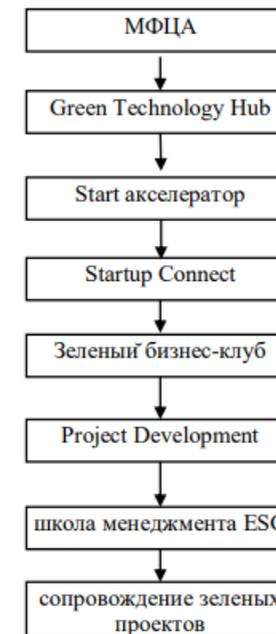


Рисунок 1 – Механизм продвижения «зелёных» проектов

На рынке зеленых облигаций наблюдается превышение спроса над предложением. На рисунке 2 представлена динамика показателей зеленого финансирования в Казахстане.

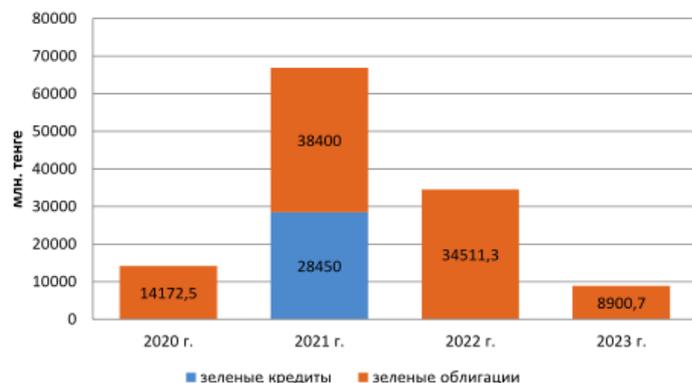


Рисунок 2 – Объемы зеленого финансирования в Казахстане

Одно из важнейших условий перехода к зелёной экономике – мобилизация зеленого и климатического финансирования для реализации проектов с благоприятным влиянием на окружающую среду, минимизации последствий и адаптации к изменению климата. Для развития рынка зеленого финансирования применяются меры регулирования и стимулирования на национальном и международном уровнях, призванные определить наиболее приоритетные области целевых инвестиций, повысить спрос и доверие инвесторов и стимулировать инициаторов на реализацию зеленых проектов. Реализация целей устойчивого развития и выполнение обязательств по достижению углеродной нейтральности требует трансформации энергетической, нефтегазовой, металлургической, обрабатывающей и других отраслей экономики Казахстана. На сегодняшний день государственные меры и политика становятся нацеленными на экологические ориентиры. Главным драйвером этих инициатив является их финансовое обеспечение. Наиболее полное использование возможностей зеленых финансовых инструментов будет способствовать привлечению средств для реализации проектов устойчивого развития и декарбонизации.

Информация о финансировании. Исследование выполнено при финансовой поддержке Комитета науки Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (грант № AP19676924 «Разработка технологии и продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона»).

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Экологический кодекс Республики Казахстан от 2.01.2021 года №400-VI ЗПК [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/K2100000400> [дата обращения: 14.08.24].
- 2 Концепция по переходу Республики Казахстан к зеленой экономике, утвержденная Указом Президента РК от 30.05.2013 года №577. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/U1300000577> [дата обращения: 14.08.24].
- 3 Об утверждении национального проекта «Зеленый Казахстан», утвержденный постановлением Правительства РК от 12.10.2021 г. № 731. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2100000731> [дата обращения: 14.08.24].
- 4 Нургисаева А.А., Таменова С.С. Концептуальные основы «зеленой» экономики. //Экономика: стратегия и практика. - 2020. - № 3(15). – С. 189-200.
- 5 Досжан Р.Д., Сабидуллина А.Е., Нурмагамбетова А.З., Кожахметова А.К. Зеленое финансирование в Казахстане: текущее состояние и перспективы. //Экономика: стратегия и практика. – 2022. – Т.17. – № 4. – С. 170-184.
- 6 Аналитика устойчивого финансирования. Центр зеленых финансов МФЦА. [Электронный ресурс]. – URL: <https://gfc.aifc.kz/sustainable-finance-analytics> [дата обращения: 14.08.24].
- 7 Национальный проект по развитию предпринимательства 2021-2025 годы, утвержденный постановлением Правительства РК от 12.10.2021 № 728. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2100000728> [дата обращения: 14.08.24].
- 8 Годовой отчет Казахстанской фондовой биржи KASE. 2023. [Электронный ресурс]. – URL: [https://kase.kz/files/reports/KASE\\_meeting\\_2021\\_rus.pdf](https://kase.kz/files/reports/KASE_meeting_2021_rus.pdf) [дата обращения: 14.08.24].

## БРЕНДИНГ: ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ

ВОРУШИН Я. Д.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

ДАВИДЕНКО Л. М.

PhD, к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

Глобализация и растущее внимание к вопросам экологической устойчивости становятся важными инструментами для компаний, стремящихся к устойчивому развитию. В условиях современного рынка бренд становится одним из ключевых элементов успеха любого предприятия, так как играет важную роль не только в привлечении клиентов, но и в создании долгосрочных отношений с потребителями. Примером практической значимости механизмов продвижения экологического брендинга можно назвать деятельность торгово-посреднической компании ТОО «Альянс Компани», основанной в 2004 году и входящей в группу компаний «Алтын Алма», представляющую мировые бренды в Казахстане.

Наблюдения показывают, что одним из ключевых факторов успеха «Альянс Компани» является её международное сотрудничество с мировыми брендами, такими как «Mars», «PepsiCo», «Splat», «BioMio», «Сады Придонья» и другими. Долгосрочные контракты обеспечивают компанию широким ассортиментом продукции, которая востребована как на национальном, так и на международных рынках. Важно отметить, что за последние два года «Альянс Компани» не только успешно представляет зарубежные бренды, но и делает акцент на локализацию производства. Строительство завода «Lau's» в Казахстане – это яркий пример стремления компании минимизировать логистические затраты и снизить углеродный след [1]. Локализация производства является важным элементом экологической стратегии компании, позволяя сократить зависимость от дальних поставок и улучшить контроль качества продукции [2]. В свою очередь, это способствует укреплению доверия к бренду на местном уровне и созданию позитивного имиджа среди потребителей.

На казахстанском рынке «Альянс Компани» сталкивается с конкуренцией со стороны таких компаний, как «Apple City», «Прима Дистрибьюшн» и «Alidi». Эти дистрибьюторы также работают с международными брендами, предлагая широкий ассортимент

товаров, однако «Альянс Компани» выгодно выделяется благодаря уникальному подходу к брендингу, который акцентирует внимание на качестве и удовлетворении индивидуальных потребностей потребителей. В частности, компании удалось создать прочную нишу за счет сотрудничества с производителями экологически чистых продуктов, такими как «BioMio», выпускающей продукцию с минимальным использованием химических компонентов. Подобная экологическая направленность брендов способствует формированию положительного имиджа компании и привлечению экологически осознанных потребителей. При этом стратегия «Альянс Компани» направлена на долгосрочное взаимодействие с потребителями, что способствует повышению их лояльности и расширению клиентской базы.

Одним из важнейших направлений деятельности «Альянс Компани» является социальная ответственность. Фирма активно создаёт рабочие места для лиц с ограниченными возможностями, что делает её социально значимой и ориентированной на развитие местных сообществ. Такая политика позволяет компании не только укрепить свою репутацию, но и создавать положительное воздействие на рынок труда в Казахстане. Благодаря собственным программам по трудоустройству «Альянс Компани» способствует повышению уровня социальной интеграции и стимулирует развитие местных сообществ, что также играет важную роль в укреплении корпоративной культуры и повышении мотивации сотрудников.

Несмотря на успехи, «Альянс Компани» сталкивается с рядом сложностей, которые необходимо учитывать в её стратегии развития. Среди ключевых проблем можно выделить следующие.

Во-первых, поиск кадров. На рынке Казахстана ощущается недостаток квалифицированных специалистов, что затрудняет поиск кадров для обеспечения высокого уровня обслуживания и управления операциями.

Во-вторых, логистические сложности. Длительные цепочки поставок из России, Беларуси и дальнего зарубежья усложняют логистику, что усугубляется внешними факторами, такими как форс-мажорные ситуации, влияющие на своевременность поставок [2].

В-третьих, достижение заложенного при планировании уровня рентабельности реализованной продукции и товаров. В условиях растущих издержек на логистику и кадровые ресурсы компании приходится искать новые способы повышения рентабельности, что может быть достигнуто за счет оптимизации бизнес-

процессов, инвестиций в локализацию производства и внедрения инновационных технологий.

Далее представим SWOT-анализ для «Альянс Компани» с учётом всех аспектов, описанных в статье.

Сильные стороны (Strengths) «Альянс Компани»:

- широкий ассортимент продукции (благодаря контрактам с мировыми брендами компания может предложить широкий выбор товаров, удовлетворяющих различные потребности потребителей);
- высокое качество продукции (у сотрудничества с международными брендами есть преимущество в поддержании стандартов качества);
- локализация производства (строительство завода Lay's в Казахстане);
- социальная ответственность (трудоустройство людей с инклюзивными потребностями укрепляет позитивный имидж компании на рынке и способствует созданию рабочих мест в регионе);
- устойчивость на рынке (стабильный спрос на продукцию и быстрая окупаемость проектов).

Слабые стороны (Weaknesses) «Альянс Компани»:

- поиск квалифицированных кадров (в нашем регионе существует нехватка профессионалов, что может замедлять развитие компании);
- зависимость от поставок из-за рубежа;
- высокие издержки на логистику;
- колебания рентабельности бизнеса (проблемы с кадрами и логистикой негативно сказываются на прибыльности компаний).

Возможности (Opportunities) «Альянс Компани»:

- расширение локального производства (строительство новых заводов и производство продуктов внутри страны может снизить зависимость от внешних поставок);
- развитие экологических инициатив (внедрение новых экологических стандартов и развитие брендов с минимальным углеродным следом может привлечь больше экологически осознанных потребителей);
- рост спроса на качественные продукты (потребители всё больше предпочитают высококачественную и экологически чистую продукцию, что даёт компании возможность увеличить свою долю рынка);

- возможности для экспорта (с увеличением локального производства открываются новые перспективы для экспорта казахстанской продукции в другие страны, включая ЕАЭС, Европу и БРИКС).

Угрозы (Threats) «Альянс Компани»:

- растущая конкуренция с местными и международными брендами (компании «Apple City», «Прима Дистрибьюшн», «Alidi» могут предложить более низкие цены на аналогичную продукцию) [3];
- нестабильные логистические цепочки (зависимость от внешних поставок делает компанию уязвимой к внешним факторам, таким как политическая и экономическая нестабильность);
- изменения в регуляторной политике (введение новых правил и норм, касающихся импорта и экспорта товаров, может усложнить деятельность компании) [4];
- рост издержек на производство и логистику (в условиях повышения цен на энергоносители и транспортные услуги издержки компании могут увеличиваться, что скажется на конечной стоимости продукции).

Для решения указанных выше проблем «Альянс Компани» разрабатывает ряд стратегий, демонстрирует высокую адаптивность и способность к развитию в условиях современного рынка. Успешная реализация экологических инициатив, локализация производства и социальные программы делают компанию одной из ведущих на рынке Казахстана, ориентированной не только на финансовый успех, но и на долгосрочные перспективы устойчивого развития [5].

Благодарности. Данное исследование выполнено при финансовой поддержке Комитета науки Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (грант № AP19676924 «Разработка технологии и продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона»).

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Философия «Lay's». Официальный сайт «Lay's» в Казахстане. [Электронный ресурс]. – URL: <https://lays.kz/> [дата обращения 06.10.2024].

2 Давиденко Л. М., Дмитренко В. А. Логистические процессы: влияние на механизмы управления активами (опыт сети ООО «КДВ Групп») // Новый экономический миропорядок: управление

активами в условиях ограничений и санкций: сборник тезисов Всероссийской научно-практической конференции «Управление активами - 2022». – Москва: ИПР РАН, 2023. – С. 76-80.

3 Давиденко Л. М., Кушнир А. В. Механизмы защиты и развития конкуренции в Республике Казахстан // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023, Т. 3. – 2023. – С. 132-137.

4 Давиденко Л. М., Карасева В. В. Управленческие подходы к решению экологических проблем (кейс ТОО «Экотранслогистик») // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023, Т. 3. – 2023. – С. 150-154.

5 Давиденко Л. М., Канавец С. А., Фоос М. А., Шаисмаилов Д. А. Экобрендинг, как фактор инвестиционной привлекательности региона // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023. Т. 3. – 2023. – С. 145-150.

### **ПРОДВИЖЕНИЕ КАЗАХСТАНСКИХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ БРЕНДОВ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

ДАВИДЕНКО Л. М.

PhD, к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

ШЕРИМОВА Н. М.

магистр экономики, ст. преподаватель, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

ФООС М. А., ШАИСМАИЛОВ Д. А.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Экологические бренды – это компании или марки, которые ориентированы на производство и продажу товаров с минимальным воздействием на окружающую среду. Они используют устойчивые методы производства, экологически чистые материалы и стремятся к снижению углеродного следа [1]. Аспекты, которые могут быть важны для экологических брендов представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Примеры экологических брендов

Пример	Описание
Эко-одежда	Бренды, использующие органические ткани, переработанные материалы и устойчивые методы производства
Косметика	Продукты, не содержащие синтетических ингредиентов, протестированные на животных и упакованные в переработанную упаковку
Биопродукты, эко-упаковка	Пищевые продукты, произведенные без использования химических удобрений и пестицидов
Чистящие средства	Бренды, использующие натуральные ингредиенты и минимизирующие использование вредных химикатов

Важно акцентировать внимание на проблемах, с которыми сталкиваются экологические бренды независимо от места размещения производителей:

-высокая себестоимость: производство экологически чистых товаров часто обходится дороже из-за использования качественных материалов и устойчивых методов;

-недостаток осведомленности: потребители могут не знать о преимуществах экологически чистых продуктов или не понимать их важность;

-конкуренция с массовым производством: бренды, производящие товары с использованием дешевых материалов и технологий, могут предлагать более низкие цены;

-сложности с сертификацией: процесс получения сертификатов на экологическую продукцию может быть длительным и затратным;

-логистика и дистрибуция: доставка экологически чистых товаров в удаленные регионы может быть сложной задачей;

-изменение потребительских привычек: потребители могут быть привязаны к привычным брендам и не готовы менять свои предпочтения [2].

Благодаря своей многоаспектности экологический брендинг можно рассматривать в качестве прорывной технологии для реализации «зеленой» повестки устойчивого развития компаний [3 – 6].

В последнее десятилетие в мировой экономике зарекомендовали себя определенные способы поддержки экологических брендов (таблица 2).

Таблица 2 – Способы поддержки экологических брендов

Вид поддержки	Характеристика
Образование	Повышение осведомленности о преимуществах экологически чистых продуктов через кампании и мероприятия
Маркетинг	Эффективное продвижение через социальные сети и другие каналы для привлечения внимания к экологическим продуктам
Государственная поддержка	Введение субсидий и налоговых льгот для экологических компаний
Сотрудничество	Создание сетей для обмена опытом между экологическими брендами
Инновации	Инвестирование в исследования и разработки для улучшения технологий и методов производства

Экологические бренды постепенно стали играть активную роль в устойчивом развитии, влияя на изменение потребительских привычек в сторону более ответственного потребления. В качестве примера проанализируем экспертное мнение специалиста литовской компании «Ekoagros» Виргинии Лукшене, рекомендовавшей алгоритм прохождения сертификации казахстанской экологически чистой продукции, экспортируемой в Европу. Евросоюз применяет практику по исключению химикатов в производстве пищевых продуктов. Агентство «Ekoagros» сертифицировало 18 казахстанских производителей, которые, в основном, занимаются производством зерна и его экспортом. Процедура сертификации достаточно унифицирована: первый инспектор лично проверяет вверенные ему хозяйства, заполняет протокол; второй эксперт производит оценку заявленных протоколов на предмет соответствия основным требованиям органического производства. В случае полного соответствия нормам производится выпуск сертификатов на органическую продукцию сроком действия в два года. В дальнейшем производятся две дополнительные проверки на взятие пробы производимой продукции, длительность данного этапа – один год [2].

Исследования показывают, что Казахстан обладает недостаточно раскрытым потенциалом, как в области развития местного рынка, так и по экспорту. Продукция казахстанских производителей имеет сложившийся спрос на рынке стран ЕАЭС, Европы, Китая. Для масштабирования положительного эффекта экологическая политика должна быть настроена на то, чтобы развивать в стране органическое производство. В частности, качественными источниками сырья для агропромышленного комплекса являются зерновые и мясная продукция. Контроль над выпуском казахстанской органической продукции осуществляет Комитет санитарно-эпидемиологического контроля Министерства здравоохранения Республики Казахстан, специалисты которого регулярно проверяют продукцию на соответствие заявленным свойствам.

В настоящее время ТОО «Центр компетенций» совместно с Комитетом технического регулирования и метрологии Министерства торговли и интеграции Республики Казахстан и Казахстанским союзом производителей органической продукции проводит семинары для специалистов регионов Казахстана, что призвано повысить уровень экологической грамотности и экологической культуры населения. Практика показывает, что экологическая устойчивость в современном маркетинге относится к стратегиям, которые направлены на уменьшение негативного воздействия бизнеса на окружающую среду и на повышение его положительного вклада в экологическую устойчивость. Это включает в себя ряд мероприятий и инициатив, которые казахстанские компании могут принимать для снижения экологического следа своей деятельности и создания продуктов или услуг, которые меньше вредят природе.

Экологическая устойчивость становится необходимым элементом стратегии маркетинга для брендов, желающих успешно конкурировать на рынке и создать положительное воздействие на планету и общество. По нашему мнению, продвижение казахстанских экологических брендов может быть реализовано через несколько стратегий, представленных в таблице 3.

Таблица 3 – Стратегии продвижения казахстанских экологических брендов

Стратегии	Описание
Образовательные кампании	проведение семинаров, вебинаров и мастер-классов для повышения осведомленности о важности экологии и устойчивого потребления
Сотрудничество с местными производителями	поддержка и партнерство с местными экологическими производителями помогут создать сильное сообщество и увеличить узнаваемость брендов
Использование социальных сетей	активное продвижение через «Instagram», «Facebook» и другие платформы для привлечения молодежной аудитории
Участие в выставках и ярмарках	презентация экологических брендов на мероприятиях, посвященных экологии и устойчивому развитию
Создание уникального контента	разработка видеороликов, статей и блогов о преимуществах экологически чистых продуктов и их минимальном воздействии на окружающую среду
Сертификация и стандарты	получение экологических сертификатов для повышения доверия к бренду и вывода его на рынок
Партнерство с казахстанскими НПО	сотрудничество с некоммерческими организациями, занимающимися экологией, может помочь в реализации совместных проектов и привлечении внимания к проблемам экологии на уровне регионов страны
Локальные инициативы	участие в локальных экологических проектах и акциях по очистке территории, озеленению и другим инициативам

Важно соблюдать принципы устойчивого производства и упаковки, так как бренды могут внедрять устойчивые методы производства и упаковки своей продукции, чтобы сократить потребление ресурсов и количество отходов. Принимая участие в реализации экологических инициатив, предприятия могут запускать программы, направленные на охрану окружающей среды, такие как

посадка деревьев, очистка отходов или поддержка экологических проектов. Придерживаясь принципов прозрачности и общения, как важной части экологически устойчивого маркетинга, можно формировать прозрачное общение с потребителями о принятых мерах и инициативах, чтобы убедить их в серьезности намерений производителей по сохранению окружающей среды.

В целом, экологическая устойчивость подразумевает не только минимизацию негативного воздействия на окружающую среду, но и активное участие бренда в создании положительных изменений в экологической сфере. Таким образом экологическая устойчивость стала играть ключевую роль по нескольким причинам:

- удовлетворение потребительских требований, так как с ростом осознания экологических проблем потребители становятся более осведомленными о том, какой вклад в окружающую среду делают предприятия; бренды, демонстрирующие свою экологическую ответственность, могут привлечь больше клиентов и удерживать их, удовлетворяя их требования по устойчивому потреблению;

- повышение конкурентоспособности, предполагающее, что бренды, которые интегрируют экологическую устойчивость в свои стратегии маркетинга, могут выделяться на рынке, привлекая внимание и получая преимущество перед конкурентами, особенно если потребители становятся более осознанными и ориентируются на более устойчивые бренды;

- социальная ответственность, так как многие предприятия признают свою социальную ответственность и понимают, что у них есть роль в сохранении природы для будущих поколений; интеграция экологической устойчивости в маркетинговые стратегии помогает им демонстрировать свою преданность этим ценностям и получать признание за свои усилия;

- улучшение репутации и брендового имиджа, в частности, компании, активно занимающиеся экологическими вопросами и внедряющие устойчивые практики, могут укрепить свою репутацию как ответственных участников общества и повысить свой имидж в глазах потребителей и общества в целом.

Эти шаги будут способствовать укреплению позиции казахстанских экологических брендов на международном рынке и привлекать внимание к важности устойчивого развития. Преодолевая сложности продвижения казахстанских экологических брендов, менеджеры сталкиваются с рядом проблем, которые перечислены в таблице 4.

Таблица 4 – Проблемы продвижения казахстанских экологических брендов

Проблемы	Описание
Низкая осведомленность потребителей	многие люди не знают о существующих экологических брендах и преимуществах их продукции, что затрудняет ее продвижение
Отсутствие доверия	потребители могут сомневаться в подлинности экологичности продукции из-за недостатка прозрачности и сертификации
Конкуренция с крупными брендами	местные экологические бренды часто не могут конкурировать с крупными международными компаниями, которые имеют больше ресурсов для маркетинга и распространения
Высокая стоимость продукции	экологически чистые продукты стоят дороже, что может отпугнуть потребителей, ориентированных на цену
Недостаток инфраструктуры	ограниченный доступ к каналам распределения и продаж может затруднить продвижение экологических товаров
Культурные барьеры	в некоторых случаях может отсутствовать понимание важности экологичности, что затрудняет принятие таких продуктов
Сложности с сертификацией	процесс сертификации экологической продукции может быть сложным и дорогостоящим, что затрудняет выход на рынок
Нехватка маркетинговых стратегий	местные бренды не имеют достаточных знаний и ресурсов для разработки эффективных маркетинговых стратегий
Отсутствие государственной поддержки	недостаточная поддержка со стороны государства в виде субсидий или программ может усложнить развитие экологических брендов
Недостаток образования в области экологии	низкий уровень образования населения по вопросам экологии может привести к недостаточному спросу на экологически чистые продукты

Выявленные проблемы требуют комплексного подхода, включая сотрудничество между государством, бизнесом и

образовательными учреждениями для создания устойчивой экосистемы для развития экологических брендов в Казахстане.

В целом, при условии активного решения существующих проблем и использовании имеющихся возможностей, казахстанские экологические бренды могут занять значительную нишу на рынке. Важно подчеркнуть роль государственной поддержки в продвижении экологического брендинга отечественных производителей [7, 8]. Вышеперечисленные шаги могут помочь казахстанским экологическим брендам занять более сильные позиции на рынке и привлечь внимание потребителей.

Благодарности. Данное исследование выполнено при финансовой поддержке Комитета науки Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (грант № AP19676924 «Разработка технологии и продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона»).

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Что такое экологический продукт? [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.ekoetiket.com/ru/sektorel/ekolojik-urun-nedir/> [дата обращения 20.09.2024].

2 Экологически ответственный маркетинг: как бренды интегрируют устойчивость в свои стратегии [Электронный ресурс]. – URL: <https://stik.pro/blog/ekologhichieski-otvietstviennyi-markieting/> [дата обращения 20.09.2024].

3 Davidenko L. M. Miller M. A., Sherimova N. M. Technologies of Eco-Branding of the Region's Industrial Complex [Text] // Finance, Economics, and Industry for Sustainable Development (ESG 2023): Proceedings of the 4th International Scientific Conference on Sustainable Development, St. Petersburg, October 19-20, 2023. – Cham: Springer Nature Switzerland AG, 2024. – P. 413-423. – [https://doi.org/10.1007/978-3-031-56380-5\\_37](https://doi.org/10.1007/978-3-031-56380-5_37).

4 Давиденко Л. М., Фоос М. А., Шаисмаилов Д. А. Продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023, Т. 3. – 2023. – С. 137-144.

5 Давиденко Л. М., Фоос М. А., Шаисмаилов Д. А. Прорывные технологии экобрендинга производителей казахстанской продукции // Материалы Международной научной конференции

«XXIV Сатпаевские чтения», посвященной 125-летию академика Каныша Сатпаева. – Павлодар: Торайгыров университет, 2024, Т. 7 «Студенты». – 2024. – С. 278-282.

6 Куनियाзова А. Ж., Давиденко Л. М., Бакпаева А. К., Султанов А. Т., Тулеуов М. Б. Қазақстан үшін елдік брендингтің қажеттілігі // «XV Торайгыров оқулары»: Ақын Сұлтанмахмұт Торайгыровтың 130-жылдығына арналған атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының материалдары. – Павлодар: Торайгыров университеті, 2023, Т. 3. – 2023. – Б. 165-173.

7 Давиденко Л. М., Байханова Д. А. Государственная поддержка экологических проектов компаний // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023, Т. 3. – 2023. – С. 3-7.

8 Давиденко Л. М., Карасева В. В. Управленческие подходы к решению экологических проблем (кейс ТОО «Экотранслогистик») // Материалы Международной научно-практической конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023, Т. 3. – 2023. – С. 150-154.

## **ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ БРЕНДИНГ ГЛОБАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ (НА ПРИМЕРЕ АО «ЛАБОРАТОРИЯ КАСПЕРСКОГО»)**

ДАВИДЕНКО Л. М.

PhD, к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Экономика»,

Торайгыров университет, г. Павлодар

ЖУНУСОВА Д. Б., ПЯТНИЦКАЯ А. А.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

В последние годы экологическая ответственность компаний становится важной составляющей их брендинга. Устойчивое развитие, забота об экологии и минимизация негативного воздействия на окружающую среду – это ценности, которые разделяют многие современные организации, включая международные корпорации. Одной из таких компаний является «Лаборатория Касперского» – глобальный лидер в области кибербезопасности, который активно развивает экологический брендинг, делая акцент на ответственное отношение к окружающей среде в своей деятельности.

Попытаемся ответить на вопрос: «Экологический брендинг: что это?». Экологический брендинг – «это комплексный процесс развития экологического бренда и поддержание добровольной связи потребителей с помощью стабильного и надежного набора отличий товара, предлагающих высокое качество и удовлетворение с привлечением внимания на заинтересованность производителей и закрепляющую социальную ответственность за предотвращение негативных воздействий на окружающую среду. Создание эко-брендов позволяет отделиться от других продуктов компании и брендов» [1, с. 61].

Современные исследования показывают, что потребители становятся все более осознанными в выборе товаров и услуг, предпочитая компании, которые заботятся об экологии. Это касается не только продуктов, но и общей стратегии ведения бизнеса, включая управление ресурсами, энергоэффективность и утилизацию отходов. Компании, активно внедряющие экологические инициативы, получают ряд конкурентных преимуществ: повышают лояльность клиентов, привлекают молодых специалистов и укрепляют свой имидж на глобальной арене [2].

Экологические инициативы «Лаборатории Касперского».

Компания «Лаборатория Касперского» в последние годы активно развивает свои экологические программы, интегрируя устойчивое развитие в стратегические цели бизнеса. Среди основных направлений экологического брендинга компании можно выделить следующие инициативы.

Первая инициатива – снижение углеродного следа. Одной из главных задач компании является минимизация выбросов углекислого газа. Для этого в «Лаборатории Касперского» используются энергоэффективные технологии, оптимизируются рабочие процессы и модернизируются серверные мощности. Это позволяет компании снижать потребление энергии и минимизировать воздействие на окружающую среду. Также компания минимизирует углеродный след от авиаперелетов и поездок автотранспортом, путём их сокращения. В сравнении, в 2019 году количество поездок составило 5085, а в 2023 всего 1450 [3]. Специалисты предприятия борются и с майнингом (ресурсы пользователей используются без их ведома путем запуска специального ПО на компьютерах или смартфонах), блокируя его незамедлительно [4, с.75];

Вторая инициатива – офисы с нулевыми выбросами. В рамках своей стратегии экологического брендинга компания работает над созданием «зеленых» офисов, а именно:

- использование возобновляемых источников энергии (компания построила две собственные электростанции, чтобы сервера работали постоянно);
  - внедрение систем умного освещения;
  - снижение бумажного документооборота;
  - разумное использование воды;
  - активное использование цифровых технологий для управления процессами.
- цифровизация и отказ от бумаги. «Лаборатория Касперского» стремится к минимизации использования бумаги.

Одним из ключевых решений в этом направлении стало внедрение электронного документооборота, что значительно снижает объемы бумажных отходов. Внедрение облачных технологий и цифровых сервисов также помогает улучшить операционные процессы, делая их более экологичными. Также компания отказалась от лицензий на физических носителях, что заметно сократило использование бумаги (инструкции и прочая макулатура);

Третья инициатива – утилизация электронного оборудования и отходов. Компания участвует в программах по утилизации устаревшего оборудования и раздельного сбора мусора. В офисах установлены контейнеры для сортировки отходов, включая бумагу, пластик и электронные компоненты, что позволяет минимизировать загрязнение окружающей среды. Особо опасные виды отходов вывозятся ежедневно и частично обезвреживаются. Для вовлечения сотрудников создана игра «Trash ninja», с помощью которой они сортируют мусор и набирают баллы, которые после конвертируются в надбавки к зарплате.

Четвертая инициатива – образовательные инициативы и экологическая осведомленность. «Лаборатория Касперского» поддерживает различные образовательные проекты и программы, направленные на повышение экологической осведомленности. В компании проводятся внутренние тренинги и семинары, посвященные вопросам устойчивого развития, а также экологические акции для сотрудников [4].

Пятая инициатива – вовлечение сотрудников и партнеров. Успех экологического брендинга во многом зависит от вовлеченности

сотрудников компании и ее партнеров. В «Лаборатории Касперского» руководство осознает, что без активного участия персонала невозможно достичь высоких результатов в области устойчивого развития. Именно поэтому компания активно поощряет сотрудников к участию в экологических проектах и инициативах.

Ключевую роль в этом играет корпоративная культура компании, в основе которой лежат ценности ответственности, инноваций и устойчивого развития. Сотрудники «Лаборатории Касперского» проходят регулярное обучение, направленное на развитие осознанного отношения к экологии и минимизации личного экологического следа. Это создает благоприятные условия для формирования экологически ориентированной корпоративной среды.

Также компания уделяет внимание взаимодействию с партнерами и клиентами. Экологические стандарты внедряются не только на внутренних уровнях, но и распространяются на цепочку поставок и партнерские отношения. Клиентам и партнерам предлагаются решения, способствующие минимизации экологического воздействия, что делает сотрудничество с «Лабораторией Касперского» еще более привлекательным для тех, кто разделяет ценности экологической ответственности.

Внедрение экологического брендинга приносит компании ряд существенных преимуществ:

- повышение доверия потребителей (современные потребители с большим доверием относятся к компаниям, которые заботятся об экологии, что особенно важно для таких глобальных брендов, как «Лаборатория Касперского», которые работают на различных рынках с различными аудиториями);
- привлечение талантов (молодые специалисты все чаще выбирают компании, которые придерживаются принципов устойчивого развития; экологический брендинг помогает компании привлекать талантливых сотрудников, которые хотят работать в организациях с социально ответственной позицией);
- укрепление конкурентных позиций; в условиях растущего интереса к экологическим проблемам компании, внедряющие экологические инициативы, получают конкурентные преимущества, что позволяет «Лаборатории Касперского» выделяться на фоне конкурентов и укреплять свои позиции на рынке;
- снижение издержек (внедрение энергоэффективных технологий, оптимизация бизнес-процессов и отказ от использования

бумажных документов позволяют компании не только снизить нагрузку на окружающую среду, но и уменьшить операционные издержки) [5].

Экологический брендинг является важной частью корпоративной стратегии компании «Лаборатория Касперского». Благодаря активному внедрению экологических инициатив, компания укрепляет свои позиции на рынке, повышает доверие клиентов и партнеров, а также привлекает лучших специалистов [6, с. 71]. В современных условиях экологический брендинг - это не просто модный тренд, а важный элемент успешного и устойчивого бизнеса, который помогает компании достигать долгосрочных целей и вносить вклад в улучшение экологической ситуации на планете [7].

Благодарности. Данное исследование выполнено при финансовой поддержке Комитета науки Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (грант № AP19676924 «Разработка технологии и продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона»).

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Пустынина Д. Д. Эко-брендинг как инструмент устойчивого маркетинга: опыт «зеленых» брендов // Экономист года 2017: сборник статей V Международного научно-практического конкурса, Пенза, 15 октября 2017 года / Под общей редакцией Г.Ю. Гуляева. – Пенза: Наука и Просвещение, 2017. – С. 60–65.

2 Глобальные тренды устойчивого развития: влияние на бизнес. – Forbes, 2023. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.forbes.ru/sustainability/?page=4> [дата обращения 28.09.2024].

3 Отчёт «Лаборатории Касперского» об устойчивом развитии, 2023. С. 70-80.

4 Романовский И. В. Экологический брендинг: теория и практика. –М.: Альпина Пабlisher, 2021. – С. 110-115.

5 Официальный сайт «Лаборатории Касперского». [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.kaspersky.kz/> [дата обращения 28.09.2024].

6 Михайлова О. П. Корпоративная социальная ответственность в IT-секторе: новые вызовы и возможности. – СПб.: Питер, 2022. – С. 70-72.

7 Давиденко Л. М., Канавец С. А., Фоос М. А., Шаисмаилов Д. А. Экобрендинг, как фактор инвестиционной привлекательности региона // Материалы Международной научно-практической

конференции «XV Торайгыровские чтения», посвящённой 130-летию поэта Султанмахмута Торайгырова – Павлодар: Торайгыров университет, 2023. Т. 3. – 2023. – С. 145-150.

#### МОЛОДЕЖНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

ДИАСҚЫЗЫ Н., ДОЛГОЛЕВЕЦ А. В.

студенты, Высший колледж «Торайгыров университет», г. Павлодар

ДАУЛЕТКУЛОВА Ж. М.

магистр экономических наук, преподаватель, Высший колледж  
«Торайгыров университет», г. Павлодар

Молодежное предпринимательство – это активная форма экономической и социальной деятельности, которая характеризуется созданием, развитием и управлением бизнес-проектами молодыми людьми в возрасте от подростков до ранней зрелости. Этот вид предпринимательской активности выделяется своим стремлением к инновациям, креативным подходам к решению проблем, а также готовностью к риску и предпринимательской инициативой.

Молодежное предпринимательство способствует развитию экономики, созданию рабочих мест и стимулированию инноваций. Оно также играет важную роль в развитии навыков управления, лидерства и предпринимательского мышления среди молодежи, способствуя их личностному и профессиональному росту.

Однако молодежные предприниматели часто сталкиваются с вызовами, такими как ограниченный доступ к капиталу, отсутствие опыта и ресурсов, а также недостаток доверия со стороны финансовых институтов и инвесторов из-за их молодости. В связи с этим, поддержка и создание благоприятной экосистемы для молодежного предпринимательства, включая доступ к образованию, финансовым ресурсам, менторству и сетевым возможностям, играют ключевую роль в стимулировании успеха и развития этого сектора.

Важным аспектом молодежного предпринимательства является его способность внедрять новые идеи и технологии. Молодые предприниматели часто обладают свежим взглядом на проблемы и готовы искать новые, инновационные подходы к их решению. Это способствует появлению новых продуктов и услуг, которые могут стать движущей силой для экономического роста региона. [5]

Следует также отметить, что молодежное предпринимательство способствует развитию инновационной экосистемы в регионе. Оно стимулирует создание инкубаторов, акселераторов, образовательных программ и других инструментов поддержки для молодых предпринимателей. Это создает благоприятную среду для развития новых бизнесов и привлечения инвестиций.

Дополнительно к значению молодежного предпринимательства в развитии инновационной экономики регионов Казахстана, важно отметить несколько ключевых аспектов.

Одним из ключевых моментов является уровень образования молодежи. Подготовка квалифицированных специалистов в сферах предпринимательства, инноваций и технологий играет важную роль в формировании кадрового потенциала для развития стартапов. Поддержка образовательных программ, стимулирование повышения квалификации и установление партнерских связей между образовательными учреждениями и бизнес-сферой способствуют увеличению числа успешных стартапов.

На сегодняшний день в Республике Казахстан действуют несколько программ и инициатив, направленных на развитие молодежного предпринимательства. Вот некоторые из них:

1. «Бастау Бизнес» – проводится обучение участников навыкам предпринимательства. Все занятия проходят в интерактивной форме. В случае защиты бизнес-плана участники получают гранты или кредиты под сниженные проценты для открытия собственного дела; [4]

2. «Жас кәсіпкер» – обучение молодых людей основам предпринимательства. Обучение длится не менее 25 дней, а по его окончании выдается сертификат. В рамках программы самым перспективным ученикам предоставляются кредиты или гранты для открытия своего дела; [1]

3. Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021 – 2025 годы. Цель разработки национального проекта – обеспечение качественных изменений в структуре предпринимательства:

- развитие малого бизнеса в целях повышения занятости населения;
- опора на средний бизнес-драйвер диверсификации отраслей экономики и комплексное развитие конкуренции
- равные условия для субъектов предпринимательства [2]

4. «ZHAS PROJECT» – программа для молодежи, реализуемая по заказу Министерства культуры и информации Республики Казахстан и НАО «Центр поддержки гражданских инициатив». В рамках ZHAS PROJECT молодым людям предоставлена возможность повысить свои профессиональные и лидерские навыки, а также реализовать свой социальный проект, который принесет пользу местному населению.

В апреле 2023 года в Казахстане было зарегистрировано 211,9 тысяч индивидуальных предпринимателей моложе 29 лет, что превышает количество за март 2022 года на 36,4%. В течение года количество работающих частных предпринимателей увеличилось на 8,3%, что составляет 1,2 миллиона человек. Доля молодых предпринимателей увеличилась с 14,5% до 18,2%.

Среди индивидуальных предпринимателей моложе 29 лет доминируют мужчины: 109,1 тысячи мужчин против 102,8 тысяч женщин. За год количество мужчин увеличилось на 24,7%, в то время как количество женщин выросло в 1,5 раза. Количество молодых частных предпринимателей, работающих в городах, увеличилось до 158,4 тысяч человек, на 38,3% больше, чем в прошлом году. Часть всех частных предпринимателей отрасли работает в селах: их число увеличилось на 30,9% до 53,4 тысячи человек.

Оптовая и розничная торговля, а также ремонт автомобилей являются наиболее востребованными сферами услуг для молодых частных предпринимателей. Здесь работает 73,6 тысяч частных предпринимателей, из которых 49,9% женщины. Далее идет сельское, лесное и рыбное хозяйство, где треть всех предпринимателей являются женщинами. Обрабатывающая промышленность закрывает тройку лидеров: количество работающих молодых частных предпринимателей составляет 12,4 тысяч человек, 61,7% из них - женщины

Молодые частные предприниматели в возрасте до 29 лет преимущественно активны в городах Алматы и Астана с общим числом 33 тысяч и 24,7 тысячи человек соответственно. Однако их доля оказывается невелика в Северо-Казахстанской (2,6 тысячи человек), Павлодарской (5 тысяч человек) и Акмолинской (5,5 тысяч человек) областях. [3]

Причина выделения молодежного предпринимательства как особой категории в предпринимательской деятельности заключается в его уникальных особенностях, которые обладают

как сильными, так и слабыми сторонами по сравнению с другими видами предпринимательства.

Сильные стороны молодежного предпринимательства включают высокую инновационную активность и гибкость мышления, а также скорость реакции на изменения в рыночной среде. Молодежь также обладает потенциалом для систематического обновления своих предпринимательских знаний и навыков, а также для того, чтобы выдерживать высокие нагрузки и адаптироваться к рискам.

Однако у молодежного предпринимательства также есть слабые стороны. Это включает ограниченный социальный опыт и отсутствие деловой репутации, что может затруднять привлечение инвестиций и установление деловых контактов. Кроме того, молодые предприниматели часто сталкиваются с проблемой накопления капитала, не имеют достаточных практических навыков в области экономики и часто оказываются уязвимыми перед бюрократическими и криминальными структурами.

В развитии молодежного предпринимательства в Республике Казахстан существуют ряд проблем, которые затрудняют его эффективное развитие. Некоторые из основных проблем включают в себя:

1. Молодым предпринимателям часто сложно получить доступ к финансированию из-за ограниченного опыта, недостаточной кредитной истории или отсутствия залоговых средств. Банки и инвесторы могут быть склонны рассматривать молодежные проекты как более рискованные, что делает доступ к капиталу ограниченным;

2. Многочисленные административные процедуры и бюрократические препятствия могут затруднять создание и регистрацию бизнеса для молодых предпринимателей;

3. Молодые предприниматели могут столкнуться с недостатком опыта и знаний в сфере бизнеса и предпринимательства;

4. В некоторых случаях в Казахстане наблюдается недостаточное распространение культуры предпринимательства среди молодежи;

5. Недостаточная развитость инфраструктуры поддержки предпринимательства, такой как бизнес-инкубаторы, акселераторы, образовательные программы и менторинг, также может затруднять развитие молодежного предпринимательства.

Анализируя рынок молодежного предпринимательства, студент-предприниматель может столкнуться с рядом типичных проблем и вызовов, которые могут варьироваться в зависимости от конкретной ситуации и обстоятельств:

1. Недостаток финансовых, технических и человеческих ресурсов может ограничить возможности студента в запуске и развитии своего бизнеса.;

2. Студенты-предприниматели могут столкнуться с сильной конкуренцией на рынке, особенно в насыщенных отраслях.;

3. Недостаточный опыт ведения бизнеса и знаний о его различных аспектах может затруднить студенту-предпринимателю успешное руководство своим предприятием.;

4. Студенты-предприниматели могут столкнуться с трудностями в построении сетей связей и получении поддержки от опытных предпринимателей, инвесторов и других заинтересованных сторон. [6, с. 614]

Хотя развитие молодежного предпринимательства в колледжах может быть вызовом, мы предлагаем несколько вариантов решений, которые могут помочь в успешной реализации таких инициатив:

- Создание специализированных курсов и программ, которые обучают студентов основам предпринимательства, включая бизнес-планирование, маркетинг, финансы и управление. Эти курсы могут быть включены в учебный план как обязательные или дополнительные;

- Создание инкубаторов и акселераторов стартапов в колледжах, которые могут предоставить пространство и ресурсы для студенческих стартапов, включая инкубаторы и акселераторы, где студенты могут работать над своими идеями, получать обратную связь и поддержку от опытных предпринимателей и инвесторов;

- Организация мероприятий, такие как хакатоны, соревнования бизнес-планов, стартап-выставок и конференций, которые помогут студентам представить свои идеи и получить обратную связь. Часто подобные мероприятия проходят на базе высших заведений или организаций, но не на базе ТиПО;

- Проведение консультаций студентам от опытных предпринимателей, бизнес-коучей и профессиональных консультантов по вопросам предпринимательства;

- Развитие партнерства с местными предприятиями, инновационными центрами, инкубаторами и акселераторами, чтобы предоставить студентам доступ к реальным проектам, стажировкам, менторству и финансовой поддержке.

Путем комбинирования этих стратегий колледжи могут содействовать развитию молодежного предпринимательства,

создавая стимулирующую среду для студентов, которые хотят превратить свои идеи в успешные бизнесы.

Поддержка молодежного предпринимательства является важным шагом на пути к обеспечению устойчивого экономического развития Казахстана в условиях динамично меняющегося мирового рынка. На данный момент в стране молодежное предпринимательство еще не является отдельным приоритетным направлением государственной политики, несмотря на наличие некоторых программ поддержки для начинающих предпринимателей. Однако эти инициативы пока недостаточны для полноценного развития сектора малого и среднего бизнеса среди молодежи.

Молодежное предпринимательство играет значительную роль в развитии многих стран, включая нашу. Однако существуют определенные препятствия и проблемы, которые препятствуют полному раскрытию потенциала молодых казахстанцев в предпринимательской сфере. Поэтому становится актуальной необходимость более детального изучения текущей ситуации, выявления проблем и поиска эффективных путей их решения.

В настоящее время молодежное предпринимательство становится одним из приоритетных направлений развития малого бизнеса в Казахстане. Создание благоприятных условий, стимулирующих молодежь к предпринимательской деятельности, рассматривается в различных программах как на государственном, так и на региональном уровнях.

В целом, развитие молодежного предпринимательства в колледжах может быть сложным, но вполне выполнимым заданием при правильном подходе. Важно создать стимулирующую среду, включающую образовательные программы, инфраструктуру для стартапов, мероприятия и консультации. Партнерство с внешними организациями и бизнес-сообществом также может существенно обогатить опыт студентов и помочь в развитии их предпринимательских умений. Следует также учитывать потребности и особенности каждого конкретного колледжа при разработке и реализации программ по поддержке предпринимательства. В итоге, успешное развитие молодежного предпринимательства в колледжах поможет студентам превратить свои идеи в реальные бизнесы и внести значительный вклад в инновационное развитие общества.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Программы Фонда «Даму», [Электронный ресурс]. – URL://<http://www.damu.kz/68>. [дата обращения 07.10.2024 г.].
- 2 Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021 – 2025 годы [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2100000728> [дата обращения 07.10.2024 г.].
- 3 Число молодых предпринимателей растет в Казахстане [Электронный ресурс]. – URL: <https://365info.kz/2023/05/chislo-molodyh-predprimatelej-rastet-v-kazahstane>. [дата обращения 07.10.2024 г.].
- 4 НПП «Атамекен»: [Электронный ресурс]. – URL: <https://atameken.kz/ru/news/41114-bastau-biznes-gotovitsya-k-startu-v-0-godu>. [дата обращения 07.10.2024 г.].
- 5 Программа по развитию молодежного предпринимательства в Казахстане: [Электронный ресурс]. – URL: <https://atameken.kz/ru/news/31525-programmu-jastarbusinesszapustili-v-almaty>. [дата обращения 07.10.2024 г.].
- 6 Романцова Д. В., Денисевич Е. И. Проблемы развития молодежного предпринимательства // Молодой ученый. – 2015. – №8. – С. 614-618.

## КОРРУПЦИОННЫЕ СХЕМЫ В ЭКОЛОГИИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ОБЩЕСТВА

ИМАНГАЛИЕВА И. Т.  
магистр экономики, ст. преподаватель кафедры «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
АМЕРХАНОВА А. Х.  
ст. преподаватель, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
ФООС М. А.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Коррупция – это злоупотребление властью для получения личной выгоды. Она может проявляться в различных формах, таких как взяточничество, мошенничество, и другие незаконные или неэтичные действия. Коррупция подрывает доверие к институтам, ухудшает качество жизни граждан и препятствует развитию общества и экономики [1].

Коррупционные схемы в экологии представляют собой различные незаконные или неэтичные действия, которые подрывают защиту окружающей среды и устойчивое использование природных ресурсов. В таблице 1 подробно рассмотрены примеры коррупционных схем.

Таблица 1 – Коррупционные схемы в экологии

Пример	Описание
Незаконная вырубка лесов	Коррупция может способствовать незаконной вырубке деревьев, когда чиновники закрывают глаза на нарушения или получают взятки за разрешения на вырубку
Незаконная добыча полезных ископаемых	В некоторых странах коррупция позволяет компаниям вести добычу полезных ископаемых без необходимых лицензий и соблюдения экологических норм
Мошенничество с экологическими сертификатами	Некоторые компании могут подделывать сертификаты о соответствии экологическим стандартам, что позволяет им продолжать загрязняющие практики
Коррупция в распределении грантов и субсидий	Государственные средства, выделяемые на охрану окружающей среды, могут быть присвоены или распределены неэффективно из-за коррупционных схем
Загрязнение окружающей среды	Коррупция может позволять предприятиям игнорировать экологические нормы, что приводит к загрязнению воздуха, воды и почвы
Недостаточная проверка и контроль	Коррупцированные чиновники могут не проводить необходимые проверки предприятий, что позволяет им нарушать экологические законы без последствий
Сговор с бизнесом	Чиновники могут вступать в сговор с бизнесменами для получения выгоды в обмен на игнорирование экологических нарушений

Манипуляции с данными	Фальсификация экологических данных для сокрытия негативного воздействия на окружающую среду также является формой коррупции
-----------------------	---

Эти схемы наносят ущерб не только экологии, но и здоровью людей, экономике и социальной стабильности в регионах. Борьба с коррупцией в экологической сфере является важным шагом к устойчивому развитию и защите окружающей среды.

Коррупционные схемы в области экологии могут принимать различные формы и иметь серьезные экономические последствия для общества. В таблице 2 приведены некоторые ключевые аспекты.

Таблица 2 – Коррупционные схемы в экологии

Пример	Характеристика
Лицензирование и разрешения	Взятки за получение разрешений на ведение экологически опасной деятельности, такой как вырубка лесов или добыча полезных ископаемых
Неправомерное использование бюджетных средств	Финансирование экологических проектов, которые не выполняются или выполняются с нарушениями, что приводит к утечкам средств
Фальсификация экологической отчетности	Завышение показателей по охране окружающей среды или сокрытие фактов загрязнения для получения субсидий или поддержки от государства
Зеленые схемы	Использование «зеленых» инициатив как прикрытия для коррумпированных практик, например, создание фиктивных экологических организаций для получения финансирования
Неправомерное влияние на экологические нормы	Лоббирование интересов бизнеса для ослабления экологических стандартов, что может привести к ухудшению состояния окружающей среды

Экономические последствия для общества [2]:  
 - увеличение затрат на здравоохранение: загрязнение окружающей среды может привести к росту заболеваний,

что увеличивает расходы на медицинские услуги и снижает продуктивность населения;

- потеря ресурсов: коррупция может способствовать истощению природных ресурсов, что в долгосрочной перспективе негативно сказывается на экономике и устойчивом развитии;

- снижение доверия к институтам: коррупция подрывает доверие граждан к государственным органам и может привести к социальной нестабильности;

- неэффективное распределение ресурсов: финансирование неэффективных проектов и схем приводит к потере денег и ресурсов, которые могли бы быть использованы для реальных экологических нужд;

- ухудшение инвестиционного климата: высокий уровень коррупции может отпугнуть инвесторов, что замедляет экономический рост и развитие новых технологий;

- социальное неравенство: коррупционные схемы могут усиливать социальное неравенство, так как доступ к ресурсам и возможностям становится ограниченным для определенных групп населения.

Борьба с коррупцией в сфере экологии и экономики требует комплексного подхода, включая прозрачность в принятии решений, эффективный контроль за выполнением экологических норм и активное участие гражданского общества в мониторинге экологической ситуации. Это поможет не только сохранить окружающую среду, но и обеспечить устойчивое экономическое развитие. В таблице 3 представлены примеры борьбы с коррупцией в экологии.

Таблица 3 – Борьба с коррупцией в экологии

Пример	Описание
У жесточение законодательства	Введение строгих мер наказания за коррупционные действия в сфере экологии
С о з д а н и е независимых органов контроля	Формирование независимых агентств для мониторинга экологической ситуации и противодействия коррупции
Общественный контроль	Привлечение гражданского общества к контролю за экологическими проектами и финансированием

Прозрачность данных	Обеспечение открытости данных о государственных расходах на экологические проекты и деятельности компаний
---------------------	---

Коррупция в сфере экологии – это серьезная проблема, требующая комплексного подхода и активного участия всех слоев общества. Эффективная борьба с ней может привести к улучшению состояния окружающей среды, экономическому росту и повышению качества жизни граждан [1].

Экология производства подразумевает создание благоприятных условий как для работников той или иной отрасли, например, промышленности, так и обеспечение благоприятных экологических условий для людей, проживающих рядом с производством. На территории Павлодарской области действуют многочисленные промышленные предприятия. Это нефтедобывающие предприятия, горнодобывающие комбинаты, металлургические и машиностроительные заводы и многие другие. Органы власти Павлодарской области обязаны принимать меры по минимизации экологического ущерба от этих производств (добиваться надлежащей очистки выбросов и сбросов, минимизации промышленных отходов, соблюдения установленных законом санитарно-защитных зон и т.д.) [1].

В результате производственной деятельности Казахстанского электролизного завода образуются отходы производства, отходы производственного потребления и технологические потери. Опасные отходы – это отходы, которые содержат вредные вещества, обладающие опасными свойствами (токсичностью, взрывоопасностью, пожароопасностью, высокой реакционной способностью), или возбудителей инфекционных болезней, либо которые могут представлять непосредственную или потенциальную опасность для окружающей природной среды и здоровья человека самостоятельно или при вступлении в контакт с другими веществами. Классы опасности – это числовая характеристика отходов, определяющая вид и степень их опасности. Устанавливаются расчетным или экспериментальным методами.

Оплата за выброс твердых отходов производится в зависимости от степени их токсичности. Все отходы разбиты на четыре класса и вне класса находятся бытовые отходы. Если принять стоимость складирования 1 т бытовых отходов за единицу, то стоимость отходов:

- 4 класса (мало-опасные) увеличивается в 17,4 раза;
- 3 класса (умеренно опасные) в 34,8 раза;
- 2 класса (высоко-опасные) в 52,2 раза;
- 1 класса (чрезвычайно-опасные) в 121,7 раза.

Плата за размещение твердых отходов может составить 30 % от норматива, если складирование отходов ведется на полигоне, который принадлежит заводу. Отходы алюминиевых заводов относятся к 1-3 классам [4].

Для оценки возможного влияния на здоровье населения была изучена санитарно-гигиеническая ситуация на территории населенных пунктов, ближайших к зоне предполагаемого строительства. Согласно данным, для каждой возрастной группы характерна специфическая структура заболеваемости населения Павлодарского района за 1996-2023 годы. Отмечено достоверное превышение среднеобластных показателей общей заболеваемости населения: заболевания дыхательных путей, желудочно-кишечного тракта, сердечно-сосудистая недостаточность [4].

Для снижения техногенного воздействия на окружающую среду и оздоровления экологической обстановки крупными предприятиями ежегодно разрабатываются планы природоохранных мероприятий, выполняемые за счет собственных средств. Казахстанский электролизный завод – снижение выбросов загрязняющих веществ на 0,5 тыс. тонн с 1,7 тыс. тонн до 1,2 тыс. тонн. В рисунке 1 представлена схема уклонения от налоговых обязательств за переработку опасных отходов на Казахстанском электролизном заводе.

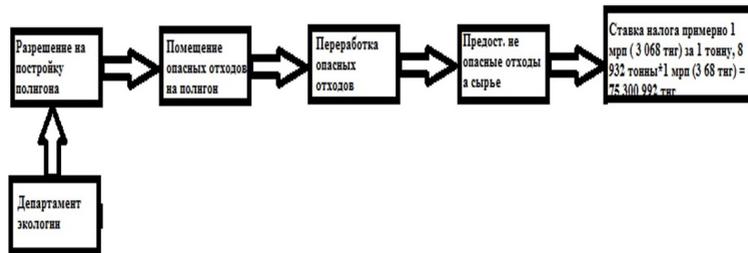


Рисунок 1 – Уклонение от налоговых обязательств за переработку опасных отходов на Казахстанском электролизном заводе.

Таким образом государству нанесен экономический ущерб в виде недоплаты налога за переработку 8 932 тонны ядовитых отходов на сумму 143 926 016 тенге (320 000 долларов) за 1 год.

Обобщая результаты исследования, можно сделать вывод, что наряду с повышением материального благосостояния людей и улучшением социально-экономической ситуации в регионе в результате создания новых рабочих мест в процессе строительства и функционирования Павлодарского электролизного завода ставится проблема состояния здоровья населения изучаемого района, что подтверждается данными токсикологической оценки прогнозных загрязняющих веществ и существующими средне областными показателями общей заболеваемости населения.

В рамках мер пропаганды антикоррупционного поведения необходимо повышать экологическую компетентность должностных лиц, ответственных за выдачу тех или иных разрешений в сфере природопользования. Формирование экологической компетенции должностных лиц предполагает овладение ими знаниями, которые будут способствовать пониманию важности проблем, возникающих при взаимодействии человечества и биосферы. Переходя на уровень убеждений, такие знания закладывают основу экологического мировоззрения должностного лица. Мировоззрение же, в свою очередь, определяет систему ценностей должностных лиц, и, в том числе, обуславливает их отношение к окружающему миру. Ценностное отношение к природе проявляются в действиях, направленных на сохранение и поддержание экологии, а значит к более ответственному выполнению своих профессиональных обязанностей и снижению коррупционных рисков. Кроме того, для снижения коррупционных рисков в сфере экологических отношений необходимо формирование экологического сознания и экологической культуры всего населения.

Для этого требуется:

- система образования, направленная на формирование у молодого поколения экологических знаний, экологических ценностей и идеалов;
- система экологического законодательства, модернизация правовой системы с учетом новых требований, которые диктует экологическая ситуация;
- информационная система, которая сможет обеспечить все социальные группы населения экологической информацией;
- система экологического менеджмента;

- развитие новых технологий, обеспечивающих сохранность окружающей среды, использование вторичных ресурсов;
- развитие экологических инициатив среди населения, создание общественных экологических организаций;
- участие в международных программах, целью которых является сохранение окружающей среды в мире.

В целом, коррупционные схемы в экологии создают замкнутый круг, где ухудшение экологической ситуации приводит к экономическим потерям, которые, в свою очередь, способствуют дальнейшему распространению коррупции. Эффективная борьба с коррупцией в этой области необходима для обеспечения устойчивого развития и защиты интересов общества [3]. Только совместными усилиями можно создать устойчивую и безопасную экологическую среду, что является важным условием для благополучия нынешних и будущих поколений.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Аналитическая справка по итогам проведенного внешнего анализа коррупционных рисков в Комитете экологического регулирования и контроля [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/anticorruption/documents/details/26028?lang=ru> [дата обращения 30.09.2024].

2 Какие коррупционные риски выявили в сфере экологии [Электронный ресурс]. – URL: <https://inbusiness.kz/ru/last/kakie-korruptcionnye-riski-vyyavili-v-sfere-ekologii-vostocnogo-kazahstana> [дата обращения 30.09.2024].

3 Экономические последствия коррупции [Электронный ресурс]. – URL: <https://annk.kz/post/ekonomicheskie-posledstviya-korruptcii> [дата обращения 30.09.2024].

4 Проблемы отходов производства и потребления на Казахском электролизном заводе (г. Павлодар) [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-othodov-proizvodstva-i-potrebleniya-na-kazahstanskom-elektroliznom-zavode-g-pavlodar> [дата обращения 1.10.2024].

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ РЕГИОНА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРЕССИВНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПОДХОДОВ

КАЗИХАНОВ А. Н.  
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Управление ресурсным потенциалом региона является важнейшим аспектом государственного управления, направленным на обеспечение устойчивого экономического и социального развития. В условиях глобальных изменений, связанных с технологическими и экологическими вызовами, традиционные механизмы управления требуют модернизации и внедрения инновационных подходов. Важной задачей государства становится разработка новых управленческих инструментов, которые позволят наиболее эффективно использовать природные, финансовые и человеческие ресурсы регионов.

Одной из главных проблем в управлении ресурсами региона является их неэффективное использование. Природные ресурсы, такие как земля, полезные ископаемые, леса и водные ресурсы, часто эксплуатируются без учета принципов устойчивого развития. Это приводит к их истощению и экологическим проблемам, что, в свою очередь, снижает долгосрочный потенциал региона [1].

Система управления ресурсами во многих регионах базируется на устаревших методах планирования и регулирования. Отсутствие интеграции современных технологий и инновационных решений ограничивает возможности по прогнозированию и рациональному использованию ресурсов. Это сказывается на развитии таких важных сфер, как инфраструктура, сельское хозяйство, добывающая промышленность и энергетика [2].

Существующие механизмы государственного управления часто характеризуются слабой координацией между различными уровнями власти и секторами экономики. Это приводит к дублированию функций, неэффективному распределению ресурсов и, как следствие, снижению экономической эффективности. Кроме того, нередко отсутствует системное планирование, которое могло бы учитывать долгосрочные цели устойчивого развития региона.

Частный сектор может играть ключевую роль в развитии ресурсного потенциала региона через реализацию инновационных

проектов и модернизацию инфраструктуры. Однако государственные структуры недостаточно активно привлекают частные инвестиции, что снижает возможности для использования новых технологий и внедрения инновационных решений в управлении ресурсами.

Одним из ключевых направлений модернизации государственного управления является цифровизация всех процессов, связанных с управлением ресурсным потенциалом региона. Внедрение цифровых платформ для мониторинга, учета и анализа данных о ресурсах позволит значительно повысить прозрачность и точность управления. Технологии большие данные (Big Data), искусственный интеллект (ИИ) и интернет вещей (IoT) могут быть использованы для прогнозирования изменений в использовании природных ресурсов и их рационального распределения.

Цифровизация также способствует созданию интерактивных карт, которые помогут отслеживать динамику использования земель, водных и других ресурсов в реальном времени. Это позволит государственным органам принимать обоснованные решения на основе актуальной информации.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) может стать важным инструментом в управлении ресурсным потенциалом региона. Привлечение частных инвестиций в проекты по модернизации инфраструктуры, созданию инновационных производств и улучшению экологической ситуации поможет снизить нагрузку на государственный бюджет и ускорить развитие региона. Важно создать благоприятные условия для участия частного сектора, разработав прозрачные правовые и финансовые механизмы, которые минимизируют риски для инвесторов.

Успешные примеры ГЧП в таких сферах, как энергетика, водоснабжение и транспорт, показывают, что частный бизнес может внести значительный вклад в устойчивое использование ресурсов и внедрение инноваций [3].

Совершенствование системы государственного управления ресурсным потенциалом региона невозможно без интеграции принципов устойчивого развития в стратегическое планирование. Необходимо разрабатывать долгосрочные стратегии, которые будут учитывать экологические и социальные аспекты, а также экономические цели. Это требует использования методов комплексного планирования, которые позволят координировать действия различных секторов экономики и уровней власти.

Стратегические планы должны предусматривать меры по сохранению природных ресурсов, развитию зеленой экономики и внедрению экологически чистых технологий. Также важно обеспечить взаимодействие между регионами для координации использования общих ресурсов, таких как водные бассейны или лесные массивы.

Инновационные технологии играют ключевую роль в повышении эффективности использования ресурсов. Например, в сельском хозяйстве внедрение агротехнологий, таких как точное земледелие, может значительно сократить затраты на использование воды и удобрений, улучшая при этом урожайность. В энергетике внедрение возобновляемых источников энергии, таких как солнечная и ветровая, позволяет не только снизить зависимость от ископаемых видов топлива, но и улучшить экологическую обстановку.

Важным аспектом является также внедрение технологий замкнутого цикла, которые минимизируют отходы и позволяют повторно использовать ресурсы. Это особенно актуально для таких отраслей, как промышленность и добывающая сфера.

На международном уровне существует множество примеров успешного применения инновационных подходов к управлению ресурсами регионов. Например, в Финляндии активно развиваются проекты по использованию возобновляемых источников энергии, что позволяет снизить нагрузку на природные ресурсы и минимизировать выбросы углекислого газа. В Нидерландах успешно внедряются технологии точного земледелия, которые позволяют оптимизировать использование земли и водных ресурсов.

В ряде стран, таких как Китай и Южная Корея, реализуются масштабные программы по цифровизации управления ресурсами, что позволяет лучше контролировать использование природных ресурсов и обеспечивать их рациональное распределение.

Совершенствование системы государственного управления ресурсным потенциалом региона требует внедрения инновационных подходов, которые помогут сделать управление более гибким, прозрачным и эффективным. Цифровизация, государственно-частное партнерство и интеграция принципов устойчивого развития должны стать основными элементами новой системы управления. Важную роль в этом процессе будут играть современные технологии, которые позволят оптимизировать использование ресурсов

и обеспечат устойчивое развитие регионов на долгосрочную перспективу.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Смагулова З.К., Солтангазинов А.Р. Государственно-частное партнерство как фактор устойчивого социально-экономического развития. Вестник университета «Туран». 2019 г. (4): 50-54 [Электронный ресурс]. – URL: [https://vestnik.turan-edu.kz/jour/article/view/840/779?locale=ru\\_RU](https://vestnik.turan-edu.kz/jour/article/view/840/779?locale=ru_RU) [дата обращения: 09.10.2024]

2 Li, Z., Chang, J., Wang, Z., Chen, Y., & Li, C. (2024). Stability of Regional Ecological Supply–Demand Is Enhanced by Complex Network Modeling: Evidence From the Xuzhou Metropolitan Area, China. IEEE Journal of Selected Topics in Applied Earth Observations and Remote Sensing, 17, 1857-1873. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.1109/JSTARS.2023.3342985> [дата обращения: 09.10.2024]

3 Dragan, I., Nestoryshen, I., Ostapenko, L., Terletska, V., & Munko, A. (2023). Improving the mechanism of administrative and legal ensuring of the financial and economic security of the state. Financial and credit activity problems of theory and practice. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.55643/fcftp.5.52.2023.4168>. [дата обращения: 09.10.2024]

### **О КРИТИЧЕСКИ-БЕСПРЕЦЕДЕНТНОЙ ВАЖНОСТИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ ДЛЯ СУЩЕСТВОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН**

КИСЛОВ А. Ю.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

В процессе развития цивилизаций и хозяйственной деятельности человечество с целью совершенствования уровня жизни общества, увеличения производительности труда и обеспечения военной безопасности изучало окружающий его природный мир. Результатом изучения стало появление ключевых системообразующих технологий, основанных на тех или иных законах природы, её свойствах и материи. На основе ключевых системообразующих технологий развивалась масса второстепенных технологий, в совокупности приводящих к изменению всего образа жизни человечества, к появлению тех

или иных военных и гражданских конкурентных преимуществ по сравнению с теми народами, кто не обладал данными технологиями. Таким образом, на основании ключевых системообразующих технологий формировался определенный – технологический уклад [1]. Весь современный мир, современная экономика строится на фундаментальной технологии получения и использования электроэнергии. Электричество стало той загадочной частью природы, на основе которой человечество создало весь современный технологический уклад. Без электроэнергии мы вернемся на уровень экономики XVIII века, потеряв всё созданное более чем за 200 последних лет, потеряв конкурентное преимущество перед всем развитым миром и потеряв труд десятков поколений. Беря во внимание то, что у других народов конкурентное преимущество экономики, основанное на электрической энергии, останется, то это для народа, потерявшего электроэнергетику, будет полное прекращение его существования в современных условиях как де-факто государства, что повлечет за собой полную зависимость от других народов (как экономическую, так и политическую), гуманитарную катастрофу, увеличение заболеваемости населения, увеличение безработицы и, как следствие, увеличение преступности, полное прекращение собственного промышленного производства, за чем последует полное порабощение или вымирание народа. Это будет страна – призрак. В истории человечества было немало подобных примеров [2], когда некогда существовавшие этносы прекратили свое существование в истории, потеряв по тем или иным причинам ключевые конкурентные преимущества перед другими народностями [3].

В процессе решения задачи получения электрической энергии человечество создало целую новую отрасль экономики – электроэнергетику. Электроэнергетика – это сложная система, включающая в себя как техническую (научную, инженерную составляющую), технологическую и организационную, так и законодательную часть (правила игры в отрасли), где эти правила далеко не совершенные и не позволяют развиваться отрасли, в частности, генерирующим объектам энергетики и распределительным электросетевым компаниям. В технологической части электроэнергетика различает объекты по выработке электрической энергии (электрические станции), объекты по транспортировке, распределению и преобразованию электрической энергии (электросетевые компании – электрические сети), и субъекты,

занимающиеся продажей электрической энергии потребителям (энергосбытовые компании), наличие которых как отдельных экономических агентов нецелесообразно и также не способствует развитию отрасли, увеличивая нерентабельность распределительных электросетевых компаний, и без того работающих в убыток, там самым разрушаясь и деградируя. Все эти функции должны быть в ведении распределительных электросетевых компаний, как и было ранее до 1991 года. Однако, стоит отметить, что в то время существовало единое крупное Союзное государство (СССР), и экономика электроэнергетической отрасли была рентабельна.

В научной и инженерной части электроэнергетика представлена массой специалистов и рабочих разной направленности и специализации. Это и рабочие разного профиля (электрослесари, электромонтеры, сварщики, техники) которые осуществляют ремонт и эксплуатацию силового электрооборудования. Это и бухгалтеры, экономисты, юристы, специалисты по персоналу, медики, специалисты по безопасности и охране труда, психологи и даже художники. Это и руководители разных уровней. А также и высококвалифицированные специалисты – инженерно-технические работники (инженеры). Все сотрудники, работающие в отрасли, важны, и все они гордо носят звание – энергетик. Но самая наукоёмкая часть в электроэнергетике и самая сложная в техническом и научном отношении – это релейная защита и автоматика! Это элита электроэнергетики! Специалист по релейной защите и автоматике должен обладать, в первую очередь, аналитическим складом ума (он должен быть аналитиком и логиком), знать и понимать, как минимум, физику, электротехнику, электронику, цифровую и микропроцессорную технику, программирование, логику, математику, а также саму релейную защиту и автоматику.

Экономика Павлодарской области, также, как и экономики всех развитых стран мира, базируется на использовании электрической энергии. Представителем электроэнергетической отрасли в г. Павлодаре и Павлодарской области является группа компаний АО «ПАВЛОДАРЭНЕРГО», самой крупной частью данной группы компаний является АО «Павлодарская распределительная электросетевая компания».

Основной деятельностью АО «Павлодарская распределительная электросетевая компания» (далее по тексту – АО «ПРЭК») являются передача, преобразование и распределение электроэнергии в 10 районах Павлодарской области (Актогайский, Баянаульский,

Иртышский, Майский, Железинский, Теренкольский, Аккулинский, Павлодарский, Успенский, Щербактинский) в городах Павлодар и Аксу. Производственные мощности расположены в г. Павлодаре и Павлодарской области. Площадь территории обслуживания составляет около 125 тыс. км<sup>2</sup>. Для сравнения площади территорий государств с более развитыми по экономиками по сравнению с Павлодарской областью: Республика Корея – около 100 тыс. км<sup>2</sup>, Португалия – около 92 тыс. км<sup>2</sup>, Чехия – около 79 тыс. км<sup>2</sup>, Дания – около 43 тыс. км<sup>2</sup>, Нидерланды – около 42 тыс. км<sup>2</sup>, Тайвань (КНР) – около 36 тыс. км<sup>2</sup>, Бельгия – около 31 тыс. км<sup>2</sup>, Израиль – около 21 тыс. км<sup>2</sup>, Гонконг (КНР) – около 1 тыс. км<sup>2</sup>, Сингапур – около 735 км<sup>2</sup>, Швейцария – около 277 км<sup>2</sup>.

К электросетям АО «ПРЭК» подключено большинство предприятий Павлодарской области — промышленного региона Казахстана, где сосредоточено порядка 5 000 предприятий различной формы собственности, а население составляет 756,8 тысяч человек. Общая численность работников предприятия по состоянию на 1 апреля 2020 года составила 1 878 человек [4], что составляет 85,4% от численности штатного расписания (т.е. наличие вакантных мест в объёме 14,6 %, и, как правило, это критически необходимые специалисты, рабочие и руководители).

На балансе АО «ПРЭК» находятся:

- воздушные линии 0,4÷220 кВ протяженностью 14 461,4 км;
- кабельные линии протяженностью 811 км;
- подстанции 35÷220 кВ — 180 ед.;
- РП 6÷35 кВ — 25 ед.;
- КТП, ТП 6÷10/0,4кВ — 3516 ед.

Для полноценной жизнедеятельности компании по самым скромным оценкам необходимо не менее 120 млрд. тенге в год (по уровню цен от поставщиков оборудования, проборов и материалов 2020 года). Это и заработная плата сотрудников, которая должна быть не менее средней номинальной заработной платы по Республике Казахстан (403 тыс. 251 тенге – II квартал 2024 г.) [5] для самой низкой категории критичного персонала – электрослесарь, по другим категориям персонала заработная плата должна быть больше, исходя из уровня предъявляемой квалификации к должности и ответственности позиции. Даже исходя из этой логики (если взять среднюю заработную плату для всех должностей по предприятию 604 тыс. 877 тенге, т. е. 50% от минимальной), фонд оплаты труда уже составляет минимум порядка

16 млрд. тенге в год (без учета налогов работодателя, переменной части заработной платы, без учёта оплат за работы в сверхурочное, ночное время, а также работы в выходные и праздничные дни и аварийно-восстановительных работ). Однако, как мы видим, самые большие заработные платы по Республике Казахстан в банковско-финансовом и страховом секторе экономики, где средняя заработная плата за II квартал 2024 г. составила 878 тыс. 739 тенге, что более чем в 2 раза больше средней заработной платы по всем видам экономической деятельности по Республике. То есть там, где не производится никакого ВВП для страны, а только изымается денежная масса из экономики (так называемые – «паразиты экономики»), что затрудняет её развитие. Это положение дел в корне неверно, и его надо менять. Средняя заработная плата при идеальном раскладе в отрасли электроэнергетики должна быть не менее 878 тыс. 739 тенге. И неважно, сколько и откуда будет безвозмездно выделено субсидий для отрасли или насколько поднят тариф на электроэнергию. В противном случае все должны смириться и принять факт того, что отрасль электроэнергетики ждет ровно то же самое, что было в г. Экибастуз в ночь с 26 на 27 ноября 2022 г., а именно: гуманитарная катастрофа, только в несоизмеримо более крупных масштабах.

Также необходимы финансовые средства на проведение текущих и капитальных ремонтов, замену вышедшего из строя оборудования, техническое обслуживание, ремонт, поверку и калибровку средств измерений, услуги транспорта, инвестиционные программы по модернизации технически и морально устаревшего оборудования (существует оборудование производства 1957 года), затраты на компенсацию технических потерь электрической энергии, услуги сторонних организаций производственного характера, административные расходы и т.д. [6].

К слову, об инвестиционных программах. На балансе АО «ПРЭК» находятся, к примеру, подстанции классом напряжения 35-220 кВ в количестве 180 шт. (без учета прочих объектов, таких как подстанции 10/0,4 кВ, линии электропередач и т. д.). Срок службы подстанции (и её оборудования) 30 лет. Следовательно, имеем, что каждый год нужно проводить глубокую модернизацию, либо строить новые подстанции взамен технически и морально устаревших в количестве 6 шт. (каждый год). Стоимость постройки средней современной цифровой подстанции данного класса «под

ключ» составляет порядка 10 млрд. тенге (по ценам 2020 года). В год это уже получается порядка 60 млрд. тенге.

При этом объем транспортировки электрической энергии составляет 2 млрд. 330 млн. 429 тыс. кВт\*ч в год. Этот показатель зависит от потребления электроэнергии экономикой Павлодарской области и Республики Казахстан (новые заводы, предприятия, города). При этом утвержденный тариф уполномоченным органом на транспортировку электроэнергии составляет 7,99 тенге/кВт\*ч. Отсюда имеем выручку предприятия 18 млрд. 620 млн. 588 тыс. тенге в год [6]. Ранее мы уже оценили, что только на часть инвестиционной программы требуется минимум порядка 60 млрд. тенге в год, на фонд оплаты труда минимум порядка 16 млрд. тенге, что в сумме дает показатель в 76 млрд. тенге в год. Выручка при этом составляет, как мы уже определили, только около 18 млрд. тенге в год. Отсюда возникает вопрос, ровно также, как и проблема: как предприятию существовать в условиях, когда выручка колоссально меньше минимума необходимых расходов. Также возникает вопрос, почему в других отраслях, функционирование которых полностью зависит от электроэнергии, заработные платы сотрудников и прибыль больше (нефтяная промышленность, химическая, обрабатывающая, горнодобывающая, банковско-финансовый сектор экономики и т. д.). Так быть априори не должно. Вводу того, что крах отрасли электроэнергетики привет к краху всех вышеперечисленных отраслей. А это дело времени. С каждым годом количество аварий и технологических нарушений увеличивается, а для восстановления последствий аварий не хватает ни финансовых средств, ни необходимого количества и качества персонала.

Решение проблемы видится в следующих мероприятиях:

- увеличение потребления электрической энергии (при текущем тарифе);
- увеличение тарифа на электроэнергию (при текущем потреблении);
- безвозмездные финансовые вливания (субсидии) со стороны третьих лиц (государство, промышленные компании со сверхдоходами, деятельность которых полностью зависит от потребления электроэнергии, в т. ч. и банковско-финансовый и страховой сектор).

Увеличение потребления электрической энергии. Представляет собой следствие развития экономики: строительство новых заводов, предприятий, городов, увеличение численности населения. Это

долгосрочный и медленный процесс, и он связан напрямую с массой факторов, в первую очередь, с наличием электрической энергии и её качеством. Отсюда вывод, что это не решение вопроса, так как данный момент будет лишь уже следствием решения вопроса с электроэнергетикой региона и страны в целом.

Увеличение тарифа на электроэнергию. Это самый быстрый и простой путь. И самый рациональный с точки зрения рыночной капиталистической экономики. Увеличение тарифа на величину, ровно необходимую для покрытия всех необходимых средств для полноценного функционирования предприятия, технически решит проблему. Но, разумеется, проблема решится не мгновенно, т. к. даже для полного обновления только всех подстанций классом напряжения 35-220 кВ, о которых речь шла выше, потребуется каждый год выполнять глубокую реконструкцию или строительство новых в количестве 6 шт./год на протяжении 30 лет. Форсирование сроков возможно, но для этого тариф придётся поднимать еще дополнительно.

Возможно создание независимой комиссии по контролю расходованию средств. Это пойдет на пользу населению страны, особенно тому, которое не понимает экономику отрасли и которому кажется, что той суммы, которую они платят за электроэнергию должно хватать на всё. Разумеется, в эту комиссию должны помимо прочего входить профессиональные электроэнергетики (не «заслуженные», а профессиональные, т. е. работающие высококвалифицированные специалисты) стран СНГ, профессиональные экономисты-ученые со степенью доктора наук и математики.

Безвозмездные финансовые вливания (субсидии) со стороны третьих лиц. Это вполне рациональный выход. Суть заключается в том, чтобы экономические агенты (заводы, предприятия, финансовый сектор и т. д.), функционирование которых напрямую зависит от электрической энергии, и при этом имеющие сверхприбыль (дивиденды вполне ощутимых численных значений), в силу своего инстинкта самосохранения и социальной ответственности безвозмездно вливали необходимую сумму для функционирования электроэнергетической отрасли (без которой они прекратят полностью свое существование). Эти вливания могут быть добровольными или принудительными. В первом случае будет не лишним уменьшить налоговую нагрузку на данных юридических лиц со сторон государства либо самому государству

производить содержание отрасли за счёт бюджета. Однако этот путь представители власти отвергают, ссылаясь на то, что, во-первых, компания частная (акционеры Клебанов А.Я. и Кан С.В.), а во-вторых, для её реанимации и содержания нужны триллионы тенге и в бюджете просто нет таких денег, а чтобы их получить, придётся увеличивать налоги.

Из анализа ситуации видно то, что электроэнергетику нужно спасти срочно и быстро, если мы хотим, чтобы наш Казахстан существовал и дальше, как независимое государство и развивался. И варианта для этого только два – поднятие тарифа на необходимую величину или безвозмездные субсидии в необходимом объёме.

Однако стоит отметить, что субсидии (хоть со стороны экономических агентов, хоть со стороны государственного бюджета) в конечном счете приведут к инфляции и/или увеличению налогов.

Необходимо понять, что для нас важнее: вернуться в «каменный век», не имея больше возможности восстановить свою экономику, или пойти на непопулярные политические решения (как например в своё время поступила премьер-министр Великобритании Margaret Hilda Thatcher)?

Если в ближайшие годы не предпринять экстренных и радикальных мер по увеличению доходности предприятий группы компаний АО «ПАВЛОДАРЭНЕРГО» (равно как и всех электроэнергетических компаний в Республике Казахстан, т. к. проблемы отрасли единые), то ввиду катастрофически изношенного технически и морально всего оборудования подстанций (силовое, релейная защита и автоматика и т. д.), острой нехватки количества персонала, а также его качества (остро ощущается нехватка квалифицированного персонала), то мы можем потерять нашу экономику, нашу обороноспособность, нашу страну, нашу Родину, нашу Республику Казахстан.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Глазьев С.Ю. Теория долгосрочного технико-экономического развития // Издательство ВлаДар. Москва, 1993. – 310 с.
- 2 Гумилев Л.Н. Этногенез и биосфера земли // Издательство АСТ. (Эксклюзив: Русская классика). Москва, 2023. – 704 с.
- 3 Гумилев Л.Н. Струна истории. Лекция II. Время и история. Подъемы и упадки // Издательство Айрис-Пресс. Москва, 2018. – 612 с.

4 АО «Павлодарская Распределительная Электросетевая Компания» // Официальный сайт группы компаний АО «ПАВЛОДАРЭНЕРГО» [Электронный ресурс]. – URL: <https://pavlodarenergo.kz/ru/podrazdeleniya/ao-pavlodarskaya-raspredehitelnaya-elektrosetevaya-kompaniya.html> [дата обращения 30.09.2024].

5 Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан // Бюро национальной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <https://stat.gov.kz/ru/industries/labor-and-income/stat-wags/> [дата обращения 30.09.2024].

6 Тарифная смета на услуги акционерного общества «Павлодарская распределительная электросетевая компания» по передаче и распределению электрической энергии на 2021-2025 годы // Официальный сайт группы компаний АО «ПАВЛОДАРЭНЕРГО» [Электронный ресурс]. – URL: <https://pavlodarenergo.kz/assets/files/tarif/86-od.pdf> [дата обращения 30.09.2024].

## ВЛИЯНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА СИСТЕМУ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА

НАУМЕНКО И. Е.

преподаватель специальных дисциплин, Павлодарский  
химико-механический колледж, г. Павлодар

КИРЕЕВ А. Р.

студент, Павлодарский химико-механический колледж, г. Павлодар

В настоящее время быстрыми темпами развиваются цифровые технологии, что создает благоприятные условия для динамичного изменения способов ведения бизнеса и организации системы управления предприятием. Современные предприятия для эффективного управления расходами на информационные технологии имеют возможность применять наряду с собственными инструментами цифровой экономики и ресурсы сторонних организаций. Благодаря внедрению таких цифровых технологий, как интернет, мобильные устройства, big data, искусственный интеллект и другие, цифровая экономика все больше проникает в различные сферы жизни общества, включая бизнес.

Цифровая экономика сфокусирована на применении информационных технологий для реализации необходимого экономического механизма организации бизнеса. Совокупность

цифровых технологий и соответствующий экономический механизм управления ресурсами предприятия определяют, как информационно-техническое решение [1, с. 30].

Информационные технологии, применяемые в цифровой экономике, условно можно разделить на две основные группы: управление ресурсами и процессами и цифровые сервисные системы. Первая группа включает информационные технологии, позволяющие управлять ресурсами производства. К ним относят системы:

- планирования и управления ресурсами (потребностями) предприятия;
- управления технологическими процессами;
- управления цифровыми рабочими потоками;
- электронного документооборота;
- управления проектами;
- информационные базы данных и базы знаний;
- справочные информационные системы;
- технологии электронного офиса.

Вторая группа информационных технологий поддерживает управление процессами в сетевых решениях, это – различные системы электронного бизнеса и электронной коммерции, IoT-технологии, криптовалюта и пр. [2, с. 622].

Рассмотрим ключевые инструменты цифровой экономики, которые используются при организации бизнеса [3, с. 36].

Большие данные (Big Data). Их использование позволяет предприятиям принимать обоснованные управленческие решения на основе анализа огромных объемов информации. Аналитика больших данных помогает выявлять скрытые закономерности, прогнозировать рыночные тренды и поведение потребителей, что способствует более точному планированию и оптимизации бизнес-процессов. Кроме того, с помощью Big Data строят модели-симуляции, чтобы протестировать то или иное решение, идею, продукт.

Искусственный интеллект (AI). Искусственный интеллект позволяет автоматизировать рутинные задачи, повышать точность прогнозирования, улучшать качество обслуживания клиентов. Применение AI в организации бизнеса включает использование чат-ботов, систем рекомендательной аналитики, интеллектуальных ассистентов для принятия решений. Также ему доверяют автоматизацию процессов, обеспечение кибербезопасности, защиту

от утечки данных и мошенничества, оптимизацию производства с целью снижения затрат на энергию и сырье, прогнозирование трендов, спроса, поведения аудитории, создание контента, креативов.

Интернет вещей (IoT). Технологии IoT дают возможность управлять производственными процессами в режиме реального времени путем интеграции различных устройств и сенсоров в единую систему. Это улучшает контроль за ресурсами, снижает затраты на обслуживание и предотвращает простои.

Облачные технологии. Облачные платформы предоставляют предприятиям гибкие и масштабируемые ИТ-ресурсы для хранения данных и управления бизнес-приложениями. Это снижает затраты на ИТ-инфраструктуру и обеспечивает доступ к необходимым ресурсам из любой точки мира.

Блокчейн. Блокчейн-технологии обеспечивают безопасность и прозрачность транзакций, что особенно важно для управления цепочками поставок и финансовыми операциями. Использование блокчейна снижает риски мошенничества и повышает доверие между участниками бизнес-процессов.

В современном мире цифровизация становится важным фактором конкурентоспособности. Исследования показывают, что компании, активно внедряющие цифровые решения, обычно достигают более высоких финансовых результатов. Применение цифровых инструментов позволяет оптимизировать бизнес-процессы, улучшить управление ресурсами, снизить издержки и повысить качество принимаемых решений [4, с. 50].

Современное состояние исследований в области цифровой экономики и управления предприятиями показывает, что цифровизация становится ключевым фактором успеха в различных отраслях. Основные направления исследований включают:

- анализ успешных кейсов цифровой трансформации;
- разработка моделей цифрового управления;
- оценка экономической эффективности внедрения цифровых технологий;
- исследование организационных изменений и управления изменениями [5, с. 38].

Предприятия Павлодарской области давно осуществляют цифровую трансформацию своей деятельности. В рамках госпрограммы «Цифровой Казахстан» реализован ряд цифровых проектов крупными промышленными предприятиями (АО

«Алюминий Казахстана», АО ТНХ «Казхром», ТОО «Богатырь Комир», АО «ERG Service», ТОО «Проммашкомплект», ТОО «ПНХЗ»). К примеру, ТОО «ПНХЗ» осуществлен переход на современное цифровое оборудование, цифровые приборы учета, внедрены автоматизированные системы управления производством, формируется аналитика по всем этапам производственного цикла, достигнуто сокращение операционных и других затрат. Созданы электронные тренажеры с 3D-моделями производств для эффективной адаптации и обучения молодых специалистов. В рамках программы цифровизации также была установлена новая электронная проходная, цель внедрения которой – модернизация системы контроля и управления доступом персонала на предприятие и ее дальнейшая интеграция с корпоративной информационной системой ИС «Управление производственным предприятием».

Предприятия сферы обслуживания также внедряют в свою деятельность инструменты цифровизации. Для них такой подход оборачивается не только пробам и ошибками, но успехом и прибылью. Например, в сети супермаркетов «SMALL» была заменена самописная система, работавшая на кассах больше 15 лет, магазины стали оснащаться новыми кассами самообслуживания, была запущена система контроля кассовых операций для службы безопасности.

Ресторан быстрого питания KFC применил искусственный интеллект в производственном процессе. Он установил интерактивные сенсорные борды для самостоятельного формирования заказов.

В качестве маркетингового инструмента многие предприятия запускают мобильные приложения, которые упрощают и улучшают клиентский опыт при заказе и получении блюд. В компаниях принимают решения не только соответствовать желаниям потребителей, но и предугадывать их.

В сфере образования в Павлодарской области успешно функционируют два цифровых технопарка, созданных на базе Торайгыров Университета и ИТ-Хаб «Jylyjai-Teplita» при колледже информационных технологий. Региональные хабы сотрудничают с международным технопарком Astana Hub с целью развития цифровизации в регионе и поддержке ИТ-стартапов.

На базе хабов создана современная и уникальная по меркам СНГ образовательная инфраструктура для подготовки квалифицированных кадров в сфере ИТ, в том числе цифровые лаборатории Lab 3D print, Smart Systems, Design Studio, Graphic

Design Lab и другие. Проводятся подготовка студентов к чемпионатам WORLD SKILLS и Junior Skills, среди которых есть победители и призеры Республиканских и Международных конкурсов в области кибербезопасности. На сегодня широко реализуются совместные бизнес-проекты студентов и бизнес-партнеров технопарков по коммерческим заказам.

В фитнес-индустрии также не обходится без инструментов цифровизации. Например, в женской фитнес студии «TOP STAR Women`s» организован доступ в клуб по электронным картам, функционирует мобильное приложение, в котором возможно бронирование групповых и индивидуальных тренировок, осуществляется составление расписания, управление тарифами клиентов клуба, контроль баланса, ведение статистики посещений и загруженности.

Исходя из вышесказанного, приходим к выводу, что инвестиции в цифровую трансформацию актуальны для любого направления бизнеса. Благодаря современным инструментам маркетинга и коммуникаций любому предприятию будет проще оптимизировать процессы, устраняя недоработки в собственной бизнес-модели.

Внедрение методов и инструментов цифровой экономики в систему управления предприятием является необходимым шагом для повышения его эффективности и конкурентоспособности.

Цифровая экономика будет играть одну из ключевых ролей в развитии бизнеса в будущем. Она позволяет компаниям автоматизировать и оптимизировать производственные и логистические процессы, повышать эффективность рынка труда, увеличивать производительность оборудования, снижать расходы на ресурсы и производственные потери. Кроме того, цифровая экономика предоставляет новые возможности для создания и продвижения продуктов и услуг, а также для улучшения взаимодействия с клиентами.

В будущем цифровая экономика будет играть еще более важную роль в развитии бизнеса. Компании, которые смогут успешно адаптироваться к новым технологиям и использовать их в своей деятельности, будут иметь большие шансы на успех и рост. В то же время, компании, которые не смогут приспособиться к цифровой экономике, рискуют остаться в стороне и потерять свою конкурентоспособность. Поэтому важно, чтобы компании постоянно следили за новыми тенденциями в цифровой экономике и принимали меры для своего развития в этом направлении.

Подводя итог, можно сказать, что цифровая экономика в настоящее время играет одну из ключевых ролей в развитии бизнеса в целом. Исследования показывают, что компании, активно внедряющие цифровые решения, обычно достигают более высоких финансовых результатов. Однако, несмотря на все преимущества цифровой экономики, компании должны помнить о необходимости адаптации к новым технологиям и обучении своих сотрудников. Также важно учитывать потенциальные риски и вызовы, связанные с использованием цифровых технологий, такие как кибербезопасность и защита данных.

Таким образом, цифровая экономика является важным фактором конкурентоспособности и развития бизнеса в будущем. Компании, которые успешно адаптируются к новым технологиям и используют их в своей деятельности, будут иметь большие шансы на успех и рост.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Караваева Е.Д. Управление организацией в условиях цифровизации: учебное пособие. – СПб.: Научное издание, 2020. – 68 с.

2 Меняев М.Ф. Инструменты цифровой экономики на предприятии // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2021. – №16-1. – С. 621-624.

3 Гулиташвили Я.В. Перспективы и риски внедрения цифровых технологий в управлении предприятием / Я. В. Гулиташвили // Инновационная экономика и общество. – 2024. – №2(44). – С. 34-40.

4 Сухомлинов В.П. Цифровая экономика и ее влияние на отрасли бизнеса // Студенческий электрон. научн. журн. 2023. № 42(254) – С. 48-51.

5 Корельский Д.Л. Внедрение инструментов цифровой экономики в систему управления предприятием // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. СХЛ междунар. студ. науч.-практ. конф. № 8(140). – С. 35-39.

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ОТРАСЛЯМИ ЭКОНОМИКИ

НИЯЗБЕК Н. Н.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Государственное управление экономикой играет ключевую роль в обеспечении устойчивого развития страны, улучшении условий для бизнеса и создании благоприятных условий для социальных преобразований. В условиях глобальных вызовов и структурных изменений в мировой экономике совершенствование механизмов государственного управления отраслями экономики становится одной из первоочередных задач [1].

Отрасли экономики, такие как промышленность, сельское хозяйство, транспорт, энергетика, информационные технологии и другие, требуют различных подходов в зависимости от их специфики. Государственное управление должно учитывать особенности каждой отрасли и обеспечивать адекватные инструменты регулирования, стимулирования и поддержки.

Одной из ключевых проблем в управлении экономикой является фрагментированность регулирования. Государственные органы, ответственные за разные отрасли, часто действуют независимо друг от друга, что может приводить к несогласованности действий и снижению эффективности экономической политики. Такое разобщение затрудняет комплексный подход к регулированию и координацию между секторами, что негативно сказывается на росте производительности.

Частный сектор является важным партнером государства в экономическом развитии, однако недостаточное использование механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП) ограничивает возможности для модернизации инфраструктуры и внедрения инноваций. Многие проекты в ключевых отраслях экономики требуют значительных инвестиций и технологий, которые государство не всегда способно обеспечить самостоятельно, что обуславливает необходимость активного участия частных компаний [1].

Цифровизация государственного управления и внедрение современных технологий, таких как искусственный интеллект, большие данные и блокчейн, открывают новые возможности для

улучшения качества управления отраслями экономики. Однако в большинстве стран процессы цифровизации находятся на начальных этапах, и это препятствует созданию эффективных систем управления и контроля, необходимых для быстрого и адекватного реагирования на изменения в экономике.

Государственное управление требует стратегического подхода к развитию отдельных отраслей. В то время как многие страны внедряют планы и стратегии развития, их реализация часто остается на низком уровне из-за отсутствия четких механизмов мониторинга и оценки эффективности. Это приводит к тому, что долгосрочные планы часто не исполняются или не адаптируются к изменениям внешней среды [2].

Для решения проблемы фрагментации государственного управления необходимо усилить координацию между различными министерствами и ведомствами. Создание межведомственных комитетов и платформ для обмена информацией позволит более эффективно распределять ресурсы и достигать синергетического эффекта между различными отраслями. Это позволит также улучшить взаимодействие между государственными органами на региональном и муниципальном уровнях.

Одним из ключевых направлений совершенствования механизмов управления является активное развитие ГЧП. Государство должно создавать благоприятные условия для участия частного сектора в крупных инфраструктурных проектах и инновационных инициативах, особенно в таких отраслях, как транспорт, энергетика, здравоохранение и образование. Для этого необходимо разработать более прозрачные и стабильные правовые механизмы, которые минимизируют риски для частных инвесторов и создадут стимулы для их участия [2].

Оцифровка процессов государственного управления является важным шагом для повышения эффективности и прозрачности управления отраслями экономики. Необходимо активно внедрять цифровые платформы, которые обеспечивают мониторинг и анализ данных в режиме реального времени. Такие технологии, как большие данные и искусственный интеллект, позволят прогнозировать экономические тенденции и оперативно реагировать на вызовы, такие как изменения на мировых рынках или внутренние кризисы.

Кроме того, цифровизация управления отраслями экономики поможет улучшить систему контроля за исполнением

государственных программ, что обеспечит более точную оценку эффективности государственных вложений и проектов.

Укрепление стратегического планирования должно стать приоритетом для органов государственного управления. Необходимо формировать долгосрочные планы развития для каждой ключевой отрасли экономики, опираясь на современные аналитические инструменты и прогнозные модели. Важно также улучшить механизмы мониторинга и адаптации этих стратегий, чтобы они могли гибко реагировать на изменения внешней и внутренней среды.

Эффективное управление невозможно без высококвалифицированных кадров. Необходима системная работа по повышению уровня подготовки государственных служащих, ответственных за управление отраслями экономики. Важно внедрять программы переподготовки и профессионального развития, которые будут учитывать современные вызовы и новейшие технологии управления.

Для иллюстрации успешных реформ государственного управления можно рассмотреть опыт ряда стран. Например, в Южной Корее была успешно реализована цифровая трансформация государственного управления, что позволило существенно улучшить взаимодействие между различными ведомствами и повысить прозрачность государственных решений. Также в странах Северной Европы эффективные механизмы государственно-частного партнерства способствовали модернизации инфраструктуры и обеспечению высоких темпов роста. В частности, в Эстонии был внедрен комплекс цифровых решений, которые обеспечили прозрачность и оперативность всех государственных процессов, что позволило существенно снизить бюрократические издержки и повысить доверие граждан и бизнеса к государству [3].

В Сингапуре государственно-частное партнерство активно используется для развития стратегических отраслей, таких как транспорт и энергетика. Это позволило привлечь значительные инвестиции и повысить конкурентоспособность экономики страны [3].

Совершенствование механизмов государственного управления отраслями экономики является одной из ключевых задач для повышения конкурентоспособности национальной экономики и обеспечения устойчивого роста. Это требует комплексного подхода, включающего улучшение координации между государственными органами, активное развитие государственно-частного партнерства,

внедрение цифровых технологий и усиление стратегического планирования. Лишь при наличии системных изменений государственное управление сможет адекватно реагировать на современные вызовы и способствовать успешному развитию экономики.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Zeinalova, S., Ibrahimova, S., & Ibrahimova, N. (2024). Improvement of the management system of factors that hinder the development of the non-oil industry based on international experience. *Academic Review*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.32342/2074-5354-2024-1-60-13>. [дата обращения: 09.10.2024]
- 2 Chirkova, O. (2023). Revamping the mechanism for executing municipal strategic development programs. *Economics Profession Business*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.14258/epb202312>. [дата обращения: 09.10.2024]
- 3 Dragan, I., Nestoryshen, I., Ostapenko, L., Terletska, V., & Munko, A. (2023). Improving the mechanism of administrative and legal ensuring of the financial and economic security of the state. *Financial and credit activity problems of theory and practice*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.55643/fcaptive.5.52.2023.4168>. [дата обращения: 09.10.2024]

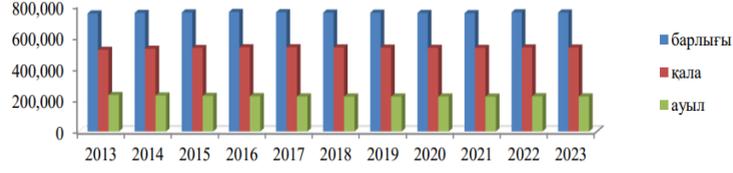
#### ПАВЛОДАР ОБЛЫСЫНЫҢ ДЕМОГРАФИЯЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ

НУРБАЕВА Г. Е.

э.ғ.к., доцент, Торайғыров университеті, Павлодар қ.  
ЖАКУПОВА Д. К., РАХАТБЕК А. Х.  
студенттер, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Кез келген елдің экономикалық дамуы көбінесе демографиялық процестердің сипатына байланысты. Жылдан жылға Қазақстанда халық саны қарқынды өсуде. Бұл мақалада біз Павлодар облысының демографиялық жағдайын қарастырамыз. Қазақстанның дәл осы аймағын тандауымызға Павлодар облысының Қазақстанның энергетикалық орталығы болып саналуы себеп болды. Бұл ретте ауыл шаруашылығы саласын дамытуға, кәсіпкерлікті қолдауға, сондай-ақ еңбек нарығында белсенді шараларды жүзеге асыруға баса назар аударылуда.

Біз талдауды Павлодар облысы бойынша халық санына қарай бастаймыз. Халық саны туралы деректер 1-суретте көрсетілген.



Сурет 1 – Халық саны (Павлодар облысы)

2013 жылы Павлодар облысы халқының саны 749 201 адамды құрады, оның ішінде қалалықтар – 518 334 мың адам, ауылдықтар – 230 867 адам. 2013 жылғы қаңтар-шілдеде халықтың табиғи өсімі 5529 адамды (7,36%) құрады. 2013 жылы туғандар саны 13105 адамды (17,45%), қайтыс болғандар саны 7576 адамды (10,09%) құрады. 2024 жылы Павлодар облысы халқының саны 754 944 адамды құрады, оның ішінде қалалықтар 532 886 мың адам, бұл 2013 жылмен салыстырғанда 14 552 адамға ғана өскен. 222 058 адам ауыл тұрғындары, 2013 жылмен салыстырғанда 8 809 адамға аз.

2023 жылғы қаңтар-шілдеде халықтың табиғи өсімі 2906 адамды (3,85%) құрады 2023 жылы туғандар саны 9838 адамды (13,04%), қайтыс болғандар саны 6932 адамды (9,19%) құрады. Павлодар облысының 10 жыл аралығындағы өлу/туу жайлы халық динамикасы 1-кестеде көрсетілген [1, с. 8].

Кесте 1 – Өлу/туу жайлы халық динамикасы (Павлодар облысы)

Көрсеткіштер	Қала халқы										
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Ұл бала туылу	4642	4609	4578	4622	4397	4229	4238	4135	4240	3856	3526
Қыз бала туылу	4297	4371	4372	4182	3986	4081	3907	3935	3978	3576	3319
Ұл бала туылу коэффициенті	19,34	18,98	18,67	18,75	17,84	17,20	17,28	16,89	17,36	15,45	14,12
Қыз бала туылу коэффициенті	15,25	15,36	15,23	14,51	13,86	14,23	13,65	13,78	13,96	12,61	11,71
Ер адам өлуі	2783	2656	2692	2660	2601	2792	2711	3224	3584	2844	2600
Әйел адам өлуі	2402	2484	2424	2482	2513	2454	2501	3072	3897	2552	2368
Ер адам өлу коэффициенті	11,60	10,94	10,98	10,79	10,55	11,35	11,05	13,17	14,67	11,40	10,41
Әйел адам өлу коэффициенті	8,53	8,73	8,44	8,61	8,74	8,56	8,74	10,75	13,68	9,00	8,36
Бала өлу коэффициенті	8,19	7,69	6,70	7,58	8,29	6,01	7,22	5,82	6,34	7,69	7,93
Қыз бала өлуі	7,45	8,27	6,40	7,57	6,73	5,41	6,61	3,81	6,54	5,51	7,14
Ұл бала өлуі	8,88	7,15	6,98	7,59	9,71	6,58	7,79	7,71	6,14	9,71	6,73
Ауыл халқы											
Ұл бала туылу	2202	2090	1930	1935	1851	1811	1782	1877	1780	1667	1532
Қыз бала туылу	4628	4741	5375	5285	4869	5307	5923	6129	6731	5815	5819

Ұл бала туылу коэфф.	19,36	18,53	17,22	17,37	16,68	16,31	16,01	16,86	16,04	14,73	13,58
Қыз бала туылу коэфф.	16,98	17,28	16,75	16,76	16,15	15,70	14,79	16,61	15,34	14,21	13,45
Ер адам өлуі	1312	1355	1244	1192	1168	1164	1226	1342	1456	1177	1124
Әйел адам өлуі	1079	1036	986	982	995	950	939	1066	1385	943	840
Ер адам өлу коэфф.	11,58	11,28	11,02	10,76	10,55	11,08	11,04	12,82	14,19	11,08	10,27
Әйел адам өлу коэфф.	8,76	8,83	8,53	8,66	8,80	8,57	8,68	10,46	13,41	8,89	8,18
Бала өлу коэфф.	8,73	8,35	6,95	7,99	7,67	5,55	6,80	5,71	6,67	7,31	7,43
Қыз бала өлуі	7,19	8,22	6,37	7,21	6,35	4,99	6,08	4,01	6,87	5,53	7,26
Ұл бала өлуі	10,15	8,48	7,50	8,71	8,89	6,09	7,47	7,32	6,47	8,96	7,58

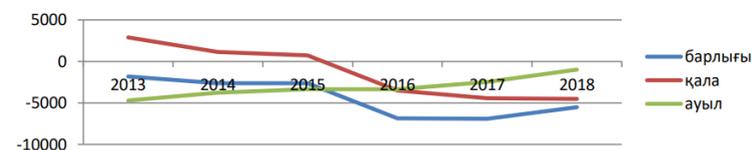
Туудың ең жоғары шыңы 2013 жылы болды және 13 105 баланы құрады. Мәселен, 2013 жылмен салыстырғанда 2023 жылы туылғандар саны 13 105 баладан 9 838 адамға немесе 4,41 пайызға азайды, 2013 жылмен салыстырғанда 2023 жылы жалпы өсім көрсеткіші 10,09 пайыздан 9,19 пайызға дейін төмендеді. Халықтың 10 жыл аралығындағы динамикалық демографиясы (Павлодар облысы) 2-кестеде көрсетілген.

2 кесте – Халықтың динамикалық демографиясы (Павлодар облысы)

Көрсеткіштер	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Тірі туылғандар	13105	13041	12771	12613	12025	11856	11558	11771	11667	10655	9838
Суммарлыту- ылукоэфф.	2,12	2,20	2,14	2,16	2,14	2,17	2,19	2,30	2,35	2,27	2,15
Жалпы коэфф.	17,45	17,29	16,87	16,64	15,91	15,72	15,35	15,66	15,58	14,10	13,04
Өлгендер	7576	7531	7346	7316	7277	7360	7377	8704	10322	7516	6932
Жалпы өлу коэфф.	10,09	9,98	9,70	9,65	9,63	9,76	9,80	11,58	13,79	9,95	9,19
Халық санының өсуі	5529	5510	5425	5297	4748	4496	4181	3067	1345	3139	2906
Халық с.ө.жалпы коэфф.	7,36	7,31	7,17	6,99	6,28	5,96	5,55	4,08	1,78	4,15	3,85

Павлодардағы ұлттық құрамның 51,2% қазақтар, 34,7% орыстар, 5,4% украиндар, 2,1% татарлар. Өзге ұлт өкілдері 6,6 пайызды құрайды. Кеткендер келгендерден гөрі көп – Павлодар облысындағы көші-қон. 2013 жылдың қаңтар-маусым айларында Павлодар облысына 1935 адам келсе, 2602 адам кеткен. Облыстан республикадан тыс жерлерге 1147 адам кеткен, оның 1093-і ТМД елдеріне, 54-і әлемнің басқа елдеріне кеткен. Сыртқы көші-қон есебінен келгендер саны 243 адамды құрады, оның ішінде ТМД елдерінен 215 адам, басқа елдерден 28 адам. Қазақстанның басқа аймақтарымен алмасу белсенді болды: 1692 адам келді, 1455 адам кетті. Мигранттардың ең көп саны – 26,8 пайызы Шығыс Қазақстан облысынан келсе, кеткендердің 31 пайызы жаңа тұрғылықты жері ретінде Астананы таңдаған. Көші-қон сальдосы теріс – 1816 адам [2, с. 16].

2023 жылдың қаңтар-қыркүйек айларында облысқа келген мигранттар саны 2022 жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 39,5%-ға өсіп, 6885 адамды құрады. Облыстан кеткен көшіп-қонушылардың саны 3,2 пайызға өсіп, 9228 адамды құрады. Көші-қон сальдосы теріс: -3917 адам, оның ішінде сыртқы көші-қонда оң сальдо 380 адам, ішкі көші-қонда теріс сальдо -2256 адам. Жылдың 9 айында Павлодар облысына ресми мәліметтер бойынша сыртқы көші-қон арқылы 912 адам, оның ішінде ТМД елдерінен, негізінен Ресей мен Түркіменстаннан 750 адам келген. 162 адам әлемнің басқа елдерінен, оның 68,5 пайызы Моңғолиядан келген. Қазақстанның басқа облыстарынан Павлодар облысына 5973 адам, Астана қаласынан 25,7%, Түркістан облысынан 13,5% қоныс аударған. Сонымен қатар, осы кезеңде елден 1202 адам кеткен, оның 848-і ТМД елдеріне, қалғандары басқа елдерге, 90% жағдайда Германияға кеткен. Павлодар облысының 8026 тұрғыны Қазақстан Республикасының басқа қалалары мен облыстарына, оның ішінде жартысынан сәл астамы Астанаға, 11%-ға жуығы Алматыға қоныс аударды. Қазақстан Республикасы халқының көші-қонының сальдосы 2-суретте көрсетілген [3, с. 11].



Сурет 2 – Қазақстан Республикасы халқының көші-қонының сальдосы

Деректер бойынша 2013 жылы Қазақстанда 3241-ден астам (4,3 %) жұп ажырасқаны белгілі. 2013 жылы жасалған 6896 (9,2 %) некенің 3655-і ажырасқан. Бұл жартысынан астам немесе 4,9 % артық. 2022 жылы Павлодар облысында 4435 (5,9 %) жұп неке қиды, бұл 2013 жылмен салыстырғанда 3,3 %-ға аз. Бұл соңғы 10 жылдағы некеге тұрудың ең төменгі көрсеткіші. 2022 жылы ажырасулар саны 2131-ді құрады – 2013 жылмен салыстырғанда 2,8 %-ға аз. 2013-2023 жылдар аралығындағы тіркелген некелер саны мен ажырасулар саны 3-4 кестелерде көрсетілген.

3 кесте - Тіркелген некелер саны

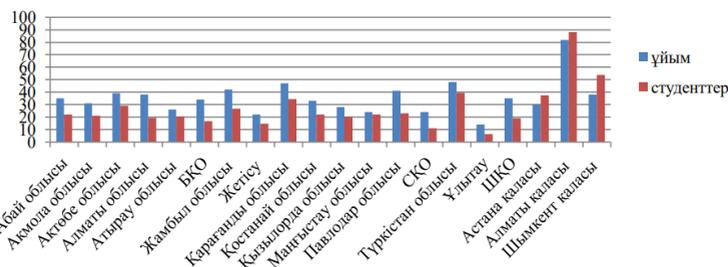
Көрсеткіштер	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
	Барлық халық										
Павлодар облысы:	6896	6508	6125	5173	5646	5369	5235	4870	5197	4703	4435
Павлодар	3885	3628	3369	2809	3144	2987	2970	2632	2941	2382	2344
Экибастуз	1441	1312	1256	1051	1109	1077	1049	1000	996	927	872
Ақсу	572	574	512	454	479	450	401	437	446	450	434
Аудандар:											
Ақтоғай	74	59	67	48	55	50	52	47	38	67	58
Баянауыл	165	160	153	127	149	132	105	122	127	114	95
Железин	92	90	81	65	64	67	69	68	59	90	62
Ертіс	118	104	96	60	91	76	63	59	60	82	60
Тереңкөп	116	103	109	104	125	112	107	110	110	127	83
Аққулы	65	71	51	55	53	59	48	54	42	56	45
Май	77	69	76	62	58	42	43	48	59	47	44
Павлодар	104	149	177	167	146	135	171	142	154	192	125
Успен	61	70	72	63	59	65	56	52	65	64	97
Щербакты	126	119	106	108	114	117	101	99	100	105	116

4 кесте - Тіркелген ажырасулар саны

Көрсеткіштер	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
	Барлық халық										
Павлодар облысы:	3241	3272	3271	2957	3169	3161	3191	2712	2626	2132	2131
Павлодар	1759	1747	1760	1654	1757	1736	1664	1347	1357	1052	1160
Экибастуз	673	765	731	618	656	723	762	602	625	519	427
Ақсу	352	308	297	273	316	230	278	271	232	219	182
Аудандар:											
Ақтоғай	26	27	32	25	26	26	18	29	28	25	25
Баянауыл	48	45	55	49	44	53	48	59	47	34	41
Железин	54	47	41	41	51	40	34	48	31	37	49
Ертіс	61	45	56	48	44	43	43	45	40	32	34
Тереңкөп	60	56	63	73	67	76	80	75	55	43	38
Аққулы	20	33	37	32	22	42	27	24	23	25	24
Май	24	27	30	19	30	32	25	27	21	9	22
Павлодар	61	60	57	51	60	75	91	81	84	64	68
Успен	43	35	49	38	33	38	40	41	32	38	26
Щербакты	60	77	63	36	63	47	81	63	51	35	35

Некенің ең жоғары көрсеткіші 2007 жылы болды, ол 9,5% немесе 7112 адамды құрады. Ажырасудың ең жоғары көрсеткіші 2013-2015 жылдары болды, ол 4,3% немесе орта есеппен 3261 жұпты құрады. Ең төменгі ажырасу көрсеткіші 2000 жылы болды, ол 2,6% немесе 2014 адамды құрады.

Техникалық және кәсіптік білім беру ұйымдарының саны 2023-2024 оқу жылының басында 41 бірлікті құрады. Ал онда оқитын студенттер саны 23173 студентті құрады. Соңғы 5 жылдағы ТЖКБ ұйымдарындағы студенттер санының динамикасы: 2023 жылы ТЖКБ ұйымдарына қабылданған студенттер 3490 адамды құрады, бұл 2019 жылмен салыстырғанда 523-ке көп. 2023-2024 оқу жылының басындағы ТЖКБ ұйымдарының саны және олардағы студенттер саны 3-суретте көрсетілген.



Сурет 3 – 2023-2024 оқу жылының басындағы ТЖКБ ұйымдарының саны және олардағы студенттер саны

Қабылдаған студенттердің ең көп саны 2022 жылы болды, ол 3573 болды. Ал ең аз қабылданған оқушылар саны 2019 жылы болды, бұл 2967 адамды құрады. Сонымен қатар, қалада 86 мектепке дейінгі ұйым бар, оның 73-і мемлекеттік балабақшалар. Екі мемлекеттік шағын орталық, 11 жекеменшік мектепке дейінгі ұйым және сегіз жеке балабақша жұмыс істейді. Павлодарда мектепке дейінгі мекемелерге баратын балалардың жалпы саны 5-6 жас аралығындағы балалар үшін жалпы білім беретін мектептерде мектепалды даярлық сыныптары бар. Онда 353 студент білім алуда.

Жаңа оқу жылында 118 мың бала мектепке барды, бұл өткен жылмен салыстырғанда екі мыңға көп. Ең көп студенттер Павлодар мен Екібастұзда қалаларында бар. ТЖКБ ұйымдарында студенттерді қабылдау туралы деректер 5-кестеде көрсетілген.

5 кесте – ТЖКБ ұйымдарында студенттерді қабылдау, адам

Көрсеткіштер	2019 ж.	2020 ж.	2021 ж.	2022 ж.	2023 ж.
Қ а з а қ с т а н Республикасы	71475	79078	85047	92783	91897
Абай	-	-	-	4033	3840
Ақмола	3151	3571	3220	2998	2855
Ақтөбе	3494	4048	4850	4884	4799
Алматы	4930	5639	6213	3606	3314
Атырау	2120	2445	2931	3568	2842
Батыс Қазақстан	2691	2931	3101	3074	2706
Жамбыл	2843	3028	3747	4420	4130
Жетісу	-	-	-	2684	2666
Қарағанды	5457	6428	6502	5656	5403
Қостанай	3402	3877	3748	3578	3500
Қызылорда	3007	3036	2880	3327	2968
Маңғыстау	2677	3123	3297	3644	3523
Павлодар	2967	3473	3560	3573	3490

Талдау негізінде демографияға айтарлықтай әсер ететін проблемаларды анықтау мүмкін болды. Жаһандық мәселелердің бірі – білім беру. Облыстағы, оның ішінде Павлодар қаласындағы мектептердегі оқушылар орындарына ерекше назар аудару керек. Павлодар облысында балабақшаға көмекші тәрбиешілер мен бастауыш сынып мұғалімдері жетіспейді. Бұл 100 мың теңгені құрайтын төмен жалақыға байланысты, бұл ең төменгі жалақыдан (ЕТЖ) 15 мың теңгеге артық. Сондай-ақ Павлодар облысында орыс тілінде оқытатын бастауыш сынып мұғалімдеріне, математика және физика мұғалімдеріне, орыс тілі мамандарына мұқтаж. Павлодар облысының әкімі Асайн Байханов дәстүрлі тамыз конференциясында атап өткендей, мектептердегі әлеуметтендірудің әлсіз. Оның пікірінше, цифрландыру мен технология керемет, бірақ білім беру ең алдымен білім алу және маңызды әлеуметтену дағдыларын меңгеру болып табылады. Көші-қонға байланысты айтарлықтай проблемалар да бар. 2023 жылы Павлодар облысына келген мигранттардың саны өткен жылмен салыстырғанда 40 пайызға дерлік өсті. Бұл аймақтың демографиясына айтарлықтай әсер етеді.

Сонымен қатар, теріс ішкі көші-қон тұрғындардың жақсы мүмкіндіктер іздеп аймақтан кетіп жатқанын көрсетеді. Осыған байланысты Павлодарда тұру және жұмыс істеу үшін тартымды

жағдайлар жасау, жергілікті кәсіпкерлікті дамытуға ықпал ету және өмір сүру сапасын арттыру маңызды. Осы жағдайлардың аясында әлеуметтік инфрақұрылымды қолдау, энергетикалық сектор мен өнеркәсіпті дамыту өңірдің экономикалық дамуына ықпал ететін негізгі факторларға айналуы мүмкін. Осылайша, Павлодар облысының өсу әлеуеті бар, бірақ демографиялық процестерді және көші-қонды басқаруға кешенді көзқарасты қажет етеді.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

1 Ұлттық статистика бюросы. Қазақстан Республикасы Стратегиялық жоспарлау және реформалар агенттігі. [Электрондық ресурс] – URL: <https://stat.gov.kz/>

2 Государственные услуги. [Электрондық ресурс] – URL: <https://www.gov.kz/?lang=ru>

3 Каких специалистов не хватает в региональной системе образования. [Электрондық ресурс] – URL: <https://rskpvl.kz/kakih-speczialistov-ne-hvataet-v-regionalnoj-sisteme-obrazovaniya/>

### ПУТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

НУРГАЛИЕВА А. А.

ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

РАХМЕТОВА Д. А.

докторант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Республика Казахстан занимает девятое место среди стран мира по территории, имеет все, от снежных ледников до песчаных барханов и горных вершин. В отдельных регионах Казахстана имеются разнообразные природные ландшафты и нетронутая дикая природа, богатое историческое и культурное наследие, неисчерпаемые возможности активного отдыха. Все это говорит о том, что в Казахстане имеется большой потенциал для развития туристического бизнеса и приема иностранных туристов.

Республика развивается в условиях рыночной экономики, о чем свидетельствует тот факт, что по итогам The Global Competitiveness Index 2022-2023 годов она занимает 42 место в 2022 году [1].

Но что касается сферы туризма страны, то можно сказать, что она находится в затянувшемся периоде зарождения, влияние сферы

туризма на экономику страны не столь велико. Доля ВВП страны составляет около 1,7%, что намного ниже, чем в других странах.

Неразвитость туристической инфраструктуры, низкое качество сервиса обслуживания, сохранение мифа о Казахстане как о стране высокого риска, ограничение материальных возможностей граждан, несогласованность интересов государства и частного сектора замедляет развитие туристического бизнеса, что является причиной того, что мировой туристический поток в страну составляет менее 1% [2].

Несмотря на это, за рубежом Казахстан стали рассматривать как одну из особенно стабильных стран с отличными туристическими возможностями. Кроме того, по мнению зарубежных экспертов, на мировом туристическом рынке этому будут способствовать следующие преимущества республики: гостеприимство и доброжелательность казахского народа, добрые намерения, хорошее настроение, природная красота страны, достопримечательности, ее история, культурное и этническое богатство, а также туристская инфраструктура.

Реализация принятых мер по развитию туристической отрасли позволила улучшить динамику развития данной отрасли. Экономическое влияние, влияние сферы туризма на экономику страны отражается на показателях денежных потоков, которые выводятся из страны, направляются в нашу страну и преобразуются туристическим экспортом и импортом. Большая часть доходов от экспорта туристических услуг поступает от приезжих туристов из зарубежных стран, а также поступает от билетов, продаваемых на отечественные автомобили, и других услуг по месту их проживания. Денежные средства, составляющие туристический импорт страны, - это средства, потраченные ее гражданами при поездках в зарубежные страны, средства, которые они платят за транспортные расходы и услуги этой страны-резидента, а также выплаты дивидендов иностранным инвесторам индустрии туризма. Разница между доходами от экспорта туристической деятельности в стране и стоимостью импорта туристической деятельности отражает баланс туристических платежей, который может быть как отрицательным (дефицитным), так и положительным.

Динамика обслуживаемых туристов в зависимости от вида туризма за 2021-2023 годы представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика обслуженных туристов в зависимости от вида туризма в 2021-2023 годах

Год	Внутренний туризм, количество человек	Выездной туризм, количество человек	Въездной туризм, количество человек
2021	157988	261709	39640
2022	189502	375923	36096
2023	186351	388108	30240

Согласно данным таблицы, количество иностранных туристов, въехавших в страну в 2023 году по сравнению с 2021 годом сократилось на 9400 человек. Динамика выездного туризма в 2023 году несколько увеличилась. Если сравнивать этот показатель с 2021 годом, то в 2023 году он увеличился на 126399 человек, если рассматривать процентное соотношение - на 33%. Анализ внутреннего туризма показывает, что в 2023 году количество внутренних туристов увеличилось на 28363 человека. Несмотря на эти обстоятельства, туристический бизнес находится в стабильных темпах развития, которые мы можем увидеть в основном в данных, приведенных в таблице 2. Из таблицы мы видим уровень роста показателей туристической индустрии.

Таблица 2 – Темпы развития туристической индустрии за 2021-2023 годы

Показатели	2021	2022	2023
Количество обслуженных посетителей на объектах расселения, количество людей	2548868	2845832	3026227
Количество обслуженных туристическими фирмами, количество людей	459337	601521	604699
Объем выполненных услуг и работ, млн тенге	934,8	1039,9	1128,0
Количество объектов расселения, в единице	1526	1678	2056
Количество туристических фирм	1994	2189	1777

Согласно данным таблицы 2, к концу 2023 года в республике функционировало 2056 объектов расселения, в 2022 году их

количество составило 1678 единиц, в 2021 году - 1526 фирм. За 2023 год отечественными фирмами оказано туристских услуг 604699 человек. В 2021 году количество обслуженных по данному показателю составило 459337 человек. В 2023 году общий объем оказанных услуг составил 17674698 тыс. тенге. Количество турфирм сократилось в 2023 году по сравнению с 2021 годом на 217 фирм, в 2022 году количество фирм составило 2189 единиц.

Анализируя таблицу 2, отметим, что в период с 2021 по 2023 годы в туристической отрасли Казахстана произошел устойчивый рост, который, в свою очередь, положительно влияет на работу туристических предприятий и способствует развитию туристского бизнеса.

Туризм имеет реальные возможности стать третьей индустриальной отраслью по доходам в Казахстане. На сегодняшний день одним из основных факторов, препятствующих развитию туризма, является отсутствие в Казахстане всеобщей продуманной маркетинговой стратегии по опережающему продвижению турпродукта Казахстана, а также повышению туристического имиджа страны. В среднем в мире только 42% опрошенных респондентов имеют представление об имидже Казахстана. Популярность Казахстана в Азии превышает все. 75% опрошенных в странах дальнего зарубежья Азии – Японии знают Казахстан. В Европе этот показатель очень низкий, из опрошенных наиболее результативными оказались англичане - 41% опрошенных не знают о Казахстане.

Однако следует признать, что за последние годы в этом направлении было предпринято много мер, но развитие туристической отрасли тесно связано с крупными инвестициями. По прогнозам международных экспертов ВТО, в течение 2-3 лет туризм снова получит стабильные темпы роста. Для успешной реализации стратегических направлений до 2020 года Министерством туризма и спорта ведется работа по привлечению инвестиций в строительство современных туристических объектов.

Для сравнения, например, в Южной Корее в свое время было построено 38 горных центров, строительство которых сначала финансировалось государством, а затем продавалось частным лицам.

Таким образом решались два вопроса: создавались условия для отдыха и поднималась экономика за счет прибыли этих туристических объектов.

Проблема, на которую требует внимания, заключается в том, что многие туристические агентства часто развивают только одно направление – выездной туризм. Из 600, только 14,5% туркомпаний занимаются организацией въездного туризма, что, несомненно, негативно сказывается на бюджете страны. Даже большая часть этих аутсайдеров -принадлежит тем, кто находится с визитом.

Внутренний туризм, по данным экспертов, составляет 3% от всех доходов от туризма.

Для сравнения, в развитых странах он равен 50%. Для решения этой проблемы Налоговым кодексом установлена уплата НДС с доходов своих услуг туроператорам, организующим зарубежные поездки, иначе организаторов выездного туризма может быть гораздо больше.

Приоритетное развитие выездного туризма является скорее результатом, чем причиной, поскольку отсутствие туристической инфраструктуры не позволяет турагентам организовывать туры по достопримечательностям страны.

Общий объем оказанных услуг в туристическом бизнесе в 2023 году по сравнению с 2021 годом увеличился на 17,2% и составил 14 млрд. долл. т. е., т. е.). Судя по данным рисунка 1, в 2021-2023 годах мы наблюдаем динамичное развитие туристского бизнеса, объемы оказанных услуг в Республике Казахстан неуклонно росли и имели положительный баланс.



Рисунок 1 – Объем оказанных услуг и работ в туристическом бизнесе Республики Казахстан, млн. тенге

Данные рисунка 1 показали положительную результативность в развитии туристического бизнеса. В 2021 году объем оказанных услуг составил 934,8 млн. долл. тенге, в 2022 году наблюдается незначительный рост-1039,9 млн. долл. тенге, а в 2023 году объем оказанных услуг составил 1128,0 млн. долл. в размере тенге. Кроме того, мы наблюдаем положительную динамику туристского бизнеса в период с 2021 по 2023 годы. Туристская отрасль, а также

туристский бизнес находятся в темпах развития, что мы видим в данных цифрах.

Резиденты Республики Казахстан, выезжающие за рубеж, показаны на рисунке2.



Рисунок 2 – количество жителей Республики Казахстан, выехавших за границу

В 2021 году за границу выехало 9065579 человек, в 2023 году этот показатель составил 10449972 человека.

Согласно данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, в 2023 году по сравнению с 2021 годом поток туристов, выезжающих за рубеж, вырос на 15,3% и превысил 10,4 млн человек в общей численности населения республики в 17,4 млн человек. Так, более половины населения Казахстана в течение года выезжало за рубеж.2023г. из 10449972 казахстанских туристов, выезжавших за рубеж, наибольший спрос:

- Россия — 4519534 человек, или 43,2 %;
- Киргизстан — 3557520 человек, или 34,0 %;
- Узбекистан — 1206772 человек, или 11,5 %.

Эти три страны посетили 88,7% казахстанских туристов.

Количество людей, совершивших туристические поездки по дальнему зарубежью: Турция (351121 человек, или 3,4 %), Китай (336736 человек, или 3,2%), Объединенные Арабские Эмираты (112211 человек, или 1,1%), Таиланд (52445 человек, или 0,5%), Германия (48536 человек, или 0,5 %), Нидерланды (34754 человека, или 0,3 %), Великобритания (21694 человека, или 0,2 %), Республика Корея (20715 человек, или 0,2 %), Грузия (18584 человека, или 0,2 %), Индия (17055 человек, или 0,2%), Малайзия (15275 человек, или 0,15 %).

По указанным направлениям наблюдается рост потока туристов. Это объясняется доступной ценой, постоянным интересом казахстанцев к странам Евразии.

Рост туристического потока в Китай объясняется, с одной стороны, развитием шоп-туризма, с другой-ростом интереса казахстанцев к этой стране в целом.

Дорожные поездки граждан республики с целью приобретения товаров из-за рубежа, его последующей продажи по-прежнему носят массовый характер, а шоп-туризм наглядно показывает состояние рынка туристских услуг в Казахстане. Он активизировал спрос на туристскую деятельность в период экономического кризиса, оказав существенную помощь в оказании посреднических услуг между туристами и «чартерными держателями», во многом из-за нехватки соответствующего опыта и квалифицированных специалистов туристических фирм. Почти четверть потребительского рынка Казахстана наполняется товарами «Обертывание» бизнеса и, в целом, обеспечивает работой около 150 тыс. человек в системе сбыта и продажи товаров одновременно. Ежегодный объем торговли «Обертывание» во внутреннем торговом обороте Казахстана составляет около 2 млрд доллара.

Весь цивилизованный мир стремится привлечь к себе основной поток туристов, поскольку туризм является одним из важнейших источников пополнения доходной части бюджета государства. Поэтому необходимо увеличить приток иностранных туристов в Казахстан. С этой целью необходимо переориентировать деятельность туристических организаций на развитие въездного туризма, в первую очередь, в зависимости от состояния транспортных средств, средств размещения, кадрового обеспечения.

На сегодняшний день по республике имеется 494 места отдыха, в том числе: санатории – 66, специальные дома для гостей – 71, зоны отдыха – 54, дома отдыха – 75, туристические базы – 190, охотничьи домики – 11, кемпинги (лагеря автотуристов) и гостиницы – 27. Кроме того, в целях развития внутреннего туризма в республике ежегодно проводятся туристские мероприятия: казахстанская туристская ярмарка «неисчерпаемые путешествия», Республиканский слет дружбы туристов Казахстана и стран СНГ «Иртышский Меридиан» (Павлодарская область), иле-Балхашская регата (Алматинская область), республиканские туристические слеты под девизом "Туризм против наркомании» проведения мероприятия. и т.д.

Таким образом, почти все вышесказанное способствует повышению конкурентоспособности индустрии туризма и красоты Казахстана как туристического направления. Кроме того, дальнейшее развитие данной отрасли будет направлено на создание конкурентоспособной инфраструктуры индустрии туризма и создание, развитие новых национальных туристических продуктов, их вывод на международный и внутренний рынок.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Устенова Ө.Ж. международный туризм: учебное пособие: учебник/ – Алматы: Экономика, 2020. –200 с.

2 Rakhmetova, D., Nurgaliyeva, A., Yesmagzam, V., Takhtayeva, R., Khassenova, K. (2024). Priority Directions and Trends of the Business Sector in Tourism: The Case of Kazakhstan. Studies in Systems, Decision and Control, vol. 545, pp. 669-681. DOI: 10.1007/978-3-031-65203-5\_59 [Электронный ресурс]. – URL: [https://doi.org/10.1007/978-3-031-65203-5\\_59](https://doi.org/10.1007/978-3-031-65203-5_59) [дата обращения 07.10.2024].

3 А.П.Дурович, Г.А. Бондаренко, Т.М. Сергеева; под общ. ред. А.П. Дуровича.– 4-е изд., стер. – Минск, 2021.– 640 с.

4 Абабков, М.Ю. Абабкова, И.Г. Филлипова; под ред. проф. Е.И. Богданова.- Москва: ИНФРА-М, 2021. – 214 с. – (Высшее образование).

5 Абеннова Е.А. Инфраструктура туризма: учебное пособие: учебная/ Е.А. Абеннова.– Алматы: Экономика, 2020.– 180 с. – (Современные учебные издания КазЭУ им. Т. Рыскулова).

#### ПОВЫШЕНИЕ ЦЕНОВОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ ПОСРЕДСТВОМ ПРИМЕНЕНИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ПРОЦЕССЕ ЕЕ ПРОИЗВОДСТВА

ОСПАНОВА Ж. А.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар,

ДАВИДЕНКО Л. М.

к.э.н., ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар,

Цифровая трансформация производства – это стратегический процесс, который охватывает внедрение новых технологий, таких как искусственный интеллект (ИИ), интернет вещей (IoT), большие данные и роботизация, для повышения производственной эффективности и снижения издержек. Современные предприятия

стремятся использовать цифровизацию как инструмент повышения своей конкурентоспособности на глобальном рынке, особенно в условиях возрастающей конкуренции и изменений потребительских предпочтений.

Ценовая конкурентоспособность продукции – один из ключевых факторов, влияющих на успех предприятия на рынке. Внедрение цифровых технологий в производственные процессы позволяет снизить себестоимость продукции, повысить гибкость производства и улучшить контроль качества. В данной статье рассмотрим, как цифровизация способствует достижению этих целей и укреплению позиции предприятий на рынке.

Цифровизация производства, также известная как «Индустрия 4.0», представляет собой интеграцию современных цифровых технологий во все этапы производственного процесса, начиная от проектирования и разработки продукции до конечной поставки на рынок. Основными преимуществами цифровизации являются автоматизация процессов, снижение затрат на производство и повышение точности прогнозирования спроса.

Цифровизация позволяет:

- автоматизировать процессы управления ресурсами, минимизируя потери;
- оптимизировать логистику и цепочки поставок;
- улучшать контроль за качеством продукции с помощью систем мониторинга в реальном времени;
- снижать время простоя оборудования за счет прогнозного технического обслуживания.

Каждый из этих факторов вносит свой вклад в снижение издержек производства и, как следствие, в повышение ценовой конкурентоспособности продукции.

Снижение себестоимости является ключевым аспектом повышения ценовой конкурентоспособности продукции. Цифровизация позволяет производственным компаниям существенно сократить издержки за счет:

- автоматизации процессов. Роботы и автоматизированные системы заменяют ручной труд, снижая затраты на персонал и ошибки, связанные с человеческим фактором;
- прогнозирования и управления запасами. Цифровые системы управления цепочками поставок позволяют точно прогнозировать спрос, что позволяет минимизировать затраты на хранение и переработку продукции;

- снижения затрат на обслуживание. Внедрение IoT-систем и искусственного интеллекта позволяет проводить предиктивное (прогнозное) обслуживание оборудования, что снижает вероятность поломок и простоя;

- оптимизации использования энергии и ресурсов. Цифровые системы управления производственными процессами помогают снизить потребление энергии, материалов и других ресурсов, что напрямую влияет на снижение себестоимости продукции.

Примером является использование систем на основе IoT, которые могут отслеживать состояние оборудования в реальном времени, позволяя прогнозировать его износ и минимизировать затраты на ремонт и замену.

Цифровизация играет важную роль не только в снижении затрат, но и в повышении качества продукции, что также способствует улучшению конкурентоспособности. Использование сенсоров и систем мониторинга в реальном времени позволяет отслеживать ключевые параметры производства и быстро реагировать на любые отклонения, предотвращая возникновение дефектов.

Применение аналитики больших данных и машинного обучения также помогает выявлять узкие места в производственных процессах и оптимизировать их. Это приводит к улучшению конечного продукта и уменьшению процента брака, что, в свою очередь, снижает дополнительные затраты на исправление ошибок и возвращает продукцию на доработку.

Цифровизация производства позволяет значительно сократить время на разработку и выпуск продукции. Например, использование 3D-печати и симуляций на этапе прототипирования продукции позволяет быстро тестировать различные варианты конструкций и технологий, что ускоряет процесс вывода новых продуктов на рынок.

Системы планирования ресурсов предприятия (ERP) и системы управления производственными процессами (MES) помогают синхронизировать все этапы производства и обеспечить более гибкую реакцию на изменения в спросе. Быстрое и гибкое производство позволяет компаниям оперативно реагировать на потребности клиентов и снижать затраты, связанные с задержками и переработкой.

Многие компании, активно внедряющие цифровые технологии, уже достигли значительных успехов в повышении ценовой конкурентоспособности своей продукции. Например,

автопроизводители, такие как BMW и Toyota, используют роботизированные системы и ИИ для автоматизации сборочных линий, что позволяет существенно сократить затраты на производство и повысить качество продукции.

Другие примеры включают производителей электроники, которые применяют автоматизацию и аналитические системы для оптимизации производственных процессов, улучшения точности операций и ускорения вывода новых моделей продукции на рынок.

Несмотря на очевидные преимущества цифровизации, предприятия могут сталкиваться с рядом проблем при ее внедрении. Среди ключевых вызовов можно выделить:

- высокие первоначальные затраты на внедрение цифровых технологий;
- необходимость обучения персонала и адаптации к новым процессам;
- вопросы кибербезопасности и защиты данных;
- потенциальные сбои в интеграции старых и новых систем.

Для преодоления этих вызовов предприятиям необходимо проводить тщательное планирование и анализ экономической целесообразности внедрения цифровых технологий, а также развивать корпоративную культуру, поддерживающую инновации и изменения.

Цифровизация производства является мощным инструментом повышения ценовой конкурентоспособности продукции. Внедрение современных технологий позволяет значительно снизить себестоимость продукции, улучшить ее качество и сократить время вывода на рынок, что создает значительные конкурентные преимущества для предприятий. Однако для достижения этих целей необходимо учитывать потенциальные вызовы и грамотно подходить к внедрению цифровых технологий, обеспечивая их эффективность и соответствие стратегическим целям компании.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Yuliia Ohrenych et al. Digitalization as a factor of development and improvement of the competitiveness of enterprises in a changing market environment. Financial Strategies of Innovative Economic Development (2023). [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.26661/2414-0287-2023-1-57-02> [дата обращения 09.10.2024].

2 Q. Zhang et al. How Digitalization Shapes Export Product Quality: Evidence from China. Sustainability (2023). [Электронный

ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.3390/su15086376> [дата обращения 09.10.2024].

3 Т.Ю. Кудрявцева, К.С. Кожина Основные понятия цифровизации // Вестник Академии знаний. 2021. №3 (44). [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-ponyatiya-tsifrovizatsii> [дата обращения 09.10.2024].

4 Пургаева, И. А., Некрасова, Т. А., Наролина, Т. С., & Смотрова, Т. И. (2023). Цифровая трансформация промышленности: проблемы и перспективы. Современная экономика: проблемы и решения, 1, 34-49. [Электронный ресурс]. – URL: <https://journals.vsu.ru/meps/article/view/11160> [дата обращения 09.10.2024].

5 Джабраилова Наида Давудовна Влияние цифровизации на развитие бизнеса // Журнал прикладных исследований. 2023. №1. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-tsifrovizatsii-na-razvitiye-biznesa> [дата обращения 09.10.2024].

6 Ежегодный доклад о развитии Индустрии 4.0 в Казахстане, Министерство цифрового развития, 2023 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/mdai/documents/1?lang=ru> [дата обращения 09.10.2024].

## ОПТИМИЗАЦИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ЭКОНОМИКИ В ТРЕНДАХ РАЗВИТИЯ ЕЕ ПРИОРИТЕТНЫХ ОТРАСЛЕЙ

ОШАКБАЕВА А. Т.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Региональная структура экономики играет ключевую роль в устойчивом развитии страны. Она отражает особенности распределения производительных сил, структуру отраслей и использование природных, трудовых и инвестиционных ресурсов. В условиях глобализации и цифровизации экономики оптимизация региональной структуры требует учета новых экономических трендов и развития приоритетных отраслей, которые становятся драйверами роста.

Современные технологии, такие как искусственный интеллект, интернет вещей и большие данные, оказывают значительное влияние на развитие экономики. Их внедрение позволяет ускорить процессы производства, снизить издержки и повысить качество

продукции и услуг. Оптимизация структуры экономики должна учитывать развитие ИТ-сектора, который становится фундаментом для многих других отраслей.

Ориентация на экологические стандарты и устойчивое использование природных ресурсов является важнейшим трендом, который меняет подходы к планированию региональной структуры экономики. Многие регионы начинают развивать такие отрасли, как возобновляемая энергетика, переработка отходов и экотуризм.

В условиях растущей потребности в продуктах питания и ресурсах для биотехнологий, агропромышленный комплекс продолжает занимать важное место в региональных экономиках. Внедрение цифровых технологий и модернизация сельского хозяйства позволяют повысить его продуктивность и конкурентоспособность.

Формирование региональных кластеров является одним из наиболее эффективных инструментов для оптимизации экономической структуры. Кластеры обеспечивают синергетическое взаимодействие между предприятиями, научными учреждениями и государственными органами, что способствует ускоренному развитию приоритетных отраслей.

Механизмы ГЧП позволяют привлекать частные инвестиции для реализации крупных инфраструктурных и отраслевых проектов, что способствует диверсификации экономики и поддержке инновационных проектов.

Разработка и реализация стратегий привлечения инвестиций на региональном уровне способствует направлению финансовых потоков в наиболее перспективные отрасли. Важно учитывать специфику региона и ориентироваться на его конкурентные преимущества.

Одним из успешных примеров является Китай, где была проведена активная политика оптимизации структуры региональных экономик через создание специальных экономических зон (СЭЗ), что позволило значительно ускорить развитие высокотехнологичных отраслей.

В Европе, регионы, такие как Бавария в Германии, также демонстрируют успешные практики благодаря развитию кластеров в области высоких технологий и автомобильной промышленности.

Оптимизация региональной структуры экономики является сложным и многогранным процессом, требующим учёта множества факторов, таких как глобальные экономические тренды, специфика регионов и приоритетные отрасли. Внедрение цифровых технологий,

развитие зелёной экономики и поддержка инновационных секторов являются ключевыми направлениями в этом процессе. Успешная реализация стратегий оптимизации зависит от эффективного взаимодействия между государством, бизнесом и научными сообществами, а также от активного использования кластерных моделей и ГЧП.

Факторы, влияющие на оптимизацию региональной структуры экономики.

Оптимизация региональной экономики не может быть успешной без учета специфических факторов, определяющих развитие региона. Рассмотрим ключевые факторы, которые играют важную роль в процессе оптимизации:

- географическое положение региона оказывает непосредственное влияние на его экономическое развитие. Региональные стратегии должны учитывать транспортную доступность, близость к границам с другими странами, а также природные условия. Например, приморские регионы имеют преимущества в развитии логистики, экспорта и импорта, что формирует основу для их экономической специализации;

- качество и доступность трудовых ресурсов оказывают значительное влияние на выбор приоритетных отраслей для оптимизации экономики. Региональная структура должна учитывать образовательный и профессиональный уровень населения, а также возможности для его повышения. Развитие приоритетных отраслей требует наличия квалифицированной рабочей силы, что делает важным развитие системы образования и подготовки кадров;

- природные ресурсы, такие как нефть, газ, лес, полезные ископаемые или сельскохозяйственные земли, являются одним из важнейших факторов, определяющих специфику региональной экономики. Региональные стратегии должны учитывать, как наиболее эффективно использовать природные ресурсы с минимальным воздействием на окружающую среду;

- оптимизация экономики региона невозможна без развития инфраструктуры – транспортной, энергетической, цифровой. Эти элементы обеспечивают связь между регионами, доступ к рынкам и ресурсам, а также интеграцию в глобальные производственно-сбытовые цепочки. Развитие инфраструктуры способствует повышению экономической привлекательности региона и созданию новых точек роста.

Малый и средний бизнес (МСБ) является важным элементом в развитии приоритетных отраслей и оптимизации экономики региона. Государственные программы поддержки, включающие налоговые льготы, субсидии и доступ к кредитованию, способствуют развитию инновационных бизнесов и созданию рабочих мест. МСБ также часто становится важным элементом в развитии кластеров, усиливая синергетический эффект от взаимодействия с крупными предприятиями и научными институтами.

Децентрализация, которая предполагает передачу значительных полномочий региональным органам власти, может способствовать повышению эффективности принятия решений в рамках региональной структуры. Региональные власти, обладая большей автономией, могут лучше учитывать специфические особенности региона и более оперативно реагировать на изменения в экономической среде.

Создание региональных инвестиционных фондов и агентств по привлечению инвестиций способствует ускоренному развитию приоритетных отраслей. Такие структуры могут выступать посредниками между бизнесом и государством, предоставляя финансовую поддержку и содействуя реализации крупных инфраструктурных проектов.

Южная Корея демонстрирует пример успешной интеграции инноваций в региональную экономику через создание специализированных кластеров, таких как кластер в Сеуле, ориентированный на ИТ и биотехнологии. Это позволяет регионам Южной Кореи быстро адаптироваться к новым технологическим трендам и стимулировать развитие высокотехнологичных отраслей.

Финляндия активно продвигает развитие зеленой экономики на региональном уровне. Страна делает ставку на возобновляемую энергетику и экологически чистые технологии, поддерживая инновационные проекты в сфере переработки отходов и сокращения выбросов CO<sub>2</sub>. Это позволило Финляндии достичь высоких показателей устойчивого развития и создать новые рабочие места в экологически значимых отраслях.

Оптимизация региональной структуры экономики требует не только учёта приоритетных отраслей, но и гибкого подхода к использованию региональных преимуществ. Для достижения устойчивого роста регионов необходимо сочетание факторов, таких как трудовые ресурсы, инфраструктура и природные ресурсы, а также активное применение современных технологий. Внедрение

кластерных моделей, программ поддержки МСБ и механизмов децентрализации управления создаёт условия для более гибкой и устойчивой экономики, способной адаптироваться к изменяющимся условиям и новым глобальным вызовам.

Тенденции цифровизации и развития зелёной экономики оказывают все более значительное влияние на экономическую политику регионов, что делает необходимым переосмысление традиционных подходов к планированию и управлению. Успешные примеры стран, таких как Южная Корея и Финляндия, показывают, что именно инновации и экологическая устойчивость могут стать основой для новой модели оптимизации региональных экономик.

## ЛИТЕРАТУРА

1 Расулова Хайринисо Абдурауфовна Оптимизация структуры региональной экономики как фактор устойчивого экономического развития региона // Вестник ТГУПБП. 2019. №1 (78). [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-struktury-regionalnoy-ekonomiki-kak-faktor-ustoychivogo-ekonomicheskogo-razvitiya-regiona> [дата обращения: 09.10.2024]

2 Лаврикова Ю.Г., Суворова А.В. Оптимальная пространственная организация экономики региона: поиск параметров и зависимостей // Экономика региона. 2020. №4. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimalnaya-prostranstvennaya-organizatsiya-ekonomiki-regiona-poisk-parametrov-i-zavisimostey> [дата обращения: 09.10.2024]

3 A. Akhmedova et al. Priority directions of socio-economic development of the regions. audit 2023. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.59610/bbu3.2023.3.5>. [дата обращения: 09.10.2024]

4 Igor Chernov et al. Scenario Modelling of Country's Region Development with Artificial Intelligence Support. 2023 IEEE 12th International Conference on Communication Systems and Network Technologies (CSNT) (2023) 653-660. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.1109/CSNT57126.2023.10134656>. [дата обращения: 09.10.2024]

5 Yulia I. Busheneva et al. Selection of Optimal Methods for Determining the Development Prospects in Regional Economic Systems. Теория и практика общественного развития 2023. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.24158/tipor.2023.6.21>. [дата обращения: 09.10.2024]

## СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ

РЫМБАЕВ А. Р.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар.

Региональная важность МСБ в Казахстане заслуживает особого внимания. В каждом регионе страны зарегистрировано большое количество субъектов малого и среднего бизнеса, которые оказывают значительное влияние на местную экономику. Особенно активно развивается МСБ в аграрных регионах, таких как Восточно-Казахстанская и Алматинская области, где малый бизнес оказывает непосредственное влияние на улучшение качества жизни сельского населения. В 2021 году общее количество зарегистрированных субъектов МСБ в Казахстане превысило 1,4 миллиона единиц, что говорит о высокой активности в предпринимательском секторе [1, стр. 5]. Из этого числа значительную долю составляют индивидуальные предприниматели и крестьянские хозяйства, что подчёркивает важность сельского бизнеса в национальной экономике.

Павлодарская область является одним из ключевых регионов Казахстана, где малый и средний бизнес (МСБ) играет важную роль в экономическом развитии. По состоянию на 2021 год, в области функционировало 46,694 субъекта МСБ, что составляет значительную долю от общего количества действующих субъектов в стране. Эти предприятия обеспечивают занятость для 135,742 человек, что подчёркивает значимость МСБ для местной экономики, так как он не только создаёт рабочие места, но и способствует развитию региональной инфраструктуры. Общий объем выпуска товаров и услуг малым и средним бизнесом в Павлодарской области составил около 1,1 триллиона тенге. Это демонстрирует активное участие региона в производстве и распределении продукции на рынке. [2, стр 5]

Основные сферы деятельности МСБ в Павлодарской области включают торговлю, услуги и сельское хозяйство. В торговле малые и средние предприятия занимают важную нишу, предоставляя населению доступ к широкому ассортименту товаров и услуг. В 2021 году число работающих в сфере розничной и оптовой торговли составило 69,284 человек, что свидетельствует о высокой активности данного сектора в регионе.

Павлодарская область также является важным сельскохозяйственным регионом Казахстана. В области зарегистрировано 3,772 крестьянских и фермерских хозяйства, которые активно занимаются производством сельскохозяйственной продукции [3, стр. 7]. Этот сектор вносит значительный вклад в обеспечение продовольственной безопасности региона и страны в целом. Малый и средний бизнес в сельском хозяйстве помогает обеспечивать работу в сельских районах, поддерживая уровень жизни сельского населения и создавая условия для устойчивого экономического роста в отдалённых районах области.

Кроме того, в области активно развиваются предприятия в сфере услуг, включая гостиничный бизнес, общественное питание и транспортные услуги. В 2021 году в сфере предоставления услуг по проживанию и питанию было занято 57,822 человек, что создаёт дополнительные возможности для трудоустройства и способствует улучшению качества жизни местного населения. В 2021 году количество действующих субъектов МСБ в области увеличилось на 1,9% по сравнению с предыдущим годом, что говорит о положительной динамике. Тем не менее, необходимость поддержки со стороны государства остаётся актуальной.

Несмотря на положительную динамику и значительный вклад МСБ в экономику Павлодарской области, данный сектор сталкивается с рядом проблем и вызовов. Основные сложности включают трудности с доступом к финансированию, административные барьеры и нехватку квалифицированных кадров. Малый и средний бизнес, особенно начинающие предприниматели, часто испытывают затруднения в получении кредитов и инвестиций, необходимых для расширения производства или модернизации оборудования. Кроме того, административные процедуры, связанные с регистрацией предприятий и получением разрешений, иногда являются слишком сложными и длительными, что может замедлять развитие бизнеса.

Правительство Казахстана внедряет различные инициативы, направленные на упрощение условий для ведения бизнеса, что даёт возможность малым и средним предприятиям успешно развиваться. Участие местных властей в поддержке МСБ, включая программы финансирования и обучение кадров, является важным аспектом для дальнейшего роста этого сектора.

Государственные субсидии, налоговые льготы и кредитные программы предоставляют предпринимателям возможность не только расти, но и повышать свою конкурентоспособность на

международной арене. Фонд «Даму» выступает в роли финансового агента, который реализует и контролирует финансовую помощь, включая субсидирование процентных ставок по кредитам для предпринимателей и гарантирование их кредитов перед банками. По информации Министерства национальной экономики, в 2023 году в рамках Национального проекта по развитию предпринимательства на 2021-2025 годы было выделено 260,4 млрд тенге [4, стр. 1].

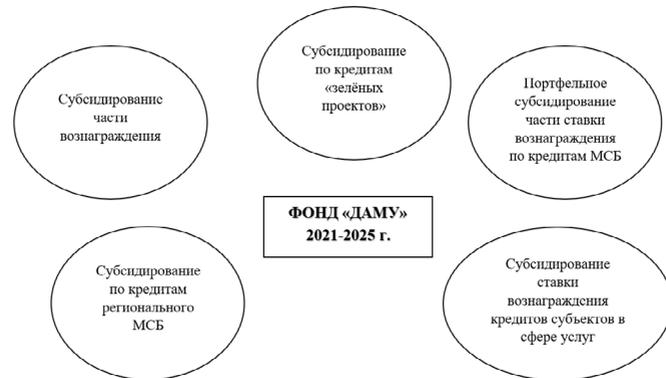


Рисунок 1 – Субсидирование фонда «ДАМУ» по данным Министерства национальной экономики РК

Перспективы развития малого и среднего бизнеса в Павлодарской области выглядят обнадеживающе. Важно, чтобы государство продолжало направлять усилия на улучшение условий для ведения бизнеса, снижение административных барьеров и расширение возможностей для финансирования. Особое внимание должно быть уделено поддержке инноваций и цифровизации, что позволит предприятиям МСБ выйти на новый уровень и успешно конкурировать на международных рынках. Инвестиции в новые технологии, развитие электронной коммерции и улучшение логистической инфраструктуры помогут казахстанским предпринимателям создать новые продукты и услуги, которые будут востребованы как на внутреннем, так и на внешних рынках.

Учитывая уникальные природные и экономические условия Павлодарской области, у региона есть все возможности для того, чтобы стать центром инноваций и устойчивого экономического развития. Укрепление сектора МСБ позволит создать новые

рабочие места, улучшить уровень жизни населения и обеспечить долгосрочный экономический рост.

Подводя итоги, малый и средний бизнес в Павлодарской области является мощным двигателем экономического роста и социального развития региона. Укрепление этого сектора принесёт долгосрочные выгоды для всей страны, повысит её конкурентоспособность и обеспечит устойчивое экономическое развитие. Малый и средний бизнес продолжает оставаться важным звеном в цепочке формирования экономической стабильности и благосостояния населения. В будущем малый и средний бизнес в Павлодарской области имеет значительный потенциал для дальнейшего роста. Государственная поддержка, направленная на упрощение условий ведения бизнеса, продолжает оставаться важным инструментом для развития предпринимательства. Инвестиции в инновации, цифровизацию и обучение кадров могут повысить конкурентоспособность местных предприятий на национальном и международном уровнях.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Малое и среднее предпринимательство в Республике Казахстан 2017-2021. Статистический сборник. – Астана, 2022. – 60 с.
- 2 Концепция развития государственного управления в Республике Казахстан до 2030 года. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/U2100000522> [дата обращения 11.03.2024].
- 3 Бизнес-инкубаторы Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. – URL: <https://startup.kase.kz/incubator> [дата обращения 11.03.2024].
4. Субсидирование на 2023 год. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/economy/documents/details/557722?lang=ru> [дата обращения 09.10.2024]

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БРЕНДОВОЙ ПРОДУКЦИИ НА КАЗАХСТАНСКОМ РЫНКЕ (ОПЫТ ТОО «Н&М КАЗАХСТАН»)

СНЕЖКО Е. Д., АСПАНОВА К. Б.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар  
ДАВИДЕНКО Л. М.

PhD, к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Экономика»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

В последние десятилетия вопросы экологии и устойчивого развития становятся все более важными как для правительств, так и для бизнеса. Модная индустрия не осталась в стороне от этих изменений, ведь она является одним из наиболее значимых секторов, влияющих на состояние окружающей среды [1]. Крупные бренды, такие как H&M, играют лидирующую роль в продвижении идей устойчивой моды, адаптируя свои производства и розничные стратегии под экологические запросы потребителей. H&M – один из крупнейших мировых ритейлеров, который внедряет различные инициативы для минимизации воздействия своей деятельности на окружающую среду, в том числе на рынке Казахстана. В этой статье будет рассмотрено, как H&M работает в направлении экологической ответственности, какие меры реализуются на казахстанском рынке и какие вызовы остаются нерешенными?

Стратегия H&M в области устойчивого развития.

H&M активно продвигает свои экологические цели через стратегию устойчивого развития, которая включает переход на использование переработанных и экологичных материалов, внедрение замкнутого цикла производства, а также развитие программ по утилизации и переработке текстильных изделий. Основная цель компании – к 2030 году полностью перейти на использование устойчивых материалов для всей своей продукции [2]. Это означает, что материалы будут либо переработаны, либо получены из экологически чистых источников, таких как органический хлопок или инновационные синтетические волокна, разработанные с минимальным воздействием на окружающую среду. В Казахстане, как и на других рынках, бренд предлагает линейку одежды «Conscious», отражающую приверженность компании к использованию экологически безопасных материалов. Продукция этой линии изготавливается из таких материалов, как переработанный полиэстер, органический хлопок и лиоцелл

(полусинтетическое текстильное волокно, получаемое химическим путём из регенерированной целлюлозы), которые считаются более безопасными для окружающей среды по сравнению с традиционными материалами, используемыми в индустрии моды. Присутствие таких товаров на казахстанском рынке способствует развитию осознанного потребления среди местных покупателей и стимулирует интерес к экологически чистым продуктам.

Программы по утилизации и переработке.

Одной из значимых инициатив H&M является программа по сбору старой одежды, которая реализуется по всему миру, включая Казахстан. В рамках этой программы покупатели могут принести в магазины H&M ненужные текстильные изделия, которые будут переработаны или использованы повторно. Данная инициатива направлена на сокращение текстильных отходов, которые в большинстве случаев оказываются на свалках, где могут разлагаться десятилетиями, выделяя в атмосферу вредные вещества [2].

На казахстанском рынке эта программа действует в ряде крупных городов, таких как Алматы и Астана. Магазины H&M предоставляют покупателям возможность сдавать старую одежду для переработки, а взамен они получают скидки на новые покупки. Это стимулирует участие покупателей в программе и формирует культуру ответственного потребления. Сбор старой одежды для переработки не только уменьшает объемы отходов, но и сокращает потребление ресурсов, необходимых для производства новой продукции, тем самым снижая общий углеродный след компании.

Однако, несмотря на успехи программы, перед H&M и казахстанским рынком стоит ряд вызовов. Основная проблема заключается в отсутствии развитой инфраструктуры для переработки текстиля внутри страны. Большая часть собранной одежды отправляется за пределы Казахстана для утилизации, что увеличивает углеродный след. Развитие местных возможностей для переработки текстиля могло бы значительно улучшить экологические показатели H&M на этом рынке.

Использование устойчивых технологий и материалов.

Для достижения своих экологических целей H&M активно инвестирует в разработку и внедрение новых технологий и материалов. Одним из важнейших направлений является переход на использование переработанных волокон и экологически чистых материалов, которые требуют меньше ресурсов для производства и оказывают слабое воздействие на окружающую среду [3, 4]. В

линейке продукции H&M можно найти изделия из переработанного полиэстера, полученного из пластиковых бутылок, а также органический хлопок, выращенный без использования пестицидов и химических удобрений. На казахстанском рынке представлено множество экологически чистых изделий, что дает покупателям возможность сделать осознанный выбор. Важную роль в этом играет информирование потребителей о преимуществах использования экологически чистых материалов. H&M активно занимается продвижением своей продукции с маркировкой «Conscious», что позволяет легко идентифицировать экологически безопасные товары и принимать осознанные решения при покупке [2].

Вызовы и перспективы.

Несмотря на предпринимаемые H&M усилия по улучшению экологических показателей своей продукции, существует ряд проблем и вызовов, которые необходимо безотлагательно решать. В Казахстане, как и в других странах, наблюдается недостаточная осведомленность потребителей о важности экологически ответственного потребления. Многие покупатели не готовы платить больше за экологически чистую продукцию, что затрудняет расширение продаж таких товаров на массовом рынке.

Кроме того, распространенным вопросом остается прозрачность цепочек поставок и реальная степень экологичности продукции [5, 6]. Несмотря на заявления о переходе на устойчивые материалы, специалисты указывают на то, что многие изделия H&M содержат лишь незначительную долю переработанных волокон, вызывая сомнения в подлинной экологичности некоторых товаров. Для решения этой проблемы компания должна продолжать улучшать свои производственные процессы и увеличивать долю переработанных материалов в своей продукции. Еще одной важной задачей является повышение доступности экологичных товаров. В Казахстане большая часть экологически безопасной продукции H&M доступна только в крупных городах, таких как Алматы и Астана. Важно расширить доступ к таким товарам для покупателей в других регионах страны, чтобы стимулировать более широкое внедрение принципов устойчивого потребления. Экологические аспекты брендовой продукции H&M играют важную роль в трансформации модной индустрии на казахстанском рынке. Компания активно работает над снижением своего негативного воздействия на окружающую среду через использование переработанных материалов, внедрение программ по утилизации текстиля и

повышение прозрачности производственных процессов. Тем не менее, перед H&M и казахстанским рынком стоят значительные вызовы, такие как недостаточная осведомленность потребителей и отсутствие развитой инфраструктуры для переработки текстильных отходов [2].

Для дальнейшего успеха экологических инициатив компания должна продолжать инвестировать в инновации и развивать локальные программы по переработке, а также повышать доступность и осведомленность о преимуществах экологически чистой продукции [7 – 9]. Только таким образом можно будет достичь реальных результатов в области устойчивого развития и создать будущее, где мода и экология смогут сосуществовать в гармонии.

Благодарности. Данное исследование выполнено при финансовой поддержке Комитета науки Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (грант № AP19676924 «Разработка технологии и продвижение экологического брендинга промышленного комплекса региона»).

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Швецова М. Ж. Использование элементов экологического менеджмента в работе предприятия розничной торговли по продаже детской одежды // Современные научные исследования: теория и практика: материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. – Нефтекамск: Научно-издательский центр «Мир науки» (ИП Вострецов Александр Ильич), 2024. – С. 53-56.

2 Sustainability essentials. Official website of the company «H&M». [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.hm.com/kz/> [дата обращения 07.10.2024].

3 Давиденко Л. М., Миллер А. Е. Механизмы продвижения экологического брендинга промышленного комплекса региона // Современный менеджмент: проблемы и перспективы: сборник статей по итогам XVIII национальной научно-практической конференции с международным участием. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2023. – С. 166-169.

4 Володева Н. А. Цифровизация как инструмент формирования устойчивого развития индустрии моды // Наука и инновации – современные концепции: сборник научных статей по итогам

работы Международного научного форума. – Москва: Инфинити, 2024. – С. 80-88.

5 Аренков И. А., Давыденко Е. А., Иванова Д. В., Головнев Д. С. Тенденции развития ESG брендов: проблемы и перспективы // Стратегические коммуникации: теория и практика: Сборник материалов XXVII Всероссийской научно-методической конференции заведующих кафедрами маркетинга, рекламы, связей с общественностью и смежных направлений. – Москва: Ассоциация коммуникационных агентств России, 2023. – С. 140-146.

6 Luganskaya E. V., Pulyaevskaya M. O. The impact of sustainable fashion on consumer choices // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2024. – № 2(28). – С. 86-92.

7 Гайсина Д. Р. Будущее молодежной моды: слияние стилей, технологии и устойчивости // Инновации и технологии к развитию теории современной моды «Мода (материалы. Одежда. дизайн. аксессуары)», посвященная Фёдору Максимовичу Пармону: Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции. – Москва: Российский государственный университет им. А. Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство), 2024. – С. 24-27.

8 Анюшенкова О. Н. «Зеленый» маркетинг: осведомленность потребителей и отношение производителей // Самоуправление. – 2023. – № 5(138). – С. 30-32.

9 Куликовский А. В., Девкина А. С. Современные тренды в графическом дизайне и их роль в PR-стратегиях // Вестник Кыргызско-Российского Славянского университета. – 2024. – Т. 24. – № 2. – С. 180-188.

### **ИССЛЕДОВАНИЕ И АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ С ВЫСШИМ ОБРАЗОВАНИЕМ В ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ**

ТИТКОВ А. А.

к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

МОЛДАБАЕВА А. К.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Сложившаяся в регионе система высшего образования соответствует трендам рыночной экономики, наибольшее

количество высших учебных заведений находится в частной собственности.

В системе региональной экономики, конкуренция в отрасли высшего образования носит посредственный характер. В Павлодарской области функционируют 4 высших учебных заведения, в том числе 2 находятся в частной собственности, таблица 1 [1, 2].

Таблица 1 – Динамика высших учебных заведений в Павлодарской области Количество единиц

Наименование показателя	Значение по годам				
	2019	2020	2021	2022	2023
Общее количество высших учебных заведений в Павлодарской области, в том числе:	4	4	4	4	4
- в государственной собственности	2	2	2	2	2
- в частной собственности	2	2	2	2	2

Основной спрос на образовательные услуги формируют граждане, окончившие среднеобразовательную школу, а также занятые профессиональной деятельностью. Тенденции спроса на высшее образование характеризуются контингентом высших учебных заведений, который подвержен росту. Спрос на образовательные услуги в сфере высшего образования на региональном уровне растет, что находит отражение в соответствии с данными таблицы 2 [1, 2].

Таблица 2 – Динамика контингента обучающихся в Павлодарской области Количество человек

Наименование показателя	Значение по годам				
	2019	2020	2021	2022	2023
Общий контингент обучающихся в вузах Павлодарской области, в том числе:					
- в государственных вузах	9 710	10 510	11 262	11 109	7 623
- в частных вузах	3 856	4 027	4 630	5 580	9 521

На макроэкономическом и региональном уровнях, преобладающим источником инвестиций в высшее образование – 66%, выступают средства граждан, которые обучаются на платной основе, рисунок 1.

Исследование структуры спроса на высшее образование показывает, что, в соответствии с рисунком 2, основной спрос приходится на следующие направления подготовки кадров:

- образование – 44%;
- бизнес, управление и право – 23% [1, 2].

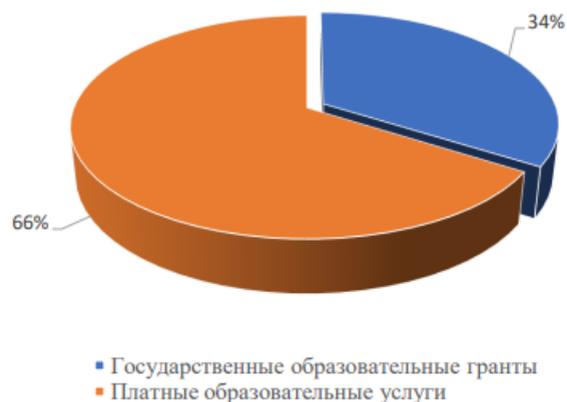


Рисунок 1 – Структура обучающихся в вузах Республики Казахстан по форме оплаты образовательных услуг

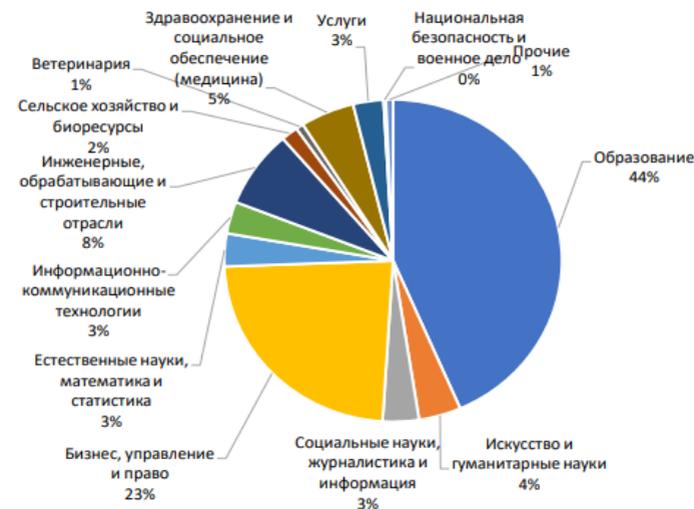


Рисунок 2 – Структура спроса на образовательные услуги по численности контингента обучающихся (на национальном уровне)

Отрасль высшего образования интегрирована в глобальное рыночное пространство. На национальном и региональном уровне наблюдаются относительно стабильные тенденции роста интернационализации подготовки кадров, при этом уровень интернационализации в республиканском масштабе превышает в два раза уровень интернационализации высшего образования в региональном разрезе, рисунок 3.

На региональном уровне имеются значительные резервы охвата экономически-активного населения (рабочей силы) высшим образованием. Степень охвата экономически активного населения высшим образованием на региональном уровне не превышает – 27%, таблица 3 [3, 4].

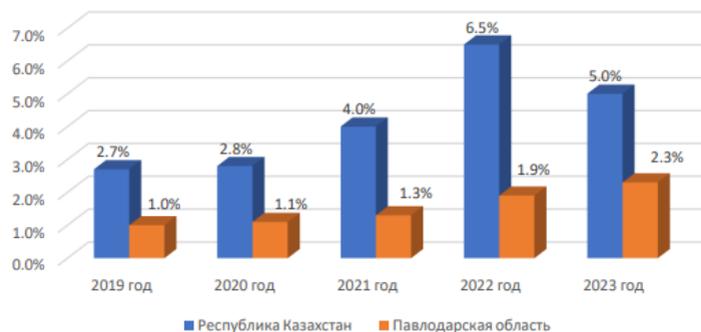


Рисунок 3 – Уровень развития интернационализации высшего образования в Республике Казахстан и Павлодарской области

Таблица 3 – Степень охвата экономически активного населения Павлодарской области (рабочей силы) высшим образованием

Наименование показателя	Значение по годам				
	2019	2020	2021	2022	2023
Экономически активное население Павлодарской области (рабочая сила), тыс. человек, в том числе:	416,3	413,0	409,7	406,7	403,1
- имеют высшее и послевузовское образование, тыс. человек	125,4	119,9	99,5	122,0	107,3
Степень охвата экономически активного населения региона высшим образованием, %	30,12	29,03	24,29	30,00	26,62

Результуирующими аспектами развития отрасли образования выступает ее вклад в развитие экономики, экономического роста.

На региональном уровне, вклад отрасли образования в экономический рост составляет 3,5%, таблица 4 [5, 6].

Таблица 4 – Динамика вклада отрасли образования в экономический рост Павлодарской области

Наименование показателя	Значение по годам				
	2019	2020	2021	2022	2023
Валовый региональный продукт, млн. тенге	2 369 297,8	2 746 652,1	3 029 608,9	3 120 136,9	3 625 286,4
Бюджет образования (всего), млн. тенге	57 246,6	59 676,2	69 547,6	103 004,1	126 739,8
Вклад отрасли образования в экономический рост региона, %	2,42	2,17	2,30	3,30	3,50

Развитие отрасли высшего образования неразрывно связано с тенденциями науки и инновационной деятельности.

В области науки, на региональном уровне, наблюдаются циклические тенденции количества организаций, численности работников, выполняющих НИОКР, таблица 5.

Таблица 5 – Динамика развития науки в Павлодарской области и ее вклада в экономический рост и инновационное развитие

Наименование показателя	Значение по годам				
	2019	2020	2021	2022	2023
Валовый региональный продукт, млн. тенге	2 369 297,8	2 746 652,1	3 029 608,9	3 120 136,9	3 625 286,4
Количество организаций, осуществлявших НИОКР, единиц	11	14	12	10	9
Численность работников выполнявших НИОКР, человек	654	533	621	514	447
Внутренние затраты на НИОКР, млн. тенге	335,7	290,1	1 258,2	598,2	604,0

Вклад науки в экономический рост и инновационное развитие региона, %	0,01	0,01	0,04	0,02	0,02
--	------	------	------	------	------

В комплексе, наблюдаются предельно низкие тенденции вклада науки в экономический рост и инновационное развитие.

В процессе подготовки кадров с высшим образованием должны учитываться Государственные стратегические программы, рисунок 4.

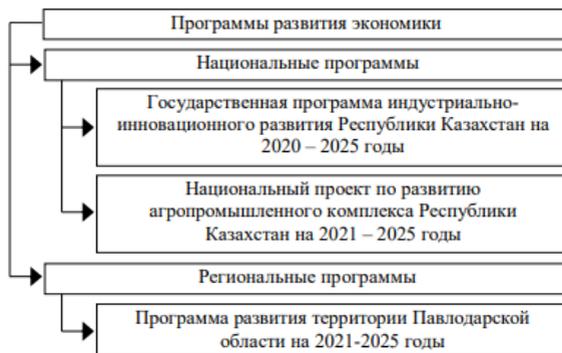


Рисунок 4 – Целевые программы развития экономики для участия в их реализации НАО «Торайгыров университет» и Кафедры «Экономика»

Целевые приоритеты, связанные с подготовкой кадров, в рамках соответствия национальным и региональным программам стратегического развития представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Целевые приоритеты, связанные с подготовкой кадров, в рамках соответствия деятельности Кафедры «Экономика» национальным и региональным программам стратегического развития

Наименование программы развития	Целевые приоритеты, связанные с подготовкой кадров
Программа развития территории Павлодарской области на 2021-2025 годы	- производство несырьевой инновационной продукции (рост объемов не сырьевого экспорта);
	- рост доли малого и среднего бизнеса в ВВП;
	- рост производительности труда в сельском хозяйстве;
	- развитие туризма как вида предпринимательской деятельности;
Государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2020 – 2025 годы	- цифровизация отраслей экономики;
	- улучшение экологической ситуации.
	- увеличение производительности труда в обрабатывающей промышленности;
	- создание новых предприятий в обрабатывающей промышленности;
	- рост объемов производства инновационной продукции в СЭЗ;
	- повышение инновационной активности предприятий;
Национальный проект по развитию агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2021 – 2025 годы	- развитие казахстанских брендов;
	- подготовка кадров для Индустрии 4.0.
	- развитие сельскохозяйственной кооперации;
	- увеличение производительности труда;
	- рост объемов производства продукции животноводства;
	- рост объемов производства продукции растениеводства;
	- рост уровня технического обеспечения фермерских хозяйств;
- рост объемов производства удобрений;	
- охват субъектов АПК услугами распространения знаний.	

Исследование и анализ внешней среды позволяют сделать следующие выводы:

- на региональном уровне, конкуренция в сфере высшего образования носит посредственный характер;
- на региональном уровне имеются значительные резервы роста спроса на образовательные программы высшего образования со стороны экономически-активного населения;
- система высшего образования в малой степени интегрирована с реальным сектором экономики, как следствие не оказывает положительное влияние на экономический рост и его интенсификацию;
- имеются значительные резервы развития науки, проведения НИОКР;
- отрасль образования и образовательные программы в малой степени конкурентоспособны и привлекательны для внешнего сектора экономики (страны ближнего и дальнего зарубежья);
- имеются резервы интеграции системы высшего образования с выполнением государственных программ национального и регионального развития.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Образование в Республике Казахстан. Статистический сборник. Астана, 2023. – 167 с.
- 2 Основные показатели о сети и контингенте высших учебных заведений Республики Казахстан. Статистика образования на начало 2022 – 2023 учебного года.
- 3 Занятость в Казахстане. Статистический сборник. Астана, 2023. – 245 с.
- 4 Занятость в Павлодарской области. Статистический сборник. Павлодар, 2023. – 80 с.
- 5 Экономика Павлодарской области. Предварительные данные за 2023 год. Статистический сборник. Павлодар, 2023. – 145 с.
- 6 Наука и инновационная деятельность Казахстана. Статистический сборник. Астана, 2023. – 44 с.

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

ТИТКОВ А. А.  
к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар  
МАНТЫКОВ С. С.  
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Строительная индустрия играет важное значение в развитии экономики и рыночного механизма хозяйствования. Строительная индустрия выступает основой:

- обеспечения общества и домашних хозяйств жильем, объектами недвижимости;
- обеспечения предприятий и организаций основными производственными фондами;
- развития культуры государства и общества;
- развития других отраслей экономики (машиностроение, производство строительных материалов, услуги в области ремонта).

Как следствие строительная индустрия выступает мультипликатором развития всей экономической системы.

В современных условиях, строительная индустрия Республики Казахстан находится на этапе устойчивого развития. Несмотря на цикличность, в соответствии с таблицей 1, доля строительной индустрии в ВВП страны подвержена росту и составляет 5,7%.

Таблица 1 – Современные тенденции строительной индустрии в Республике Казахстан

Наименование показателя	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
Доля строительной индустрии в ВВП страны	5,5	5,3	5,5	6,1	5,7
Ввод в эксплуатацию основных средств, млн. тенге	7 891 673	21 798 269	7 710 033	7 966 175	9 895 406
Объем выполненных строительных работ, млн. тенге	3 509 296	3 862 995	4 431 666	4 934 069	5 530 681
Общая площадь введенных в эксплуатацию жилых зданий, тыс. кв. метров	11 168	12 521	13 126	15 332	16 910

В строительной индустрии Республики Казахстан наблюдаются следующие тенденции:

- рост ввода в эксплуатацию основных средств;
- рост объемов выполнения строительных работ;
- рост объемов ввода в эксплуатацию жилых площадей.

Значительная роль в строительной индустрии Республики Казахстан отводится малому и среднему бизнесу, функционированию строительных организаций. В комплексе в стране на современном этапе функционирует более 8000 строительных организаций, предприятий. Данный показатель, в соответствии с рисунком 2, подтвержден циклическому росту.

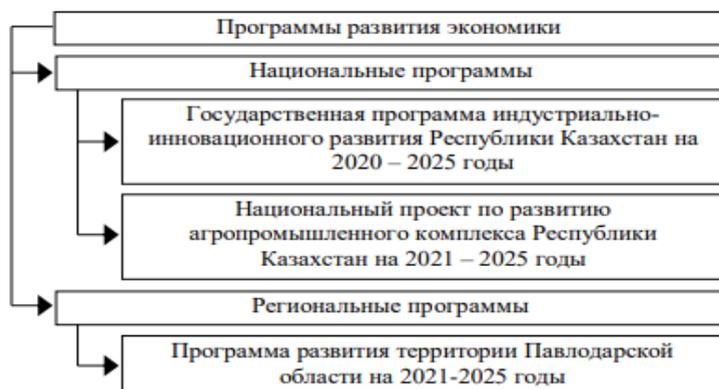


Рисунок 1 – Динамика количества строительных организаций в Республике Казахстан

Современные тенденции основных направлений выполнения строительных работ представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Тенденции основных направлений выполнения строительных работ в Республике Казахстан

Наименование показателя	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
Объем выполненных строительных работ, млн.тенге	3 509 296	3 862 995	4 431 666	4 934 069	5 530 681
В том числе:					

- строительно-монтажные работы	3 046 494	3 323 650	3 772 840	4 062 896	4 797 456
- капитальный ремонт	262 077	275 705	336 693	411 131	361 241
- текущий ремонт	200 725	263 640	322 133	460 042	371 984
- жилищное строительство	474 097	533 502	651 756	793 650	1 083 330
- нежилые здания	1 219 893	1 397 671	1 409 552	1 786 111	2 056 544
- сооружения	1 815 306	1 931 822	2 370 358	2 354 308	2 390 806
- государственная форма собственности	18 572	21 742	21 343	12 844	25 504
- частная форма собственности	2 727 452	2 999 171	3 716 575	3 850 870	4 272 027
- иностранная форма собственности	763 272	842 082	693 748	1 070 355	1 233 150
- крупные предприятия	18 572	21 742	21 343	12 844	25 504
- средние предприятия	2 727 452	2 999 171	3 716 575	3 850 870	4 272 027
- малые предприятия	763 272	842 082	693 748	1 070 355	1 233 150

В структуре строительной индустрии преобладает удельный вес следующих работ, видов деятельности:

- строительно-монтажные работы;
- строительство нежилых зданий;
- строительство сооружений.

В рамках финансирования затрат в строительной индустрии, основной удельный вес приходится на частную собственность и деятельность средних предприятий.

Строительная индустрия Республики Казахстан имеет значительные резервы для развития и требует активного внимания не только со стороны частного сектора экономики, но и со стороны государства.

В рамках государственного регулирования строительной индустрии в Республике Казахстан развивается Государственная

программа жилищно-коммунального развития «Нұрлы жер» на 2020 - 2025 годы.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Строительная индустрия. [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Строительство> [дата обращения 10.10.2024].

2 Инвестиционная и строительная деятельность в Республике Казахстан. Статистический сборник. Астана, 2023. – 203 с.

3 Строительная индустрия Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/comprom/activities/15527?lang=ru> [дата обращения 10.10.2024].

4 Государственная программа жилищно-коммунального развития «Нұрлы жер» на 2020 - 2025 годы. [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=39384639&pos=5;-106#pos=5;-106](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=39384639&pos=5;-106#pos=5;-106) [дата обращения 10.10.2024].

5 Закон Республики Казахстан от 16 июля 2001 года № 242 Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Казахстан. [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=1024035](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1024035) [дата обращения 10.10.2024].

### СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ И ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНА ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ

ТИТКОВ А. А.

к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ОСПАНОВ Ф. А.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Функционирование экономики региона основывается на человеческом потенциале, поведении людей в процессе производства, распределения и потребления материальных благ.

На современном этапе человеческий потенциал региона оценивается в 751 тыс. человек, из которых 407 тыс. человек входит в состав трудовых ресурсов, что отображено в соответствии с таблицей 1.

Таблица 1 – Динамика основных экономических показателей Павлодарской области Человек

Показатель	Значение, годы				
	2019	2020	2021	2022	2023
Численность населения	757 014	754 854	753 853	752 169	751 012
Трудовые ресурсы (рабочая сила)	421 400	416 300	413 000	409 700	407 000
Экономически активное (занятое) население	401 100	396 400	393 300	390 500	387 100
- наемные работники	280 094	279 368	278 655	276 267	273 995
- предприниматели	51 606	52 132	53 045	53 033	53 005
- самозанятые работники	69 400	64 900	61 700	61 200	61 100
Безработное население	20 300	19 900	19 600	19 100	18 900

Основные трудовые ресурсы региона, в соответствии с рисунком 1, представлены:

- наемными работниками – 67%;
- предпринимателями – 13%;
- самозанятыми работниками – 15%;
- безработными – 5%.

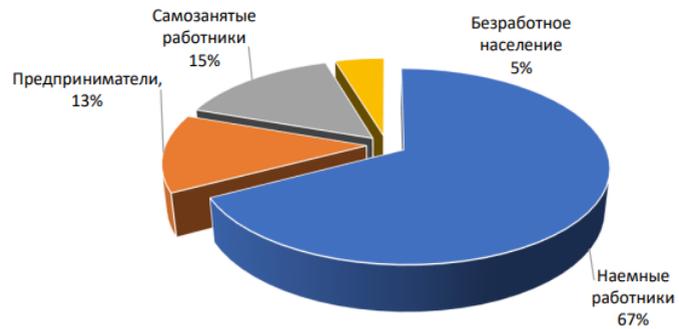


Рисунок 1 – Структура трудовых ресурсов Павлодарской области по предмету занятости

Из всех трудовых ресурсов региона, в соответствии с рисунком 2, только 24% (99 500 человек) имеют высшее образование. Это свидетельствует о значительных резервах подготовки и переподготовки кадров с высшим образованием.



Рисунок 2 – Структура трудовых ресурсов Павлодарской области по уровню образования

Наибольшая доля трудовых ресурсов – 24%, на современном этапе занята в сфере промышленности. Также по занятости, в соответствии с рисунком 3, лидируют такие отрасли экономики, как сельское хозяйство, оптовая и розничная торговля, сфера образования.

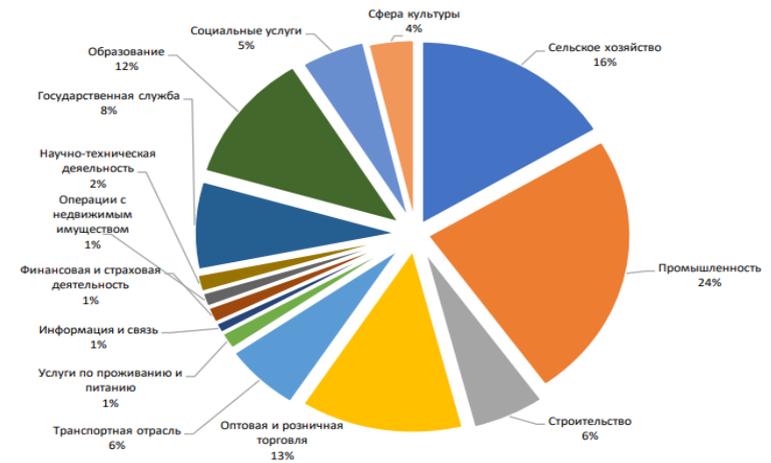


Рисунок 3 – Структура занятости населения в Павлодарской области

В комплексе участие человеческих ресурсов в развитии экономики характеризуется такими индикативными параметрами, как:

- реальный уровень экономической активности населения – 51,5 %;
- предпринимательская активность 13 %;
- номинальная безработица – 4,6 %;
- реальная безработица – 19,7 %.

Основной результирующий показатель развития экономики региона – динамика валового регионального продукта (ВРП).

С номинальной точки зрения, в регионе имеют место незначительные тенденции экономического роста. С реальной точки зрения экономика региона работает нестабильно, имеет место цикличность. По состоянию на 2023 год ВРП региона составил 7,09 млрд. долл.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Предварительные данные за 2023 год // Краткий статистический ежегодник на казахском и русском языках. Павлодар. 2024, 145 с.
- 2 Занятость и оплата труда в Павлодарской области // Статистический сборник на казахском и русском языках. Павлодар. 2023, 140 с.

3 Малое и среднее предпринимательство в Павлодарской области // Статистический сборник на казахском и русском языках. Павлодар. 2023, 65 с.

4 Как менялся курс тенге к доллару с 1993 года. [Электронный ресурс]. – URL: <https://rus.azattyq.org/a/how-has-the-tenge-exchange-rate-changed-since-1993/30950854.html> [дата обращения 10.10.2024].

коррупцией. Эти шаги помогут Казахстану укрепить свою позицию на международной инвестиционной арене.

## **АНАЛИЗ ТЕКУЩЕЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ В КАЗАХСТАНЕ**

ТЛЕКТЕСОВА Т. М.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

КУНЯЗОВ Е. К.

PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Иностранные инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии Казахстана, способствуя технологическому прогрессу и созданию рабочих мест.

Казахстан располагает значительными природными ресурсами и стратегическим географическим положением, что делает его привлекательным для иностранных инвесторов. Тем не менее, система управления иностранными инвестициями сталкивается с рядом проблем, включая бюрократию, недостаточную прозрачность и коррупцию. Важность анализа текущей системы управления обусловлена необходимостью повышения привлекательности страны для инвестиций и улучшения инвестиционного климата. [1]

Сегодня в Казахстане принимаются меры по развитию инвестиционной деятельности на территории республики, сформирована правовая база (Предпринимательский кодекс, Закон Республики Казахстан «О специальных экономических и промышленных зонах», Кодекс «О недрах и недропользовании», налоговое, таможенное и земельное законодательство).

Создана и функционирует многоуровневая инфраструктура поддержки инвесторов путем налаживания с ними открытого и конструктивного диалога, особое внимание уделяется созданию открытых, стабильных и предсказуемых условий для привлечения инвестиционного капитала.

Казахстане действуют 13 специальных экономических зон и 36 промышленных зон, которые освобождают инвесторов от различных видов налогов и таможенных пошлин. СЭЗы предоставляют участок земли, доступ к установленной инфраструктуре.

Функционирует Международный финансовый центр «Астана», одной из задач которого является содействие в привлечении инвестиций в экономику страны на принципах права Англии и Уэльса и стандартах международных финансовых центров.

Для решения точечных и системных проблемных вопросов инвесторов функционируют Совет иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан, Совет по улучшению инвестиционного климата, Совет по вопросам привлечения инвесторов под председательством Премьер-Министра Республики Казахстан. Функции Инвестиционного омбудсмена возложены на Премьер-Министра Республики Казахстан.

Национальная компания в области привлечения инвестиций в рамках выстроенной трехуровневой системы с зарубежными и региональными представителями исполняет функцию «единого переговорщика» от имени Правительства с целевыми транснациональными компаниями и крупными инвесторами, а также обеспечивает полный спектр услуг по сопровождению инвестиционных проектов от идеи до реализации по принципу «одного окна».

Вместе с тем предыдущий опыт реализации стратегических программных документов в сфере инвестиций и происходящие изменения в глобальной конкурентной среде диктуют необходимость дальнейшего совершенствования действующей системы и государственной политики в области привлечения и удержания инвестиций.

SWOT-анализ выявил следующие аспекты, влияющие на эффективность привлечения инвестиций. [2]

Таблица 1 – SWOT-анализ привлечения инвестиций в Республики Казахстан

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Повышенное внимание со стороны государства к вопросу привлечения инвестиций в рамках реализуемой государственной политики;</li> <li>- Благоприятный деловой климат;</li> <li>- Высокая инвестиционная привлекательность страны вследствие обладания значительной минерально-сырьевой базой;</li> <li>- Выгодное географическое положение Казахстана с доступом к крупным потребительским рынкам ЕАЭС, Центральной Азии, Китая и Индии;</li> <li>- Наличие системы институтов развития, направленных на содействие привлечению инвестиций в экономику страны.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Невысокий уровень доверия инвесторов к судебной системе;</li> <li>- Недостаточная эффективность государственных инвестиций;</li> <li>- Недостаточно эффективное межведомственное взаимодействие между различными государственными органами и институтами развития в рамках работы по привлечению и удержанию инвестиций;</li> <li>- Недостаточно развитая система информационной и коммуникационной поддержки инвесторов;</li> <li>- Отсутствие политики по защите и продвижению внешних инвестиций.</li> </ul>
Возможности	Угрозы

<ul style="list-style-type: none"> <li>- Дальнейшая либерализация в стране инвестиционного режима, укрепление положительного инвестиционного имиджа страны на мировых рынках капитала;</li> <li>- Пересмотр действующих инвестиционных соглашений с учетом структурных изменений мировой экономики и экономики Казахстана;</li> <li>- Реализация проектов, способствующих поэтапному переходу к «зеленой» экономике и развитию цифровых технологий;</li> <li>- Реализация проектов, ориентированных на рынки ЕАЭС, в частности, России и стран Центральной Азии;</li> <li>- Создание отдельных мер стимулирования под инвестиционные проекты, соответствующие целям устойчивого развития;</li> <li>- Применение площадки МФЦА, в том числе его права и механизмов для разрешения инвестиционных споров.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Снижение инвестиционной привлекательности страны в результате политической нестабильности;</li> <li>- Истощение минерально-сырьевой базы;</li> <li>- Снижение инвестиционной привлекательности природных ресурсов Казахстана в результате перехода стран к углеродной нейтральности;</li> <li>- Низкая инвестиционная активность внутренних инвесторов и снижение притока иностранного капитала;</li> <li>- Сохранение высоких рисков в экономике из-за структурных дисбалансов экономики и направленности инвестиций;</li> <li>- Утрата существующих конкурентных преимуществ и промышленного потенциала страны из-за сокращения темпов роста и (или) низких объемов инвестиций в основной капитал, а также прямых иностранных инвестиций.</li> </ul>
--	---

Неучет вышеприведенных слабых сторон может привести к реализации в дальнейшем выявленных потенциальных угроз для привлечения инвестиций. В тоже время эффективное использование указанных сильных сторон может привести к реализации имеющихся возможностей.

В целом Правительство Казахстана последовательно реализует реформы по устранению административных и законодательных барьеров, препятствующих развитию инвестиционных процессов и тем самым ухудшающих инвестиционный климат в стране. Это

подтверждают и опросы инвесторов, которые указывают, что в данной сфере за последние годы отмечается прогресс.

Казахстан занимает лидирующую позицию по привлечению прямых иностранных инвестиций (ПИИ) среди 15 стран постсоветского пространства и в Центральной Азии с долей 61 процент. Также с января 2023 года было заключено 59 инвестиционных контрактов с общим объемом инвестиций в размере 602 миллиарда тенге.

В разрезе отраслей наибольший объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) зафиксирован в горнодобывающую промышленность - 5,6 миллиарда долларов, обрабатывающую промышленность - 2,9 миллиарда долларов США, оптовую и розничную торговлю - 2,5 миллиарда долларов, финансовую и страховую деятельность - 488,2 миллиона долларов, транспорт и складирование - 577,8 миллиона долларов, строительство - 189,8 миллиона долларов, профессиональную, научную и техническую деятельность - 159,6 миллиона долларов, операции с недвижимым имуществом - 234,3 миллиона долларов. [3]

По итогам 2023 года в активную проработку Комитета по инвестициям МИД и АО «НК Kazakh Invest» взято более 70 новых проектов, среди которых можно отметить следующие компании:

- AD Ports Group (ОАЭ) - расширение портовой инфраструктуры на Каспийском море;
- Alarko (Турция) - строительство теплиц в Туркестанской области;
- Pfizer (США) - локализация производства биотехнологических препаратов;
- F. Hoffmann-La Roche AG (Швейцария) - локализация производства лекарственных препаратов в РК;
- GE HealthCare (США) - производство медицинского оборудования;
- PSA International (Сингапур) - развитие Транскаспийского маршрута;
- Rehau (Германия) - локализация экструзии профилей;
- Total Energies (Франция) - строительство и эксплуатация ветряной электростанции мощностью проекта составляет 1 ГВт в Жамбылской области;
- PepsiCo (США) - организация производства снековой продукции в Алматинской области;

- Wika (Германия) - производство оборудования для нефтегазовой отрасли в Атырауской области;

- ACWA Power (Саудовская Аравия) - строительство ветровой электростанции в Жетысуской области;

- Wabtec Corporation (США) - создание сервисного хаба по капитальному ремонту компонентов дизельных тепловозов.

В отраслевом разрезе наибольшую долю занимают контракты, заключенные в сфере образования и электроснабжения, подача газа, пара и воздушное кондиционирование - по 15 процентов, складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность - 13 процентов, производство прочей неметаллической минеральной продукции - 10 процентов, деятельность в области спорта, организации отдыха и развлечений - 8 процентов, производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования, производство продуктов химической промышленности и услуги по организации проживания - по 5 процентов и иные - 24 процентов.

В региональном разрезе наибольшая доля действующих инвестиционных контрактов приходится на Астану - 39 процентов (23 контракта), Алматы и Акмолинскую область - по 8 процентов (по 5 контрактов), Алматинскую область - 6 процентов (4 контракта), Жамбылскую, Карагандинскую и Мангистаускую области - по 5 процентов (по 3 контракта), на оставшиеся регионы вкуче приходится 24 процента (13 контрактов).

В республике для привлечения крупных инвестпроектов в приоритетных отраслях стоимостью порядка 50 миллионов долларов действует такой инструмент, как Соглашение об инвестициях, предоставляющий стабильность законодательства в течение 25 лет. Отбор проектов осуществляется по принципу наибольшего экономического эффекта для развития отрасли с предоставлением индивидуальных условий и установлением встречных обязательств для инвестора в обмен на преференции от государства. [4]

Соглашения об инвестициях предусматривают следующие преференции:

- Освобождения от обложения КПП, земельным налогом, налогом на имущество;
- Уменьшение налоговых обязательств;
- Возмещение до 20 процентов стоимости СМР и приобретение оборудования;
- Иные преференции в соответствии с условиями соглашения.

Система управления иностранными инвестициями в Казахстане имеет свои сильные и слабые стороны. Для повышения привлекательности страны для иностранных инвесторов необходимы комплексные меры, направленные на упрощение бюрократических процедур, повышение прозрачности и борьбу с коррупцией. Эти шаги помогут Казахстану укрепить свою позицию на международной инвестиционной арене.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Альжанова Н.Ш., Сабитулы А. Инновационная активность, как движущий фактор предпринимательской деятельности Казахстана // Вестник КазНУ. Серия экономическая. – 2023. – №6(100). – С. 48-55.

2 Авдеев И. SWOT-анализ: построение проблемного поля и поиск стратегических линий // Management. – 2019. – №4, С. 5-11.

3 Кулмаганбетова А.С. Состояние и проблемы инновационного развития Казахстана // Вестник РУДН, серия Экономика. – 2023. – №3. – С. 5-15.

4 Сагиева Р.К., Жупарова А.С., Калмакова Д.Т. Финансирование наукоемких производств в Республике Казахстан: некоторые подходы к решению проблем. – Алматы: Қазақ университеті, 2019. – 140 с.

### СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ РАЗРАБОТКИ И ИСПОЛНЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНДИКАТИВНЫХ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ

ТҰРСЫНБАЕВ М. М.  
магистрант, Торайғыров университет, г. Павлодар

Государственные индикативные стратегические программы (ГИСП) играют ключевую роль в формировании и реализации долгосрочной социально-экономической политики государства. Эти программы представляют собой комплекс мероприятий и направлений, рассчитанных на достижение стратегических целей в различных секторах экономики и общественной жизни. Эффективность таких программ напрямую зависит от их качественной разработки, последовательного исполнения и адекватного мониторинга [1].

Несмотря на важность ГИСП, их реализация сталкивается с рядом проблем, таких как слабая координация органов власти, недостаточная вовлеченность частного сектора и недостаточно гибкая система мониторинга. В условиях глобальных вызовов, таких как изменение климата, технологические инновации и социальная нестабильность, совершенствование механизмов разработки и исполнения индикативных программ становится особенно актуальным.

Одной из ключевых проблем ГИСП является недостаточная координация между различными государственными органами. Часто министерства и ведомства разрабатывают и реализуют свои стратегии независимо друг от друга, что приводит к дублированию усилий или, наоборот, к пропускам в ключевых направлениях. Недостаток единой координационной платформы затрудняет выполнение поставленных целей и снижает эффективность программ.

Осуществление мониторинга исполнения программ часто оказывается недостаточно детализированным и оперативным. Это ограничивает возможность корректировки действий и адаптации программ к изменяющимся экономическим условиям. Современные системы мониторинга, основанные на цифровых технологиях, еще не полностью интегрированы в процесс контроля за выполнением ГИСП, что создает барьеры для своевременной реакции на возникающие вызовы [2].

Нехватка квалифицированных кадров для разработки и исполнения индикативных программ является еще одной значимой проблемой. Государственные служащие, ответственные за стратегическое планирование и управление программами, часто не обладают достаточными навыками для адаптации программ к новым условиям. Это ограничивает эффективность как на этапе разработки, так и на этапе реализации ГИСП.

Хотя индикативные программы предполагают гибкость и взаимодействие с рыночными механизмами, вовлеченность частного сектора остается ограниченной. Недостаточная интеграция бизнеса и других заинтересованных сторон (например, неправительственных организаций) в процесс разработки стратегий приводит к тому, что программы не всегда отражают реальные потребности экономики и общества.

Для решения проблемы фрагментации стратегических действий необходимо создание единой платформы для координации всех

участников процесса разработки и исполнения ГИСП. Такой подход позволит обеспечить согласованность действий на всех уровнях власти и избежать дублирования задач. Важно, чтобы данная координационная структура обладала не только организационными, но и аналитическими функциями, способными оценивать эффективность каждого из элементов программы.

Современные информационные технологии открывают новые возможности для мониторинга и анализа исполнения государственных программ. Внедрение цифровых платформ, которые обеспечивают сбор и анализ данных в режиме реального времени, позволит улучшить контроль над ходом выполнения программ. Это также откроет возможность для более гибкой адаптации стратегий в ответ на изменения в социально-экономической среде [3].

Необходимость повышения уровня квалификации государственных служащих, ответственных за разработку и реализацию ГИСП, должна стать приоритетной задачей. Это может быть достигнуто за счет специализированных программ подготовки и переподготовки, а также путем привлечения международных экспертов и лучших практик стратегического управления.

Важным элементом совершенствования ГИСП является более активное привлечение бизнеса, научных учреждений и неправительственных организаций к процессу разработки стратегий. Их участие позволит более точно учитывать рыночные и социальные потребности, а также повысить ответственность всех сторон за достижение поставленных целей. Государственно-частное партнерство должно стать основой для реализации долгосрочных стратегических инициатив.

Современные экономические и политические реалии требуют гибких механизмов управления ГИСП. Внедрение адаптивного подхода, который предполагает регулярную переоценку целей и задач, позволит реагировать на изменения внешней среды и минимизировать риски, связанные с изменениями в глобальной экономике [4].

Одним из ключевых элементов успешного исполнения программ является систематическая оценка их эффективности. Важно, чтобы промежуточные результаты анализировались на всех уровнях управления и чтобы принимались корректирующие меры в случае отклонений от запланированных показателей [5].

Использование механизмов обратной связи с гражданским обществом и бизнесом может существенно повысить эффективность

реализации стратегических программ. Это позволит не только учитывать мнения и предложения заинтересованных сторон, но и выявлять новые направления для улучшения программ.

Совершенствование механизмов разработки и исполнения государственных индикативных стратегических программ – это процесс, требующий системного подхода и постоянной адаптации к новым вызовам. Важно улучшить координацию между государственными органами, развивать системы мониторинга и контроля, а также активно вовлекать частный сектор и гражданское общество в процесс разработки стратегий. Лишь комплексный подход позволит создать эффективные инструменты государственной политики, способные обеспечить устойчивое развитие и социально-экономическую стабильность.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Pyzhova, Z., & Lykova, E. (2023). Innovations of the project–target approach in the system of strategic planning of the national economy. *Russian Journal of Water Transport*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.37890/jwt.vi77.432>. [дата обращения: 09.10.2024]
- 2 Chirkova, O. (2023). Revamping the mechanism for executing municipal strategic development programs. *Economics Profession Business*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.14258/epb202312>. [дата обращения: 09.10.2024]
- 3 Maksymov, S. (2022). Formation of an Adaptive Strategic Planning Mechanism for Transport Enterprises. *Business Inform*. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2022-2-139-145>. [дата обращения: 09.10.2024]
- 4 Егорычева Е.В., Тюрина С.Ю., Сидоров А.А., Орлова Е.В. Инновационные образовательные технологии в техническом вузе // *Современные наукоемкие технологии*. – 2021. – № 6-2. – С. 312-316; [Электронный ресурс]. – URL: <https://top-technologies.ru/ru/article/view?id=38740> [дата обращения: 10.10.2024]
- 5 Шпакова Р.Н. Стратегическое планирование на федеральном уровне: основные элементы и структурно-логические связи // *Государственное управление. Электронный вестник*. 2024. №103. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskoe-planirovanie-na-federalnom-urovne-osnovnye-elementy-i-strukturno-logicheskie-svyazi> [дата обращения: 10.10.2024]

## ПОЛЬЗА КИБЕРСПОРТА ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛЕЗНЫХ НАВЫКОВ МОЛОДЕЖИ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ЮРГЕНЦОН И. Ю.

студент, Екибастузский инженерно-технический институт  
имени академика К. Сатпаева, г. Екибастуз

КУСПЕКОВА А. К.

преподаватель спец. дисциплин, Екибастузский инженерно-технический  
институт имени академика К. Сатпаева, г. Екибастуз

Павлодарская область, являясь значимым промышленным регионом Казахстана, играет важную роль в экономическом развитии страны. Основу экономики региона составляют такие ключевые отрасли, как горнодобывающая промышленность, энергетика и сельское хозяйство. Однако, в условиях меняющегося глобального рынка и технологических тенденций, для обеспечения устойчивого развития необходимо учитывать не только традиционные направления, но и вовлекать молодежь в процессы экономической трансформации.

Одним из перспективных направлений может стать развитие киберспорта и цифровых технологий, которые набирают популярность среди молодого поколения.

Экономика Павлодарской области базируется на нескольких ключевых секторах: Горнодобывающая промышленность – регион занимает лидирующие позиции по добыче угля и металлов. Энергетика – крупные угольные месторождения и ТЭЦ обеспечивают регион значительным объемом выработки электроэнергии. Сельское хозяйство – аграрный сектор представляет собой важную составляющую экономики, особенно в части производства и переработки сельхозпродукции. Транспорт и логистика – благодаря удачному географическому положению, Павлодарская область является важным транспортным узлом.

Несмотря на положительные результаты работы этих отраслей, экономическая структура региона остается сырьевой и нуждается в диверсификации, особенно в условиях глобальных экономических вызовов и изменения приоритетов на рынке труда. Среди основных проблем, с которыми сталкивается экономика Павлодарской области, можно выделить: Сырьевая зависимость – регион продолжает зависеть от экспорта сырья, что делает его уязвимым к колебаниям мировых цен. Устаревшая инфраструктура – многие промышленные

предприятия нуждаются в модернизации для повышения эффективности и конкурентоспособности. Экологические проблемы – высокая степень загрязнения воздуха и воды в результате активной деятельности промышленности. Миграция молодежи – недостаток возможностей для профессионального и личностного развития приводит к оттоку молодых кадров в другие регионы и страны.

Для преодоления указанных проблем и обеспечения устойчивого роста региона необходимо расширение экономической базы за счет новых направлений, в том числе тех, которые привлекают молодежь. Современные молодые люди активно интересуются цифровыми технологиями, что открывает возможности для внедрения таких инновационных направлений, как киберспорт и IT-отрасли. Диверсификация через цифровые технологии – в условиях глобализации и цифровизации экономики киберспорт представляет собой перспективную сферу для привлечения молодежи и инвестиций.

В мире киберспорт стал полноценной индустрией с многомиллионными оборотами, и Казахстан может занять достойное место на этой арене. Создание киберспортивных клубов и академий – киберспорт не только развивает у молодежи такие навыки, как стратегическое мышление, работа в команде и дисциплина, но и открывает перед ними карьерные возможности.

Открытие специализированных киберспортивных клубов и академий в Павлодарской области позволит молодым людям получать профессиональную подготовку, участвовать в международных соревнованиях и строить карьеру в игровой индустрии. Инновации в традиционных секторах – цифровые технологии можно использовать не только в сфере развлечений, но и для модернизации традиционных отраслей экономики региона.

Молодые специалисты в области IT могут привнести инновационные решения в горнодобывающую и аграрную промышленности, повысив их эффективность и экологичность.

Развитие аграрного сектора с участием молодежи – с помощью цифровых технологий и инноваций можно улучшить агропромышленный комплекс региона, сделав его более привлекательным для молодых предпринимателей. Внедрение технологий точного земледелия, автоматизации процессов и управления данными позволит создать новые рабочие места и повысить конкурентоспособность сельского хозяйства.

Создание социальных и культурных центров для молодежи – чтобы удержать молодых людей в регионе, важно создавать пространства для их самореализации, в том числе через спортивные, культурные и образовательные проекты.

Киберспортивные клубы могут стать не только местом для досуга, но и центром развития креативных индустрий. Открытие киберспортивных клубов в Павлодарской области может оказать значительное влияние на регион как с экономической, так и с социальной точки зрения. Эти клубы помогут: Сформировать структурированный досуг для молодежи – участие в киберспорте даст подросткам и молодым людям возможность заниматься продуктивной деятельностью, развивая свои навыки. Создать карьерные перспективы – киберспорт открывает возможности не только для игроков, но и для тех, кто хочет заниматься разработкой игр, аналитикой, управлением командами и созданием контента. Улучшить социальные взаимодействия – киберспортивные клубы помогут молодым людям развивать навыки командной работы и взаимодействия, что положительно скажется на их общении в реальной жизни. Сократить время, проводимое в социальных сетях структурированный график занятий в киберспортивных клубах поможет подросткам эффективнее распоряжаться своим временем и направлять его на развитие.

Для того чтобы Павлодарская область продолжала успешно развиваться, необходимы новые подходы и участие молодежи в экономических процессах. Открытие киберспортивных клубов и развитие молодежных инициатив может стать важным шагом в диверсификации экономики и улучшении качества жизни в регионе. Такие меры помогут удержать молодежь в области, создать новые рабочие места и подготовить регион к вызовам цифрового будущего. Для успешной реализации идей киберспорта в Павлодарской области, важно разработать чёткий план действий, включающий следующие ключевые шаги: Провести исследования о заинтересованности молодежи в киберспорте. Это может включать опросы среди школьников, студентов, и молодёжи, чтобы определить популярные дисциплины и уровень участия. Анализ инфраструктуры для оценки текущих возможностей региона: доступность интернета, наличие компьютерных клубов и оборудования, которые могут стать базой для создания киберспортивных центров.

На начальном этапе можно создать несколько базовых киберспортивных клубов для тренировок и проведения турниров.

Обеспечение технической поддержки: закупить и установить современное игровое оборудование, обеспечить высокоскоростной интернет, а также создать комфортные условия для проведения занятий и турниров. Партнёрство с IT-компаниями для получения спонсорской и технической поддержки.

Вторым шагом, должна быть разработка образовательных программ. Запуск академии киберспорта, где молодые люди смогут обучаться игровым навыкам, тактике, стратегии, управлению командой, а также развивать физическую и психологическую подготовку. Внедрение курсов по развитию смежных навыков, таких как программирование, создание контента, стриминг, аналитика и управление проектами. Это поможет расширить горизонты для карьеры в игровой индустрии и IT.

Вовлечение государственного сектора в финансирование и поддержку киберспорта. Это может включать гранты на развитие инфраструктуры, субсидии на обучение и помощь в организации турниров. Привлечение частных инвесторов и спонсоров: организовать встречи и форумы с бизнесменами, IT-компаниями и брендами, чтобы привлечь финансирование и создать возможности для дальнейшего развития. Создание регулярных турниров для молодых киберспортсменов региона, начиная с локальных соревнований и постепенно расширяя их до национальных и международных чемпионатов. Привлечение международных турниров и проведение их на базе местной инфраструктуры для повышения интереса к региону на международной арене и популяризации Павлодарской области как центра киберспорта.

Всё это позволит не только создать здоровую киберспортивную экосистему в регионе, но и развить перспективные направления для молодежи, которые могут стать значимым вкладом в экономику Павлодарской области.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Официальный сайт акимата Павлодарской области. [Электронный ресурс]. – URL: <http://pavlodar.gov.kz> [дата обращения 28.09.2024].

2 Новости forbes.kz// Статья Казахстанские киберспортсмены получают официальные спортивные разряды// [Электронный ресурс]. – URL: [https://forbes.kz/articles/kazahstanskije\\_kibersportsmeny\\_i\\_poluchat\\_ofitsialnyie\\_sportivnyie\\_razryadyi?ysclid=m2419x9ac702531724](https://forbes.kz/articles/kazahstanskije_kibersportsmeny_i_poluchat_ofitsialnyie_sportivnyie_razryadyi?ysclid=m2419x9ac702531724) [дата обращения 28.09.2024].

3 Кто и как зарабатывает в играх и киберспорте [Электронный ресурс]. – URL: [https://forbes.kz/articles/kto\\_i\\_kak\\_zarabatyivaet\\_v\\_igrah\\_i\\_kybersporte?ysclid=m24lcuwc5472162301](https://forbes.kz/articles/kto_i_kak_zarabatyivaet_v_igrah_i_kybersporte?ysclid=m24lcuwc5472162301) [дата обращения 28.09.2024].

4 Как AITU становится сердцем IT-индустрии Казахстана [Электронный ресурс]. – URL: <https://tengrinews.kz/newseducation/kak-aitu-stanovitsya-serdtsem-it-industrii-kazahstana-536560/?ysclid=m24lf51pki791931841> [дата обращения 28.09.2024].

5 Qazaq CyberSport Federation [Электронный ресурс]. – URL: <https://qcf.kz/> [дата обращения 28.09.2024].

**Секция 19**  
**Құқықтану және құқық**  
**Юриспруденция и право**

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ**  
**ТЕХНОЛОГИЙ В ЮРИСПРУДЕНЦИИ**

АЖИБАЕВА Ж. К.  
магистр юриспруденции, преподаватель, Торайгыров университет,  
г. Павлодар  
РАМАЗАНОВ И.А., БАБУЛИДИ Д. Е.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Цифровизация становится важной частью практически всех сфер жизни, включая юриспруденцию. В последние годы внедрение цифровых технологий привело к значительным изменениям в правовой практике, трансформируя процессы работы юристов и улучшая доступ граждан к правосудию. Современные инновации, такие как искусственный интеллект, блокчейн и электронное правосудие, становятся неотъемлемыми инструментами, которые не только оптимизируют юридические процессы, но и требуют переосмысления существующих правовых норм и подходов.

Одним из наиболее значимых направлений цифровизации в юриспруденции является внедрение искусственного интеллекта, который существенно изменяет подходы к юридической практике и улучшает качество предоставляемых правовых услуг. Юридические фирмы часто погружаются в бумажную работу, поскольку юридические процессы требуют высокой точности и

эффективности. Задачи, такие как юридические исследования и составление документов, отнимают много времени и мешают юристам заниматься более сложными делами. Исследования показывают, что более 63% задач юристов повторяются и не требуют интерпретации [1]. Искусственный интеллект может помочь автоматизировать эти задачи. ИИ способен анализировать юридические документы, находить важные прецеденты и составлять юридические документы, что ускоряет и повышает точность процессов. Одной из эффективных платформ с поддержкой искусственного интеллекта для юристов является Legal Robot [2]. Данная платформа не только осуществляет перевод юридических документов на простой язык, но и предоставляет помощь в их составлении. Например, портал «Электронное правосудие» предоставляет доступ к судебным решениям, позволяет подавать и получать документы в электронном виде, а также обеспечивает прозрачность судебного процесса. Например, пользователи могут находить информацию о ходе дел и получать уведомления о статусе. Другим значимым инструментом является LawGeex [3], который автоматизирует процесс проверки различных типов контрактов, способствуя выявлению потенциальных проблем и обеспечивая соблюдение как внутренних, так и внешних нормативных требований. Искусственный интеллект трансформирует юридическую сферу, автоматизируя исследования и проверки документов, а также прогнозируя исход дел. Это позволяет юристам больше времени уделять клиентам и повышать качество услуг. Несмотря на этические сомнения, ИИ обладает большим потенциалом в отрасли юриспруденции.

Помимо применения искусственного интеллекта, значительное внимание уделяется развитию электронного правосудия (e-justice) и удалённых судебных заседаний. Основными функциями электронного правосудия можно считать: поиск судебных решений, онлайн-запись на судебные заседания, уведомления о статусе дел. Эти инновации не только упрощают доступ граждан к правосудию, но и оптимизируют судебные процессы, позволяя участникам дел эффективно взаимодействовать независимо от их местонахождения. Преимущества данной системы: упрощение доступа к правосудию, снижение времени на обработку дел, минимизация бумажной работы. Ярким примером данной практики стали нашумевшие судебные разбирательства по делу «Деппа против Хёрд» [4]. В 2020 году в Казахстане была запущена система электронного

судопроизводства, позволяющая подавать и отслеживать дела в онлайн-формате. Это сократило время на обработку документов и упростило доступ граждан к судебным процессам. В контексте нашего государства использование подобных технологий также не является новшеством, что подтверждает «Дело Бишимбаева» и последующие судебные процессы, связанные с убийством бывшим экс-министром экономики Казахстана Куандыком Бишимбаевым своей гражданской жены Салтанат Нукуновой [5]. Судебные процессы проводились в публичном формате, и некоторые из трансляций достигали нескольких миллионов просмотров на платформе YouTube, вызывая широкий резонанс в стране. Таким образом удалённые судебные заседания и электронное представление доказательств стали распространённой практикой, особенно в делах, где физическое присутствие сторон не требуется, что существенно улучшает доступ к правосудию для участников из удалённых регионов. Однако цифровое правосудие требует разработки нормативных актов, регулирующих вопросы электронных доказательств и защиты данных, а также установления правил, касающихся допустимости электронных данных и обеспечения их безопасности.

Помимо удалённых судебных заседаний и электронного представления доказательств, важным направлением в юриспруденции постепенно становится использование технологий блокчейн и смарт-контрактов. Так, Казахстан стал одной из первых стран, внедривших технологию блокчейн для регистрации прав на недвижимость в 2018 году. Это обеспечивает защиту от подделок и упрощает процесс регистрации сделок. Данные инновации повышают прозрачность и надёжность правовых процессов, автоматизируя исполнение соглашений и снижая риски мошенничества. Блокчейн-технология находит всё более широкое применение в юриспруденции, предоставляя возможности для управления юридическими процессами. Эта децентрализованная система хранения данных обеспечивает неизменность и прозрачность информации, что является ключевым фактором в правовой сфере. Блокчейн позволяет создавать смарт-контракты — самовыполняющиеся контракты с автоматически исполняемыми условиями, что минимизирует необходимость в посредниках и снижает риск мошенничества. Использование смарт-контрактов упрощает процесс исполнения обязательств и делает его более эффективным. Кроме того, блокчейн может быть использован

для обеспечения подлинности юридических документов, что особенно актуально в условиях цифровизации. Применение данной технологии способствует более надёжному хранению доказательств и упрощает процесс их проверки. Технология блокчейн уже активно используется в государственных органах нашей страны, таких как органы юстиции и государственное управление. Она повышает прозрачность и подотчетность в деятельности государственных структур, а также уровень доверия со стороны граждан.

Онлайн-консультации. Юридические фирмы, такие, как «Астана Нотариус» и «Әділет Алматы», предлагают услуги онлайн-консультаций, что делает доступ к юристам более удобным. Клиенты могут получить консультации по вопросам права через видеосвязь или чат. Также данным способом повышается юридическая грамотность населения благодаря бесплатным материалам, выкладываемым соответствующими фирмами в открытых источниках Интернет-пространства.

Таким образом, внедрение цифровых технологий в юриспруденцию открывает новые горизонты для оптимизации правовых процессов, обеспечивая их прозрачность и надёжность. Эти инновации не только повышают эффективность взаимодействия между сторонами, но и укрепляют доверие к правовой системе в целом. В результате цифровизация, охватывающая такие области, как удалённые судебные заседания и электронное представление доказательств, а также использование блокчейна, формирует новые стандарты в предоставлении юридических услуг. Обобщая, можно сказать, что интеграция современных технологий в юриспруденцию создает условия для более справедливого, доступного и эффективного правосудия, отвечая на вызовы времени и потребности современного общества.

#### ЛИТЕРАТУРЫ:

1 Как искусственный интеллект в юридической отрасли преобразует юридические практики [электронный ресурс]. — 4 июля 2024. — URL: <https://www.ultralytics.com/ru/blog/how-ai-in-the-legal-industry-is-transforming-law-practices>.

2 LegalRobot [электронный ресурс]. — [без даты]. — URL: <https://legalrobot.com/>.

LawGeex [электронный ресурс]. — [без даты]. — URL: <https://www.lawgeex.com/>.

Депп против Херд [электронный ресурс]. — Википедия. — [дата обращения: 6 октября 2024]. — URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Депп\\_против\\_Херд](https://ru.wikipedia.org/wiki/Депп_против_Херд)

Убийство Салтанат Нукуновой [электронный ресурс]. — Википедия. — [дата обращения: 6 октября 2024]. — URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Убийство\\_Салтанат\\_Нукуновой](https://ru.wikipedia.org/wiki/Убийство_Салтанат_Нукуновой)

## МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ УСЫНОВЛЕННЫХ ДЕТЕЙ В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОГО УСЫНОВЛЕНИЯ

АКИМЖАНОВА М. Т.

PhD, ассоциированный профессор,

ТОО «Центр гражданско-правовых исследований», г. Караганда

СКРЫЛЬНИКОВ А. И.

магистрант, КарУ имени академика Е. А. Букетова, г. Караганда

Дети представляют собой будущее каждой нации и являются её культурным достоянием, независимо от географической, религиозной или социально-культурной принадлежности. В связи с этим обеспечение подрастающему поколению необходимых правовых условий и гарантий для полноценной и гармоничной жизни становится ключевым условием существования общества. В современном мире данный курс, наиболее полно отражённый в Конвенции ООН о правах ребенка, поддерживается большинством государств.[1] Страны, подписавшие этот международный документ, обязаны содействовать тому, чтобы дети не разлучались со своими родителями, если только компетентные органы на основе судебного решения не определяют, что это в интересах ребенка. Казахстан, признавая приоритет международного права, 8 июня 1994 года ратифицировал Конвенцию о правах ребенка, взяв на себя обязательства по приведению национального законодательства в соответствие с её положениями.[2] Таким образом, государство обязалось защищать права детей, включая право на семейную жизнь. В целях реализации права каждого ребенка на жизнь и воспитание в семье Казахстану необходимо направить все усилия на создание условий для проживания и воспитания детей вне интернатных учреждений.

Институт усыновления занимает важнейшее место в формировании гуманного общества, демонстрируя заботу и внимание к детям, лишившимся родительской опеки по различным

причинам. Усыновление предоставляет этим детям возможность обрести счастливое детство и стабильное будущее в заботливой семье, а государство поддерживает данный процесс, создавая законодательные нормы и механизмы для защиты прав как усыновителей, так и усыновленных детей. Кодекс Республики Казахстан «О браке (супружестве) и семье» определяет усыновление как правовую форму передачи ребенка (детей) на воспитание в семью на основании судебного решения, в результате которого возникают личные неимущественные и имущественные права и обязанности, приравняемые к правам и обязанностям родственников по происхождению.[3] Ю.Беспалов подчеркивает, что усыновление также должно рассматриваться как метод, который суды используют для защиты прав и интересов ребенка. Основная цель усыновления заключается в обеспечении реализации прав ребенка, лишённого родительской заботы. В частности, это касается его права на жизнь и воспитание в семейной среде, а также на защиту своих интересов. [4] Дети, временно или постоянно оставшиеся без семьи, или те, для кого оставаться в своей семье не является наилучшим вариантом, имеют право на особую защиту и помощь со стороны государства.

По данным Комитета по охране прав детей Министерства просвещения РК, в стране насчитывается 21,4 тыс. таких детей, тогда как в 2019-м их численность достигала 24,2 тыс. Доля усыновлённых и взятых под опеку или патронат за эти годы выросла с 81% до 82,6%. [5] В настоящее время меры по сокращению числа детей в детских домах в Казахстане не дают значительных результатов, что связано с высоким уровнем возвратов детей обратно в учреждения. Существующая система усыновления и патронатного воспитания за последние годы не продемонстрировала заметных улучшений. Казахстан пока не стал страной без сирот, и количество людей, готовых усыновить ребенка или стать опекуном, значительно снизилось в годы пандемии. Несмотря на усилия по пропаганде и консультативной поддержке семей, в стране возросла статистика по вторичному сиротству. В период с 2017 по 2024 год количество детей, возвращенных опекунами и усыновителями в детские дома, увеличилось на 64%. [5]

Не все приемные семьи справляются с трудностями адаптации и способны принять детей по-настоящему. Феномен «вторичного сиротства» привел к введению новых правил для усыновления детей-сирот. В 2020 году, по приказу министра образования и науки РК, приемные родители обязаны пройти курс психологической

подготовки и получить соответствующий сертификат. Благодаря этой мере в 2020-2023 годах количество возвратов усыновленных детей сократилось с 13 до 2 случаев. Однако стоит отметить, что усыновители составляют наименьшую долю среди случаев вторичного сиротства. Большинство возвратов происходит среди опекунов, попечителей и патронатных воспитателей (99%).

Усыновление иностранными гражданами приобретает особую значимость на фоне современных демографических и экономических вызовов. В европейских странах наблюдается снижение уровня рождаемости, что заставляет искать альтернативные способы поддержки детей, оставшихся без семьи. В то же время экономические трудности в странах Юго-Восточной Азии приводят к увеличению числа детей, нуждающихся в защите и заботе. Международное усыновление играет ключевую роль в обеспечении благополучия детей, не имеющих семей, давая им шанс на создание новой семьи и перспективное будущее. Однако крайне важно учитывать правовые, этические и психологические аспекты международного усыновления, чтобы обеспечить максимально полную защиту интересов детей и их новых семей. 13 марта 2010 года Казахстан ратифицировал Гаагскую конвенцию о защите детей и сотрудничестве в области международного усыновления, что позволило стране активнее следить за судьбами усыновленных детей. [6] После вступления конвенции в силу количество международных усыновлений сократилось из-за ужесточения процедур и требований.

По данным Комитета по охране прав детей Министерства просвещения Республики Казахстан на 2024 год, в стране работают пять аккредитованных иностранных агентств по усыновлению из Италии, Бельгии и Испании:

- «C.I.F.A. Onlus» (Италия)
- «CUORE Onlus» (Италия)
- «HetKleineMirakel» (Бельгия)
- «Nuova Associazione Di genitori Insieme per I Adozione – N.A.D.I.A. ONLUS» (Италия)
- «PIAO Entidad Colaboradora de Adopcion Internacional» (Испания) [7]

Один из важных выводов, вытекающих из анализа правовых аспектов международного усыновления, заключается в том, что, хотя большинство государств признают институт усыновления, включая международное (за исключением ряда мусульманских стран), его

регулирование в разных странах существенно отличается. Эти различия объясняются религиозными убеждениями, моральными ценностями, культурными традициями и обычаями, характерными для каждого государства. Законодательство, регулирующее семейные отношения, тесно связано с понятием общественного порядка в каждой стране, что затрудняет его унификацию на международном уровне. Кроме того, в вопросах международного усыновления необходимо стремиться к гармонизации не только материальных норм, но и коллизионных, что позволит упростить правовое регулирование этого процесса.

К сожалению, несмотря на наличие законодательных рамок и контрольных механизмов, возможны случаи сбоев и нарушений, которые могут существенно отразиться на правах и благополучии усыновленных детей. Несоблюдение правовых требований, таких как обязательное поддержание контакта с усыновленным ребенком в течение установленного времени, а также недостаточный надзор за процессом после усыновления, создают условия, при которых дети могут оказаться в уязвимом положении и подвергаться рискам. Эти проблемы подчеркивают важность не только принятия законов, но и их строгого соблюдения и постоянного мониторинга со стороны компетентных органов. Органы прокуратуры, выполняющие надзорные функции, играют ключевую роль в выявлении и предотвращении нарушений в сфере усыновления, особенно когда речь идет о защите прав детей.

Практика усыновления в Казахстане выявляет ряд проблем и недостатков, требующих особого внимания и дальнейшего совершенствования законодательства. Вот несколько фактов:

Существующие механизмы контроля за защитой прав усыновленных детей, особенно в случае международных усыновлений, нуждаются в совершенствовании. Необходимо усилить надзор за условиями жизни и образованием детей, установив четкие сроки и стандарты для проведения регулярных отчетов и проверок.

Программы подготовки и обучения для усыновителей, как в стране, так и за её пределами, требуют улучшений. Процесс усыновления должен сопровождаться глубоким пониманием прав и обязанностей, а также обучением навыкам воспитания и работы с детьми, которые находятся в уязвимом положении.

Важно обеспечить не только надзор во время усыновления, но и оказание поддержки после завершения процесса. Необходимо

внедрить специальные программы помощи как для усыновителей, так и для детей, чтобы способствовать их успешной адаптации и полноценному развитию.

Законодательство должно чётко закреплять приоритет защиты прав и интересов усыновленных детей, включая их право выражать мнение, участвовать в процессе усыновления и быть защищёнными от любых форм насилия или эксплуатации.

Усовершенствование законодательных основ и механизмов контроля в области усыновления является ключевым шагом для обеспечения более эффективной защиты прав детей и предотвращения возможных нарушений и злоупотреблений. В процессе усыновления на первое место должны ставиться интересы ребенка, при этом важно также учитывать баланс прав потенциальных усыновителей. Особое внимание необходимо уделять индивидуальным особенностям каждого ребенка, таким как возраст, уровень развития, состояние здоровья, наличие братьев и сестер, а также другим важным факторам, которые следует учитывать при принятии решения об усыновлении. Судебный процесс рассмотрения дел об усыновлении требует детального анализа всех обстоятельств, что позволяет принимать обоснованные и справедливые решения, основанные на полной информации о жизни и условиях воспитания ребенка. Это подчеркивает значимость индивидуального подхода в каждом конкретном случае. Усыновление следует рассматривать не только как способ устройства ребенка в семью, но и как форму защиты его прав и интересов после утраты родительской опеки. В судебных делах по вопросам усыновления принцип «наилучших интересов ребенка» должен оставаться на первом плане. Суд обязан принимать решения, ориентированные на благополучие, счастье и развитие ребенка в новой семье, содействуя реализации этих целей. Индивидуальный и ориентированный на защиту прав ребенка подход гарантирует, что каждое усыновление будет учитывать уникальные потребности ребенка и обеспечивать более справедливые и гуманные решения.

Кроме того, мониторинг со стороны консульских учреждений за соблюдением прав и интересов усыновленных детей, особенно находящихся за рубежом, имеет важное значение в международном контексте. Это является обязанностью консульств Республики Казахстан и способствует выполнению международных стандартов и норм в сфере усыновления. Консульские учреждения обязаны

осуществлять контроль за соблюдением прав усыновленных детей, что включает несколько ключевых аспектов:

Обеспечение того, что условия проживания ребенка безопасны и удовлетворяют его потребности.

Гарантия того, что процесс усыновления прошел в соответствии с правовыми нормами как страны проживания ребенка, так и его родной страны.

Консульства могут оказывать поддержку и предоставлять консультации как усыновленным детям, так и их приемным семьям, помогая решать возникающие вопросы и проблемы.

Считаем, что эффективный контроль со стороны консульских органов будет способствовать защите прав усыновленных детей, гарантируя их благополучие и поддерживая связь с родной страной. Эта работа является важной составляющей защиты детей в рамках международных усыновлений.

Проверка усыновителей на наличие судимости или психических заболеваний — критический этап, который обеспечивает безопасность ребенка. Стандарты проверки могут различаться в зависимости от страны, в которой происходит усыновление.

В случае усыновления детей из Казахстана иностранными гражданами необходимо проводить тщательную проверку усыновителей в соответствии с местными и международными стандартами. Оценка включает данные о судимости и психическом здоровье потенциальных родителей. Законодательно установленные процедуры проверки должны соответствовать международным соглашениям, предоставляя гарантии для защиты благополучия усыновленных детей. До принятия окончательного решения проводится всесторонний анализ условий жизни усыновителей, семейной обстановки и других факторов, которые могут повлиять на будущее ребенка в новой семье. Тщательный контроль за усыновителями в разных странах и регионах необходим для защиты прав и интересов детей, что должно осуществляться с учетом международных норм и стандартов.

Введение моратория на усыновление детей из стран с высоким уровнем насилия может рассматриваться как мера предосторожности для защиты их интересов. Примером такого подхода является Закон Димы Яковлева в России, который ограничил возможность усыновления российских детей американскими гражданами, акцентируя внимание на необходимости защиты детей от потенциальных угроз. [8] Подобные меры направлены на

усиление контроля за потенциальными усыновителями, оценку их жизненных условий и соответствие морально-этическим и правовым стандартам. Принятие решения о моратории должно основываться на приоритете интересов и безопасности детей.

Однако важно не допустить, чтобы такие меры ухудшали положение сирот или снижали их шансы на обретение любящей семьи через усыновление. Необходим сбалансированный подход, учитывающий все аспекты проблемы. Введение моратория должно основываться на тщательном анализе и соответствовать международным стандартам, направленным на защиту прав детей. Вопрос усыновления иностранцами сложен и требует всестороннего обсуждения. Важно вести диалог и учитывать мнения всех заинтересованных сторон для принятия обоснованных решений. С одной стороны, право на международное усыновление — это важная демократическая ценность, и ограничение такого права может рассматриваться как нарушение возможности получения международной поддержки. С другой стороны, главным приоритетом должно оставаться обеспечение безопасности и благополучия детей, которых устраивают в новые семьи. Компетентные органы обязаны строго контролировать процесс усыновления, чтобы гарантировать, что права детей защищены, независимо от гражданства усыновителей.

Процесс принятия решений в сфере усыновления требует всестороннего анализа, принимающего во внимание интересы всех участников — усыновителей, детей и общества. Важно сотрудничать с органами, ответственными за усыновление и защиту прав детей, чтобы разработать эффективные механизмы мониторинга и контроля, обеспечивая при этом защиту прав всех вовлеченных сторон.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Конвенция о правах ребенка. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года. – [Электронный ресурс]. – URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/childcon.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon.shtml) [дата обращения 07.10.2024 г].

2 «О ратификации Конвенции о правах ребенка» Постановление Верховного Совета Республики Казахстан от 8 июня 1994 года. - [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/B940001400> [дата обращения 07.10.2024 г].

3 Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 05.09.2024 г.). – [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=31102748](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31102748) [дата обращения 08.10.2024 г].

4 Беспалов Ю. Российская юстиция, 1997. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://base.garant.ru/3460046/> [дата обращения 09.10.2024 г].

5 Без семьи: в казахстанские дома ребенка поступило рекордное число детей. - [Электронный ресурс]. – URL: <https://azh.kz/ru/news/view/106850/> [дата обращения 10.10.2024 г].

6 Закон Республики Казахстан от 12 марта 2010 года № 253-IV «О ратификации Конвенции о защите детей и сотрудничестве в отношении иностранного усыновления».- [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30591607](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30591607) [дата обращения 09.10.2024 г].

7 Аккредитованные иностранные агентства по усыновлению на территории РК. - [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/bala/documents/details/590226?lang=ru> [дата обращения 09.10.2024 г].

8 Как изменил жизнь сирот «закон Димы Яковлева». - [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rbc.ru/investigation/society/17/01/2017/585802559a794798dcb9e688> [дата обращения 09.10.2024 г].

## РОЛЬ НОТАРИАТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН

АКИМЖАНОВА М. Т.

PhD, ассоциированный профессор,

ТОО «Центр гражданско-правовых исследований», г. Караганда

ТІЛЕП Т.

м.ю.н., ст. преподаватель,

ТОО «Центр гражданско-правовых исследований», г. Караганда

АСКАРБАЕВ Н. А.

магистрант, НАО «КарУ имени академика Е. А.Букетова», Караганда

Институт нотариата играет ключевую роль в обеспечении конституционного права на квалифицированную юридическую помощь, что объясняется его уникальной правовой природой.

В наследственных отношениях именно нотариат традиционно выполняет функцию, придавая наследственным правам необходимую определенность и бесспорность. Правоохранительная функция нотариата подчеркивает его статус как публично-правового института, обеспечивающего законность и правомерность действий участников гражданского оборота, тем самым снижая уровень правонарушений, как в гражданской, так и в уголовной сферах. Охранительная функция нотариата выражается в защите прав участников нотариального производства, включая помощь в реализации их прав и выполнении обязанностей. Эта функция осуществляется нотариусами не только при нотариальных действиях, непосредственно связанных с охраной (например, принятие мер по защите наследственного имущества до его принятия наследниками), но и при проведении любых иных нотариальных действий. [1,12-13]

Правовая основа деятельности нотариата в области обеспечения и защиты наследственных прав, прежде всего, заложена в статье 26 Конституции Республики Казахстан, которая гарантирует право на наследование. [2] Гражданский кодекс Республики Казахстан уточняет положения основного закона, устранив почти все ограничения, касающиеся видов, объема и стоимости имущества, принадлежащего гражданам. Были детально урегулированы ключевые институты наследственного права, установлены правовые гарантии для обеспечения свободы завещания, защиты интересов семьи наследодателя и законности наследования отдельных видов имущества. [3] Правоприменительная практика, основанная на этой правовой базе, демонстрирует стремление граждан реализовать свои права на наследование объектов недвижимого имущества, таких как предприятия, квартиры, жилые дома, земельные участки, ценные бумаги, а также других видов имущества и имущественных прав. Ведя наследственные дела, нотариус наглядно проявляет свою роль в создании равных условий для всех участников нотариального процесса и соблюдении законности в отношении всех лиц, включая тех, кто не обращался к нему напрямую. Независимая и беспристрастная работа нотариуса в ходе ведения наследственного дела позволяет учитывать интересы всех наследников и обеспечивает равные возможности для получения наследства в соответствии с волей наследодателя или требованиями закона.

В соответствии с Гражданским кодексом Республики Казахстан [3] и Законом Республики Казахстан «О нотариате» [4], к нотариальным действиям, имеющим важное значение для развития

наследственных правоотношений, относятся: удостоверение завещаний, включая закрытые завещания, выдача свидетельств о праве на наследство, принятие мер по охране наследственного имущества, а также установление доверительного управления наследственной массой. Рассмотрим наиболее значимые, на наш взгляд, нотариальные действия подробнее.

Наследование по завещанию представляет собой установленный законом порядок передачи прав и имущества после смерти, основанный на волеизъявлении наследодателя. [5,227] Нотариус удостоверяет завещания, составленные дееспособными гражданами в соответствии с законодательством Республики Казахстан, и лично предоставленные нотариусу. Это означает, что удостоверение завещаний через представителей не допускается. При удостоверении завещания нотариусу не требуется проверять наличие у завещателя прав на имущество, которое он завещает. В процессе удостоверения нотариус выполняет ряд действий: объясняет завещателю нормы законодательства о наследовании, консультирует по содержанию завещания, устанавливает личность завещателя, проверяет его дееспособность и делает удостоверительную надпись. Свобода завещания ограничивается требованиями об обязательной доле в наследстве, и нотариус обязан разъяснить завещателю содержание статьи 1069 Гражданского кодекса Республики Казахстан, делая соответствующую отметку в завещании. [3]

Нотариальная практика показывает, что при удостоверении завещаний часто встречаются следующие нарушения норм материального права: присутствие в качестве свидетелей лиц, в пользу которых составляется завещание; подписание завещания рукоприкладчиком, которым выступает супруг лица, получающего наследство; отсутствие в завещании, подписанном рукоприкладчиком, указания причины, по которой завещатель не мог самостоятельно подписать документ и другие. Для предотвращения таких нарушений необходимо следовать следующим требованиям законодательства. При удостоверении завещания нотариус допускает присутствие исполнителя завещания и свидетелей только по желанию завещателя. Лица, присутствующие при удостоверении, должны быть уведомлены нотариусом о своей обязанности хранить тайну завещания до открытия наследства, не разглашать информацию о его содержании, факте составления, изменениях или отмене. В случае нарушения тайны завещания завещатель имеет право требовать компенсацию морального вреда

или воспользоваться иными способами защиты своих гражданских прав. [6,223]

Согласно пункту 4 статьи 1051 Гражданского кодекса Республики Казахстан, нотариус также удостоверяет «секретное завещание», при этом не имея права знакомиться с его содержанием. Таким образом, до момента вскрытия завещания его содержание остается неизвестным как для наследников, так и для нотариуса. Практика составления «закрытых» завещаний существует также в Республике Беларусь, Российской Федерации, Франции и Германии, где они известны как «тайные» завещания. [7,21] Кроме того, законодательство предусматривает случаи, когда завещание составляется в присутствии свидетелей, и четко определяет лиц, которые не могут выступать в качестве свидетелей при составлении, подписании или удостоверении завещания, а также не могут подписывать завещание вместо завещателя. [8,331]

Одним из самых распространенных нотариальных действий, подтверждающих права наследников, является выдача свидетельства о праве на наследство. Этот документ официально закрепляет субъективные права наследников, завершая тем самым процесс наследственных правоотношений. В процессе выдачи свидетельства нотариус обязан установить круг наследников, корректно определить состав наследственной массы и, при наличии нескольких наследников, урегулировать вопросы, касающиеся их прав. Для выдачи свидетельства о праве на наследство нотариус требует доказательства факта принятия наследства в установленные сроки, причем учитываются исключительно письменные документы. Если таких документов нет или они не предоставляют достаточных оснований для принятия решения, наследник должен подтвердить факт принятия наследства через суд в соответствии с правилами установления юридически значимых фактов. [9, 78]

Согласно Нормативному постановлению Верховного Суда Республики Казахстан «О некоторых вопросах применения судами законодательства о наследовании», фактическое принятие наследства означает любые действия наследника, совершенные в течение установленного срока для принятия наследства и подтвержденные документально, которые указывают на его участие в распоряжении имуществом наследодателя. При этом перечень действий, свидетельствующих о фактическом принятии наследства (например, вступление во владение или управление наследственным имуществом, принятие мер по его сохранению,

защите от притязаний третьих лиц, покрытие расходов на его содержание, оплата долгов наследодателя или получение денежных средств, причитавшихся наследодателю от третьих лиц), не является исчерпывающим.. [10] Важно отметить, что не всегда должным образом оцениваются обстоятельства и документы, предоставленные для подтверждения фактического принятия наследства лицами, заявившими об этом после истечения установленного срока, что приводит к нарушению требований статьи 1072-3 Гражданского кодекса Республики Казахстан.[3] Например, нотариусы при оформлении наследственных прав принимают документы об оплате коммунальных услуг за жилье, где платежи произведены уже после истечения срока принятия наследства, и в некоторых случаях плательщиком указан сам наследодатель. Однако действия, подтверждающие фактическое принятие наследства, должны быть совершены именно в течение установленного срока, как это предусмотрено Нормативным постановлением Верховного Суда Республики Казахстан «О некоторых вопросах применения судами законодательства о наследовании». [6,227]

Исходя из вышеизложенного, можно заключить, что наследование является важным правовым инструментом, обеспечивающим законную передачу имущества после смерти собственника. Нотариус, обладая государственными полномочиями для оформления наследственных правоотношений, должен тщательно и ответственно подходить к решению всех вопросов, связанных с реализацией наследственных прав. Институт наследственного права отличается сложностью, и его трактовка на практике не всегда однозначна. Тем не менее, систематический анализ нотариальной и судебной практики позволяет уменьшить количество ошибок, допускаемых нотариусами, и повысить качество нотариальных актов, закрепляющих наследственные отношения. Несмотря на существующие сложности, потенциал нотариата в развитии наследственного права Республики Казахстан остается значительным. Основной задачей правотворческой политики должно быть обеспечение справедливого баланса интересов наследодателя и наследников, а также улучшение статуса нотариуса, который обладает исключительными полномочиями по защите наследственных прав.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Самсонов В.В. Нотариат: курс лекций: учебное пособие для вузов. – М.: Издательство «Экзамен», 2006. – 252 с.

2 Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 19.09.2022 г.). – [Электронный ресурс]. – URL:[https://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=1005029](https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1005029) [дата обращения 08.10.2024].

3 Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года № 409-І (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.09.2024 г.). - [Электронный ресурс]. – URL:[https://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=1013880#pos=5141;-16](https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1013880#pos=5141;-16) [дата обращения 08.10.2024].

4 Закон Республики Казахстан от 14 июля 1997 года № 155-І «О нотариате» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 17.07.2024 г.).- [Электронный ресурс]. – URL:[https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=1008028](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1008028) [дата обращения 09.10.2024].

5 Москаленко И.В. Нотариальные действия и их роль в наследственных правоотношениях. // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России.-2006.-№ 2(30).-С.227-229.

6 Бегичев А.В. Проблема реализации единообразия нотариальной практики оформления наследственных прав: опыт взаимодействия адвоката и нотариуса. // Вестник университета имени О.Е.Кутафина. – Москва.-2017.-№ 12. – С.222-228.

7 Сарсембаев М.А. «Международно-правовые аспекты наследования» // Вопросы совершенствования наследственного законодательства. Сборник подготовлен Республиканской нотариальной палатой по итогам проведенного совместно с Сенатом Парламента Республики Казахстан круглого стола. – Астана, 2005. - 83 с.

8 Гражданское право. Том III. Учебник для вузов (академический курс) /Отв.ред.М.К.Сулейменов, Ю.Г.Басин. – Алматы, 2004.- 522с.

9 Свит Ю. П. Судебная защита наследственных прав // Цивилист- 2006. № 3- С.78-82.

10 Нормативное постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 29 июня 2009 года № 5 «О некоторых вопросах применения судами законодательства о наследовании» (с изменениями от 31.03.2017 г.). - [Электронный ресурс]. – URL:[https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30425715](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30425715) [дата обращения 08.10.2024].

## БЛОКЧЕЙН КАК СПОСОБ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ

АХМЕТЖАНОВ Т. Ж.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАДАНИНА М. А.

старший преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

Исследуемый феномен коррупции как масштабного явления приобретает все новые изощренные формы, в связи с чем на государственном уровне проблеме распространенности этого негативного явления придается повышенное внимание [1, с. 115].

Проблема современного состояния борьбы коррупцией в отечественном государстве характеризуется не только недостаточностью разработки соответствующих правовых мер, но упущением организационных моментов эффективного противодействия.

В контексте исследования коррупции, причин ее возникновения и разработки мер противодействия вызывает особый интерес применение информационных технологий. Одним из современных способов выявления коррупционных отношений сегодня выступает система блокчейн (в пер. с англ. blockchain – «цепочка блоков») – распределенная база данных (распределенный реестр данных), у которой устройства хранения данных не подключены к общему единому центру обработки и хранения информации (серверу), при этом вся информация хранится на множестве компьютеров во всем мире [2, с. 39].

Для того чтобы точно понимать как именно функционирует блокчейн и как данная система может помочь в борьбе с коррупцией, необходимо разобраться в механизме ее работы. Так, блоки представляют собой структурированную систему различных данных, непосредственно вводимых пользователями системы блокчейн. К таким данным относятся, например, сведения о транзакциях, то есть о переводах денежных средств между физическими и юридическими лицами, как международных, личных; данные о сделках, соглашениях и контрактах и многое другое. Каждый блок имеет прямую связь с другим блоком, ранее введенным в базу, что и создает ту самую «цепочку». Эта связь определяется тем фактом, что для записи нового блока информация, содержащаяся в старом блоке, должна быть последовательно считана. Таким образом, каждый

новый блок, который добавляется в общую базу, будет включать в себя весь материал цепочки, начиная с самого первого блока.

Не менее важно для понимания принципа работы технологии блокчейн разобрать его структуру (элементы системы). Каждый блок цепочки блокчейн имеет свой собственный «узел», с которого он был загружен, и непосредственную связь с другими узлами, как и блоками. Узел – это отдельно взятый компьютер или смартфон, который хранит полную и актуальную версию блокчейн. Для поддержания работы данной системы не требуется привычного единого централизованного сервера, который будет принадлежать одному физическому или юридическому лицу, поскольку каждый пользователь системы блокчейн является сервером, и таких серверов может быть неограниченное количество. Узлы позволяют быстро и эффективно обрабатывать данные, содержащиеся в блоках.

Всякий блок имеет свои собственные уникальные параметры содержащихся данных, именуемые хешами. Хеш – это определенный набор символов, представляющий собой уникальный номер, число. Такое число формируется из того количества и содержания механизма обработки внесенных данных, который включает в себя блок. Поскольку блоки взаимосвязаны, каждый из них вмещает хеш предыдущего блока и текущий хеш. Именно хеш обеспечивает работу одного из принципов системы блокчейн, а именно его надежность, потому как для добавления в систему нового блока, необходимо соответствие его хеша уже содержащимся данным, а также позволяет проследить принцип работы всей системы блокчейн.

Технология системы блокчейн – это очень сложный высокотехнологичный и многофункциональный механизм, позволяющий быстро и эффективно обрабатывать большой объем данных разной природы. Соответственно, представляется целесообразным выделить основные плюсы данной системы, которые позволяют говорить о преимуществе ее использования в борьбе с коррупционными преступлениями. Первое преимущество системы блокчейн – это ее безопасность, обеспечиваемая тем, что каждый пользователь имеет при себе публичный и приватный криптографические ключи, которые предоставляют доступ к тем разделам блока системы блокчейн, которые предназначены для него. Каждый такой ключ уникален и защищен шифрованием, без которого невозможно получить доступ к информации, имеющейся в базе данных. Этот механизм позволяет избежать замены данных и

обеспечивает защиту от хакерских атак, поскольку для получения доступа к полной информации злоумышленнику необходимо получить доступ ко всем компьютерным сетям. В случае если злоумышленнику удастся заполучить приватный и публичный ключи путем обмана, он не сможет получить необходимые данные, поскольку технология блокчейн оснащена системой проверки подлинности личности.

Вторым существенным плюсом рассматриваемой системы можно выделить ее надежность. Заложенные в основу работы системы блокчейн математические алгоритмы не позволят внести изменения, дополнения соответствующих данных, если они не будут соответствовать уже ранее внесенным, предоставляемым равноправными узлами. Проверка соответствия осуществляется путем достижения консенсуса между каждым пользователем, поскольку, как уже упоминалось выше, все данные представляют собой единую цепочку соответствующих друг другу блоков, выстраиваемых в хронологическом порядке, так как каждый новый блок добавляется «поверх» предыдущих. Поэтому новые данные не могут быть добавлены в середину или начало цепочки, а существующая информация не может быть изменена. Таким образом, в систему блокчейн допускаются только проверенные и легитимные блоки данных, а механизм проверки таких данных не позволяет отдельным узлам (компьютеру пользователя) влиять на функциональность сети и вносить изменения в базу данных [3, с. 49].

Третье преимущество системы блокчейн – прозрачность. Вся информация о валютных операциях, контрактах и других данных является публичной. Таким образом, каждый желающий может ознакомиться с активами и операциями пользователя в свободной форме, что, помимо прочего, позволяет отслеживать подозрительное поведение, действия и вычислять незаконные операции злоумышленников-коррупционеров.

В связи с этим необходимо изучение зарубежного опыта использования системы блокчейн для борьбы с преступностью. Например, в Болгарии в январе 2018 г. на основе активного использования этой технологии правоохранительные органы получили информацию и провели обыск в компании «Opecoin».

Основанием производства обыска явилось подозрение руководства компании в «создании криптовалютной пирамиды». В начале сентября 2020 года Министерство сотрудничества в области развития Дании опубликовало отчет, в котором блокчейн признан

эффективным инструментом борьбы с коррупцией, особенно в лагерях беженцев. Блокчейн обеспечивает усиленный надзор за предприятиями, правительствами и заинтересованными сторонами, тем самым обрывая многие коррупционные связи. В докладе блокчейн-технологии определены как один из четырех способов борьбы с коррупцией. Одним из основных ее последствий считается «коррозия доверия», и датское министерство считает, что блокчейн поможет восстановить доверие населения к органам власти. Безопасная и прозрачная запись данных активно используется в Дании для предоставления беженцам прав на помощь, землю и денежные пособия, а также для предотвращения мошенничества [4].

Таким образом, использование системы блокчейн в противодействии коррупции набирает необходимые обороты в зарубежных странах: последовательно вводятся нормы правового регулирования данной технологии, разрабатываются соответствующие компьютерные программы.

Всемирный экономический форум (ВЭФ) в своем докладе рассказал о первых результатах проекта по изучению возможностей использования технологии блокчейн для целей противодействия коррупции в государственных закупках. Целью проекта стало изучение возможностей и ограничений использования блокчейн-технологии для противодействия коррупции в государственных закупках, в том числе в зависимости от выбранной модели обеспечения доступа к данным: эксклюзивной (permissioned) или инклюзивной (permissionless). Кроме того, в докладе представлены общие предложения по совершенствованию мер противодействия коррупции в государственных закупках и вовлечению гражданского общества в процесс контроля коррупционных рисков, возникающих в ходе закупочных процедур. Авторы доклада, выделяя четыре основных этапа в процессе государственных закупок (планирование, отбор участников, оценка участников, реализация и мониторинг), отмечают, что данный проект был ориентирован только на второй и третий этапы (прием и оценка заявок потенциальных поставщиков). Но блокчейн-технологии, по их мнению, могут помочь предотвратить использование лишь отдельных недолжных приемов из весьма обширного арсенала. Причем с большинством коррупционных практик, бороться с которыми авторы предлагают посредством блокчейн, например, с отсутствием прозрачности на всех этапах закупки или с риском внесения изменений в закупочную документацию в интересах определенного участника, можно

справляться и без использования блокчейн-систем, совершенствуя «традиционные» электронные информационные системы государственных закупок.

Кроме того, как признают сами авторы, некоторые коррупционные практики вообще невозможно предотвратить лишь путем внедрения технологических решений, в частности, сговор поставщиков между собой и (или) с заказчиком и подкуп, имеющий место вне системы закупок (то есть без использования средств, полученных поставщиком за выполнение контракта). Однако этот вопрос, по их мнению, потребует дальнейших исследований и серьезной проработки как с нормативной, так и с технической точек зрения [5, с. 110].

Отсюда следует сделать вывод, что система блокчейн как эффективный способ борьбы с коррупцией может быть применим в Казахстане, однако для ее успешной реализации необходимо учитывать особенности функционирования правовой системы нашего государства, тенденции распространения коррупции в определенных сферах экономики и государственного управления, а самое главное, наличие современных информационных технологий. Мы понимаем, что коррупцию как преступный феномен не представляется возможным полностью и безвозвратно исключить из жизни нашего общества, но постепенное внедрение новых информационных систем и технологий, таких как блокчейн, поможет снизить ее уровень.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Государство и право: безопасность и противодействие коррупции / Под ред. И.К.Ларионова, В.В.Шкляра, М.А.Гуреева и [др.]. М.: Издательство торговая корпорация «Дашков и К», 2021. 414 с.

2 Матюшкина А.В. Блокчейн-платформа – нет повода для коррупции // Гуманитарные и политико-правовые исследования. 2018. №3 (3). С.36-44.

3 Соколова Т.Н., Волошин И.П., Петрунин И.А. Преимущества и недостатки технологии блокчейн // Экономическая безопасность и качество. 2019. №1 (34). С. 49-52.

4 Как используют блокчейн. Министерство в Дании рассказало, как блокчейн победит коррупцию [Электронный ресурс]. URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/- \(Blockchain\)](https://www.tadviser.ru/index.php/- (Blockchain) (дата обращения: 25.09.2024).) (дата обращения: 25.09.2024).

5 Правовые основы противодействия коррупции: учебно-практическое пособие / под ред. Т.А.Артёменковой, А.Ю. Гусева. М.: Проспект, 2021. 144 с.

## АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О КОММЕРЧЕСКИХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦАХ РК И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

АХМЕТОВ Т. У.

магистрант, Торайғыров университет, г. Павлодар

Бизнес в Казахстане связан с коммерческими юридическими лицами, включая государственные. До независимости юридические лица не делились на коммерческие и некоммерческие, так как предпринимательство не поощрялось. В Европе такое деление тоже не всегда присутствует, тогда как в постсоветских странах оно четко выражено и основывается на экономическом подходе. В правовой науке Казахстана признается существование двух типов юридических лиц, где коммерческие организации нацелены на получение прибыли, хотя допускаются и благотворительные цели. Однако граница между ними может быть размыта: коммерческие организации могут использовать доходы для развития, а некоммерческие — заниматься предпринимательством.

В казахстанском законодательстве четко прописаны организационно-правовые формы коммерческих организаций, что необходимо из-за стремления предпринимателей к нестандартным формам. Формы некоммерческих организаций более разнообразны, но должны соответствовать законным рамкам. Государственные юридические лица в Казахстане делятся на несколько категорий, в том числе квазигосударственный сектор и предприятия с более чем 50% участия государства. Организации с меньшей долей участия не учитываются [1, с. 10].

Гражданский кодекс РК рассматривает акционерные общества (АО) и товарищества с ограниченной ответственностью (ТОО) как частные предприятия, независимо от формы собственности. Государственные предприятия обозначаются как государственные организации и субъекты квазигосударственного сектора. Они также рассматриваются как монополисты, но в отраслевых законах исключены из жестких требований, например, по

бухгалтерскому учету, хотя фактически могут относиться к крупному предпринимательству [2, с. 76].

Законодательство частично ограничивает участие государства в бизнесе, однако это не касается всех субъектов квазигосударственного сектора. Принятый в 2015 году закон не достиг своих целей, и четкий список юридических лиц с госучастием по видам деятельности не установлен. В зарубежных странах, таких как США, государство участвует в предпринимательстве менее чем на 10%.

В Казахстане отсутствует ответственность членов совета директоров и исполнительных органов АО и ТОО с госучастием за убытки, в то время как такая ответственность предусмотрена для руководителей государственных предприятий. Это приводит к неэффективным решениям и утрате государственных активов. В то же время в странах, таких как Сингапур и Великобритания, действуют механизмы привлечения к ответственности руководителей [3, с. 97].

Подходы к правовому регулированию АО и ТОО с госучастием в Казахстане отличаются от зарубежного опыта.

В Казахстане деятельность юридических лиц с госучастием регулируется следующими законами:

Закон «О государственном имуществе», который предоставляет им определенные преимущества;

Законы «Об акционерных обществах» и «О товариществах с ограниченной ответственностью», применимые ко всем АО и ТОО, независимо от их формы собственности [4].

В зарубежных странах юридические лица с госучастием действуют на основе общего законодательства, касающегося всех компаний.

В отличие от Казахстана, за границей такие организации могут принимать следующие формы:

АО и ООО, как и в Казахстане.

Государственные корпорации, эквивалентом которых в Казахстане являются государственные предприятия с правом хозяйственного ведения.

Казенные предприятия, аналогичные государственным предприятиям с оперативным управлением в Казахстане.

В развитых странах (США, Германия, Великобритания и др.) наиболее распространенной формой для крупных компаний является АО, которое обладает обособленным имуществом, выпускает акции и не отвечает по обязательствам участников. Эти компании действуют на основе государственной финансовой

поддержки и подчиняются общим экономическим законам, находясь под контролем соответствующих министерств [5].

Степень контроля государства над АО зависит от его доли участия. Например, в России АО с государственным капиталом делятся на несколько категорий:

С 100% государственным капиталом:

Государство не управляет производством, но контролирует через своих представителей.

Эффективность зависит от влияния госорганов на руководство.

Отсутствует собрание акционеров; функции выполняет совет директоров, назначаемый государством [6].

С контрольным пакетом акций:

Смешанная собственность, активный рынок акций.

Возможность привлечения капитала при влиянии государства на стратегию.

Собрание акционеров и необходимость учитывать мнение других акционеров.

С неконтрольным пакетом акций:

Здесь акционеры играют большую роль, и решения государства могут не быть приняты.

В зарубежных АО с госучастием совет директоров несет коллективную ответственность за управление и контроль, обеспечивая интересы компании и акционеров.

В некоторых зарубежных странах, таких как Сингапур и Новая Зеландия, члены совета директоров несут фидуциарную ответственность перед компанией и акционерами за действия, которые могут нанести ущерб их интересам. Финансирование акционерных обществ с госучастием осуществляется как из государственного бюджета, так и от доходов от их коммерческой деятельности.

Зарубежные АО с госучастием подчиняются общим законодательным нормам, касающимся реорганизации и ликвидации, а также налогообложению. В разных странах эти компании имеют различные названия: в Англии — публичные корпорации, во Франции и Германии — публичные учреждения, в США — правительственные корпорации и так далее [7].

Публичные юридические лица могут быть созданы на основе членства или передачи госимущества для выполнения определенных задач. Они управляются коллективными органами и контролируются государством, но сохраняют независимость

в своей деятельности. Публичные корпорации обладают правом на особые полномочия, например, на использование госземель и ресурсов, и выполняют регулирующие функции, хотя их сотрудники не считаются государственными служащими.

Финансирование казенных предприятий осуществляется в основном из государственного бюджета, и они не подлежат налогообложению. В некоторых странах, таких как Россия, эти предприятия могут реализовывать продукцию и уплачивать налог на прибыль. Основная задача казенных предприятий — удовлетворение государственных нужд [8].

В Казахстане термин «публичные компании» относится к акционерным обществам, соответствующим определенным критериям. Рекомендуются провести ревизию законодательства для устранения неоднозначностей в определении субъектов с госучастием, а также создать два списка видов деятельности, в которых возможно участие государства.

Также следует внедрить материальную ответственность органов управления ТОО и АО с госучастием. Регулирование всех юридических лиц с участием государства должно соответствовать единым нормам, включая требования к налогообложению [9].

Публичные корпорации в зарубежных странах имеют более широкие полномочия, чем государственные предприятия в Казахстане, и создаются для обеспечения общественных интересов в различных секторах экономики. Необходимо определить исчерпывающий перечень отраслей для создания государственных предприятий в Казахстане.

В зарубежных странах ответственность за управление лежит на единоличных руководителях или советах директоров, а само государство не несет ответственности за обязательства созданных ими корпораций. В связи с этим предлагается ввести полную материальную ответственность органов управления ТОО и АО с госучастием.

Налогообложение АО с госучастием осуществляется по общим правилам, но в некоторых странах доходы таких юридических лиц не облагаются налогом. Необходимо рассмотреть возможность введения унитарного принципа налогообложения для упрощения учета финансовых потоков. Вопросы ликвидации и реорганизации регулируются общим законодательством, с учетом сохранения правового статуса казенных предприятий [10].

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Проблемы развития частного права: Сборник статей к юбилею Владимира Саурсеевича Ема / С. С. Алексеев, А.В. Асосков, В.Ю. Бузанов и др. // Под ред. Е.А. Суханова, Н.В. Козлова. — М.: Статут, 2011.
- 2 Турбанов А.В., Виноградов С.В., Кравченко Д.В. Рецензия на монографию О.А. Серовой «Теоретико-методологические и практические проблемы классификации юридических лиц современного гражданского права России» // Банковское право. — 2011. — № 5. — С. 74–79.
- 3 Болдырев В.А. О коммерческих и некоммерческих организациях // Законы России: опыт, анализ, практика. — 2011. — № 11. — С. 95–99.
- 4 Комментарий к Гражданскому кодексу Республики Казахстан (Общая часть) (Ответственные редакторы: Сулейменов М.К., Басин Ю.Г.) // Интернет-ресурс [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=1019750#pos=0;0](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1019750#pos=0;0).
- 5 Басин Ю.Г. Юридические лица по Гражданскому кодексу Республики Казахстан. Понятие и общая характеристика // Интернет-ресурс [http://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=1012150#pos=0;0](http://online.zakon.kz/document/?doc_id=1012150#pos=0;0).
- 6 Климкин С.И. О делении юридических лиц на коммерческие и некоммерческие по ГК Республики Казахстан // Интернет-ресурс [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=1015505#pos=7;5](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1015505#pos=7;5).
- 7 Ладое Чантурия. Гражданское право и юридические лица публичного права: особенности правового регулирования // Материалы международной научно-практической конференции «Гражданское право в системе права» в Алматы (Казахстан) 17 мая 2007 года.
- 8 Пухова М.М., Кривцова М.К., Цихоцкий Ф.Н., Свиридова Е.С. Опыт управления государственными корпорациями в зарубежных странах и его применение в России // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» <http://naukovedenie.ru> Выпуск 4 (23), июль – август 2014 <http://naukovedenie.ru/PDF/46EVN414.pdf>.
- 9 Соболев Г.С. Административно-правовой статус публичных корпораций в странах общего права. Автореферат дисс. На соискание ученой степени канд.юрид.наук. – Москва, 2010. // <http://www.dissercat.com/>
- 10 Жук И.Н., Киреева Е.Ф., Кравченко В.В. Международные финансы. Финансы государственных предприятий. // <http://www.grosbook.info/>

РЕГИСТРАЦИЯ МИГРАНТОВ  
НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ

БАДАНИНА М. А.  
ст. преподаватель, магистр юридических наук,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
СЕДОВА С. С., ТУКЕНОВ А. Б.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Казахстан, расположенный на пересечении важнейших транспортных коридоров между Европой и Азией, является значимым транзитным государством. Эта стратегическая позиция приводит к активным миграционным потокам, как легальным, так и нелегальным. Несмотря на преимущества, миграция через Казахстан порождает ряд проблем, требующих внимания как со стороны правительства, так и общества. Одной из главных проблем является незаконная миграция. Недостаточные ресурсы и координация между государственными органами делают борьбу с нелегальной миграцией сложной задачей. Мигрированные лица, особенно те, кто прибывает нелегально, сталкиваются с недостатком правовой защиты. Процессы получения виз и разрешений могут быть сложными и запутанными, что приводит к увеличению числа лиц без гражданства и уязвимых групп. Дискриминация и отсутствие правовой поддержки усугубляют их положение [1]. Проблемы миграции напрямую связаны также с вопросами безопасности. Увеличение миграционных потоков может приводить к росту преступности и нарушений общественного порядка. Важно отметить, что вопросы безопасности становятся особенно актуальными на фоне глобальных угроз, таких как терроризм и международный экстремизм. Есть опасения относительно радикализации среди мигрантов, особенно молодежи, что создает дополнительные вызовы для государства. Для эффективного управления миграционными потоками Казахстану необходимо сотрудничество с соседними странами, однако недостаток координации между государствами затрудняет решение общих миграционных проблем. Создание совместных программ и механизмов обмена информацией могут стать важными шагами в этом направлении [3]. На сегодняшний день в Казахстане наблюдаются практически все основные виды миграционных перемещений: внешние и внутренние, постоянные и временные; легальная миграция и нелегальная; добровольные и принудительные

и т. д. Наиболее значимыми являются миграции по экономическим причинам: трудовые, торговые, деловые (в деловых целях) и бизнес-миграции. Казахстан граничит с пятью странами: Россия, Китай, Узбекистан, Кыргызстан, Туркменистан и приходится сталкиваться с вызовами в сфере контроля за границей. Недостаточные ресурсы и техническое оснащение пограничных служб затрудняют эффективное фиксирование и контроль миграционных потоков [2]. В связи с этим, мы предлагаем создать международный стандарт по регистрации мигрантов, который будет фиксировать передвижение мигрантов не только в нашей стране, но и в странах, граничащих с Казахстаном. Стандарт помогает странам эффективно взаимодействовать друг с другом, упрощая обмен информацией и данными о мигрантах. Это особенно важно для управления миграционными потоками и борьбы с нелегальной миграцией. Установление общего подхода к регистрации мигрированных лиц позволяет избежать разрозненности в действиях различных стран и организаций, что способствует более эффективному реагированию на миграционные вызовы. Стандарт может помочь в быстром реагировании на чрезвычайные ситуации, такие как стихийные бедствия или конфликты, предоставляя механизмы для оказания помощи мигрантам [4]. Сбор и анализ данных о миграционных потоках помогает государствам лучше понимать тенденции и потребности мигрантов, что способствует более эффективной политике в области миграции и интеграции. Хотим представить вашему вниманию пилотный проект под названием «Глобальный протокол регистрации мигрантов» (ГПРМ). Опишем его цели, основные принципы и механизм работы. Глобальный протокол регистрации мигрантов (ГПРМ) предназначен для установления единых международных стандартов и практик по регистрации мигрантов, с целью повышения их безопасности, защиты прав человека и облегчения управления миграционными потоками.

Основные цели ГПРМ:

- Обеспечение безопасности мигрантов;
- Защита прав человека и конфиденциальности данных;
- Упрощение международного сотрудничества в области миграции.

Ключевые принципы ГПРМ:

1 Уважение прав человека

Все действия по отслеживанию должны строго соответствовать международным стандартам прав человека. Необходимо

обеспечивать защиту прав мигрантов, включая право на жизнь, безопасность и личную неприкосновенность.

2 Прозрачность

Процессы отслеживания должны быть открытыми и доступными для понимания. Мигранты должны быть информированы о целях отслеживания, способах использования их данных и возможностях выхода из системы.

3 Информированное согласие

Получение согласия мигрантов на отслеживание должно быть обязательным. Это включает предоставление четкой информации о том, как и для каких целей будут использоваться их данные.

4 Недискриминация

Отслеживание мигрантов не должно основываться на расовых, этнических, гендерных или других дискриминационных признаках. Все мигранты должны иметь равные права и возможности.

5 Безопасность данных

Необходимо обеспечить защиту собранных данных, используя современные технологии шифрования и анонимизации, чтобы предотвратить несанкционированный доступ и утечку информации.

6 Ответственное использование данных

Собранные данные должны использоваться только для заявленных целей, и доступ к ним должен быть ограничен. Необходимо предусмотреть механизмы контроля за использованием данных.

7 Гибкость и адаптивность

Стандарт должен быть гибким, позволяя адаптироваться к меняющимся условиям миграции и новым вызовам, сохраняя при этом фокус на защите прав и безопасности мигрантов.

Механизм работы заключается в том, что будет создана «Международная база мигрантов» (МБМ), где будет храниться полная информация о мигрированных лицах, их биометрические данные, цель и срок въезда, а также та или иная категория визы. Субъект по прибытии в страну, должен пройти паспортный контроль, заключающийся в сканировании отпечатков пальца и фотофиксации, после чего его информацию буду водить в базу данных (рисунок 1), далее он подписывает документ, в котором прописано, что он согласен на обработку персональных данных. Биометрические данные, такие как отпечатки пальцев, изображения лиц могут обеспечить точную идентификацию мигрантов, снижая риск подделки документов и мошенничества. Это также может

упростить процессы регистрации и прохождения границы, а также повысить уровень безопасности, позволяя выявлять преступников и предотвращать незаконные миграционные потоки. Тем не менее, использование биометрии связано с серьезными вопросами конфиденциальности и защиты данных. Необходимо обеспечивать надежное шифрование и безопасное хранение биометрической информации, а также требовать информированного согласия мигрантов на использование их данных. Важно также рассматривать возможность анонимизации данных, чтобы снизить риски нарушения прав личности. Необходимо проводить обучение работников миграционных служб о правильном использовании биометрических технологий и информировать мигрантов о их правах и процедурах, связанных с использованием биометрии. Таким образом, при правильном подходе биометрические данные могут стать мощным инструментом в управлении миграцией, но их использование должно быть тщательно регулируемо для защиты прав человека.



Рисунок 1 – Международная база мигрантов

Одним из ключевых вопросов, который может волновать иностранных мигрантов, является защита их прав и персональных данных. Конституция Республики Казахстан гарантирует, что иностранцы и лица без гражданства имеют право на те же свободы и обязанности, что и граждане страны, если иное не предусмотрено Конституцией, законами или международными договорами. Закон Республики Казахстан «О персональных данных» четко определяет

принципы, согласно которым осуществляется сбор, обработка и защита персональных данных. Эти принципы включают:

- Соблюдение конституционных прав и свобод человека;
- Законность всех действий, связанных с персональными данными;
- Конфиденциальность информации, доступ к которой ограничен;
- Равенство прав всех субъектов, включая собственников и операторов данных;
- Обеспечение безопасности личности, общества и государства.

Важным аспектом этого закона является то, что сбор и обработка персональных данных проводятся только с согласия субъекта. Исключения составляют случаи, указанные в пункте 5 статьи 7 и статье 9, которые могут касаться обеспечения безопасности, правопорядка или других значимых государственных интересов. Таким образом, правовая система Казахстана активно стремится защищать права иностранных мигрантов и обеспечивать прозрачность в вопросах, касающихся сбора и обработки их персональных данных. Это создает основу для доверительного отношения между мигрантами и государственными органами, подчеркивая важность защиты личной информации и прав каждого человека.

Иностранцы, пребывающие в Республику Казахстан, наделяются не только правами, как и все граждане, но и обязанностями, а также несут ответственность, если нарушают законодательство республики. Наказания могут быть разные, начиная от штрафа и заканчивая депортацией.

Статья 28 Закона «О правовом положении иностранцев» разъясняет основания для выдворения иностранцев и лиц без гражданства за пределы республики. Депортация может быть применена в следующих случаях:

- 1) при нарушении законодательства Казахстана;
- 2) если действия иностранца представляют угрозу безопасности государства или граждан, подрывают общественный порядок;
- 3) для защиты здоровья населения и обеспечения прав и законных интересов граждан Казахстана;
- 4) в случае заключения фиктивного брака с гражданином Казахстана с целью получения постоянного места жительства в республике.

Кроме того, предусмотрено административное выдворение иностранцев за пределы Казахстана. Эта мера применяется за правонарушения, указанные в Кодексе об административных правонарушениях. К числу таких нарушений относятся:

- 1) финансирование политических партий (статья 374 КоАП);
- 2) отказ от обязательной дактилоскопической регистрации (снятие отпечатков пальцев, статья 443-1 КоАП);
- 3) организация и (или) участие в митингах, шествиях и демонстрациях, которые приводят к нарушению общественного порядка (статья 488 КоАП);
- 4) предоставление ложных сведений в госорганы при подаче документов для получения разрешения на ПМЖ или гражданства Казахстана (статья 495 КоАП);
- 5) нарушение режима в пунктах пропуска через государственную границу (статья 513 КоАП).

В 2017 году правительство Казахстана утвердило правила выдворения иностранцев и лиц без гражданства за пределы страны. Решение о выдворении принимает суд, после чего иностранец обязан покинуть Казахстан в установленный срок. Он может сделать это добровольно, однако в случае отказа возможна принудительная депортация. Правоохранительные органы, контролирующие исполнение судебного решения, имеют право задержать иностранца, если он не покинет страну вовремя. Задержанные помещаются в специальные учреждения органов внутренних дел. Продолжительность задержания ограничивается необходимым временем для выдворения, после чего иностранца передают Пограничной службе для дальнейшей депортации. Таким образом, иностранцы, находящиеся на территории Республики Казахстан, должны осознавать не только свои права, но и обязанности, а также последствия за нарушение местного законодательства. Казахская правовая система предусматривает четкие меры ответственности, что подчеркивает важность соблюдения законов страны. Это, в свою очередь, способствует поддержанию общественного порядка и безопасности в Казахстане, что является важным для всех его жителей, включая иностранцев.

Создание международного стандарта регистрации мигрантов является важным шагом к более эффективному и безопасному управлению миграционными процессами. Такой стандарт должен учитывать различные аспекты, включая фиксирование мигрантов, использование современных технологий, таких как биометрические

данные, а также защиту прав человека и конфиденциальности. Эффективный процесс регистрации и фиксирования мигрантов поможет снизить уровень мошенничества, повысить безопасность и облегчить взаимодействие между странами [3]. Однако реализация данного стандарта требует тесного сотрудничества на международном уровне, обеспечения согласия мигрированных лиц на использование их данных и внедрения механизмов контроля за соблюдением прав человека. Важно, чтобы все участники процесса осознавали ответственность и обеспечивали прозрачность действий, создавая безопасную и гуманную среду для данных лиц. В конечном счете, создание такого стандарта должно служить целью не только повышения эффективности миграционной политики, но и защиты прав и достоинства каждого человека.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Ашимбаев, А. Миграционная политика Казахстана: современные вызовы и решения / А. Ашимбаев // Право и государство. - 2020. - № 3. - С. 10-25.
- 2 Верещагин, А. Миграционная политика в странах СНГ: опыт и проблемы / А. Верещагин // Научный мир. – 2019. - №4. С. 15-30.
- 3 Гусева, Т. Управление миграцией в условиях глобализации: стандарты и практики / Т. Гусева // Гуманитарные исследования. - 2021. - № 7. С. 20-35.
- 4 Мадалиева, А. Правовые рамки миграционной политики в странах СНГ: казахстанский контекст / А. Мадалиева // Социальные науки. - 2020. - № 6. С. 15-35.
- 5 Оразов, А. Технологии и миграция: создание стандартов мониторинга / А. Оразов // Научный вестник Казахстана. - 2019. - № 7. С. 5-15.
- 6 Дьяков, С. Международные стандарты в области миграции: возможности и ограничения / С. Дьяков // Экономика и социум. - 2020. - № 5. С. 25-40.
- 7 Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 19.09.2022 г.)
- 8 Закон Республики Казахстан от 21 мая 2013 года № 94-V «О персональных данных и их защите» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 20.08.2024 г.)

9 Закон Республики Казахстан от 19 июня 1995 года № 2337 «О правовом положении иностранцев» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.05.2024 г.)

10 Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.10.2024 г.)

## МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОМ КАЗАХСТАНСКОМ ОБЩЕСТВЕ

БАДАНИНА М. А.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

БОЛАТХАНОВА А. М.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Миграция является важным аспектом социально-экономического развития Казахстана, оказывая значительное влияние на демографическую структуру страны, рынок труда и культурную составляющую общества. Казахстан расположен в центре Евразии и благодаря своему стратегическому положению стал важным миграционным узлом в регионе. Это естественное проявления мобильности человека, мотивированное его стремлением к улучшению условий своего существования, к более полному и надежному удовлетворению своих потребностей. Миграция представляет немаловажную роль в формировании этнического состава той или иной общности и даже может определять судьбу целых государств. [1, с. 271].

Исторически, миграция в Казахстане играла важную роль в формировании его населения. Во времена Советского Союза республика была местом депортаций различных этнических групп, а также центром освоения целинных земель. С распадом Советского Союза в 1991 году началась новая волна миграционных процессов. Многие русскоязычные граждане покинули страну, переехав в Россию и другие бывшие республики СССР. В то же время Казахстан инициировал программу репатриации этнических казахов, известных как «оралманы», из Китая, Монголии, Узбекистана и других стран. С началом независимости Казахстана миграция также приобрела новые формы, связанные с экономическими реформами и глобализацией. Страна стала притягивать рабочую силу из соседних центрально азиатских республик, таких как Узбекистан

и Кыргызстан. Сегодня Казахстан продолжает оставаться страной, как исхода, так и приема мигрантов. [2, с. 88].

Миграционные процессы в стране можно разделить на несколько ключевых направлений: внутренняя миграция, международная миграция и трудовая миграция. Эти процессы оказывают глубокое воздействие на экономику, социальную структуру и политические аспекты жизни государства.

Внутренняя миграция — это перемещение граждан внутри страны. В Казахстане существует четкая тенденция урбанизации: люди переезжают из сельских регионов в крупные города, такие как Астана, Алматы, Шымкент. Причинами этого являются лучшие экономические возможности, доступ к образованию, здравоохранению и другим социальным благам. Однако эта тенденция приводит к дисбалансу в региональном развитии: сельские районы сталкиваются с оттоком рабочей силы и депопуляцией.

Основные факторы внутренней миграции.

1. Экономические возможности: Городские центры предлагают больше рабочих мест и более высокий уровень заработной платы, особенно в таких секторах, как строительство, услуги и торговля. Для сельских жителей это основной стимул для переезда в города.

2. Урбанизация и модернизация инфраструктуры: Казахстан активно развивает городскую инфраструктуру, что делает города более привлекательными для проживания. В то же время многие сельские регионы сталкиваются с проблемами нехватки рабочих мест, инфраструктуры и социальных услуг.

3. Образование и здравоохранение: Молодежь стремится переехать в города ради получения высшего образования и доступа к качественным медицинским услугам. Университеты и специализированные медицинские учреждения сосредоточены в крупных городах.

4. Программа по переселению из перенаселённых регионов: Казахстан также реализует программу переселения из южных, более густонаселённых регионов в северные, что направлено на балансировку распределения населения и трудовых ресурсов.

Социально-экономические последствия:

1. Перенаселение городов: Быстрый приток мигрантов в города создает проблемы с жильем, инфраструктурой и социальными услугами. Города сталкиваются с перегрузкой транспортных систем, школ и больниц.

2. Опустошение сельских районов: Внутренняя миграция приводит к тому, что сельские районы страдают от дефицита рабочей силы, особенно молодежи. Это замедляет развитие сельского хозяйства и вызывает демографический дисбаланс.

3. Рынок труда: С притоком мигрантов на городские рынки труда возникает конкуренция за рабочие места, особенно в неформальном секторе экономики, что может способствовать возникновению социального напряжения.

4. Демографические изменения: В результате внутренней миграции изменяется возрастной и гендерный состав регионов. Города становятся более молодыми и активными в экономическом плане, в то время как сельские регионы стареют. [3, с. 181].

Международная миграция- Казахстан исторически был страной, принимающей мигрантов. С распадом Советского Союза страна пережила значительные миграционные изменения. Многие этнические казахи вернулись на историческую родину в рамках государственной программы репатриации — программы «оралманов». Однако в Казахстан приезжали и мигранты из соседних стран, таких как Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан и других государств Центральной Азии. В последние годы Казахстан становится все более привлекательным для трудовых мигрантов из этих стран из-за более высоких зарплат и экономической стабильности.

Проблемы и вызовы международной миграции:

1. Нелегальная миграция: Казахстан сталкивается с проблемой нелегальной миграции, особенно со стороны трудовых мигрантов, которые не имеют официальных разрешений на работу. Это создает вызовы для правовой системы и вызывает социальные и экономические проблемы, включая теневую экономику, эксплуатацию труда и ограниченный доступ мигрантов к социальным услугам.

2. Интеграция мигрантов: Казахстан проводит политику интеграции мигрантов, в том числе оралманов, значительные вызовы остаются. Это включает адаптацию мигрантов к новому языковому и культурному контексту, получение образования, доступа к здравоохранению и обеспечение жильем. Проблемы социальной адаптации также возникают среди трудовых мигрантов, которые часто остаются на периферии общества.

3. Отток квалифицированной молодежи: Несмотря на усилия по привлечению инвестиций и квалифицированных специалистов,

Казахстан продолжает сталкиваться с проблемой утечки мозгов. Молодые специалисты, особенно в научно-технических отраслях, часто уезжают за границу, что может привести к дефициту профессиональных кадров. [4, с. 25].

Трудовая миграция играет ключевую роль в экономике Казахстана. Основными источниками трудовой миграции являются соседние страны Центральной Азии. Мигранты работают в таких секторах, как строительство, сельское хозяйство, торговля и сфера услуг. Казахстан нуждается в этих трудовых ресурсах, особенно в условиях экономического роста и нехватки рабочей силы в определенных секторах мигрантов в общество, обеспечение их прав и регулирование трудовых отношений. Основными регионами притяжения мигрантов являются крупные города, такие как Алматы, Астана и Шымкент, а также индустриальные центры, где требуются рабочие руки для строительства и обслуживания инфраструктурных проектов.

Проблемы трудовой миграции:

1. Нелегальная миграция и теневая экономика: Существенная часть трудовых мигрантов работает в Казахстане нелегально, что создает проблемы как для самих мигрантов, так и для государства. Нелегальные трудовые мигранты часто лишены правовой защиты, работают в тяжелых условиях и подвержены эксплуатации. В свою очередь, теневая занятость затрудняет налоговое регулирование и контроль за трудовой миграцией.

2. Социальная интеграция мигрантов: Большинство трудовых мигрантов сталкиваются с трудностями интеграции в казахстанское общество. Это связано с языковыми барьерами, культурными различиями и ограниченным доступом к социальной защите и услугам.

3. Дефицит квалифицированных кадров: Эмиграция квалифицированных специалистов, особенно в научных и технических сферах, представляет собой серьезную проблему для Казахстана. Несмотря на экономический рост, страна теряет значительное количество молодых и квалифицированных кадров, что негативно сказывается на развитии инновационных отраслей. [5, с. 4].

Миграционная политика Казахстана направлена на регулирование потоков мигрантов, защиту их прав и создание условий для их интеграции в общество. Программа репатриации этнических казахов продолжает играть важную роль. Власти

также работают над созданием легальных механизмов трудовой миграции и разработкой соглашений с соседними государствами для обеспечения защиты прав трудовых мигрантов.

Основные направления миграционной политики:

1. Регулирование трудовой миграции: Трудовая миграция занимает центральное место в миграционной политике Казахстана. Казахстан является страной назначения для значительного числа трудовых мигрантов из стран Центральной Азии, таких как Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан. Чтобы управлять этим процессом, правительство разрабатывает и внедряет различные правовые и административные механизмы, направленные на упрощение легальной миграции, борьбу с нелегальной миграцией и защиту прав трудовых мигрантов. В рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) граждане Казахстана, России, Беларуси, Армении и Кыргызстана имеют право на свободное перемещение и трудоустройство, что также оказывает влияние на миграционные потоки.

2. Репатриация этнических казахов (оралманов): Программа по возвращению этнических казахов, живущих за пределами страны, началась вскоре после обретения независимости Казахстаном в 1991 году. Этнические казахи из стран, таких как Китай, Монголия, Узбекистан и Туркменистан, имеют право на получение гражданства и помощь в адаптации. Цель программы — увеличение численности этнического казахского населения и улучшение демографической ситуации в стране. Однако эта программа сталкивается с определёнными проблемами, такими как интеграция, языковые барьеры и социальная адаптация.

3. Борьба с нелегальной миграцией: Важной частью миграционной политики является борьба с нелегальной миграцией. Казахстан предпринимает меры по сокращению численности нелегальных мигрантов, многие из которых прибывают из соседних стран для работы без официального разрешения. Правительство внедряет системы регистрации мигрантов и ужесточает наказания за нелегальную трудовую деятельность. Кроме того, проводится работа по улучшению условий для легализации трудовых мигрантов и защиты их прав. [6, с. 20].

Одним из основных вызовов миграции в Казахстане является регулирование нелегальной миграции. Несмотря на существующие законы и механизмы контроля, значительная часть мигрантов продолжает работать нелегально. Это создает риски как для самих

мигрантов, так и для экономики страны. Еще одной проблемой является интеграция мигрантов в общество, особенно с учетом культурных различий и языкового барьера.

Перспективы миграции в Казахстане связаны с улучшением миграционной политики и укреплением международного сотрудничества. Они зависят от множества факторов, включая экономические условия, демографические тренды, внутреннюю и международную политику, а также глобальные изменения. В ближайшие годы Казахстан столкнется с рядом вызовов и возможностей в области миграции, которые будут определять его социально-экономическое развитие. Важно также разрабатывать программы поддержки для мигрантов и их семей, обеспечивая им доступ к образованию, здравоохранению и социальным услугам.

Миграция в Казахстане — это сложный и многогранный процесс, который оказывает влияние на все аспекты жизни страны. Важно продолжать работать над созданием благоприятных условий для мигрантов и обеспечением их прав, а также использовать миграцию как инструмент для развития экономики и общества.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Есимханова Н.И. Этнокультурное развитие Республики Казахстан. Учебное пособие. – Аркалык, 2014. С. 271.
- 2 Куликов Л.М. Две тенденции в развитии национальных отношений. М.: Финансы и статистика, 2001. С.88.
- 3 Тургумбекова Р.Ш. Внутренняя миграция и социальные изменения в Казахстане. Алматы: Институт социальных исследований, 2020. С.181.
- 4 Тлеубергенова, М. М. Международная трудовая миграция в Казахстане: проблемы и перспективы. Алматы: Издательство КазНУ, 2017. С.25.
- 5 Абылкасымова, Н. Е. Трудовая миграция и рынок труда в Казахстане. Алматы: Казахстанский институт стратегических исследований, 2019. С.4-8.
- 6 Кожамкулова, Л. А. Миграционная политика в Казахстане: вызовы и перспективы. Алматы: Казахстанский институт стратегических исследований, 2019. С.20-21.

## АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОХРАНЫ ТРУДА И СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДИСТАНЦИОННЫХ РАБОТНИКОВ

БАДАНИНА М. А.

ст.преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

БЕГИМБЕТОВА В. А.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Современное развитие технологий и цифровизация различных сфер жизни привели к увеличению числа дистанционных работников. В связи с этим возникает необходимость адекватного правового регулирования их прав и обязанностей, особенно в вопросах охраны труда и социального обеспечения. В Республике Казахстан данные вопросы регулируются в основном трудовым и социальным законодательством. Актуальность статьи обусловлена тем, что на практике возникают проблемы правоприменения в отношении дистанционных работников, требующие дополнительных мер правового урегулирования.

### 1. Понятие и правовые основы дистанционной работы.

В Республике Казахстан правовой статус дистанционного работника определён Трудовым кодексом Республики Казахстан (далее – ТК РК). Статья 138 ТК РК даёт определение дистанционной работы как исполнения трудовой функции вне места расположения работодателя, используя информационно-коммуникационные технологии. Это требует особого подхода к регулированию трудовых взаимоотношений, так как условия труда и характер взаимодействия сторон отличаются от стандартных форм занятости [1].

Основными документами, регулирующими дистанционную работу, являются Трудовой кодекс РК [1] и Закон «Об охране труда» [2]. Согласно ст. 182 ТК РК, на дистанционных работников распространяются те же права и гарантии, что и на работников, выполняющих трудовую функцию в традиционных условиях [1]. Однако возникает необходимость адаптировать нормы охраны труда и социального обеспечения под специфические условия работы вне офиса [3].

### 2. Охрана труда дистанционных работников.

Охрана труда дистанционных работников является одной из сложнейших сфер регулирования. Согласно Закону РК «Об охране труда», работодатель обязан обеспечить безопасные условия труда для всех работников, включая дистанционных. В

отличие от традиционных работников, которые находятся под непосредственным наблюдением работодателя, условия труда дистанционных работников проверяются косвенно, что затрудняет выполнение требований по охране труда [2].

Тем не менее, согласно статье 182 ТК РК, работодатель обязан информировать дистанционных работников о правилах охраны труда, предоставлять им инструкции и необходимые средства индивидуальной защиты (если таковые требуются). Кроме того, в трудовом договоре должны быть оговорены все условия, касающиеся охраны труда, в том числе ответственность работодателя за создание безопасных условий для выполнения работы на удалённом месте [1].

Одной из проблем является отсутствие возможности работодателя контролировать рабочее место дистанционного работника. Это затрудняет организацию проверок и мониторинг выполнения правил охраны труда. Однако это не снимает с работодателя обязанности обеспечить безопасные условия, включая предоставление необходимого оборудования для выполнения работы, а также компенсацию затрат на интернет и электроэнергию.

### 3. Социальное обеспечение дистанционных работников.

Социальное обеспечение дистанционных работников в РК обеспечивается за счёт системы обязательного социального страхования, а также пенсионного обеспечения. Все работники, в том числе дистанционные, обязаны участвовать в системе обязательного социального страхования и пенсионных взносов, независимо от того, где они выполняют свою трудовую функцию.

Согласно Закону «О пенсионном обеспечении», все работодатели обязаны отчислять обязательные пенсионные взносы за своих работников, включая дистанционных. Кроме того, дистанционные работники имеют право на социальные выплаты, такие как пособия по временной нетрудоспособности, пособия по беременности и родам, а также выплаты в случае производственных травм или профессиональных заболеваний [4].

Законодательство РК не делает различий между дистанционными и традиционными работниками в вопросах социального обеспечения. Это гарантирует защиту прав дистанционных работников, однако возникают вопросы относительно конкретных аспектов страхования производственных рисков, так как дистанционные работники могут работать в условиях, которые не находятся под контролем работодателя [5].

#### 4. Проблемы правоприменения.

На практике административно-правовое регулирование охраны труда и социального обеспечения дистанционных работников сталкивается с рядом проблем. Одна из главных трудностей заключается в отсутствии чёткого механизма контроля за условиями труда, поскольку дистанционные работники выполняют свои обязанности в условиях, неподконтрольных работодателю.

Также возникают вопросы относительно компенсации расходов на выполнение трудовой функции, включая оплату за интернет, электроэнергию и оборудование. В Трудовом кодексе указано, что такие расходы должны компенсироваться работодателем, однако на практике это часто не происходит, что приводит к конфликтам между работодателем и работником.

Другой проблемой является отсутствие унифицированного подхода к оценке профессиональных рисков для дистанционных работников. В случае травмы, полученной дома, сложно установить, была ли она связана с исполнением трудовой функции или нет. Это вызывает сложности в правоприменении норм социального страхования и охраны труда [6, с. 55–63].

Административно-правовое регулирование охраны труда и социального обеспечения дистанционных работников требует дальнейшей доработки и адаптации к изменяющимся условиям труда. Несмотря на то, что дистанционные работники в РК наделены такими же правами, как и офисные работники, на практике существует множество проблем, связанных с контролем за условиями их труда и социальным обеспечением. Важно совершенствовать законодательство и развивать механизмы защиты прав дистанционных работников, чтобы обеспечить их полное социальное и трудовое благополучие.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V ЗРК.

2 Закон Республики Казахстан от 28 февраля 2004 года № 528-II «Об охране труда».

3 Закон Республики Казахстан от 27 июля 2007 года № 319-III «Об образовании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.09.2024 г.).

4 Закон Республики Казахстан от 21 июня 2013 года № 105-V «О пенсионном обеспечении».

5 Закон Республики Казахстан от 28 февраля 2004 года № 528-II «О социальном страховании».

6 Бакаева А. А. Проблемы правового регулирования дистанционной работы в Республике Казахстан // Юридический журнал Казахстана. – № 4. – 2020. – С. 55–63.

### ПОПРАВКИ В ЗАКОН О РЕКЛАМЕ БУКМЕКЕРОВ КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЛУДОМАНИИ

БУРАКОВ А. О.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Введение: Республика Казахстан, как и многие страны постсоветского пространства, столкнулась с проблемой весьма широкого распространения лудомании среди своего населения относительно недавно, однако весьма заметно. В данной работе речь пойдет непосредственно про букмекерскую деятельность и ее регулирование на территории Казахстана. В Казахстане увлечение спортивными ставками принято называть игроманией, но эксперты используют термин «лудомания». Он относится к зависимостям всех типов азартных игр, в том числе ставки на спорт. В 2018 году Всемирная организация здравоохранения внесла лудоманию в Международную классификацию болезней (ICD-11). Психологи подчеркивают, что люди, страдают от ставок, даже больше, чем те, кто играет на игровых автоматах или в казино. [1] Несмотря на то, что ставки на спорт по праву признаются как вид лудомании, широкое распространение данное направление получило значительно позже, чем те же игровые автоматы в казино или другие азартные игры. Наиболее заметным это стало в последнее время, в первую очередь из-за того, что телефоны, позволяющие легко и быстро отслеживать спортивные матчи и делать на них ставки, стали не роскошью, а данностью для большего числа граждан.

Букмекерская контора — это игорное заведение, занимающееся приемом ставок. Букмекер оценивает вероятность того или иного исхода события и на каждый из возможных исходов выставляет коэффициент — числовое значение, на которое умножается ставка в случае успеха. [2]

Основываясь на законе республики Казахстан “Об игорном бизнесе” [3] можно выяснить, что казахстанское законодательство было знакомо с данным понятием очень давно, еще в первых редакциях закона от 2009 года и попытки регуляции деятельности данных контор предпринимались также как и по отношению к остальным видам азартных игр.

При этом, до недавнего времени наибольший упор в противодействие лудомании был направлен именно на запрет широкого распространения казино и других азартных игр, которые не только перестали рекламироваться на законных основаниях, но и вовсе были перенесены в отдельный город Капчагай. Данные действия были вполне обоснованы и даже имели свою эффективность, ведь это снижало соблазн у потенциальных будущих лудоманов путем сокращения доступности.

Однако букмекерские конторы долгое время не только были менее ограничены в своих действиях, но и становились более популярны и доступны. Сайты и приложения для ставок массово появлялись, рекламировались и привлекали внимание не только взрослых, но и молодых граждан.

Закон “О рекламе” напрямую запрещал рекламу казино и азартных игр, но по какой-то причине оставлял заметный пробел, не включая в этот список букмекеров, которые с удовольствием пользовались этим. Возможно, многие лица которые жили или же просто посещали Казахстан сталкивались лично с многочисленной рекламой различных сайтов и приложений, которые предлагали возможность сделать ставки на спорт. При этом данная реклама была распространена и агрессивна настолько сильно, что даже некоторые букмекеры высказались об этом. Генеральный директор Tennisi.Vet (Россия) Руслан Сулейманов сказал в интервью: «Когда прилетаешь в аэропорт [Алматы], выходишь, и первое, что ты видишь, это гигантская реклама букмекерской конторы – немножко странно, это точно будет вызывать у кого-то аллергию, раздражение и может когда-нибудь срикошетить в виде неприятного законопроекта» [4]

И в данном случае эти слова были правильными, ведь в июле президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев подписал поправки в закон РК об игорном бизнесе. Согласно данным изменениям, реклама будет сильно ограничена и будет появляться исключительно в спортивных сооружениях, на экипировках спортсменов, рядом с букмекерскими конторами и в СМИ которые специализируются на спортивной деятельности. [5]

Конечно, можно быть уверенным, что реклама букмекерских контор все еще будет существовать, так как такой крупный бизнес наверняка найдет необходимые способы продвигать ее, не нарушая закон. Например, некоторые блогеры уже решили получить необходимую спортивную лицензию, так как реклама этих ресурсов всегда была одной из наиболее дорогостоящих. Однако такой закон уже крайне заметно сократил количество агрессивной рекламы, которая была столь заметна во всех городах Республики Казахстан.

Хотя, к несчастью, помимо официальных букмекеров есть и нелегальные букмекерские конторы, которые не проходили регистрацию, не платят налоги, а всю свою деятельность осуществляют исключительно через интернет. Такой вид букмекеров пользуется множеством “зеркал” (копий своего сайта размещенная на другом домене), а реклама как добровольно покупается у некоторых владельцев сайтов (зачастую не самых легальных, как например “пиратские” фильмы или порнографические сайты). Порой “реклама” появляется даже в качестве вирусов, которые остаются на сайтах без согласий владельцев или на электронных устройствах пользователей посещающих подобные сайт без использования антивируса.

Подобные букмекеры часто пользуются различными продвинутыми способами скрытия своего местоположения, офшорными счетами, серверами, находящимися за пределами страны и т.д. Противодействовать им поправками в законы о рекламе уже не получится, так как они нарушали многие другие законы и до этого. В подобных случаях справиться с этим можно лишь принудительной блокировкой доменов, улучшением цифровой защиты сайтов и пользователей и более тщательным мониторингом ресурсов.

Исходя из вышеизложенного, можно прийти к выводу, что государственное законодательство сделало значительный шаг в правильную сторону. Новые поправки в закон уже заметно улучшают ситуацию в стране, ведь букмекеры, будучи одним из наиболее простых и доступных для населения видов лудомании теперь не смогут рекламировать себя столько повсеместно и агрессивно. Законодателью, конечно, все еще необходимо тщательно следить за реализацией данного закона и делать выводы из опыта который сформируется позже, внося при необходимости дополнительные поправки. Хотя жители Казахстана, к несчастью, довольно часто могут подвергаться лудомании, подобное регулирование способно

оказать оздоровительное воздействие и уменьшить столь быстрое и деструктивное распространение опасной зависимости среди граждан.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Игра в созависимость: что не так с букмекерами в Казахстане и как закон регулирует их деятельность [Электронный ресурс] – URL: <https://thevoicemedia.kz/bookmakers#popup:subscription> (Дата обращения: 05.10.2024)

2 Букмекерская контора: что нужно знать до начала игры [Электронный ресурс] – URL: <https://legalbet.kz/shkola-bettinga/bukmekerskaya-kontora-chto-nuzhno-znat-do-nachala-igri/> (Дата обращения: 05.10.2024)

3 Закон Республики Казахстан « Об игорном бизнесе» от 12 января 2007 года № 219-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.09.2024 г.)

4 В Казахстане вступили в силу новые ограничения для букмекеров: что нужно знать [Электронный ресурс] – URL: <https://meta-ratings.kz/blog/v-kazakhstane-vstupili-v-silu-novye-ogranicheniya-dlya-bukmekеров-chto-nuzhno-znat/> (Дата обращения: 05.10.2024)

5 Рекламу лотерей, букмекеров и тотализаторов запретили в Казахстане [Электронный ресурс] – URL: <https://uchet.kz/news/reklamu-loterey-bukmekеров-i-totalizatorov-zapretili-v-kazakhstane> (Дата обращения: 05.10.2024)

### ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ЛИШЕНИЯ ЖИЗНИ В ПРИСУТСТВИИ БЛИЗКИХ ЛИЦ КАК УБИЙСТВА С ОСОБОЙ ЖЕСТОКОСТЬЮ

ВОЗНЯК О. А.

к.ю.н., Maqsut Narikbayev University, г. Астана

Несмотря на все предпринимаемые усилия по снижению уровня агрессии среди населения, обеспечения защиты основных прав человека [1], убийства совершаются. В официальной статистике не отражаются сведения о способах совершения убийств, чтобы провести процентное соотношение количества преступлений, в

которых особая жестокость «избрана» субъектом в качестве способа совершения.

Лицу, виновному в совершении уголовного правонарушения, в том числе убийства, должно быть назначено справедливое наказание, учитывающее характер и степень общественной опасности деяния, обстоятельства совершения правонарушения, личность виновного, в соответствии со ст.52 УК. НП ВС «О некоторых вопросах назначения уголовного наказания» также определяет необходимость установления «тяжести правонарушения, совокупности обстоятельств, при которых оно было совершено (способ совершения, форма вины, мотивы и цели, стадия завершения деяния, степень общественной опасности наступивших последствий)» [2]. В этой связи важным для квалификации представляется учет фактического содержания реально совершенного общественно опасного деяния и его признаков [3, с.21].

Вопросы квалификации убийств изучаются многими учеными, однако, на практике вызывает сложности именно юридическая оценка особой жестокости как способа совершения преступления. Об ошибке при определении умысла на особую жестокость говорил и Г. Борзенков [4, с.77].

Особая жестокость выступает в качестве квалифицирующего признака ряда составов уголовных правонарушений: п.5) ч.2 ст.99, п.4) ч.2 ст.106, п.3) ч.2 ст.107 УК, п.3) ч.2 ст.108-1, ст.110 УК РК и предусмотрена в качествеотягчающего обстоятельства (п.9) ч.1 ст.54 УК). Учет отягчающих обстоятельств, характеризующих общественную опасность преступления, в данном случае способа совершения деяния, подлежит учету при назначении наказания [5, с.143]. Однако, исходя из положений ст.54 УК, обстоятельство, учтенное как признак уголовного правонарушения, не может повторно учитываться при назначении наказания. Следовательно, при квалификации убийства, совершенного с особой жестокостью, учесть отягчающее обстоятельство уже нельзя.

Еще одно обстоятельство, на которое следует обратить внимание: в ст.54 УК законодатель разграничивает понятия «особая жестокость», «садизм», «издевательство», «мучения», тогда как большинство авторов сходятся во мнении, что «мучения», «садизм» и есть проявления особой жестокости [6], выступают способами совершения убийства с особой жестокостью [7]. Так, по мнению А. Попова «...и издеательства, и мучения, и истязания, и

пытки, и садизм <...> разные грани одного явления - причинения физических и (или) психических страданий» [8, с.361]; Ж.Тришин особую жестокость определяет «родовым понятием по отношению к мучениям, истязаниям, пыткам (которые характеризуют степень ее социальной опасности)» [9, с.56-57]. Следовательно, в законе должна использоваться единая терминология, точно определяться дефиниция, признаки особой жестокости, которые будут понятны правоприменителю.

Законодатель относит к данному виду убийств лишение жизни, при совершении которого виновным была проявлена особая жестокость, связанная как со способом убийства, так и с другими обстоятельствами. То есть законодатель разграничивает особую жестокость относительно выбора способа совершения преступления и «иных обстоятельств», которые могут свидетельствовать о проявлении особой жестокости к потерпевшему. Так, к способам, направленным на причинение длительных мучений и страданий потерпевшему, следует отнести оставление без пищи, воды, использование ядов, применение пыток, множественность повреждений, и др., к иным обстоятельствам (выделено автором,- ОВ), направленным на причинение страданий потерпевшему, следует отнести случаи лишения жизни в присутствии близких потерпевшему лиц, даже когда само лишение жизни не сопровождалось выбором способа, рассчитанного на причинение как можно больших страданий потерпевшего [10, с.49], а также случаи особого цинизма по отношению к потерпевшему (демонстрация орудия преступления, рассказы о способе лишения жизни и т.д.). При этом глумление над живым человеком как самостоятельный способ причинения страданий не должен выделяться. Этимология данного понятия сводится к издевательствам, насмешке, чем, по сути, и выступает цинизм по отношению к способу лишения жизни. Аналогичным образом следует решать вопрос и в отношении глумления над трупом, обезображиванием трупа: без вменения признака особая жестокость, при условии осознания субъектом факта наступления смерти. В этом случае акцент смещается на направленность умысла виновного.

И в первом, и во втором случаях, обязательным для установления выступает форма вины - именно прямой умысел на лишение жизни с причинением как можно больших страданий (согласно НП ВС РК «О квалификации некоторых преступлений против жизни и здоровья» при «особой жестокости виновным умышленно совершаются

действия, причиняющие потерпевшему особые физические или нравственные мучения и страдания»). Неслучайно законодатель использует термин «особая жестокость», то есть выходящая за рамки обычного лишения жизни, наивысшая, превосходная степень проявления жестокости. Жестокость обозначает свойство, связанное с безжалостностью, бесчеловечностью [11, с.18]. Следовательно, жестокость в целом определяется как общий признак, проявление убийства.

Отметим, что особая жестокость закреплена в законодательстве ряда государств. Так, п.4) ч.2 ст.115 УК Украины особая жестокость связывается со «способом, носящим характер особого мучения» [12]; в п.6) ч.2 ст.139 УК Беларуси как признак деяния выступает «способ, носящий характер мучений или истязания», а «совершение преступления с особой жестокостью или издевательствами» выступает отягчающим обстоятельством [13]. В уголовном законодательстве Узбекистана квалифицирующий признак «особая жестокость» применяется по отношению к убийству, к умышленному тяжкому телесному повреждению, и к причинению вреда средней тяжести (п.ж) ч.2 ст.97, ст.104, 105 УК Узбекистана) [14]; аналогичным образом решается вопрос и в законодательстве Кыргызской Республики (особая жестокость выступает квалифицирующим признаком убийства, причинения тяжкого вреда здоровью и причинения менее тяжкого вреда здоровью (п.7) ч.2 ст.122, ст.130 и 131 УК Кыргызской Республики) [15].

При квалификации убийства с особой жестокостью доказательству подлежит и способ (установление, что виновный намеренно избирает способ, направленный на причинение страданий и мучений) [16, с.33] и форма вины. Однако, анализ материалов практики показал, что доказательство прямого умысла именно на причинение длительных страданий и мучений, не проводится. Для суда достаточно установления факта умысла (выделено автором,- ВО) на лишение жизни и факт наличия множества телесных повреждений. Так, судом дана оценка множественности телесных повреждений следующим образом: «каждое последующее повреждение усиливало действие предыдущего, таким образом, с учетом множественности повреждений, физическая боль также увеличивалась. При таких обстоятельствах, у суда отсутствуют сомнения в том, что процесс причинения ранений потерпевшей Б.Г.В. сопровождался особенной болью» (Приговор № 2-27/2020 от 28.07.20 г. , Нижегородский областной суд, РФ), или «причинение

потерпевшей Р. множественных ранений, закрытой черепно-мозговой травмы, сотрясение головного мозга, закрытой тупой травмы груди, с переломами 18 ребер с двух сторон, и наступление смерти от плевропульмонального шока, т.е. от травматического шока, явно свидетельствует об особой жестокости преступных действий виновного» (Приговор №1А-391/15 от 15.09.15 г., Алматинский областной суд, Апелляционная коллегия); или же любое действие субъекта оценивается как совершенное с особой жестокостью: «правой рукой, в которой был нож, действуя с особой жестокостью, он нанес один удар в область передней стенки шеи потерпевшего и сделал разрез, перерезав ему горло. От полученного телесного повреждения Ф. скончался на месте» (Приговор № 1-69/2015 г., 15.06.15 г., Специализированный межрайонный суд по уголовным делам по ВКО, Усть-Каменогорск). Однако, факт причинения множественных ранений сам по себе не свидетельствует о жестокости, надо учитывать факт осознания субъектом того, что все эти ранения наносятся для причинения страданий.

Вызывает сложности и оценка лишения жизни в присутствии близких потерпевшему лиц в рамках особой жестокости [6]. НП ВС РК по вопросам квалификации преступлений против жизни и здоровья определяет, что под близкими в данном случае понимается не только перечень лиц, указанных в п.11) ст.7 УПК, «но и иные лица, которые в связи со сложившимися взаимоотношениями с потерпевшим являются таковыми..., которыми дорожит потерпевший». Для признания особой жестокости по данному признаку необходимо устанавливать не только наличие близкого родства, но и устанавливать наличие таких доброжелательных, теплых отношений между ними, которые дают основание полагать что будут причинены особые нравственные мучения и страдания; а также устанавливать факт заведомости знания виновным о сложившихся отношениях между потерпевшим и его близким родственником и осведомленность присутствия таких близких лиц при совершении убийства потерпевшего. Из этого следует, что убийство в присутствии бывшего супруга, с которым сложились неприязненные отношения, не могут признаваться убийством с особой жестокостью, так как бывшему супругу не причинены страдания и мучения.

Недостаточная определенность отмечена и в случае лишения жизни в присутствии малолетних детей, или детей, которые в силу психического развития не могут осознавать преступный

характер действий, совершаемых в отношении его близких людей. На практике лишение жизни хотя бы и в присутствии детей, но не осознаваемых ими (незаметны для них) квалифицируются как простое убийство, без вменения признака особой жестокости. Так, в частности, выражено мнение, что «убийство в присутствии детей, не осознающих сущности происходящих событий, не может квалифицироваться как особая жестокость» [10, с.27]. При этом не ясно, оценивается степень переживания самого потерпевшего или лиц, в присутствии которых он лишается жизни. В этом плане мы поддерживаем позицию Р.Раджабова, утверждающего, что «следует исходить из внутреннего содержания данного понятия, а именно учитывать то, как отразился особо жестокий способ посягательства на жертве (испытывала ли она действительно при этом особые мучения и страдания), ее близких или окружающих, каким образом ими он был воспринят, что они испытывали при этом» [17]. Факт возможности или невозможности оказать помощь потерпевшему со стороны близких ему лиц не должен ставиться в зависимость от признания факта жестокости. В этом наша позиция отличается от мнения Л.Андреевой, считающей, что «убийство может быть признано особо жестоким ... лишь в том случае, когда близкие почему-либо не могут оказать помощи потерпевшему, что осознается убийцей, который тем самым осуществляет надругательство и над их чувствами» [18, с.18]. Так, лишение жизни матери со стороны отца, происходившее в присутствии малолетних детей, которые не могли оказать ей помощь (хотя и призывали отца не совершать преступление), правильно оценено судом как совершенное с особой жестокостью (Приговор № № 2-31/2020 от 29.07.20 г, Челябинский областной суд, РФ), аналогичным образом решен вопрос и в случае: «наноса П.О.А. в присутствии ее малолетней дочери П.В.А. удары руками, ногами, черенком, палкой и ножами (в общей сложности не менее 177 травматических воздействий), причинившее П.О.А. многочисленные телесные повреждения, действующий с особой жестокостью, М.И.В. осознавал, что указанные лица испытывают особые мучения и страдания» (Приговор № 2-6/2020 от 21.08.20 г., Тамбов, РФ).

Второй стороной жестокости должно быть выявление признаков умысла на причинение страданий. Считаем, что только прямого умысла (выделено автором,- ОВ), так как именно при данном виде умысла лицо осознает избранный способ как способный причинить страдания, который следует доказывать через оценку выбранного

орудия преступления, обстановки совершения убийства, количества и локализации ранений.

Итак, проявления особой жестокости следует классифицировать на относимые к самой жертве (потерпевшему), и относимые к другим лицам (моральные, психические страдания других лиц и потерпевшего).

Считаем необходимым признавать особой жестокостью не только случаи лишения жизни в присутствии близких лиц, но и лишение жизни посторонних для потерпевшего лиц, с которыми он длительное время находился в одном помещении, имел возможность видеть страдания другого лица. Например, при похищении нескольких лиц и последующим убийстве хотя бы одного из них.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Об утверждении Концепции правовой политики Республики Казахстан до 2030 года

Указ Президента Республики Казахстан от 15 октября 2021 года № 674 // <https://adilet.zan.kz/rus/docs/U2100000674>

2 Нормативное постановление Верховного суда Республики Казахстан от 25 июня 2015 года № 4 «О некоторых вопросах назначения уголовного наказания» // <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P150000004S>

3 Рарог А.И. Проблемы квалификации преступлений по субъективным признакам. Монография. М., 2015. – 232 с.

4 Борзенков Г.Н. Преступления против жизни и здоровья: закон и правоприменительная практика: Учебно-практическое пособие, 2013. – 256 с.

5 См. подробно: Благов Е.В. Применение общих начал назначения уголовного наказания: монография. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 192 с.

6 См.: Возняк О. Оценочный характер особой жестокости // Уголовная политика Казахстана до 2030 года: новый взгляд и перспективы: Материалы международного круглого стола, г. Нур-Султан, 11 марта 2022 года / Университет КАЗГЮУ имени М. С. Нарикбаева. – Нур-Султан, 2022. – С.160-167.

7 Шайкенова Д. Убийство, совершенное с особой жестокостью: уголовно-правовые и криминологические аспекты: по материалам Республики Казахстан. Автореферат дисс. на соиск. уч. степ. к.ю.н., 2011 // <https://www.dissercat.com/content/ubiistvo-sovershennoe-s-osoboi-zhestokostyu-ugolovno-pravovye-i-kriminologicheskie-aspekty>

8 Попов А.Н. Убийства при отягчающих обстоятельствах. – СПб., 2003.

9 Тришина Ж.В. Особая жестокость как способ совершения преступлений против личности: уголовно-правовые и криминологические проблемы: Дисс. на соиск. уч. степ. к.ю.н. – Саратов, 2009.

10 Квалификация преступлений против личности: Учебник / под ред. Багмета А.М. – М., 2018. – 487 с.

11.Харанутова Д., Дуберштейн Е. К проблеме определения оценочного понятия особая жестокость в правоприменительной практике (на примере соотношения слов жестокость, мучения, страдания, садизм) // Вестник БГУ. 2018. №4-2 // [https://cyberleninka.ru/article/n/k-probleme-opredeleniya-otsenochnogo-ponyatiya-osobaya-zhestokost-v-pravoprimenitelnoy-praktike-na-primere-sootnosheniya-slov](https://cyberleninka.ru/article/n/k-probleme-opredeleniya-otsenochnogo-ponyatiya-osobaya-zhestokost-v-pravoprimenitelnoy-praktike-na-primere-sootnosheniya-slov-zhestokost-mucheniya-stradaniya-sadizm) (дата обращения: 11.08.2024)

12. Уголовный кодекс Украины от 5 апреля 2001 года № 2341-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 08.05.2024 г.) // [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30418109&sub\\_id=1150000&pos=1067;-54#pos=1067;-54](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30418109&sub_id=1150000&pos=1067;-54#pos=1067;-54)

13. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 года № 275-3 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.07.2024 г.) [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30414984&pos=1433;-20#pos=1433;-20](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30414984&pos=1433;-20#pos=1433;-20)

14. Уголовный кодекс Республики Узбекистан (утвержден Законом Республики Узбекистан от 22 сентября 1994 года № 2012-XII) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 17.06.2024 г.) // [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30421110&pos=1306;-43#pos=1306;-43](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30421110&pos=1306;-43#pos=1306;-43)

15. Уголовный Кодекс Кыргызской Республики от 28 октября 2021 года № 127 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 26.07.2024 г.) // [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=36675065&pos=1454;-48#pos=1454;-48](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=36675065&pos=1454;-48#pos=1454;-48)

16. Боженок С.А. Квалификация преступлений против личности: Учебное пособие, М., 2017. – 96 с.

17. Раджабов Р. Ответственность за преступления против личности, совершенные с особой жестокостью: Дисс. на соиск. уч. степ. к.ю.н. // <https://www.dissercat.com/content/otvetstvennost-za-prestupleniya-protiv-lichnosti-sovershennye-s-osoboi-zhestokostyu>

18. Андреева Л.А. Квалификация убийств, совершенных при отягчающих обстоятельствах: Учебное пособие. – СПб, 1998. – 56 с.

## НАСЛЕДОВАНИЕ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ИМУЩЕСТВА

ГАНИКЕЛЬ А. А.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

В гражданском законодательстве нет такого раздела, как наследование отдельных видов имущества, и включение данного раздела в гражданский кодекс, является дискуссионным вопросом. В наследственных правоотношениях важное место занимает наследование отдельных видов имущества. К отдельным видам имущества следует относить следующее: Наследование прав, связанных с участием в хозяйственных товариществах и обществах, производственных кооперативах, наследование прав, связанных с участием в потребительском кооперативе, наследование предприятия, наследование имущества члена крестьянского (фермерского) хозяйства, наследование вещей, ограниченно оборотоспособных, наследование земельных участков, наследование невыплаченных сумм, предоставленных гражданину в качестве средств к существованию, наследование государственных наград, почетных и памятных знаков. Важно отметить, что в законодательствах других стран имеется отдельный раздел, регулирующий особенности наследования отдельных видов имущества. В нашем законодательстве, данные особенности регулируются, но это регулирование отражено не в гражданском, а в других законах и нормативно-правовых актах. Так наследование прав интеллектуальной собственности, регулируется законом об авторском праве. Наследование земельных участков, регулируется земельным законодательством Республики Казахстана. Таким образом, все нюансы регулирования отражены в законодательстве, но в разных законах. Нужно обратить внимание, что изучение и ознакомление с этим вопросом, затруднительно для людей не связанных с юридической профессией. Люди, интересующиеся этим вопросом для себя, а не в целях изучения дисциплины наследственного права, крайне сложно и затруднительно, изучить всю имеющуюся информацию, касаемо этого вопроса. В связи, с чем стоит упростить данный момент, и отразить его в первую очередь в гражданском кодексе. Следует, собрать все особенности наследования отдельных видов имущества в одну главу. Как вариант в одну главу, состоящую из нескольких пунктов, каждый из которых в свою очередь будет регулировать одну из особенностей

наследственных правоотношений. Разберем один из видов такого наследования - включая наследование прав, связанных с участием в хозяйственных товариществах, производственных и потребительских кооперативах. При наследовании по закону, если наследственное имущество переходит к двум или нескольким наследникам, и при наследовании по завещанию, если оно завещано двум или нескольким наследникам без указания наследуемого каждым из них конкретного имущества, наследственное имущество переходит со дня открытия наследства в общее имущество наследников. В этом случае в отношении такого имущества действуют общие нормы гражданского законодательства, посвященные режиму общей долевой собственности (если переходят вещи, недвижимость и т.п.), а также нормы, посвященные режиму перехода прав и обязанностей. Владение и пользование имуществом, находящимся в общей долевой собственности, осуществляется по соглашению всех ее участников [1]. Подходя к интересующей нас теме можно обратить внимание на то, регулирование данного вида наследования является непростым вопросом, состоящим из нескольких аспектов. Поэтому включение его в состав новой главы необходимо, для более детального изложения этого вопроса. По общему правилу права членства в организациях не входят в состав общего имущества наследников, но в определенных случаях, предусмотренных законодательными актами или договором, права членства могут входить в состав наследства. Как правило, это должно быть предусмотрено в уставах юридических лиц. Но коммерческие юридические лица связывают право членства с обладанием доли (вклада, пая) в уставном капитале. Что касается кооперативов, при отказе наследника умершего члена кооператива от вступления в кооператив либо отказе кооператива от приема наследника ему выплачивается доля в имуществе, пропорциональная паю умершего члена кооператива, а также причитающиеся умершему члену чистого дохода кооператива и вознаграждение за личное трудовое участие в деятельности кооператива [2]. В случае смерти члена потребительского кооператива его наследники имеют первоочередное право на принятие в члены кооператива, если иное не предусмотрено уставом кооператива. Таким образом, каждый вид отдельного вида наследования имущества, требует детального изучения, тщательной проработки, и добавления в состав раздела Наследственного права Гражданского кодекса РК.



Рисунок 1 – Наследование отдельных видов имущества.

Также в качестве примера, разберем особенности наследования земельного участка. Обратимся к земельному кодексу Республики Казахстан, где отражен этот вопрос. Переход права землепользования в порядке универсального правопреемства означает возникновение права землепользования у правопреемника при наследовании по закону или при реорганизации юридического лица. В случае смерти гражданина, которому земельный участок принадлежит на праве долгосрочного временного землепользования, право землепользования наследуется в порядке, предусмотренном гражданским законодательством Республики Казахстан. Если договором временного землепользования не предусмотрено иное, в таком же порядке наследуется и право временного краткосрочного землепользования. В случае реорганизации юридического лица принадлежащее ему право землепользования переходит к правопреемнику в соответствии с нормами гражданского законодательства Республики Казахстан и земельного Кодекса Республики Казахстан [3]. Здесь отчетливо видно, что в земельном кодексе отражено регулирование вопроса наследования. Но при этом, также имеется отсылка на нормы, содержащиеся в гражданском законодательстве Республики Казахстан. Добавление

главы особенности отдельных видов наследования, позволит собрать все основные моменты в одном нормативно-правовом акте. При этом в других законах могут содержаться другие моменты носящие уточняющий характер, но при этом не влияющие на регулирование основных положений того или иного вида наследования. В содержании этой главы должно содержаться четкое разъяснение относительно того, какие вещи могут наследоваться в порядке универсального правопреемства, а какие нет. Должны быть объяснены причины, почему те или иные вещи имеют определенные особенности при наследовании. Четкое разграничение этих понятий должно быть отражено в гражданском законодательстве Республики Казахстан. При всем этом, вопрос введение данной главы, все же является дискуссионным, и требует времени на дополнительное изучение. Также возникает вопрос, что делать с другими статьями, в других законах регулируемыми сходные моменты наследования. Нужно их исключить из законов, или отвести им второстепенную роль в регулировании наследственных правоотношений. Все эти вопросы требуют детального разбора и анализа всех составляющих данного вопроса. Исходя из всего вышесказанного, считаю уместным, в самое ближайшее время рассмотреть вопрос, о том чтобы добавить главу в гражданский кодекс РК – наследование отдельных видов имущества. Тем самым, упростив изучение этого вопроса. Это позволит более упорядочить и стандартизировать данный аспект наследственных правоотношений. В данном разделе необходимо по пунктам разложить все нюансы, наследования отдельных видов имущества. При этом часть объектов регулирования может иметься и в других законодательных актах. Но при этом информация, изложенная в других законах должна носить, не основной характер, а выполнять вспомогательную функцию, дополняя основные положения, изложенные в гражданском кодексе РК. Данное изменение, поможет сделать процесс изучения дисциплины наследственного права, намного проще, а так же позволит людям не связанным, с юриспруденцией более быстро найти, нужную им информацию ознакомившись с данной главой в гражданском кодексе. Это решение видится наиболее оптимальным в данной ситуации. Основные моменты регулирования отражены в гражданском законодательстве. А в других законах отражены дополнительные, иногда дублирующие сведения касаясь наследования. При этом возможные изменения могут оказать свое влияние и потребовать внесения изменений

в закон «О нотариате». Таким образом, особенности отдельных видов наследования важный вопрос, требующий детального разбора, тщательного анализа, изучения и внесения необходимых корректировок в законодательство в ближайшем будущем.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Гражданский кодекс Республики Казахстан (общая часть) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.09.2024 г.)
- 2 Гражданский кодекс Республики Казахстан (особенная часть) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.09.2024 г.)
- 3 Земельный кодекс Республики Казахстан от 20 июня 2003 года № 442-II (с изменениями и дополнениями по состоянию на 18.09.2024 г.)

### О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ СОВЕРШЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О РЕФЕРЕНДУМЕ

ДУБОВИЦКАЯ О. Б.  
старший преподаватель, кафедра «Правоведение»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
САВРИДЕНОВ А. Т., СОВЕТ Н. Н.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

В современных условиях референдумы приобрели статус ключевого механизма прямой демократии, предоставляя гражданам возможность непосредственного участия в принятии важнейших государственных решений. Тем не менее, вопросы правового регулирования и порядка проведения референдумов продолжают оставаться объектом оживленных дискуссий и глубокого научного анализа. В контексте Казахстана, где референдумы занимают значительное место в политической системе, существует острая необходимость в тщательном исследовании существующего законодательства, выявлении его недостатков, а также определении путей для его совершенствования. Настоящее исследование направлено на комплексный анализ правовых норм, регулирующих проведение референдумов, с особым акцентом на выявление актуальных проблем и поиск возможных решений. Основной целью данной работы является разработка рекомендаций, направленных на улучшение законодательной базы, что будет способствовать более эффективной организации и проведению референдумов в

Казахстане, а также повышению уровня гражданского участия в процессе государственного управления.

Законодатель в статье 3, пункте 1 Конституции Республики Казахстан подчеркивает, что «единственным источником государственной власти является народ», который реализует свою власть непосредственно через референдум и свободные выборы, а также делегирует ее государственным органам. Это положение акцентирует внимание на ключевой роли народа как источника формирования государственной власти в Казахстане. В научной литературе справедливо подчеркивается, что «Референдум является важнейшим элементом демократического управления, выполняя функцию прямого выражения воли народа. Именно через референдум, как уникальный институт прямой демократии, осуществляется реализация принципа народовластия, обеспечивая участие граждан в управлении государственными делами на практике» [1].

Референдум в научной и правовой литературе рассматривается как форма всенародного голосования, направленная на принятие решений по ключевым вопросам конституционного, законодательного или внутриполитического характера. Наряду с этим термином, в юридической практике ряда зарубежных государств используется схожий термин — «плебисцит». С юридической точки зрения, между ними нет значимых различий, однако в ряде случаев плебисцитом называют референдумы, касающиеся вопросов, имеющих судьбоносное значение для страны или региона.

Важным историческим моментом в эволюции института референдума в Казахстане является конституционная реформа 1993 года, согласно которой право назначения референдума принадлежало Верховному Совету и Президенту Республики. Однако после роспуска Верховного Совета 13-го созыва в марте 1995 года, Президент Казахстана, на основании Закона «О временном делегировании Президенту Республики Казахстан и главам местных администраций дополнительных полномочий», получил полномочие единолично назначать республиканские референдумы. В дальнейшем, 25 марта 1995 года, на основе предоставленных законодательных полномочий, Президент издал указ, имеющий силу конституционного закона, «О республиканском референдуме», в котором были детально регламентированы вопросы, касающиеся процедуры назначения и проведения

республиканских референдумов. Этот акт стал важным этапом в правовом регулировании института референдума в Республике Казахстан.

В соответствии со статьей 2 упомянутого нормативно-правового акта, предметом республиканского референдума могут быть следующие вопросы:

- Принятие Конституции, конституционных законов, законов, а также внесение в них изменений и дополнений;
- Решение других наиболее важных вопросов государственной жизни Республики Казахстан.

Закон также ограничивает круг вопросов, которые не могут быть вынесены на республиканский референдум. Согласно статье 3 этого же закона, к таким вопросам относятся:

- Вопросы, которые могут привести к нарушению конституционных прав и свобод человека и гражданина;
- Изменение статуса Республики Казахстан как независимого государства, её унитарности и территориальной целостности, формы правления, а также основных принципов деятельности Республики, заложенных Первым Президентом Республики Казахстан — Елбасы, и его статуса;
- Административно-территориальное устройство и государственные границы Республики;
- Вопросы, связанные с правосудием, обороной, национальной безопасностью и охраной общественного порядка;
- Вопросы, касающиеся бюджетной и налоговой политики;
- Вопросы амнистии и помилования;
- Вопросы назначения, избрания на должность и освобождения от должности лиц, которые находятся в ведении Президента, Палат Парламента и Правительства Республики Казахстан;
- Вопросы, связанные с выполнением обязательств, вытекающих из международных договоров Республики Казахстан [2].

Данные ограничения подчеркивают важность правовой защиты ключевых принципов и государственных интересов страны, что способствует сохранению стабильности и конституционного порядка в Республике Казахстан.

Авторы полагают, что назрела необходимость пересмотра формулировки статьи 3, пункта 3 Закона Республики Казахстан «О республиканском референдуме», касающейся запрета на вынесение на всенародное голосование вопросов, связанных с бюджетной и налоговой политикой. В современном контексте это ограничение

сужает возможности для гибкого регулирования экономических аспектов, и требуется его модернизация по следующим причинам:

1. Абсолютный характер финансовых вопросов.

Текущая формулировка охватывает исключительно вопросы бюджета и налогов, что ограничивает рассмотрение других финансовых аспектов, столь же важных для экономической стабильности. Необходимо заменить формулировку на более широкую, охватывающую не только налогообложение и бюджет, но и такие сферы, как государственные займы, управление государственным долгом, денежно-кредитная политика, государственные инвестиции и другие аспекты финансовой системы. Эти вопросы требуют высокого уровня финансовой грамотности, специализированных знаний и профессионального подхода, а их вынесение на референдум может не учитывать этих факторов. Более широкое определение позволит обеспечить защиту ключевых экономических решений от рисков необдуманных решений на референдумах, что особенно важно в условиях сложных финансовых процессов.

2. Защита государственной финансовой системы.

Вынесение финансовых вопросов на референдум представляет собой риск принятия решений под влиянием краткосрочных настроений населения, что может привести к негативным долгосрочным последствиям для экономики государства. Ограничение подобных вопросов на референдуме обеспечит защиту финансовой системы страны, включая стабильность бюджета, управление государственным долгом и финансовыми обязательствами. Для примера можно обратиться к Федеральному конституционному закону «О референдуме Российской Федерации», который исключает вынесение на референдум вопросов о досрочном прекращении или продлении полномочий Президента, Государственной Думы и других высших органов власти. Подобная норма, на наш взгляд, должна быть включена и в законодательство Республики Казахстан [3].

Данная мера не только обеспечит соблюдение конституционных сроков полномочий Президента и депутатов, но и сохранит принцип сменяемости власти, исключая манипуляции с продлением полномочий на референдумах. В условиях, когда Республика Казахстан признана государством с рыночной экономикой и сформировавшейся демократической политической системой, необходимость продления полномочий главы государства или

других структур власти через референдум отсутствует. Вопросы сменяемости и преемственности власти должны решаться исключительно в рамках конституционных процедур. В этой связи предлагается дополнить статью 3 Конституционного закона «О республиканском референдуме» нормой, аналогичной российскому законодательству, чтобы обеспечить стабильность и предсказуемость в управлении государством.

В соответствии с Конституцией и Конституционным законом, право объявлять республиканский референдум принадлежит исключительно Президенту Республики Казахстан. Инициатива его назначения может исходить от следующих субъектов:

- Президента Республики Казахстан;
- Парламента Республики Казахстан, который обращается к Президенту с предложением о назначении референдума;
- Правительства Республики Казахстан, которое также обращается с инициативой к Президенту;
- Не менее двухсот тысяч граждан Республики, обладающих правом на участие в референдуме, представляющих в равной пропорции все области, столицу и города республиканского значения, которые обращаются с инициативой о референдуме к Президенту.

Авторы полагают, что целесообразно расширить круг субъектов, обладающих правом инициировать референдум. В условиях преобладания одной партии в Парламенте результат голосования по инициативе назначения референдума предсказуем, поскольку представители правящей партии в Мажилесе, даже при наличии иной точки зрения, ограничены партийной дисциплиной. Для демократизации процедуры следует наделить таким правом 1/5 депутатов Парламента. В ряде зарубежных стран группа депутатов обладает правом инициирования референдума, что способствует большему плюрализму и позволяет учитывать мнения меньшинств в парламенте.

Кроме того, участие в республиканском референдуме предоставляется гражданам, достигшим восемнадцатилетнего возраста, независимо от их происхождения, пола, расы, национальности, языка, убеждений, имущественного положения или места жительства. Однако граждане, признанные судом недееспособными, а также те, кто находится в местах лишения свободы, не имеют права участвовать в референдуме.

Предлагается расширить категории лиц, которым может быть ограничено право участия в референдуме. В частности, целесообразно лишать этого права лиц, осужденных за тяжкие и особо тяжкие преступления, даже если в качестве альтернативного наказания им был назначен штраф, а не лишение свободы. Логика данного предложения заключается в устранении правового дисбаланса, при котором один осужденный, отбывающий более пяти лет лишения свободы, лишен права на участие, а другой, получивший штраф за аналогичное преступление, сохраняет это право. Это укрепит справедливость и последовательность в ограничениях на участие в референдумах, касающихся государственных вопросов.

Одним из актуальных вопросов является необходимость внедрения механизма голосования, проводимого на местном уровне. В Казахстане референдумы проводятся исключительно на общенациональном уровне, тогда как в зарубежных странах местное голосование широко используется как форма местного самоуправления. Учитывая, что в Казахстане в последние годы активно развиваются меры по формированию и развитию системы местного самоуправления, представляется уместным закрепить местное голосование как форму прямого волеизъявления населения для решения вопросов местного значения.

Хотя Конституция Республики Казахстан не ограничивает перечень форм участия граждан в местном самоуправлении, Закон Республики Казахстан «О местном государственном управлении и самоуправлении в Республике Казахстан» предусматривает лишь две формы: выборы органов самоуправления и собрания (сходы) местного сообщества. Для расширения этих форм предлагается ввести местное голосование как дополнительный инструмент, который позволит населению непосредственно участвовать в принятии решений на местах и закрепить такие решения в обязательном порядке для исполнения на соответствующей административно-территориальной единице.

Право инициировать проведение местного голосования может быть предоставлено определённому числу граждан, проживающих на соответствующей территории, а также акимам и депутатам маслихатов. Полномочие по назначению голосования целесообразно предоставить районным, городским и областным представительным органам — маслихатам. В отличие от полномочий Президента по назначению республиканских референдумов, право маслихатов должно носить обязательный характер. Это означает, что при

поступлении инициативы от указанных субъектов маслихаты обязаны будут назначать голосование, исключая возможность использования дискреционных полномочий.

Для эффективного внедрения местного голосования целесообразно дополнить Закон «О местном государственном управлении и самоуправлении» статьей, регулирующей вопросы его проведения. В перспективе можно рассмотреть разработку и принятие отдельного закона, который детализирует процедуры проведения таких голосований и устанавливает их обязательную юридическую силу на уровне соответствующих административных единиц. Это позволит укрепить институт местного самоуправления и увеличить вовлеченность граждан в управление своими регионами, обеспечивая правовую защиту и обязательность исполнения решений, принятых в результате такого голосования.

Референдум, как одна из форм прямой демократии, играет важную роль в политической жизни Республики Казахстан, предоставляя гражданам возможность участвовать в принятии ключевых решений государственного уровня. Однако его правовая регламентация и порядок проведения остаются предметом дискуссий. Важно рассмотреть возможность внедрения института местного голосования, который, как показывает опыт зарубежных стран, является эффективным инструментом местного самоуправления. В условиях, когда в Казахстане реализуются меры по развитию системы местного самоуправления, введение местных голосований позволит усилить демократизацию и вовлеченность граждан в решение локальных вопросов. Такой подход создаст более гибкую и эффективную систему управления на местах, при этом не нарушая единые правовые и конституционные основы государства.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Шабанов Х. М. Референдум как форма осуществления непосредственной демократии: вопросы теории и практики // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2011. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/referendum-kak-forma-osuschestvleniya-neposredstvennoy-demokratii-voprosy-teorii-i-praktiki> (дата обращения: 27.09.2024).

2. Конституционный закон Республики Казахстан от 2 ноября 1995 года № 2592 «О республиканском референдуме» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 17.07.2024 г.)

3. Комарова В.В. Формы непосредственной демократии в России: Учеб. пособие. – М., 1998.

4. Закир Али, Баймуратова Кулмира Абеновна Изменения и дополнения, внесенные в Конституцию Республики Казахстан, их сущность // Science Time. 2014. №12 (12). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/izmeneniya-i-dopolneniya-vnesennye-v-konstitutsiyu-respubliki-kazahstan-ih-suschnost> (дата обращения: 27.09.2024).

#### ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ КӨЛІК-ТРАНЗИТТІК ӘЛЕУЕТІН АРТТЫРУДЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘСЕЛЕСІ

ИЛЬЯСОВА Г. А.

з.ғ.к., профессор, Жауапкершілігі шектеулі серіктестіктігі, Қарағанды қ.  
МУРАТОВА А. К.

т.ғ.м., Жауапкершілігі шектеулі серіктестіктігі, Қарағанды қ.

2024 жылғы 2 қыркүйектегі Қазақстан Республикасы Президенті Қасым-Жомарт Тоқаевтың «Әділетті Қазақстан: заң мен тәртіп, экономикалық өсім, қоғамдық оптимизм» атты Қазақстан халқына Жолдауында «Көлік-логистика секторын дамыту – стратегиялық мәні айрықша басымдық. Еліміз Еуразия құрлығының дәл ортасында орналасқан. Бұл – бізге әлемдік бәсекеде зор мүмкіндік беретін артықшылық. Сондықтан көлік инфрақұрылымына салынып жатқан әрбір инвестиция өзін-өзі ақтайтыны сөзсіз. Біз кейінгі ұрпаққа жоғары сапалы авто және теміржолдарды қалдыруымыз керек. Сондай-ақ тиімді жұмыс істейтін әуе хабтарын, теміржол бекеттері мен теңіз порттарын салуымыз қажет. Бұл ретте бірқатар кешенді мәселені шешкен жөн» деп атап өткен болатын [1].

Қазіргі кезеңдегі еліміздегі басты экономикалық мәселе – еліміздің көлік-транзиттік әлеуетін арттыру болып отыр. Өйткені, бүгінгі күні орын алып отырған геосаяси жағдайда туындаған мүмкіндікті пайдалану қажет. Ол Қазақстанның географиялық жағдайы - Еуропа мен Азияның ортасында орналасуы транзиттік әлеуетті арттыру арқылы әлемдік деңгейде ірі көлік-тасымалдау орталығына айналу мүмкіндігі.

Транзит деген қандай ұғымды білдіреді дейтін болсақ, заң әдебиетінде халықаралық транзит деп белгілі бір немесе басқа мемлекеттің аумағы бойынша шетелдік жүктерді, тауарларды, сондай-ақ көлік құралдарын тасымалдау түсіндіріледі. нақты бір

мемлекеттің аумағын кесіп өту жүктерді, тауарларды тасымалдаудың тек қана бір бөлігі болып табылатыны атап көрсетілген [2, 129 б.].

Қазақстан Республикасының «Теміржол көлігі туралы» 2001 жылғы 8 желтоқсандағы N 266 Заңында жүк транзитін халықаралық тасымалдау түріне жатқызған. «Жүк транзиті - жүкті бір елден екінші елге Қазақстан Республикасының аумағы арқылы тасымалдау, ол процесте мынадай бір немесе бірнеше операция: жүктің тоқтап тұруы, оны қайта тиеу, қоймаға қою, бөлшектеу, жүктің орындарын, массасын, санын және көлік түрін өзгерту орындала отырып, жүк Қазақстан Республикасының теміржол станциясына келеді және (немесе) теміржол станциясынан Қазақстан Республикасының шегінен тыс жерге кетеді» делінген (1-баптың 22-1) тармағы) [3].

Транзит саудамен байланысты болғандықтан, халықаралық сауданы жүзеге асыруда экспорттық-импорттық тауарлар белгіленген елдегі нақты пунктке жетпес бұрын, транзит тәртібінде бірнеше мемлекеттердің аумағын кесіп өтеді. Бұндай транзитті екі сыныпқа бөледі: тікелей және делдалдық транзит. Тікелей транзит дегеніміз транзиттік жүктерді қоймаға орналастырмай, тауарларды бір мемлекеттен екінші мемлекетке дейін үшінші мемлекеттің аумағы арқылы тасымалдау болып табылады.

Тікелей транзиттің тауарларын жөнелту және жеткізу елдері бойынша; тасымалданатын транзиттік жүктердің саны мен көлемдері бойынша; жүктерді тасымалдайтын көлік құралдарының түрлері бойынша деп жіктеледі.

Делдалдық транзит дегеніміз бір мемлекеттің тауарларын, жүктерін екінші мемлекетке дейін үшінші мемлекеттің аумағы арқылы, жүктерді сонда орналасқан кедендік қоймаларда жинақтау арқылы тасымалдау деп түсіндіріледі. Тауарларды бұлай орналастыру тауарларды реэкспорттау жағдайында болады [2, 178].

Реэкспорттау (қайта экспорттау) - бұл басқа елдерге қайта сату үшін оған бұрын әкелінген тауарларды елден шығару.

Қазақстанда халықаралық жүк тасымалдау дәліздерін жандандыру үшін көлік-логистикалық кешенді халықаралық талаптарға сай дамыту қажет. Оның алғышарты ретінде құқықтық реттеуді жетілдіру өте маңызды деп санаймыз.

Алдымен халықаралық-құқықтық актілерді қарастыратын боламыз. Транзитті халықаралық көпжақты реттейтін алғашқы халықаралық-құқықтық актілер: Транзит бостандығы туралы Конвенция мен Статут 1921 жылы 20 сәуірде Барселонада қабылданған; 1958 жылғы 29 сәуірде қабылданған Ашық теңіз

жөніндегі Женева конвенциясы теңіз жағасына тікелей шығау мүмкіндігі жоқ елдердің транзиттік құқықтары жөніндегі ережелерді бекітеді.

1965 жылы 8 шілдеде Нью-Йоркте Құрлықшілік мемлекеттердің транзиттік саудасы туралы конвенция қабылданды. Аталмыш халықаралық-құқықтық актіге сәйкес, барлық өзге мемлекеттер дүниежүзілік ашық теңіздерге тікелей шығу мүмкіндіктері жоқ ішкі континенталдық мемлекеттерге транзитті еркін және шектеусіз пайдалану құқығын берулері тиіс. Қазақстан осы халықаралық-құқықтық актіні 2007 жылғы 20 наурыздағы N 238 Заңымен ратификациялады.

Кейін 1974 жылы 12 желтоқсанда қабылданған Мемлекеттердің экономикалық құқықтары мен міндеттері жөніндегі Хартия ашық теңізге еркін шығуы бар көрші мемлекеттің аумағы арқылы еркін транзитке ішкі континенталдық мемлекеттерге құқық береді.

Әуе арқылы транзиттің өз ерекшеліктері бар. транзиттің бұл түрі жағалау елінің рұқсаты болғанда ғана жүзеге асырылады. Шетел әуе кемелерімен Қазақстан Республикасының әуе кеңістігі арқылы халықаралық ұшуларды жүзеге асырғанда Қазақстан аумағында әуе кемесінің қону арқылы немесе қонбай орындайтын болса, ол да транзит болып есептеледі. Бұндай транзиттік халықаралық ұшулар 1944 жылы 7 желтоқсанда қабылданған Халықаралық азаматтық авиация жөніндегі Чикаго конвенциясымен, 1982 жылғы 10 желтоқсанда қабылданған Теңіз құқығы туралы БҰҰ Конвенциясымен, сондай-ақ Қазақстан Республикасының өзге мемлекеттермен әуе қатынасы жөніндегі екіжақты келісімдері негізінде жүзеге асырылады. Осы аталған халықаралық актілерге сәйкес, әуе арқылы транзит шетелдік іуе кемелеріне ұшуды тек қана алдын-ала белгіленген әуе дәліздерімен орындау міндеттеледі. Сонымен қатар еліміздің әуе кеңістігі арқылы қонбай транзиттік ұшуды орындау үшін арнайы рұқсат алу міндеттелген.

Ішкі заңдармен транзиттік жүк тасымалдау тәртібі көліктің түрлері бойынша жүктерді тасымалдау туралы ережелерде (қағидаларда) реттелген. Мәселен, «Теміржол көлігімен жүктерді тасымалдау қағидалары» жүк транзиті кезіндегі тасымалдау тәртібін бекітеді. Оған сәйкес транзит бойынша жүк тасымалдауды орындау үшін кеден органына келесідей құжаттарды ұсынуы тиіс: тауарға ілеспе және өзге де құжаттар (сертификат, лицензия, ветеринариялық сертификат, кедендік декларациялар) (589-4 п.) [4]. Яғни, Қазақстан аумағы арқылы транзитті өтетін темір жол

көлігімен жүк тасымалдау үшін төрт түрлі құжаттарды табыстауы тиіс. Ал автомобиль көлігімен транзиттік тасымалдау үшін бар болғаны жүруге берілген рұқсат болса жеткілікті [5].

Жүктерді тасымалдау транзитінің ағынан күшейтудің тағы бір ынталандыру әдісі ретінде тасымалдаушы шетелдік компаниялардың жүктерін кедендік тексеруден босатуды және ортақ бір ғана көлік-транзиттік рұқсат беру құжатын заңда қарастырған жөн. Сонымен қатар республика бойынша бірдей және жеңілдетілген көліктік бақылау рәсімін енгізу қажет деп санаймыз.

Жүктерді транзиттік тасымалдау үшін ілеспе құжаттардың көптігі, кедендік бақылау тәртібі мен құжатты рәсімдеудің күрделілігі, бюрократияның орын алуы, жүктерді транзиттік тасымалдау ағынын баяулатып, жүктерді тексеру бойынша экспорттық және импорттық рәсімдерді өту уақытын тым созып жібереді.

Мәселен, мәміле тарабы тауарды қарау кезінде бұл жіберілген тауарлар тауарды жеткізуші тараптың тауарлары екендігіне сенімді болу үшін тауарларды идентификациялау жүргізуі қажет. ол үшін келесідей құралдар пайдаланылады және әрекеттер жасалады: көлік құралдарында немесе контейнерлерде кедендік пломбалар мен мөрлердің болуы; жеке жүк орындарында цифрлар, әріптер немесе басқа да маркалаудың, пломбалар мен мөрлердің болуы; штамптар қойылған болуы; сынамалар мен үлгілерді алу; тауарлардың және көлік құралдарының сипаттамасы; тауарларды идентификациялау үшін бейнелеу суреттерін, дайын масштабты кесіндерді, фотоларды зерделеу; басқа да құралдарды қолдану.

Тауарлардың санын санаған соң, кеден органдары оларды ілеспе, кедендік, жүк тасымалдау құжаттарын салыстырып қарайды. Бұл жағдайда келесі әрекеттерді орындайды: құжаттарға мөрлерді және штамптарды қою; арнайы жапсырмаларды жабыстыру; арнайы құрылғыларды бастапқы кезеңде қолдану және соңғы сатыда оларды тексеру.

Аталған мәселелерді шешудің бірден бір жолы – цифрландыру, блокчейн технологиясын қолдану бол алады. Блокчейн жүктерді тасымалдау процесінің әр кезеңін — жүк жөнелтушіден жүк қабылдаушыға дейін бақылап отыруға және тіркеуге мүмкіндік береді.

Қазақстанның тарифтік саясатына сәйкес төленетін ақының тарифтік мөлшерін орнату қажет. Егер халықаралық стандарттарға сәйкес транзиттік тасымалдауға қызметтер көрсетілетін болса,

соған сәйкес ақыны белгілеу ұсынылады. Ол үшін халықаралық стандарттарға сай келетін көліктік инфрақұрылымдарды жанарту, логистикалық кешендерді көбейтуіміз керек болады.

Сонымен қатар, жүктерді транзиттік тасымалдау талаптарын бұзғаны үшін заңды жауапкершілікті қарастырған жөн деп санаймыз.

Қазақстан халықаралық транзитке белсенді араласуы үшін тағы бір шешуін таппаған мәселе - инфрақұрылымды жетілдіру арқылы еліміздің аумағы арқылы өтетін халықаралық дәліздердің тартымдылығын арттыру мүмкіндігіне ие бола аламыз.

## ӘДЕБИЕТТЕР

1 Мемлекет басшысы Қасым-Жомарт Тоқаевтың «Әділетті Қазақстан: заң мен тәртіп, экономикалық өсім, қоғамдық оптимизм» атты Қазақстан халқына Жолдауы. 02.09.2024 ж. – Электрондық ресурс. - — Қолжетімділік тәртібі <https://www.akorda.kz/kz/memleket-basshysy-kasym-zhomart-tokaevtyn-adiletti-kazakstan-zan-men-tartip-ekonomikalyk-osim-kogamdyk-optimizm-atty-kazakstan-halkyna-zholdauy-285659>

2 Международно-правовые и национально-правовые основы стимулирования транспортно-транзитного потенциала Казахстана: Монография. Под редакцией доктора юридических наук, профессора М.А. Сарсембаева. – Нур-Султан: Типография «Индиго Принт», 2020. – 428 с.

3 Теміржол көлігі туралы. Қазақстан Республикасының 2001 жылғы 8 желтоқсандағы N 266 Заңы. – Электрондық ресурс. - — Қолжетімділік тәртібі:[https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z010000266\\_#z15](https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z010000266_#z15)

4 Теміржол көлігімен жүктерді тасымалдау қағидалары бекіту туралы. Қазақстан Республикасы Индустрия және инфрақұрылымдық даму министрінің 2019 жылғы 2 тамыздағы № 612 бұйрығы – Электрондық ресурс. - — Қолжетімділік тәртібі: <https://adilet.zan.kz/kaz/docs/V1900019188>

5 Автомобиль көлігі туралы. Қазақстан Республикасының 2003 жылғы 4 шілдедегі N 476 Заңы. – Электрондық ресурс. - — Қолжетімділік тәртібі: [https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z030000476\\_](https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z030000476_)

**РОЛЬ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПАРТИЙ В КАЗАХСТАНЕ**

КАБУЛОВА П. М.

преподаватель истории, Павлодарский Высший экономический колледж  
Казпотребсоюза, г. Павлодар

АКТАЙЛАКОВА Д. А.

студент, Павлодарский Высший экономический колледж  
Казпотребсоюза, г. Павлодар

Тема политических партий весьма актуальна. Ведь каждый человек в своей жизни в той или иной степени непосредственно имеет отношение к политике. Каким же образом это происходит? Как абсолютно все граждане в той или иной степени имеют отношение и влияние на политику? А происходит это посредством проведения выборов и референдумов. Также немаловажную роль в политическом обществе и развитии государства играют политические партии. Что же такое политические партии? Политические партии – это общественные объединения, созданные в соответствии с законом «О политических партиях» в целях участия граждан в политической жизни общества, в том числе и в выборах. Согласно закону «О политических партиях» все политические партии равны перед законом.[1] А также гражданин Республики Казахстан может быть членом только одной политической партии. Иначе, понятие политических партии согласно определению известного специалиста в области политических систем Ю.А. Юдиным, можно охарактеризовать как общественное объединение, которое создано для участия в политическом процессе с целью завоевания и осуществления государственной власти конституционными средствами, действует на постоянной основе и имеет политическую программу. Помимо Юдина в разработку понятия политической партии внес значительный вклад труды видного ученого в области конституционного права профессора С.А. Авакьяна, который рассматривает конституционно-правовой статус политических партий как «закрепленное посредством норм конституции, законов и иных нормативных правовых актов политическое и социальное предназначение партий, основы положения в обществе и государстве, права и обязанности, организационные, структурные и материально-финансовые возможности их реализации, гарантии и ограничения существования и деятельности».[2] По мнению известного специалиста в области политологии

Ф. И. Долгих под политической партией понимается добровольное объединение, выражающее политическую волю граждан, принимающее участие в управлении делами государства. Политические партии являются важнейшими элементами политической системы, объединяющими граждан для участия в политической жизни общества. Эти организации формируются на основе общих идеалов и ценностей, что позволяет им содействовать формированию политической идентичности и общественного мнения. Партии отражают интересы и потребности населения, выступая каналами для их выражения и удовлетворения. Они активно участвуют в выборах, позволяя гражданам реализовывать своё право голоса и влиять на будущее страны. Политические партии помогают гражданам понимать сложные политические процессы и привлекают внимание к важным вопросам. Таким образом, они играют ключевую роль в обеспечении легитимности власти и поддержании стабильности, отражая волнение народа в управлении государственными делами.

Помимо политических партий, в общественной жизни занимают важное место общественно – политические движения. В нашей республике в конце 80-х годов появились первые общественные движения. Наиболее известны на сегодняшний день антиядерное движение “Невада-Семипалатинск”, гражданское движение “Азат”, славянское движение “Лад” и др. Появление движений – первый шаг в развитии политического и общественного плюрализма. Часто именно на базе движений формируются политические партии. Что же такое «Общественное движение» либо иначе «Объединения граждан»? Общественное движение – массовое объединение граждан для осуществления общих целей. Известны экологические, национальные, женские, молодежные, избирательные и другие движения.[3]

Существует несколько подходов к общественным движениям. Под термином общественное движение могут понимать совокупность всех организаций и союзов, близких по целям и задачам, а также проводимые ими массовые акции с аналогичной направленности. При таком понимании, например, под рабочим движением понимают все партии, организации, профсоюзы, представляющие рабочих, а также митинги, забастовки, пикеты, направленные на защиту их интересов. Женское движение объединяет многих представительниц слабого пола, выступающих за прекращение их дискриминации в сферах политики, экономики и семьи. Молодежные организации

выступают за более широкие гарантии в обеспечении прав на образование, здравоохранение, досуг, а также за создание новых рабочих мест. В современной общественной жизни активную роль играют всевозможные экологические объединения. Они ведут борьбу за закрытие опасных производств, принятие и выполнение экологических программ и т.д.

Другое значение обусловлено тем, что многие движения оформляются в виде организации. В таком случае под общественным движением понимают конкретные общественные организации, ведущие борьбу за достижение своих целей. Такие движения регистрируются в государственных органах, ведут политическую борьбу, привлекают в свои ряды население подобно политическим партиям. Основные отличия движений от политических партий:

1) массовый характер. Состав движений может быть достаточно разнородным и включать представителей разных классов, социальных групп;

2) отсутствие четкой организационной структуры. Движения не имеют фиксированного членства. В их состав могут входить как отдельные граждане, так и организации;

3) объединение вокруг одной или нескольких целей. Движение не требует от своих членов идеологической близости по всем вопросам. Как правило, граждан объединяет конкретная цель, достижение которой может привести к распаду движения или его преобразованию под новыми лозунгами.

Конкретные организации «Невада-Семипалатинск», «Азат» и др. в отличие от партий, они не считают борьбу за парламентские места и право формировать правительство главным методом для достижения поставленных целей. Поэтому они организуют массовые акции, оказывают влияние на государство, местные органы, привлекают на свою сторону депутатов, независимо от их партийной принадлежности. Тем не менее, некоторые движения участвуют в выборной кампании и добиваются неплохих результатов. Большинство же подобных объединений объявляет себя неполитическими и участвует в политической борьбе лишь косвенно, поддерживая близкие им партии или союзы. [7]

В настоящее время в общественной жизни Казахстана действуют самые разные общественные организации и движения: партии, профессиональные союзы, женские, молодежные, религиозные организации, клубы, союзы, ассоциации, правозащитные объединения и т.д.[4]

Роль политических партий весьма немаловажна. Как было упомянуто ранее, у каждой партии имеются свои поставленные цели и задачи. Примером может послужить партия «Ауыл», которая выдвигала таких кандидатов со своей партии, депутатов Парламента РК – Дайрабаева Жигули Молдакалыкавича и Абден Каракат Жаксылыккызы. Что же насчет данной партии? Главные цели и задачи партии «Ауыл» заключаются в развитии сельских территорий и агропромышленного комплекса. Сельское хозяйство всегда играло ключевую роль в экономике Казахстана, и партия «Ауыл» активно продвигает идеи, направленные на поддержку фермеров и развитие инфраструктуры в селах. Основная задача партии заключается в защите интересов сельских жителей, что делает ее особенно актуальной в условиях, когда многие сельские регионы сталкиваются с проблемами безработицы, нехватки инвестиций и ухудшения качества жизни. Партия «Ауыл» инициировала множество программ, направленных на поддержку аграрного сектора, включая развитие кооперативов и доступ к современным технологиям. Она также работает над тем, чтобы молодежь, выросшая в селах, имела возможность вернуться и развивать свои родные регионы, создавая новые рабочие места и инвестируя в местный бизнес. Такой подход не только способствует экономическому развитию, но и укрепляет социальные связи, позволяя сохранить культурные традиции и идентичность.

В связи с последними событиями в стране, партии активно оказывали гуманитарную помощь пострадавшим гражданам от паводков. Председателем партии Сериком Егизбаевым было мобилизовано тысячи однопартийцев. Активисты партии были привлечены к ликвидации паводков в 211 сельских округах и 5 городских центрах. Тонны гуманитарной помощи были отправлены в пострадавшие населенные пункты различных областей. Депутаты фракции партии «Ауыл» в Мажилисе Парламента, а также сотрудники центрального аппарата и филиалов, приняли решение пожертвовать свою однодневную зарплату для помощи людям, пострадавшим от наводнений. Депутаты также отправились в пострадавшие регионы для организации помощи на местах и встреч с местным населением. В мероприятиях по предотвращению бедствий участвуют более 900 активных членов региональных отделений и 1500 активистов молодежного крыла партии. Кроме того, предприниматели и фермеры, поддерживающие партию, предоставили 76 единиц тяжелой техники. Помимо всего этого, в

политических партиях имеются свои молодежные организации. Их основная задача привлечение активной молодежи в политическую жизнь, и сформировать новое поколение лидеров, которые смогут продолжать работу партии и в будущем влиять на развитие страны. Молодежные организации способствуют политическому образованию, развитию лидерских качеств и ораторского мастерства у своих членов. Они организуют мероприятия, семинары и тренинги, где молодые люди могут глубже погружаться в политические процессы, учиться работать в команде и продвигать инициативы, важные для общества. Также через такие структуры молодежь имеет возможность участвовать в общественных акциях и проектах, направленных на решение социальных и экономических вопросов, что укрепляет их гражданскую активность. Кроме того, молодежные организации помогают партии поддерживать связь с более молодыми избирателями, лучше понимать их проблемы и интересы. Это обеспечивает обновление политической программы партии в соответствии с изменяющимися запросами общества.

Не стоит забывать о весьма немаловажной роли, которая сыграла самая первая политическая партия в Казахстане под названием «Алаш», основанная в 1917 году выдающимися представителями казахской национально-демократической интеллигенции А. Бокейхановым, М. Шокай, М. Тынышпаевым, М. Дулатовым и десятками других деятелей.[5] Алашские лидеры приняли активное участие в процессе национально-территориального размежевания Средней Азии и воссоединения казахских земель. Представители алашской интеллигенции А. Букейханов, А. Байтурсинов, М. Дулатов, А. Беремжанов, М. Шокай, Ж. Акпаев, М. Тынышпаев, А. Ермеков, а также национал-коммунисты С. Ходжанов, Т. Рыскулов, С. Мендешев, С. Сейфуллин, С. Асфендияров, С. Садвокасов, Н. Нурмаков и другие прилагали все усилия для обеспечения целостности казахской территории. «Основная цель, которой руководствовались при создании партии Алаш, была судьба казахского народа, создание независимого государства наравне с другими развитыми высококультурными народами, обладающими богатством территории и государственностью», - отмечал Алимхан Ермеков.[6]

Подводя итоги, мы с уверенностью можем сказать, что политические партии в Казахстане играют очень важную роль в развитии государства, и оказании поддержки, представлении интересов всех граждан государства.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 А. Н. Нысанбекова Политология учебник для студентов высших учебных заведений
- 2 Е. М. Смагулов Основы политологии
- 3 [Электронный ресурс] [https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z020000344\\_z020344.htm](https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z020000344_z020344.htm) [10.10.2024]
- 4 [Электронный ресурс] <https://uchet.kz/tags/o/obshchestvennyye-obedineniya.html> [дата обращения 10.10.2024]
- 5 [Электронный ресурс] <https://karlib.kz/ru/novosti/4460-dvizhenie-alash-i-kazakhskaya-natsionalnaya-ideya> [дата обращения 10.10.2024]
- 6 [Электронный ресурс] <https://bolashaq.edu.kz/novosti/alash-orda-alimhan-ermekov/> [дата обращения 10.10.2024]
- 7 М. М. Какителашвили Деятельность политических партий в государствах – участниках СНГ

## КӘМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАР АРАСЫНДА СУИЦИДТІҢ АЛДЫН АЛУ ШАРАЛАРЫ

КАНАФИНА А. Н.  
магистр, Б. Ахметов атындағы жоғары педагогикалық колледжі, Павлодар қ.  
БОРАШЕВ М. Р.  
студент, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Қазіргі уақытта Қазақстандағы қоғамның өзекті мәселелерінің бірі – балалар мен жасөспірімдер арасындағы аутоагрессивті мінез-құлық пен суицид проблемасы.

Өзін-өзі өлтіру құбылысы халықтың едәуір бөлігінің өліміне қауіп төндіретін әлеуметтік патологияның көрінісі ретінде барлық аймақтарға тән және әлемдік жұртшылықты аландататын жаһандық проблема болып табылады. Дүниежүзілік Денсаулық сақтау ұйымының мәліметі бойынша, жыл сайын 700 мыңнан астам адам өзін-өзі өлтіреді. Өзін-өзі өлтіру 15-19 жас аралығындағы өлім-жітімнің төртінші негізгі себебі болып табылады. Табысы төмен және орташа елдерде өзін-өзі өлтірудің әлемдік санының 77% - ы орын алады. Сонымен қатар, әрбір суицид өзін-өзі өлтіруге дейін жеткізу әрекеттерінің едәуір көп санын құрайды. Әлемдегі ең көп таралған өзін-өзі өлтіру әдістеріне пестицидтерді қолдану, дарға асу және атыс қаруымен суицид жатады.

Дүниежүзілік денсаулық сақтау ұйымының белсенді қолдауымен және Біріккен Ұлттар Ұйымының қамқорлығымен өзін-өзі өлтірудің алдын алу жөніндегі халықаралық қауымдастықтың бастамасымен жыл сайын 10 қыркүйекте Дүниежүзілік өзін-өзі өлтірудің алдын алу күні өтеді.

Қазақстанда өзін – өзі өлтіру мәселесі де өте өткір. ДДҰ мәліметтері бойынша, Қазақстан өзін – өзі өлтіру саны бойынша әлемде үшінші орында және Орталық Азия елдері арасында көшбасшы болып табылады. Тек 2022 жылдың үш айында 834 қазақстандық өзін – өзі өлтірген. Өскелең ұрпаққа келетін болсақ, осы жылдың басынан бері 105 жасөспірім өзін-өзі өлтірген (50-ден астамы 2022 жылдың бірінші тоқсанында өз өмірін қиды). Тағы 200-ге жуық жасөспірім өзін – өзі өлтіруге әрекет жасады.

Балаларды өзін – өзі өлтіруге итермелейтін іс-әрекетке қарсы іс-қимылдың қылмыстық-құқықтық проблемаларына арналған дипломдық жұмыс тақырыбының өзектілігі 2014 жылы Қазақстан Республикасының Қылмыстық кодексіне балаларды құқыққа қарсы қызметтің осындай түрінен қорғауға бағытталған елеулі өзгерістер енгізу фактісіне байланысты. Қылмыстық заңның өзгеруі нәтижесінде көмелетке толмағандарды өзін – өзі өлтіру үшін неғұрлым қатаң жауапкершілік белгіленді, өзін-өзі өлтіруге дейін итермелеу немесе оны жасауға жәрдемдесу, сондай-ақ өзін-өзі өлтіруге итермелеуге бағытталған іс-шараларды ұйымдастыру үшін жауапкершілік енгізілді. Алайда, көмелетке толмағандарды өзін-өзі өлтіруге итермелейтін іс-әрекеттер үшін адамдарды қылмыстық жауапкершілікке тартудың аздаған сот практикасы, өз өмірін өз бетінше айыру нәтижесінде қаза тапқандардың айтарлықтай саны кезінде көмелетке толмағандарды өзін-өзі өлтіруге итермелейтін іс-әрекеттер үшін жауапкершілік тағайындауды реттейтін қылмыстық заңнаманың жетілмегендігінен туындаған құқық қолданудың теориялық және практикалық проблемалары туралы куәландырады. [2]

Осы қылмыстарды саралау кезінде туындайтын проблемаларды шешудің оңтайлы жолдарын іздеу оларды жасауға кінәлі адамдарды қылмыстық қудалаудың тиімділігін арттыруға, жазаның бұлтартпаушылық қағидатын іске асыруға, сондай-ақ балалар арасында жаңа қылмыстар мен суицидтердің алдын алуға ықпал етуге арналған.

Бұл мәселеге терең үңілмес бұрын өзін – өзі өлтірудің мәні мен түсінігін ұғып алуымыз қажет.

Өзін – өзі өлтіру (лат. «Sui» - «өзін», «caedere» - «өлтіру») - өз өмірін қасақана айыру. Бұл терминді алғаш рет 1641 жылы ағылшын дәрігері және ғалым Т.Браун «Дәрігер діні» кітабында қолданған деп есептеледі. 1651 жылы бұл анықтама Оксфорд сөздігіне енгізілді, бірақ бір ғасыр бойы ол ешқашан қолданылмады. Шетелдік және отандық әдебиеттерде «өзін-өзі жою» термині ұзақ уақыт бойы қолданылып келеді. Өзін – өзі өлтірудің классикалық анықтамасын Э.Дюркгейм берді. Оның пікірінше, «өзін – өзі өлтіру - бұл әрбір өлім, егер жәбірленушінің өзі жасаған оң немесе теріс әрекеттің нәтижесі, егер соңғысы оның мүмкін болатын нәтижелері туралы білсе».

Қазіргі уақытта «өзін – өзі өлтіру» терминінің көптеген анықтамаларында бұл құбылыстың әртүрлілігі мен күрделілігін толық сипаттайтын теория жоқ. Өзін-өзі қасақана өмірден айыруға бағытталған әрекеттердің негізгі детерминанты қандай: өзін-өзі жоюға арналған биологиялық бағдарламалау, психикалық бұзылулар, жеке деформациялар немесе дағдарыстық жағдайдан тек суицидтік жолмен шығуға бағытталған отбасы мүшелерінің мінез-құлқының үйренген мінез-құлық стратегиялары.[3]

Қазақстан Республикасының Үкіметі өз-өзіне қол жұмсауды елдің негізінен жас тұрғындарына әсер ететін қоғамдық денсаулық сақтаудың күрделі проблемасы деп таниды. ЮНИСЕФ Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау министрлігімен тығыз ынтымақтастықта «Қазақстанда суицидтер мен суицид әрекеттерінің таралуы, негізгі себептері мен қауіп факторлары бойынша зерттеу жүргізу және оларды қорғау» үшін қаржылық және кәсіби көмек көрсетті.

Зерттеудің мақсаты Қазақстандағы суицидтер мен суицидке оқталу саласындағы таралуды, негізгі себептері мен тәуекел факторларын және қорғаныс факторларын талдау болды. Суицидтік мінез-құлық оның барлық аспектілерінде зерттелді, соның ішінде суицидтік ойлар, суицидке оқталулар және аяқталған суицидтер, осы мінез-құлыққа байланысты әлеуметтік-демографиялық және психопатологиялық сипаттамаларды анықтау және алдын алу шаралары арқылы шешілуі керек тәуекел факторлары мен қорғаныс факторларын анықтау.[6]

Көмелетке толмағандар арасындағы суицидтерді есепке алу бойынша статистикалық деректердің толықтығы мен дұрыстығын қамтамасыз ету мақсатында Қазақстан Республикасы Бас прокурорының «Қылмыстық құқық бұзушылықтар туралы

арызды, хабарды немесе баянатты қабылдау және тіркеу, сондай-ақ Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімін жүргізу қағидаларын бекіту туралы» № 89 Бұйрығын бекітті.

Дәстүрлі өзін-өзі өлтіру тұжырымдамасы үшін шынайы ниеттің болуы қажет, бірақ бұл ниеттің «шындығын» бағалау қиын, әсіресе өзін – өзі өлтіру өмірге қауіп төндіретін әрекеттермен байланысты болса немесе адамның өзі осындай ниетті жасаған кезде. Оның өміріне қауіп төндіретін жағдайлар: мұнда төтенше жағдайда (жауынгерлік жағдайда) жасалған өзін-өзі өлтіруді жатқызуға болады; ауыр дертке байланысты өзін-өзі өлтіру (эвтаназия – жазылмайтын дертке шалдыққан, адам төзгісіз азапты бастан кешірген адамның өмірін тоқтату).

Сондай-ақ, өз-өзіне қол жұмсау ниеті болмаған, бірақ өлім болған суицидтік әрекеттермен не істеу керек деген сұрақ туындайды.

Суицидологтар өзін –өзі өлтірудің бұл түрлерін «шынайы» өзін – өзі өлтірумен анықтайды, олар адамның өзін-өзі өлтіруге тікелей ниеті болуы керек екенін және өлім өзін – өзі өлтірудің мақсаты екенін түсінеді.

Осылайша, суицидтік мінез-құлық ішкі және сыртқы көріністерге ие.

Суицидтік әрекеттерге өзін – өзі өлтіру әрекеті және аяқталған суицид жатады. Өзін – өзі өлтіру әрекеті-бұл адамның өліммен аяқталмайтын өмірін қиюға бағытталған ниеті. Әрекет өзін өмірден айыруға немесе басқа мақсаттарға бағытталған қайтымды және қайтымсыз болуы мүмкін. Аяқталған суицид-адамның өмірін қию әрекеті, ол өліммен аяқталады.[4]

Суицидтік көріністер суицидтік ойларды, тәжірибелер мен идеяларды қамтиды, олардың ішінде ниеттер мен ниеттер сияқты ұғымдарды ажыратуға болады. Суицидтік ойлар пассивті түрде өз өлімі туралы идеялармен және қиялдармен сипатталады, бірақ сонымен бірге өз өмірін өздігінен жоғалтпай («өлу керек», «ұйықтап, оянбау керек» және т.б.). Суицидтік дизайн-бұл көріністің неғұрлым белсенді формалары, яғни. жоспарды әзірлеу және іске асыру кезінде тереңдігі артатын өзін – өзі өлтіруге бейімділік: өзін – өзі өлтірудің әртүрлі мүмкіндіктері, жолдары, уақыты мен орны қарастырылады. Суицидтік ниеттерге сыртқы көрініске тікелей ауысуға ықпал ететін мәселені шешу үшін ерікті компонентті қосу кіреді. Өзін – өзі өлтіру туралы ойлаудың басынан бастап оларды нақты жүзеге асыруға тырысуға дейінгі кезең пресуицид

деп аталады, оның ұзақтығы минуттармен (пресуицидтің жедел кезеңі) немесе айлармен (созылмалы пресуицид) есептелуі мүмкін

Қазақстан Республикасының Үкіметі өз-өзіне қол жұмсауды елдің негізінен жас тұрғындарына әсер ететін қоғамдық денсаулық сақтаудың күрделі проблемасы деп таниды. ЮНИСЕФ Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау министрлігімен тығыз ынтымақтастықта «Қазақстанда суицидтер мен суицид әрекеттерінің таралуы, негізгі себептері мен қауіп факторлары бойынша зерттеу жүргізу және оларды қорғау» үшін қаржылық және кәсіби көмек көрсетті.

Қазақстандағы суицидтер мен суицидке оқталу саласындағы таралуды, негізгі себептері мен тәуекел факторларын және қорғаныс факторларын талдау маңызды фактор болып табылады. Суицидтік мінез-құлық оның барлық аспектілерінде зерттелді, соның ішінде суицидтік ойлар, суицидке оқталулар және аяқталған суицидтер, осы мінез-құлыққа байланысты әлеуметтік-демографиялық және психопатологиялық сипаттамаларды анықтау және алдын алу шаралары арқылы шешілуі керек тәуекел факторлары мен қорғаныс факторларын анықтау.

Кәметке толмағандар арасындағы суицидтерді есепке алу бойынша статистикалық деректердің толықтығы мен дұрыстығын қамтамасыз ету мақсатында Қазақстан Республикасы Бас прокурорының «Қылмыстық құқық бұзушылықтар туралы арызды, хабарды немесе баянатты қабылдау және тіркеу, сондай-ақ Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімін жүргізу қағидаларын бекіту туралы» № 89 Бұйрығын бекітті.[1]

Көптеген жылдар бойы суицид құбылысы шетелдік және отандық суицидолог ғалымдардың зерттеу нысаны болып табылады.

Даму деңгейі жоғары елдердің барлығы дерлік адамдардың суицидтік көңіл-күйімен күресу үшін белсенділердің сенім телефондарын құруынан бастап, суицидке қарсы профилактикалық шаралардың толық кешенін қамтитын ұлттық стратегияларды енгізуге дейін жеткілікті күш салуда.

Қазақстан Республикасының құқық қорғау органдары өз-өзіне қол жұмсауды елдің негізінен жас тұрғындарына әсер ететін қоғамдық денсаулық сақтаудың күрделі проблемасы деп қарастырады. ЮНИСЕФ Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау министрлігімен тығыз ынтымақтастықта «Қазақстанда суицидтер мен суицид әрекеттерінің таралуы, негізгі себептері мен

қауіп факторлары бойынша зерттеу жүргізу және оларды қорғау үшін қаржылық және кәсіби көмек көрсетті.

Қазақстандағы суицидтер мен суицидке оқталуды, негізгі себептері мен тәуекел факторларын және қорғаныс факторларын талдау көптеген қылмыстылықтың алдын алу болып табылады. Суицидтік мінез-құлық оның барлық аспектілерінде зерттелуді қажет етеді. Жалпы, суицидтік ойлар, суицидке оқталулар және аяқталған суицидтер, осы мінез-құлыққа байланысты әлеуметтік-демографиялық және психопатологиялық сипаттамаларды анықтау және алдын алу шаралары арқылы шешілуі керек.

Сонымен, балаларды өз өміріне қауіп төндіретін әрекеттерді жасауға, сондай-ақ суицидке итермелейтін қатыгездік пен зорлық-зомбылыққа негізделген ақпараттық өнімдерге тыйым салу қарастырылған, онда порнографиялық сипаттағы көріністер де бар.

Кәмелетке толмағандар арасындағы суицидтерді есепке алу бойынша статистикалық деректердің толықтығы мен дұрыстығын қамтамасыз ету мақсатында Қазақстан Республикасы Бас прокуратураның 2014 жылғы 19 қыркүйектегі «Қылмыстық құқық бұзушылықтар туралы арызды, хабарды немесе баянатты қабылдау және тіркеу, сондай-ақ Сотқа дейінгі тергеп-тексерулердің бірыңғай тізілімін жүргізу қағидаларын бекіту туралы» № 89 Бұйрығын бекітті.

Қағидалар кәмелетке толмағандар жасаған суицидтер мен оларға жасалған әрекеттерді есепке алу бойынша электрондық есепке алу құжаттарын қалыптастыруды көздейді.

Бұл есеп суицид немесе оның әрекетін жасаған балалардың саны туралы деректерді ғана емес, сонымен қатар суицидтік мінез-құлыққа дейінгі факторларды, жасалу орны мен әдісін және т. б. көрсете отырып, жасына, жынысына байланысты мәліметтерді көруге мүмкіндік береді.[11]

2023 жылдың 12 айында 861 суицидтік іс-әрекет жасау фактісі тіркелді, бұл 2022 жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 27,7% -ға артық (674), оның ішінде 278 (308) аяқталған суицидтер және 583 (366) суицидтік әрекеттер. Ал осы 2024 жылдың басынан қыркүйек айына дейін 115 жасөспірім суицидтік әрекетке барды[8].

Ауыр материалдық жағдайға және жалғыздық сезіміне байланысты суицидтер мен әрекеттердің аз ғана бөлігі жасалғанына қарамастан, зардап шеккендердің әлеуметтік тұрақсыздығы көбінесе алдыңғы фактор болып табылады деп болжауға болады.

Талдау көрсеткендей, 2022 жылдың 12 айында суицидтік мінез-құлыққа дейінгі факторлар мыналар болды:

- бас тарту сезімімен жалғыздық - 55 жағдай;
- ауыр материалдық жағдай-55;
- қолайсыз тұрғын үй жағдайлары-16;
- туыстарымен жанжалды қатынастар-45;
- жұбайымен жанжалды қарым-қатынас-41;
- ата-аналармен жанжалды қарым-қатынас-13;
- оқу (жұмыс) орны бойынша жанжалды қатынастар-1;
- отбасылық қатынастардың үзілуі-37;
- қажетсіз жүктілік-1;
- ауыр аурулар - 27;
- жақын адамын жоғалтуы (қайтыс болуы) - 10;
- әлеуметтік мәртебесін жоғалту-2;
- жазадан, ұяттан қорқу (қылмыстық жауапкершілік) - 1;
- анықталмаған – 160;
- басқалары-502.[7]

Суицидке байланысты тоқтатылған қылмыстық істерді талдау осы санаттағы қылмыстық істерді тергеу кезінде тергеушілердің белгілі бір жеңілдігін көрсетті. Егер кәмелетке толмаған адамдардың өз-өзіне қол жұмсауын тергеу кезінде ішкі істер органдары қылмыстық істердің толықтығын, жан-жақтылығын және объективтілігін қамтамасыз етсе, онда істердің осындай санатын, бірақ ересектерге қатысты тергеушілер тергеуге ресми түрде жақындайды.

Әрбір суицид әрқашан деструктивті әсерге ие, бірақ жас өмір күтпеген жерден үзілгенде, эмоционалды күйзеліс көбінесе одан да көп болады. Адамның балалық шақтан ересек жасқа ауысу кезеңінде жасөспірімдер өмір салты мен мінез-құлық үлгісіне қатысты таңдау жасайды, бұл олардың қазіргі және болашақ әл-ауқаты мен денсаулығына әсер етеді. Денсаулық үшін дұрыс таңдалмаған көптеген мінез-құлық сызықтары жасөспірім кезінде пайда болады және ересек жаста жалғасады, салдары олардың денсаулығы мен психикалық жағдайына қысқа теріс, кейде ұзақ әсер етеді. Осы өтпелі кезеңнің маңыздылығын ескере отырып, жасөспірімдер мен жастардың психикалық денсаулығы мен әл-ауқатын тұрақты түрде бағалау және суицидтік мінез-құлық қауіпі бар адамдарға қатысты іс-шараларды жүргізу және бағалау қажет.[9]

Осыған байланысты, суицид деңгейі жоғары көптеген шет елдерде және отандық елдерде суицидтің алдын алу бойынша

тиімді бағдарламалар әзірленуде және қолданылады, олар суицид жағдайларының санын сәтті азайтады.

Қорытындылай келе, Қазақстан Республикасының Үкіметі өз-өзіне қол жұмсауды елдің негізінен жас тұрғындарына әсер ететін және онымен күресу бойынша белгілі бір жұмыс жүргізетін қоғамдық денсаулық сақтаудың маңызды проблемасы деп таниды. Сонымен қатар, бұл жұмыс біздің еліміздің заңнамасында да, әр адамның осы мәселеге мәдени және жеке көзқарасында да кейбір өзгерістер мен толықтыруларды қажет етеді.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Қазақстан Республикасының Конституциясы // [https://www.akorda.kz/ru/official\\_documents/constitution](https://www.akorda.kz/ru/official_documents/constitution)
2. Дюркгейм Э. Самоубийство: Социологический этюд/Пер. с фр. с сокр.; Под ред. В. А. Базарова. – М.: Мысль, 1994.- с. 399;
3. Предотвращение самоубийств: глобальный императив. – Женева: Всемирная организация здравоохранения, 2014. – С. 84–95.;
4. Психическое здоровье: новое понимание, новая надежда : доклад о состоянии здравоохранения в мире (2001). – Женева, 2002.;
5. ҚР Қылмыстық Кодексі 3 шілде 2014 жыл № 226-V ЗРК, 17.03.2023 жылғы өзгертулерімен және толықтыруларымен// <https://adilet.zan.kz/kaz/docs/K1400000226#z293>
6. Адамның өмірі мен денсаулығына қарсы кейбір қылмыстық құқық бұзушылықтарды саралау туралы Қазақстан Республикасы Жоғарғы Сотының 2007 жылғы 11 мамырдағы N 1 Нормативтік қаулысы// <https://www.sud.gov.kz/rus/legislation/CAT01/79692/2007>
7. <https://informburo.kz/kaz/newskaz/balalar-arasyndagy-suicid-qazaqstan-178-eldin-isinde-19-orynda>
- 8 <https://rus.azattyq-ruhy.kz/news/70957-neuteshitelnaia-statistika-ot-3-5-do-4-tysiach-kazakhstantsev-ezhegodno-svodiat-schety-s-zhizniu>
9. Эльмурзаев Д. И. Уголовная ответственность за доведение до самоубийства: дис. канд. юрид. наук. М., 2004.
10. Алиев И.А. Актуальные проблемы суицидологии. Баку: Элм, 2007. – 118 с.
11. Малиновский А.А. Сравнительное уголовное право. М.: Юрлитинформ, 2014. – 196 с.
12. Крылова Н.Е. Группы смерти и подростковый суицид: уголовно-правовые аспекты // Уголовное право. № 4, 2016. С. 46-53

## КОМПЬЮТЕРЛІК АҚПАРАТ САЛАСЫНДАҒЫ ҚЫЛМЫСТЫҚ

КАРИБАЕВ К. А.

магистрант, аға-лейтенант, Ертіс ауданының Полиция бөлімі

Қазіргі күнделікті өмірде «кибершабуылдар» терминін жиі естисіз. Кибершабуыл, тармағынада, ақпараттық жүйенің компьютерлік қауіпсіздігіне жасалған шабуыл. Кең мағынада кибершабуыл шешімдерді, әдістерді іздеу ретінде қарастырылады, оның түпкілікті мақсаты қашықтағы жүйені тұрақсыздандыру үшін оны басқаруға қол жеткізу болып табылады. Мемлекеттік және қоғамдық қауіпсіздікті қамтамасыз ету саласындағы ақпараттық қауіпсіздіктің жай-күйі күрделіліктің тұрақты өсуімен, ақпараттық инфрақұрылымның маңызды объектілеріне компьютерлік шабуылдар ауқымының ұлғаюымен және үйлестіруінің ұлғаюымен, ҚР қатысты шет мемлекеттердің барлау қызметінің артуымен сипатталады. ҚР егемендігіне, аумақтық тұтастығына, саяси және әлеуметтік тұрақтылығына нұқсан келтіру мақсатында ақпараттық технологияларды пайдалану қаупінің артуы. Соңғы жылдары бүкіл әлем бойынша жасалған хакерлік шабуылдардан келген шығын 300 миллиард доллардан 1 триллион долларға дейін ауытқыды. 2017 жылы Қазақстанда кибершабуылдар саны бойынша екінші орынды иеленді - барлық жаһандық кибершабуылдардың 10% осыдан келген. Ұсынылған деректер қауіптің ауқымы мен шынайылығын айқын көрсетеді. Компьютерлік криминалистика киберқауіпсіздік оқиғаларының алдын алу және тергеу бойынша ұсыныстарды әзірлеуге, олардың мазмұнын белсенді талдауға, әрекет ету шаралары мен олардың алдын алу жолдарын әзірлеуге қатысады. Егер бұрын кибершабуылдардың дәстүрлі түсінігі DOS және DDOS шабуылдарын қамтыса, бүгінгі күні киберқылмыскерлер олардың мазмұнын түбегейлі өзгертті.

Киберқауіптер туралы ағымдағы білімді қорытындылай отырып, біз кибершабуылдардың типтік криминалистикалық моделін жасай аламыз:

Кибершабуылдар компьютерлік жүйені тұрақсыздандыру, оның ресурстарын бақылауды басып алу немесе қызмет көрсетуден бас тарту мақсатында бір адам немесе хакерлер тобымен 2 жүзеге асырылуы мүмкін;

Кибершабуылдардың құрбандары жеке пайдаланушылар, коммерциялық ұйымдар, мемлекеттік органдар, саяси қоғамдар және тіпті тұтас мемлекеттер болуы мүмкін;

Олар әдетте қашықтан жүзеге асырылады, сондықтан өлім-жітім деңгейі жоғары. Бұл факт көбінесе Интернеттің қасиеттеріне байланысты, бір жағынан оны ұйымдастырудың негізі болса, екінші жағынан мұндай қылмыстарды жасау мүмкіндігін қамтамасыз етеді. Зерттеушілер бұл қасиеттерді шалғайлық, тұлғасыздық, біртұтас басқарудың жоқтығы, трансұлттық сипат деп атайды. және шартты анонимділік;

Жекелендірмеу, шартты түрде анонимділік және бірыңғай басқарудың болмауы ақпараттық қауіпсіздіктің осындай қылмыстық оқиғаларына кінәлілерді анықтауды және анықтауды қиындатады;

Интернеттің шалғайлығы және трансұлттық сипаты максималды залалмен кең ауқымда кибершабуылдар жасауға мүмкіндік береді;

Кибершабуылдардың әдістері мен әдістері әртүрлі: хаттар арқылы шабуыл (спам), фишинг, осалдықтарды пайдалану және т.б.;

Сонымен қатар, қазіргі тенденциялар зиянды бағдарламаларды тарату арқылы кибершабуылдар жиілеп барады. Осылайша, қазіргі кибершабуылдардың негізгі құралы зиянды бағдарлама болып табылады;

Вирустардың зиянды механизмі – бұл өз денесін көшіретін және өзін басқа бағдарламалардың орындалатын кодына енгізетін, көбінесе бағдарламалық жасақтаманың осалдықтарын пайдаланатын зиянды бағдарлама.

Заманауи киберқауіпсіздік оқиғаларын талдау вирустар таралуының келесі кең тараған арналарын анықтауға мүмкіндік береді:

- флэш-дискілер;
- Электрондық пошта – пайдаланушы вирусты электрондық пошта арқылы алады (тіркелген файлдар: фотосуреттер, суреттер, бейнелер және т.б.). Вирустар кез келген интернет-ресурстарға сілтемелердің артында да жасырылуы мүмкін;

-Компьютерлік желілер – біз сондай-ақ корпоративтік компьютерлік ортада вирустардың таралуына қолайлы орта болып табылатын ғаламдық Интернет және жергілікті желілер туралы айтып отырмыз. Әрине, кибершабуылдың ауқымы таңдалған зиянды бағдарламаны тарату арнасымен анықталады.

Егер жеке пайдаланушылар (пайдаланушылардың топтары) флэш-дискілердегі вирустардың зиянды әсеріне ұшыраса және

вирус жұққан электрондық пошталар да жергілікті түрде таралса, онда, мысалы, желі бойынша вирустың таралу дәрежесін болжау мүмкін емес. Интернет. Халықаралық сарапшылар топтары кибершабуылдарды тудыратын себептер мен жағдайларды талдайды, соның негізінде зиянды салдардың алдын алу және залалды барынша азайту бойынша ұсыныстар әзірленеді.

Компьютерлік желі Интернет жылдамдықпен ғаламдық ақпараттық жүйеге айналды (біреулер үшін бұл ғаламдық анықтамалық кітап, біреулер үшін әлемдік мәдениеттің кітапханасы, біреулер үшін өз пікірлерінің трибунасы), ол тек жаһандықтың қадір-қасиетін ғана емес, сонымен қатар ғаламдық жағымсыздықтарды да бойына сіңірді. Интернеттің мүмкіндіктері барған сайын заңсыз әрекеттер жасау құралына айналуда.

Компьютерлік қылмыс дегеніміз — компьютерлік ақпарат қылмыстық қол сұғушылықтың объектісі болып табылатын компьютерлік қылмыстардың жиынтығы, сонымен қатар қоғамға қауіпті әрекеттер арқылы жасалатын қылмыстар, олардың құралы компьютерлік ақпарат. Бұл әрекеттер компьютерлік ақпараттың қауіпсіздігін бұзады, қазіргі әлемдегі ең қауіпті және зиянды құбылыстардың бірі болып табылады.

Компьютерлік қылмыстардың мәні немесе құралы компьютерлік технологиялар мен компьютерлік ақпарат болып табылатын қоғамдық қауіпті әрекеттер ретінде анықталуының шегі өте кең және түсініксіз. Көптеген қылмыстар осы анықтамаға сәйкес келеді, оның ішінде жоғары технологиялар саласындағы қылмыстарға мүлдем қатысы жоқ. Мысалы, ноутбук (алып жүруге ыңғайлы компьютер) қолдану арқылы ауыр зиян келтіру немесе кеңсе техникасының қоймасын қасақана жою. Анықтамада белгіленген белгілерді ескере отырып, компьютерлік қылмыстарға электронды ақпарат құралдары арқылы таралған жала жабу, ксерокс арқылы банкноталар жасау және тағы басқалары жатқызылады.

Компьютерлік ақпарат саласындағы қылмыстардың жиынтығы және медиаторлық қауіпті әрекеттер компьютерлік қылмыстың тағы бір бөлігін құрайды. Осы әлеуметтік қауіпті әрекеттердің симбиозы (қатар өмір сүруі) жеке тұлғаның, мемлекеттің және қоғамның кез-келген мүдделеріне айтарлықтай зиян келтіруі мүмкін.

Компьютерлік ақпарат саласындағы саботаж — бұл Қазақстан Республикасының экономикалық қауіпсіздігі мен қорғаныс қабілетіне нұқсан келтіру мақсатында компьютерлік ақпараттарды жою, бұғаттау, өзгерту және көшіру, компьютерлердің,

компьютерлік жүйелердің, компьютерлік желілердің жұмысын бұзу. Компьютерлік ақпарат саласындағы диверсияны соғыста немесе соғысқа дейінгі уақытта жаудың үстінен ақпараттық басымдылыққа жету үшін жоспарланған және жүргізілген ақпараттық соғыспен байланыстыруға болады.

Компьютерлік қылмыс жоғары кідіріспен (кешіктірілу) сипатталады. Компьютерде жасалған барлық қылмыстардың 10-15%-дан көп емесі құқық қорғау органдарының қарауына жатады. Бұл олардың көпшілігін әрдайым жәбірленушілер таба бермейтіндігімен немесе ұзақ уақыт бойы байқалмай қалуымен түсіндіреді. Сонымен қатар, аталған қылмыстардың құрбандары құқық қорғау органдарынан көмек сұрамауды жөн көреді. Ресей банктерінің менеджерлері мен қауіпсіздік офицерлеріне жүргізілген сауалнама олардың 80% -дан астамы құқық қорғау органдарымен электрондық алаяқтықпен күресу бойынша ынтымақтастық туралы диалог жүргізуге дайын емес екенін көрсетті. Осындай жағдай басқа елдерде де байқалады.

Компьютерлік қылмыс телекоммуникация құралдарының жедел дамуы мен қолданылуына негізделген ұйымдасқан және халықаралық (трансұлттық) сипатта болады. Компьютерлік қылмыстардың шамамен 62%-ы ұйымдасқан топтарда, соның ішінде бірнеше елдерде жасалады.

Компьютерлік қылмыс қылмыстарды жасау тәсілдерінің үнемі өсіп, жетілдірілуімен сипатталады.

Компьютерлік қылмыстың алдын алу мен бақылаудың кешенді стратегиясын әзірлеу үшін бірыңғай келісілген іс-қимыл жоспары қажет деп танылды, оның ішінде:

— экономикаға және өндіріске жауапкершілік қағидаттарын, кәсіби біліктілік стандарттарын, техникалық және процедуралық нормаларды, сондай-ақ этикалық қатынастар мен жүріс-тұрыс ережелерін енгізу бойынша бастамалар бағдарламасын білдіретін үкіметтік емес қызмет;

— үкіметтің іс-шаралары, яғни ұлттық қылмыстық заңнаманы жетілдіруге бағытталған мемлекеттік деңгейдегі іс-шаралар, ал қажет болған жағдайда компьютерлік қылмыстарға қарсы қаражат өндірісі;

— заңнамалық актілерді біріздендіруге, халықаралық стандарттарды әзірлеуге және қылмыстық әділет органдарының әрекеттерін үйлестіруге бағытталған үкіметаралық шаралар мен халықаралық ынтымақтастық.

Компьютерлік қылмыстар — бұл техникалық саладағы прогресс үшін төлемнің бір түрі. Компьютерлік технологиялардың дамуына қарай компьютерлік қылмыстың күрделі сипаты артады. Тиісінше, қылмыстың осы түрімен күресу тәсілдері жетілдірілуі керек. Бұл әдістер жүйелік сипатта болып, басқалармен бірге әлеуметтік аспектілерді де ескеруі керек.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

1 «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты. ҚР Президенті — Елбасы Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы, Астана қ., 2012 жылғы 14 желтоқсан. // <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/K1200002050>

2 «ҚР-ның ұлттық қауіпсіздігі туралы» ҚР 2012 жылғы 6 қаңтардағы № 527-IV Заңы // [https://online.zakon.kz/service/doc.aspx?doc\\_id=31106746](https://online.zakon.kz/service/doc.aspx?doc_id=31106746)

3 «ҚР-ның ішкі істер органдарын жаңғырту жөніндегі 2019-2021 жылға арналған жол картасын бекіту туралы» ҚР Үкіметінің 2018 жылғы 27 желтоқсандағы №897 қаулысы // <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/P1800000897>

4 ҚР Конституциясы (1995 жылғы 30 тамызда республикалық референдумда қабылданған) (2019.23.03.берілген өзгерістер мен толықтыруларымен) // <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/K950001000>

### СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА ДОЛЕВОГО УЧАСТИЯ В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ (НА МАТЕРИАЛАХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН)

КАСЫМОВА Д. К.  
магистрант, кафедра «Правоведение», Торайғыров университет, г. Павлодар  
ТАЛИПОВА Ж. Ж.  
ст. преподаватель, кафедра «Правоведение»,  
Торайғыров университет, г. Павлодар

Долевое участие в жилищном строительстве регулируется рядом нормативных правовых актов Республики Казахстан. Основным документом, определяющим правовые отношения в этой сфере, является Закон Республики Казахстан «О долевом участии в жилищном строительстве», который был принят с целью защиты прав дольщиков и повышения прозрачности строительства.

Закон о долевом участии в жилищном строительстве определяет обязательные условия для начала долевого строительства, включая:

- обязательное наличие разрешения от местных исполнительных органов;
- привлечение дольщиков только через уполномоченные финансовые институты, что снижает риски мошенничества;
- предоставление гарантий на объекты незавершенного строительства, которое страхуется через специализированные компании.

Вышеприведенные положения были введены для минимизации рисков нецелевого использования средств дольщиков и создания более четкой правовой базы.

Государственные органы играют важную роль в контроле за соблюдением норм законодательства в сфере долевого участия. Среди ключевых функций, выполняемых государством:

- лицензирование и сертификация застройщиков: только компании, получившие соответствующие разрешения, имеют право на реализацию долевого участия;
- надзор и контроль за строительной деятельностью: органы, такие как Министерство индустрии и инфраструктурного развития РК и местные исполнительные органы, отслеживают выполнение требований по срокам строительства, финансовой отчетности и правовой защите дольщиков;
- государственная поддержка дольщиков в проблемных проектах: предусмотрены механизмы помощи участникам долевого строительства, в случае остановки или задержки реализации проектов.

Несмотря на существующие правовые нормы, практика долевого участия сталкивается с рядом проблем:

- нарушение сроков сдачи объектов: несмотря на ужесточение требований к застройщикам, задержки со сдачей жилья по-прежнему остаются распространенным явлением;
- отсутствие четкого механизма защиты дольщиков в случае банкротства застройщика: даже с учетом страхования и финансового контроля, банкротство застройщиков создает значительные риски для участников;
- неразвитость системы судебного урегулирования споров: процесс защиты прав дольщиков через суды часто затягивается на длительные сроки и не всегда приводит к удовлетворению требований пострадавших.

Экономические аспекты долевого участия в жилищном строительстве играют ключевую роль как для застройщиков, так и

для дольщиков, поскольку затрагивают вопросы финансирования, ценообразования и влияния макроэкономической ситуации на рынок недвижимости. Важным фактором также является влияние государственной политики на сектор долевого строительства.

Одним из основных экономических аспектов является механизм финансирования долевого строительства. В Казахстане предусмотрены различные схемы привлечения средств на этапе строительства:

- прямое привлечение средств дольщиков. Согласно закону, застройщики могут привлекать деньги граждан только после получения гарантии от Фонда гарантирования долевого участия либо через эскроу-счета в банках второго уровня;
- банковское кредитование застройщиков. Несмотря на повышение требований к ликвидности и финансовой устойчивости застройщиков, многие компании полагаются на банковские кредиты для реализации проектов;
- государственные программы поддержки. Такие программы как «Нурлы Жер», оказывают значительную поддержку строительным компаниям, помогая привлекать инвестиции и снижать ставки по кредитам.

Наличие строгих требований к финансированию направлено на снижение финансовых рисков как для дольщиков, так и для застройщиков. Однако в некоторых проектах продолжают наблюдаться проблемы с нехваткой средств, что приводит к заморозке строительства или задержке сдачи объектов.

Рынок недвижимости в Казахстане оказывает непосредственное влияние на развитие долевого строительства. Основные факторы включают:

- спрос и предложение на рынке жилья. Рост спроса на жилье, особенно в крупных городах, таких как Алматы и Астана, стимулирует активное развитие долевого строительства. Вместе с тем, резкий рост цен на недвижимость может снизить доступность жилья для населения и замедлить темпы реализации проектов;
- влияние инфляции и стоимости строительных материалов. Колебания цен на строительные материалы и инфляционные процессы влияют на себестоимость строительства и, соответственно, на конечную цену для дольщиков. В условиях экономической нестабильности это может приводить к непредвиденным расходам как для застройщиков, так и для покупателей жилья;

- государственное регулирование цен. В некоторых случаях государство регулирует стоимость жилья в рамках социальных программ, что помогает сделать его более доступным для граждан. Однако это может ограничивать прибыльность проектов для застройщиков, что заставляет их искать дополнительные источники финансирования.

Ценовая политика в сфере долевого строительства во многом зависит от макроэкономических факторов и специфики каждого конкретного проекта:

- стоимость земли и местоположение объекта. Цена жилья зависит от того, где оно строится: в престижных районах городов или в пригородах. Земельные участки в центре Алматы, Астаны и других крупных городов стоят значительно дороже, что увеличивает стоимость жилья для дольщиков;

- ценовые предложения на разных этапах строительства. На начальных этапах строительства цены на квартиры ниже, что привлекает дольщиков. Однако это связано с высокими рисками, так как объект может не быть завершен в срок. По мере продвижения строительства цены на жилье обычно повышаются;

- государственные субсидии и льготные программы. Программы, такие как субсидирование ипотеки и льготные кредиты для определенных категорий граждан, влияют на конечную стоимость жилья для дольщиков, делая его более доступным.

Социальные аспекты долевого участия в жилищном строительстве охватывают вопросы доступности жилья, социальных рисков, связанных с участием в долевом строительстве, а также их влияния на улучшение жилищных условий населения Казахстана. Долевое участие оказывает влияние на различные слои населения, особенно на социально уязвимые категории, что делает его важным элементом государственной социальной политики.

Долевое участие в жилищном строительстве способствует расширению доступа к жилью для широких слоев населения благодаря следующим факторам:

- возможность приобретения жилья на стадии строительства по более низкой цене. Дольщики могут покупать квартиры на этапе строительства, когда их стоимость существенно ниже, чем на этапе сдачи объекта в эксплуатацию. Это особенно важно для семей с ограниченными финансовыми возможностями;

- государственные программы поддержки. Программы, такие как «7-20-25» и «Бақытты отбасы», предоставляют льготные условия

кредитования и субсидирования определенным категориям граждан (молодые семьи, многодетные семьи, инвалиды и др.), что делает долевое участие привлекательным и доступным инструментом приобретения жилья;

- социальные и арендные дома. В рамках долевого участия государство реализует программы строительства социального жилья, которое предоставляется на льготных условиях.

Несмотря на данные преимущества, доступность жилья через долевое участие остается вопросом, требующим внимания. Растущие цены на недвижимость и инфляция увеличивают барьеры для значительной части населения, что вызывает необходимость разработки дополнительных мер поддержки.

Хотя долевое участие предоставляет возможность приобретения жилья по более доступной цене, оно также связано с рядом социальных рисков:

- риск затягивания сроков строительства. Частые случаи задержки сдачи объектов вызывают неудовлетворение и негативные последствия для участников долевого строительства, особенно для тех, кто приобретал жилье для улучшения своих жилищных условий или в инвестиционных целях. Ожидание может длиться годы, что приводит к социальному напряжению среди дольщиков;

- риски недобросовестных застройщиков. Недобросовестные застройщики или банкротства строительных компаний приводят к тому, что многие дольщики остаются без обещанного жилья. Несмотря на усиление контроля со стороны государства, случаи мошенничества все еще происходят, что создает дополнительные угрозы для дольщиков;

- низкий уровень информированности населения. Множество дольщиков не всегда осведомлены о возможных рисках, связанных с участием в долевом строительстве, что повышает их уязвимость в случае возникновения проблем с застройщиком.

Государство и гражданское общество предпринимают шаги по минимизации этих рисков. Усиливаются требования к застройщикам, создаются инструменты страхования рисков и повышается правовая грамотность граждан, что способствует улучшению социальной защиты дольщиков.

Долевое участие играет значительную роль в улучшении жилищных условий граждан Казахстана:

- повышение уровня обеспечения жильем. За счет активного участия дольщиков в строительстве увеличивается объем вводимого

в эксплуатацию жилья, что способствует снижению дефицита жилья, особенно в крупных городах;

- улучшение качества жилищного фонда. Новостройки, возводимые с использованием долевого участия, часто представляют собой современные объекты с более высокими стандартами строительства и комфорта. Это способствует обновлению жилого фонда и улучшению условий проживания населения;

- поддержка социально уязвимых групп. Государственные программы поддержки через долевое участие предоставляют льготы многодетным семьям, молодым специалистам и инвалидам, помогая этим группам улучшить свои жилищные условия и повысить качество жизни.

Таким образом, долевое участие в жилищном строительстве в Казахстане оказывает значительное влияние на социальную сферу, помогая решать проблемы доступности жилья и улучшения жилищных условий населения, однако остается ряд рисков, требующих дальнейшего внимания и регулирования со стороны государства и общества.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Закон Республики Казахстан «О долевом участии в жилищном строительстве» от 7 июля 2006 года № 220-III. – Официальный сайт нормативных правовых актов Республики Казахстан. – [URL: [https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z060000220\\_1](https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z060000220_1)].

2 Ахметов А.Т. Проблемы и перспективы долевого участия в Казахстане: правовые и экономические аспекты // Вестник Казахского национального университета. – 2020. – № 3. – С. 56–62.

3 Сейтказы Г.К., Абдрахманова С.Б. Анализ системы долевого строительства в Казахстане и направления её развития // Экономика и управление. – 2021. – № 8. – С. 34–40.

4 Мустафина А.Т. Долевое участие в строительстве как инструмент инвестиционной деятельности // Вестник Казахского университета экономики и финансов. – 2019. – № 4. – С. 78–85.

5 Калимурзаева Л.С. Риски и проблемы дольщиков в Казахстане: правовые механизмы защиты // Журнал правовых исследований. – 2022. – № 5. – С. 91–98.

6 Смагулов Н.Б. Государственное регулирование жилищного строительства в Казахстане: анализ и перспективы // Экономические исследования. – 2020. – № 6. – С. 12–19.

7 Айтимова Г.М. Роль программ государственной поддержки в сфере жилищного строительства в Казахстане // Общественные науки Казахстана. – 2021. – № 9. – С. 45–52. Renewable energy and jobs: Annual review 2023 // International Renewable Energy Agency. September 2023. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.irena.org/Publications/2023/Sep/Renewable-energy-and-jobs-Annual-review-2023> [дата обращения 01.09.2024].

8 Green jobs are booming, but too few employees have sustainability skills to fill them – here are 4 ways to close the gap // The conversation. [Электронный ресурс]. – URL: <https://theconversation.com/green-jobs-are-booming-but-too-few-employees-have-sustainability-skills-to-fill-them-here-are-4-ways-to-close-the-gap-193953> [дата обращения 15.06.2024].

9 Концепция развития высшего образования и науки в Республике Казахстан на 2023-2029 года от 28 марта 2023 года № 248. [Электронный ресурс]. – URL: <https://legalacts.egov.kz/npa/view?id=14413016> [дата обращения 27.02.2024].

#### ДОГОВОРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ОБЫЧНОМ ПРАВЕ КАЗАХОВ

ЛЯЛЯЗОВ Х. Р.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

АХМЕДЖАНОВА Г. Б.

д.ю.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Обычное право казахов (адат) — это свод неформальных правовых норм и обычаев, которые регулировали общественные отношения в традиционном казахском обществе. Одним из важнейших элементов адата было регулирование договорных обязательств, которые касались как имущественных, так и личных отношений. Договоры (шарт) занимали центральное место в хозяйственной жизни казахов, а их нарушение влекло за собой ответственность, налагаемую на нарушителя. [1, с. 51]

1. Понятие договора в казахском праве

В казахском праве договор (шарт) представлял собой соглашение между сторонами, которое могло быть заключено как в устной, так и в письменной форме. Особое внимание уделялось слову чести: даже устный договор считался юридически значимым, если был засвидетельствован авторитетными лицами, такими как

старейшины рода или бии. Исполнение договора было делом чести, а его нарушение влекло за собой репутационные и материальные последствия.[3,с.101]

#### 1.1 Формы договоров

Казахское общество не знало детализированных письменных контрактов, но устные договорённости имели высокую силу. Они фиксировались на памяти участников и свидетелей. Важнейшим элементом было доверие между сторонами и понимание взаимных обязанностей.[2,с.77]

#### 1.2 Условия и виды договоров

Договоры могли касаться обмена имуществом, аренды земли, временного использования скота или услуг. Основные принципы включали добровольное согласие сторон, чёткое определение обязанностей и ответственность за выполнение условий.

#### 2. Ответственность за нарушение договоров

В обычном праве казахов нарушение договорных обязательств влекло за собой материальные и моральные последствия. Основные формы ответственности включали в себя выплату штрафов, возмещение ущерба, а также возможные публичные извинения. В зависимости от тяжести нарушения и обстоятельств, ответственность могла варьироваться от незначительных компенсаций до серьёзных санкций, включавших в себя передачу скота или иных материальных ценностей.[4,с.78]

##### 2.1 Материальная ответственность

Материальные компенсации в случае нарушения договора могли включать возвращение имущества или его эквивалента. Например, если договор касался аренды скота, его невозврат в установленный срок или повреждение могло привести к необходимости вернуть не только арендуемый скот, но и возместить убытки, причинённые его владельцу.

##### 2.2 Моральная ответственность

Кроме материальной ответственности, большое значение имела моральная сторона вопроса. Нарушение договора могло повредить репутации человека и его рода. Это считалось серьёзным нарушением общественных норм и могло привести к утрате доверия и уважения в обществе.

#### 3. Роль биев и старейшин в разрешении споров

Бии и старейшины играли ключевую роль в разрешении споров, возникающих из договорных отношений. Их задача заключалась в том, чтобы выслушать стороны, рассмотреть обстоятельства дела

и вынести справедливое решение, основываясь на нормах адата и традициях казахского общества. Решение биев было обязательным к исполнению, и его невыполнение могло привести к ещё более серьёзным последствиям.

#### 3.1 Процесс разрешения споров

Судебные разбирательства между сторонами начинались с публичного слушания, где стороны излагали свои доводы. Основой решения был не только текст договора, но и моральные принципы справедливости и чести, которые бии учитывали при вынесении вердикта.

#### 3.2 Исполнение решений

После вынесения решения ответчик был обязан выполнить предписание биев. Это могло включать выплату компенсации, возвращение имущества или выполнение других обязательств, определённых в договоре.

Договорная ответственность в обычном праве казахов представляет собой важный аспект, который отражает традиционные ценности и нормы поведения в обществе. В условиях современного Казахстана, где происходит интеграция традиционного и современного правопорядка, понимание этих норм имеет особое значение.

#### 1. Понятие договорной ответственности

Договорная ответственность — это обязательства сторон, возникающие из-за нарушения условий договора. В традиционном казахском обществе договоры чаще всего были устными и основывались на доверии. Например, соглашения о продаже скота или аренде пастбищ подразумевали, что сторона, нарушившая условия, должна компенсировать убытки.

##### 1.1. Устные договоры

Устные договоры играли важную роль в жизни казахов. Они основывались на принципах честности, уважения и доверия. При нарушении условий договора, стороны могли прибегать к посредникам, которые помогали разрешить конфликт.

#### 2. Основные принципы договорной ответственности

В обычном праве казахов можно выделить несколько ключевых принципов, регулирующих договорную ответственность:

##### 2.1. Честность и доверие

Честность и доверие являются основополагающими принципами в любых отношениях. Нарушение этих принципов могло привести к потере репутации и социального статуса.

## 2.2. Возмещение убытков

В случае нарушения условий договора, пострадавшая сторона имела право требовать возмещения убытков. Это могло включать как материальные, так и нематериальные убытки, такие как утрата доверия или уважения.

## 2.3. Исполнение обязательств

Стороны обязаны исполнять условия договора. Невыполнение обязательств могло привести к социальному осуждению и снижению статуса в обществе.

## 3. Современные реалии и влияние на правовую систему

С развитием общества и правовой системы Казахстана происходит интеграция традиционных норм обычного права в современные законодательные акты. Важно отметить, что многие казахские семьи продолжают следовать своим традициям, что создает уникальную правовую среду.

### 3.1. Синтез традиционного и современного права

Современные законы, такие как Гражданский кодекс Республики Казахстан, учитывают элементы обычного права, что позволяет сохранить культурные традиции и адаптировать их к современным условиям.

### 3.2. Роль медиаторов

В современных условиях роль медиаторов, которые помогают разрешать споры, становится все более актуальной. Это позволяет сохранить мир и согласие в обществе.

В казахском обычном праве договорная ответственность касалась выполнения обязательств, основанных на устных или письменных соглашениях (шарт). Основными элементами договоров в казахском праве были:

Добровольность сторон: Договор заключался на основе взаимного согласия и доброй воли сторон.

Слово и честь: Важным аспектом было соблюдение слова. Нарушение обязательств рассматривалось как нарушение чести.

Ответственность за нарушение: Если одна из сторон нарушала условия договора, это приводило к взысканию убытков. В зависимости от случая могли применяться различные формы наказания, такие как выплата компенсации или штрафа в форме скота или других ценностей.

Роль авторитетов: Если возникали споры, старейшины или бии выступали в роли судей, разрешая их в рамках адатов — свода устных обычаев и норм.

Таким образом, в казахском обычном праве договорная ответственность была основана на принципах справедливости, чести и доверия, и нарушение обязательств могло иметь серьезные последствия для нарушителя. [5, с.65]

Договорная ответственность в обычном праве казахов основывалась на принципах чести, доверия и справедливости. Выполнение договоров имело не только правовое, но и моральное значение, и нарушение обязательств считалось серьезным проступком, затрагивающим не только экономические интересы сторон, но и их репутацию в обществе. Система разрешения споров через биев и старейшин способствовала поддержанию общественного порядка и справедливости, гарантируя, что договорные отношения будут соблюдаться в соответствии с традиционными нормами.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Жолдасбеков, А. (2015). Обычное право казахов: Традиции и современность. Алматы: Қазақ университеті.
- 2 Сулейменов, Р. (2018). Правовые обычаи и традиции казахского народа. Астана: Елордалық баспа.
- 3 Аманжолова, Г. (2020). Договорное право в Казахстане: от традиции к современности. Алматы: Дәнекер.
- 4 Касымов, М. (2017). Социальные нормы и правопорядок в казахском обществе. Астана: Нұр-Сұлтан.
- 5 Гражданский кодекс Республики Казахстан (2016). Официальный сборник нормативных актов. Алматы: Юрист.

## О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРАВА ГРАЖДАН НА УЧАСТИЕ В ГОЛОСОВАНИИ

САВРИДЕНОВ А. Т., СОВЕТ Н. Н.  
студенты, Торайғыров университет, г. Павлодар  
ЖАМУЛДИНОВ В. Н.  
ассоциированный профессор, к.ю.н., кафедра «Правоведения»,  
Торайғыров университет, г. Павлодар

Во вступительной части наших тезисов, мы бы хотели остановиться на таком всеобъемлющем праве граждан, как участие в голосовании.

Для более полного уяснения нашей темы и затронутого права на голосование, мы решили обратиться к такому известному документу, в котором затронуты нормы международного права, а именно: Так Всеобщая декларация прав человека, принятая резолюцией 217А (3) Генеральной Ассамблеи ООН от 10 декабря 1948 года.

В статье 6 указывает, что «Каждый человек, где бы он ни находился, имеет право на признание его правосубъектности» [1].

Продолжая наши размышления мы решили обратиться к «Декларации глав государств-участников Содружества Независимых Государств о международных обязательствах в области прав человека и основных свобод. Декларация Совета глав государств Содружества Независимых Государств от 24 сентября 1993 г»[2], а также к важному документу имеющему отношение к нашей теме, названной «О ратификации Конвенции о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах-участниках. Содружества Независимых Государств Закон Республики Казахстан от 7 июня 2007 года N 260». Отметим что в ратифицированной Конвенции о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах-участниках... В статья 2 в разделе «Всеобщее избирательное право» прописано следующее: а в пункте б) отмечено, что «право гражданина избирать и быть избранным в органы государственной власти, органы местного самоуправления, в иные органы народного (национального) представительства, на выборные должности реализуется вне зависимости от каких бы то ни было ограничений дискриминационного характера по признаку пола, языка, религии или вероисповедания, политических или иных убеждений, национального или социального происхождения, принадлежности к национальному меньшинству или этнической группе, имущественного положения или иных подобных обстоятельств;»

Обратимся теперь к нашему национальному законодательству, которое было принято в форме конституционного закона от 8 сентября 1995 года N 2464 [3].

Статья 3 «принципы избирательного права» в пункте 3 этого гласит следующее: «Участие граждан Республики в выборах является добровольным. Никто не вправе принуждать к участию или не участию гражданина в выборах, а также ограничивать его волеизъявление».

Продолжая наши размышления обратимся к статье известного казахстанского исследователя, старшего научного сотрудника Института законодательства РК, заместитель директора Института права университета «Туран», доктора юридических наук, профессора Жанұзақовой Лейлы Телманқызы, которая в своей «статье исследуется правовая природа референдума как ключевого механизма непосредственной демократии. В рамках исследования представлен исторический обзор проведения референдумов в Советском Союзе, Казахстане и ряде стран СНГ. На основе критического анализа Конституционного закона Республики Казахстан от 2 ноября 1995 года «О республиканском референдуме» подробно рассматриваются предмет республиканского референдума, процедура его назначения, а также процесс инициирования.

Автор статьи предлагает ряд рекомендаций по совершенствованию данного нормативного правового акта. Особое внимание уделено необходимости расширения перечня вопросов, которые не могут быть вынесены на республиканский референдум. В частности, предлагается включить вопросы, касающиеся кредитной политики, а также более точно определить вопросы правосудия как вопросы судоустройства и судопроизводства. Также автор считает важным дополнить этот список положениями, запрещающими обсуждать на референдуме темы досрочного прекращения или продления полномочий Президента, Парламента и его Палат, а также проведения досрочных выборов главы государства и депутатов Парламента.

Вместе с тем в статье затрагиваются вопросы расширения круга лиц, не имеющих права участия в республиканском референдуме, и более детального регулирования порядка создания и деятельности инициативных групп граждан. Важным предложением является введение института местного референдума, как одной из форм непосредственного участия населения в управлении на местном уровне, что является на наш взгляд, спорным предложением.

Таким образом, автор анализирует существующую правовую базу референдумов в Казахстане и странах СНГ, и предлагает конкретные шаги по её совершенствованию, что позволит более эффективно использовать этот инструмент прямой демократии», с чем мы, в целом согласны [4].

Однако автор Жанұзақова Лейла предлагает расширить круг лиц, которые не могут участвовать в референдуме. В качестве обоснования приводит следующие аргументы. Так за

ряд преступлений и уголовных проступков, за которые ранее устанавливалось лишение свободы, теперь могут применяться арест, ограничение свободы, штраф и пр. Целесообразно лишать права участия в республиканском референдуме лиц, осужденных за совершение тяжких и особо тяжких преступлений, где в качестве альтернативной меры наказания, помимо лишения свободы, предусмотрены другие виды наказания, например, штраф. Нелогично, если к одному лицу за совершение одного и того же преступления назначено лишение свободы свыше 5 лет, а к другому, совершившему такое же преступление, – штраф в огромном размере, но при этом первый не будет иметь права участия в референдуме, а другой будет. Такой опыт есть в ряде зарубежных стран таких как: Германия, Норвегия, Швеция, Канада.

Вместе с тем приводим следующий аргумент, например, лицо судимо в уголовном порядке к штрафу. Но этот же гражданин не ограничивается в праве голоса на участие в голосовании. Тогда как другие лица, осужденные в уголовном порядке за такое уголовное преступление, отбывают наказание в местах лишения свободы и соответственно не имеют право участвовать в выборах!

Наш взгляд подобные примеры могут свидетельствовать «некой дискриминации», выражающейся в не допуске и ограничении права гражданина на участие в выборах, что противоречит вышеуказанным принципам указанных в нормах международного права.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Всеобщая декларация прав человека. Декларация, принята резолюцией 217 А (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10 декабря 1948 года.

2 О ратификации Конвенции о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах-участниках Содружества Независимых Государств

3 О выборах в Республике Казахстан. Конституционный закон Республики Казахстан от 28 сентября 1995 года N 2464.

4 Жанузакова Лейла Тельмановна К вопросу о совершенствовании законодательства о референдуме // Вестник Института законодательства и правовой информации Республики Казахстан. 2018. №1 (50). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-sovershenstvovanii-zakonodatelstva-o-referendume> (дата обращения: 30.09.2024).

## ПРОБЛЕМЫ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

САДЫКОВА Р. З.

преподаватель юридических дисциплин, Высший Экибастузский колледж  
Инновационного Евразийского Университета, г. Экибастуз

ХАМЗА Е. Б.

студент, Высший Экибастузский колледж Инновационного Евразийского  
Университета, г. Экибастуз

Актуальность выбора данной темы обуславливается тем, что в последние годы в Республике Казахстан возрос объем кредитования физических лиц, что привело к закредитованности населения. Данная проблема оказывает серьезное влияние не только на отдельно взятого гражданина, но и на общество и государство в целом, негативно воздействуя на социальную и экономическую ситуацию в стране.

В январе 2022 года президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев поручил разработать закон о банкротстве физических лиц для «стабилизации социально-экономической ситуации».

30 декабря 2022 года одобрен Закон «О восстановлении платежеспособности и банкротстве граждан Республики Казахстан». Целью разработки данного законодательства являлось снижение долговой нагрузки граждан, возвращение продуктивной экономической деятельности, смягчение социальной напряженности и стимулирование выплат по долгам. Этот Закон применяется к отношениям, возникающим в связи с неплатежеспособностью гражданина Республики Казахстан, не зарегистрированного в качестве индивидуального предпринимателя [1, ст.3].

Закон предусматривает три процедуры банкротства, это внесудебное банкротство, судебное банкротство и восстановление платежеспособности. И стоит отметить, что все три процедуры инициируются только самим должником, то есть кредитор не имеет права подавать на банкротство должника.

Процедуру внесудебного банкротства можно применить по долгам менее 1 600 МРП перед банками, микрофинансовыми организациями и коллекторскими агентствами (долг не более 5,9 млн тенге). Заявление подается в ЦОНах, через портал электронного правительства (eGov.kz.), а также через мобильные приложения e-Salyq Azamat и eGov Mobile. Процедура длится 6 месяцев, после завершения которой обязательства банкрота подлежат прекращению.

Судебное банкротство граждане могут применить, если долг перед банками, микрофинансовыми организациями и коллекторскими агентствами свыше 1600 МРП или по иным долгам, независимо от суммы, а также при наличии имущества [1, ст.5].

Процедура восстановления платежеспособности предусматривает возможность получения в суде рассрочки на оплату долгов (до 5 лет). Преимуществом данной процедуры является то, что после него человек не обретает статус «банкрот», следовательно, на него не распространяются последствия, предусмотренные для банкрота [1, ст.6].

С весны 2023 года в Казахстане вступил в силу вышеназванный закон. После этого граждане, которые не могли обслужить свои долги, получили возможность объявить себя банкротом, но однако одного заявления для этого было недостаточно. Необходимо было пройти специальную процедуру и приложить необходимые документы.

Многие не понимали и до сих пор не понимают, что банкротство – это крайняя мера решения финансовых проблем, которая имеет огромное количество негативных последствий для человека. Например: нельзя будет оформлять новые займы в следующие 5 лет; следующие 3 года необходимо проходить проверки финансового состояния банкрота, поэтому ни о каких крупных покупках, например жилья не может идти и речи; при судебном банкротстве в том числе могут забрать единственное жилье, если оно является залогом; вырученные деньги с продажи поступят не должнику, а кредиторам в счет уплаты долга; при судебном банкротстве запрещается выезд из страны. Сама процедура рассмотрения документов длится полгода [2, с.32].

Большинство считали, что это будет некое списание кредитов. Но нет! Этот прием был использован в 2019 году, когда на списание 500 тысяч кредитов по потребительским беззалоговым займам до 300 тысяч тенге государство потратило 150 миллиардов тенге. Этот способ был дорогим. Закон «О восстановлении платежеспособности и банкротстве граждан Республики Казахстан» не предполагает финансовых вложений государства. Убытки несут банки, которые и выступали как раз таки против принятия данного закона. Банкротство означает всегда последний шаг, когда других шагов не остается, когда ты сделал все, что мог, но у тебя не получилось. А у нас есть граждане, которые просто не хотят платить кредиты. И к этому привели списания прошлых лет, обещания некоторых

политиков на выборах, что они спишут кредиты и т.д., то есть люди берут, не желая отдавать. Они могут выплачивать кредит, у них есть деньги, имущество, но они просто не хотят.

По закону банкроты не смогут получать кредиты в течение пяти лет. Не факт, что смогут и по истечении пяти лет. Ведь банки будут видеть, что ты банкрот, и скорее всего, будут отказывать. Например в России такой нормы нет – там можно кредитовать хоть на следующий день, но почему то банкротов никто не кредитует.

25 августа 2024 года были введены в действие поправки в Закон «О восстановлении платежеспособности и банкротстве граждан Республики Казахстан».

Пересмотрели основания применения процедур:

- для применения процедуры восстановления платежеспособности не является обязательным наличие просрочки по долгам и наличие имущества;

- применить процедуру внесудебного банкротства можно по обязательствам перед всеми организациями, которым принадлежат права требования по договорам банковского займа, договорам займа (кредита) и договорам о предоставлении микрокредита физических лиц, в том числе лишенными лицензии, находящихся на стадии ликвидации, исключенными из соответствующего реестра.

Упростили подачу заявления на процедуру внесудебного банкротства:

- должник освобождается от обязанности указывать в заявлении сведения о кредиторе, о сумме долга и прилагать к нему какие-либо документы.

Уточнили исчисление срока отсутствия платежа для применения процедур внесудебного и судебного банкротства:

- платежи по долгам менее 1 МРП не будут считаться погашением, а срок отсутствия погашения по договорам, уступленным коллекторскому агентству, будут исчисляться с даты последнего платежа до уступки права (требования).

Изменили срок проведения урегулирования:

- если срок отсутствия платежей составляет более 12 месяцев, не требуется проведение урегулирования долга [4, с.2].

За год казахстанцами было подано более 84 тысячи заявлений на внесудебное банкротство. Но признали банкротами только 9,5 тысячи – около 10 %, остальным пришел отказ. По какой причине пришел отказ? Согласно Закону РК «О восстановлении платежеспособности и банкротстве граждан Республики Казахстан»

заявление на банкротство надо писать максимум в течение месяца после просрочки и у кредитора гражданин вправе требовать списать пеню, снизить ставку вознаграждения, изменить сроки займа и даже списать часть или всю оставшуюся задолженность. И вот в этом пункте есть самая большая «засада» для должника. Дело в том, что банки и микрофинансовая организации очень часто не выдают гражданам справки о проведенных по урегулированию задолженности (например, письменный отказ на заявление об изменении условий кредитного договора). При этом говорится, что если банк, МФО или другая кредитная организация отказывается предоставить ответ, не предложив вариантов решения ситуации или не разъяснив причины отказа, то гражданам можно подать жалобу в Агентство по регулированию и развитию финансового рынка РК. Но, в большинстве случаев никто об этом не знает и поэтому возвращается в первоначальное положение. Также важно знать! Если гражданин получал в последние 6 месяцев адресную социальную помощь (АСП), то применение процедуры внесудебного банкротства производится, даже если не прошло 12 месяцев просрочки по платежу. При наличии непогашенных кредитов в течение 5 лет, несмотря на сумму долга и наличие имущества, гражданин также может подать на внесудебное банкротство. В этом случае не требуется ответ банка или МФО об отказе в урегулировании задолженности.

Хотелось бы отметить еще один момент по какой причине чаще всего граждане получают отказ это несоответствие кредитной истории в государственных базах данных. Когда человек подает заявление на банкротство, госорганы проверяют информацию о его кредитах через базы данных. Это Первое кредитное бюро и Государственное кредитное бюро. По закону каждый банк и МФО обязаны ежемесячно направлять в эти базы актуальные данные о кредитах казахстанцев – сумме задолженности и сроках просрочки. Но бывают недобросовестные кредиторы, которые специально направляют в эти базы некорректную информацию, чтобы человеку отказали в банкротстве. Например, у должника по факту есть кредит и просрочка, а в базах это не отражено. Менять данные в кредитном бюро может только кредитор. Поэтому в таком случае должник должен обратиться в свой банк или микрофинансовую организацию, чтобы они внесли правки в его данные. Однако из – за загруженности банков не всегда удается этого добиться. В

половине случаев должникам просто отказывают, а в половине все таки соглашаются внести изменения в кредитную историю [2, с.48].

Не менее важная причина отказов – это когда банки и МФО в одностороннем порядке меняют условия кредита заемщика, чтобы он не смог подать на банкротство. По закону перед тем, как подать заявление на банкротство, должник должен обратиться с письменным заявлением в свой банк или МФО, чтобы урегулировать свою просроченную задолженность. В таком случае кредитор может предложить должнику реструктуризировать его заем, то есть изменить условия его кредита в сторону улучшения, и составить новый график погашения. И тут кредиторы пользуются этим и могут дать должнику отсрочку на год или изменить условия без согласия заемщика. Условно говоря, у клиента был долг 45 тысяч, банк списывает ему 1 тысячу тенге, и в итоге остается долг в 44 тысячи. Данные по кредиту обновляются, и клиент уже не может подать на внесудебное банкротство.

В целом процедура урегулирования задолженности с кредитором неэффективна, потому что благодаря ей кредиторы не позволяют должникам подать на банкротство, хотя очевидно, что они уже не могут исполнять свои обязательства по выплате долга.

В случае если должнику все таки отказали в банкротстве, то он вправе обжаловать это решение в течение трех рабочих дней через суд, но при условии, что со стороны должника все документы были поданы правильно.

Еще раз хочу отметить, что банкротство – это не списание кредитов.

Таким образом, казахстанцам которые решили объявить себя банкротом, следует все тщательно взвесить. Если есть возможность постепенно оплачивать долги, то имеет смысл сконцентрироваться именно на этом, а не на том, чтобы все разом «списать», но затем столкнуться с серьезными последствиями. В крайнем случае из трех процедур лучше выбрать восстановление платежеспособности, так как в этой процедуре таких последствий как в двух других процедурах нет.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Закон РК «О восстановлении платежеспособности и банкротстве граждан Республики Казахстан» от 30.12.2022г № 178-VII ЗПК. ст.ст.3-6.

2 Чуясов А.В. Банкротство физических лиц в Казахстане: Пошаговое руководство и шаблоны документов для списания ваших долгов, Алматы, 2024. с.32,48

3 Атибеев А. Л. Руководитель отдела банкротства физических лиц компании «Право Групп», интервью на тему «Кого соглашаются признать банкротом», [https://informburo.kz/stati/kto-mesaet-kazaxstancam-oformit-bankrotstvo-i-kak-dobitsya-spisaniya-dolgov?utm\\_source=share\\_block](https://informburo.kz/stati/kto-mesaet-kazaxstancam-oformit-bankrotstvo-i-kak-dobitsya-spisaniya-dolgov?utm_source=share_block)

4 Комитет государственных доходов МФ РК, 25.07.2024г. Ответы на вопросы по банкротству физических лиц, <https://www.gov.kz/memleket/entities/kostanai-bmalin-audany-akimat/press/article/details/177850?lang=ru>

## ПРОБЛЕМА НАСИЛИЯ В СЕМЬЕ

СМАГУЛОВА Ж. Б., БАЙТЛЕСОВА Д. Т.

преподаватели, Павлодарский технологический колледж, г. Павлодар

ҚАРАТАЕВА Н. Б.

студент, Павлодарский технологический колледж, г. Павлодар

Насилие семьи, жертвой которого являются в основном женщины, является общемировой проблемой в сфере прав человека, защиты здоровья, социальной стабильности.

Положение нашей страны ничем не отличается от других государств. Эта проблема имеет свою специфику и решается тесно в сотрудничестве с общественными организациями и фондами международного уровня.

Защита прав матерей и детей, и создание всех условий нормальной семьи - является большой задачей. С древних времен казахи - это нация, которая дорожит девочками и уважает матери. Эти традиции передаются из поколения в поколение.

Однако насилие над женщинами становится проблемой современного мира. Борьба с ней ведется совместно с общественными организациями и фондами международного уровня.

В городах, районах и регионах нашей страны открыты центры поддержки пострадавших от насилия.

Сложность семейной обстановки определяется демографическими и культурными особенностями нашего государства. Национальный менталитет и традиции сильно сказываются на семейных отношениях. Девочки в раннем возрасте

выходят замуж. Они не понимают многих вещей, точнее им не дают такой возможности. Когда они становятся жертвами семейного насилия, они психологически не готовы обращаться за помощью к посторонним людям.

Бытовое насилие в семье в основном совершают мужчины. Женщины не могут ничего без мужчины. Причиной этому чаще всего являются родственники мужа. Молодой невестке в доме его родителей устраивают форменную дедовщину. В роли старослужащего выступает свекровь.

Логика странная, но, к сожалению, верная. Она проецирует проблему на следующие поколения. Наша мусульманская культура имеет большую проблему с ранним замужеством. Окончила 10 классов и замуж. В результате на следующий год рождается ребенок, через год второй и так далее. В итоге женщина к 30 годам не имеет ни образования, ни работы. Она полностью зависит от супруга.

Службы социально-психологической поддержки (СПС) работают по принципу одного окна. Пострадавшим в результате насилия не следует бегать в учреждения. Отработана межведомственная взаимосвязь.

Пока СПС не было, жертвы семейного насилия только в крайних случаях обращались в полицию. Такие обращения не являются результативными, не потому что полиция плохо работает, а потому, что проблема намного шире и в принципе ее невозможно решить только силовым методом. Не только в нашей стране, традиционно в мире считают, что это нельзя выносить за пределы семьи. [1, с. 32 - 48]

На протяжении долгого времени люди оставались в одиночку с проблемой семейного насилия. Проблемы стали расти. Государство стратегически принимало их решение.

Есть неверное мнение о бытовом насилии от нищеты: денег нет, муж выпивает и прочие стереотипы бедности. Практика свидетельствует о том, что бедность, скорее сплавивает семьи. Насилие наиболее распространено среди богатых людей, в которых мужчина является полным хозяином положения. В его руках - контроль и власть. Он не думает даже о том, что нарушает права супруги и детей. Его цель – подчинить все и всех вокруг себя. Раздробленное эго - является его психологическим источником. Это не проблема достатка или социального статуса, а проблема личности.

Из десяти семей, где происходило насилие, в восьми, дети повторяют это в своих семьях. Это уже проблема общества. [2, с. 21 - 69]

К сожалению, мы утратили опыт Советской власти, которая довольно успешно боролась с бытовым насилием, когда были использованы эффективные инструменты такие как – женсоветы, парткомы, вся мощь пропаганды. Велась всеобъемлющая просветительская работа. В настоящее время этим занимаются общественные организации. Их активисты проявляют истинный героизм и настоящую героизацию.

Одним из первых таких общественных организаций, которая призвала казахстанок не молчать о бытовом насилии, является общественный фонд «НеМолчи.kz». Руководителем и президентом его является мама, бабушка, продюсер, общественный деятель Дина Тансари. Она известна своей деятельностью в области защиты прав жертв изнасилования и бытового насилия. Помогла не одному десятку женщин, выступает за криминализацию домашнего насилия.

Дина Тансари в 2016 году стала первой казахстанкой, присоединившейся к онлайн-флешмобу «Я небоюсь сказать», участники и участницы которого рассказали, что они испытывали сексуализированное насилие, домогательства и абьюз. В 20 лет она подверглась жестокому групповому изнасилованию бывшими одноклассниками. Этот рассказ был сопровожден хэштегом «НеМолчи.kz», который дал старт кампании против насилия и, в конце концов, стал названием общественного фонда.

За 5 лет благодаря комплексному и системному подходу этот фонд помог заговорить сотням женщинам в Казахстане, помог привлечь к уголовной ответственности более 110 насильников, защищая женщин и детей в следствии и судах, как представители по делу. Жертвами насилия было нарушено молчание и насилие сейчас стало видимым. [4]

Разработка и укрепление государственной системы СПС - это первый шаг к созданию ее в общенациональном масштабе. Задача подобной системы государственных органов и организаций – предотвратить насилие в семье, чтобы потом не бороться всем миром с его последствиями.

Статистические данные МВД и прокуратуры по уголовным делам фиксирует результаты уже запущенного процесса. И далеко не в полной мере. По сути, каждая третья женщина нашей страны пережила насилие.

Что женщина ищет в браке? Защиту, безопасность. А любовь она может получить и без него. Если всего этого нет, то и семьи нет. Но пожаловаться на мужа-насильника почему-то стыдно. Хотя все знают об этом. Очень стыдно обращаться за помощью, но ходить в синяках и побоях нет. Об этом и окружающим не стыдно знать. Где социальная ответственность родных, близких, друзей? «Не мое дело, дело чужой семьи» - ложная и социально-опасная позиция. Это не внутреннее дело семьи, это дело в целом всего государства.

Проблема насилия в семье гораздо более широка, чем проблема отношений между мужем и женой. Необходимо непрерывно прививать семейные ценности в детском саду, школе, институте. Современная молодёжь обладает совсем другим уровнем грамотности и осознанности своих прав. [3, с. 512]

У нас психологическое насилие вообще не считается таковым, даже юридически. А его испытывает каждая вторая женщина. Проблема борьбы с семейным насилием и на законодательном уровне не решена. Если женщину избил посторонний человек, то это уголовное преступление, а если муж - административное правонарушение. Чтобы возбудить уголовное дело, нужно, чтобы он нанес жене тяжкие телесные повреждения. Пробелы в законе дают насильникам чувство безнаказанности.

В 2019 г. в УК Республики Казахстан введена норма, исключая примирение сторон в отношении преступлений, связанных с сексуальным насилием. Также следует привести в соответствие законодательство о семейном насилии с жизненными требованиями.

По закону семья - это муж, жена и дети. По традиции, все родственники мужа. Свекровь может выгнать сноху с детьми из дома, а ей прийти к своим родителям - позор. Все эти атавизмы патриархата, казалось бы, уже давно забыты, вновь становятся трендом. Это можно преодолеть лишь усилиями всей общественности.

Пресс-службы по профилактике насилия в семье не удовлетворяют требованиям времени. Большинство публикаций в СМИ в основном являются констатацией преступлений или сообщением о проведенных действиях. Как например, комментарии к спортивным соревнованиям. Нужно рассказывать о реальной проблеме и деятельности, которую ведёт общество. Все начинается с семьи. Чем больше крепких семей, тем крепче государство. Если в семье нет патриотизма, как воспитать патриотизм в государстве?

На мой взгляд, пути к решению проблемы насилия в семье многообразны. Одним из ее вариантов является применение опыта зарубежных стран, которые успешно справились с этой социальной проблемой.

Например, в Швеции применение насилия к своим близким родственникам наказывается более сурово, чем по отношению к посторонним лицам.

Особенно это относится к применению насилия мужчины к своей супруге или сожительнице: такое преступление считается грубым нарушением неприкосновенности к женщине.

Также эффективен опыт США по этому вопросу: у них есть система охранных ордеров, благодаря которым его обладатель получает широкий выбор правовой защиты.

Кроме того, нужно предоставлять жертвам насилия бесплатное юридическое обслуживание, как это происходит в Европе в рамках кризисных центров.

Таким образом в Казахстане, а также в мире проблема семейного насилия актуальна и требует решения. Однако она не остается без внимания, разрабатывается законопроект, общественность создает флешмобы и движения, по этому поводу ученые и практики пишут статьи, выясняют причины, предлагают пути к его решению.

Я считаю, что уже в ближайшем будущем будет создано эффективное правовое регулирование, которое позволит решить проблему семейного насилия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Елизаров А.Н. Социально-психологическая помощь семье, страдающей от насилия / Елизаров А.Н. // Психология зрелости и старения. Ежеквартальный научно-практический журнал. - 2006. - № 4 (36), зима. с. 32 - 48.

2 Кошелева А.Д. Психологическое насилие над ребенком в семье, его причины и следствия / А.Д. Кошелева, Л.С. Алексеева // Насилие в семье: с чего начинается семейное неблагополучие. - М.: ГосНИИ семьи и воспитания, 2000. - с. 21 - 69.

3 Леонард Берковец. Агрессия: причины, последствия и контроль-Спб.: прайм-ЕВРОЗНАК, 2002.- с. 512.

4 Проблема насилия в семье//femagoga.org/DinaTansari.

## ДЕРБЕС ДЕРЕКТЕР ЖЕКЕ ӨМІРГЕ ҚОЛ СҰҒУДЫҢ ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ ОБЪЕКТІСІ РЕТІНДЕ ЖӘНЕ ОЛАРДЫ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҚҰҚЫҚТЫҚ ҚОРҒАУ

ТАЛИПОВА Ж. Ж.  
аға оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.  
КУСАИНОВА К. С.  
студент, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Қазіргі цифрлық дәуірде біздің өміріміздің әрбір сәті ақпаратпен толы. Әлеуметтік желілерде бөлісетін суреттеріміз бен пікірлерімізден бастап, интернет-дүкендерде жасаған сатып алуларымызға дейін — деректеріміз күн сайын жиналып, өңделеді. Бірақ осы ыңғайлылықтың артында не жатыр? Дербес деректердің толығымен қорғалмауы бізді құқықтарымыз бен қауіпсіздігімізге зиян келтіруі мүмкін. Жаһандану заманында әлем нақты цифрландыруға қадам басты, бүгінде жаһандану құралы цифровизация болып табылады. Жалпы цифрландыру – бұл аналогтық деректер мен жұмыс процестерін цифрлық форматқа түрлендіру процесі деп аталады. Яғни, цифрландыру операцияларды жақсырақ және жылдам орындау үшін соңғы технологияларды пайдалану, сондай-ақ технологияны бұрын мүмкін болмаған әрекеттер үшін пайдалануға мүмкіндік береді.

Соңғы жылдары әлемде дербес деректердің бұзылу оқиғаларының саны рекордтық деңгейге жетті, ал мұндай жағдайлардың салдары кейде өте ауыр. Ақпараттандыру, цифрландыру, жаһандану дәстүрлі шекараларды жойды. Бұл өз кезегінде әртүрлі ресурстардың алмасуына, жаңа мүмкіндіктерге жол ашты, бірақ дербес деректердің таралуына, заңсыз өзгеруіне немесе жоғалып кетуіне де мүмкіндік береді. Яғни бұл дербес деректер қауіпсіздігіне айтарлықтай ықпал етті.

Бүгінде екінің бірі дербес деректердің заңсыз таралуын бақылайды, бұл дабыл сигналы болып табылады себебі, бүгінгі цифрландырылған мемлекетте жеке дербес деректерді сақтау бірқатар қиыншылықтарға әкеледі.

ҚР «Дербес деректерді қорғау туралы» заңының 1-бабына сәйкес «Дербес деректер – мәліметтер негізінде айқындалған немесе айқындалатын дербес деректер субъектісіне қатысты, электрондық, қағаз және (немесе) өзге де материалдық жеткізгіште тіркелген сол мәліметтер – болып табылады» [1]. Яғни бұл жеке мәліметтерге қолсұғушылық әрекеттері жасалған жағдайда, нақты заң бұзушылық

фактісі тіркеледі. Соңғы жылдары дербес деректердің таралып кету мәселесі бүкіл әлемде өзекті бола бастады. Қазақстан да бұдан бөлек емес, елде құпия ақпаратты ұрлау, сату немесе үшінші тұлғаларға беру фактілерінің саны артып келеді. Қазақстанда бұл мәселе ерекше өткір болып табылады, себебі біріншіден, Қазақстан басқа мемлекеттерден гөрі тез цифрландырылды. Көптеген қызмет көрсету салалары онлайн жұмысқа көшті, әрине бұл жағдайдың көптеген артықшылықтары бар, бірақ бұл дербес деректердің заңсыз таралуына да мүмкіндік береді. Екіншіден, біздің қоғам өз дербес деректерін қалай қорғауға болатынын әлі де білмейді. Дербес деректерді қорғайтын заң бар, бірақ оны білетін қоғам жоқ. Әрине дербес деректерді қорғау туралы заңнама бар, бірақ ол толық, жан-жақты қарастырылмаған және әлі де өзгерістер мен жетілдіруді қажет етеді. Егер де дербес деректер таралып кетсе, оны реттейтін мемлекеттік орган да, компания да ешкім өзіне жауапкершілікті алмайды. Ал оған құрбан болған адамдар әділдікке қолжеткізуі екіталай.

Мемлекетте осы бірнеше жылдар аралығында, көптеген жағдайлар болды, соның ішінде жуырда 21 ақпан күні болған мәселе «ҚР азаматтардың дербес деректері шетел желілерінде таралып жатыр» деген ақпараттар келді. Осы мәселе жайлы мәжіліс депутаты Екатерина Смышляеваның айтуынша «бұл мәселенің шешімі деп, заңды өзгерту емес, оны дұрыс орындауында. Осы жұмысты орындайтын штатты кеңейту, адамдарды өз деректерді қалай қорғайтыны жайлы ақпараттандыру керек» - деп айтты [2]. Бұл тек 1 талқыланған мәселе болып табылады, өкінішке орай мұндай мәселелер күннен күнге артып келе жатыр. ҚР мемлекетінде екіншісі біріне алаяқтар қоңырау шалып, жеке азаматтардың деректерін біліп, оларды қорқытады, оған құрбан болған - адамдар. Өз деректерін қалай қорғау екендігін, осындай жағдайда не жасау керек екендігін білмейді. Жалпылай айтқанда, ҚР болған дербес деректердің таралу мәселесінің көзі болып, цифрлы технологиялар болып келеді. Себебі бүгінде әрбір адамда әлеуметтік желілерде өзі жайлы ақпарат қалдырады, бүгінде цифрлау заманында, әртүрлі желілердегі ақпараттарды қосып, жинақтап, өндеп қолданады. Бұл мәселені шешу жолы болып, ең алдымен, әлеуметтік желілердің қауіпсіздік жүйесін зерттеу керек. Бүгінгі таңда әлеуметтік желілердегі алаяқтар, әртүрлі желілерге сілтеме жіберіп адамдардың аккаунттарына қол жеткізеді, яғни әлеуметтік желідегі ақпаратқа ие болады. Және айтып кететін жайт,

ҚР цифрлы мемлекет болғанымен, оның дербес деректерді сақтау үшін цифрлы қауіпсіздігі әлсіз болып табылады, себебі күнделікті өмірде мемлекеттік желілер үнемі жүйедегі ақаулар кездеседі.

ҚР «Дербес деректер және оларды қорғау» туралы заңының 6-бабына сәйкес «Дербес деректер қолжетімділігі бойынша жалпыға бірдей қолжетімді және қолжетімділігі шектеулі болып бөлінеді» - осыған сәйкес «Қазақстан Республикасының заңдарына сәйкес құпиялылықты сақтау талаптары қолданылмайтын, оларға қол жеткізу субъектінің келісімімен еркін болып табылатын дербес деректер немесе мәліметтер жалпыға бірдей қолжетімді дербес деректер болып табылады» [1]. Ал егер субъектінің келісімінсіз дербес деректер таратылса, ҚР Әкімшілік құқық бұзушылық кодексінің 79-бабына сәйкес «Дербес деректерді заңсыз жинау және (немесе) өңдеу, егер бұл іс-әрекеттерде қылмыстық жазаланатын іс-әрекет белгілері болмаса, – жеке тұлғаларға – он, лауазымды адамдарға, жекеше нотариустарға, жеке сот орындаушыларына, адвокаттарға, шағын кәсіпкерлік субъектілеріне немесе коммерциялық емес ұйымдарға – жиырма, орта кәсіпкерлік субъектілеріне – отыз, ірі кәсіпкерлік субъектілеріне жетпіс айлық есептік көрсеткіш мөлшерінде айыппұл салуға әкеп соғады. Егер осы әрекеттер заңда белгіленген қылмыстық жауаптылыққа әкеп соқпаса, меншік иесі, оператор немесе үшінші тұлға өз қызмет бабын пайдалана отырып жасаған дәл сол іс-әрекеттер – жеке тұлғаларға – елу, лауазымды адамдарға, шағын кәсіпкерлік субъектілеріне немесе коммерциялық емес ұйымдарға – жетпіс бес, орта кәсіпкерлік субъектілеріне – бір жүз, ірі кәсіпкерлік субъектілеріне екі жүз айлық есептік көрсеткіш мөлшерінде айыппұл салуға әкеп соғады [3].

Яғни ҚР Конституциясы мен нормативтік актілер бойынша дербес деректердің қорғалуы әлемдік стандартқа сәйкес келсе де, толық қанағаттанарлық емес. Мысалы, 20-бапқа сәйкес, «Дербес деректерді қорғау кепілдігі»:

1. Дербес деректер қорғалуға жатады, оған мемлекет кепілдік береді және уәкілетті орган айқындайтын тәртіппен жүзеге асырылады.

2. Дербес деректерді жинау және өңдеу олардың қорғалуы қамтамасыз етілген жағдайларда ғана жүзеге асырылады – деп жазылған, бірақ іс жүзінде, дербес деректердің таралуына құрбан болған халыққа мемлекет тарапынан қолдау көрсетілмейді, халық құқық қорғау органдарына барып арыз жазғысы келсе, құқық қорғау

органдары кейбір жағдайларда мүлдем арызды қабылдамайды, қылмыстың құрамы жоқ деп, ал халық өз мәселесін өздері шешуге немесе көз жұмуға мәжбүрлі.

Еуропа елдерімен салыстырсақ, Азия мемлекеттеріне қарағанда, Еуропа дербес деректерді қорғау мәселесімен ертерек соқтығысқан. Мысалы, 1973 және 1974 жылдары екі қарар әзірленіп қолданысқа енгізілді, біріншісінің қалыптасуына әсер еткен дербес деректерді қорғау Дербес деректер саласындағы заңнамалық актілердің буыны.

Германияда Германия Федеративтік Республикасында Гессен жерінде (Гессен) 1970 жылы «Дербес деректерді қорғау туралы» заң қабылданды. Содан кейін мұндай заңды Швеция қабылдады, өйткені ол ең компьютерленген мемлекет болды. Әрине, бұл нормативтік акт толығымен мінсіз болмады, ол дербес деректермен жұмыс істеу ережелерін қарастырмады, бірақ оның сақталмауы айыппұлға әкеп соқтыратын шарттардың тізімін жазды.

Дербес деректерді қорғау саласындағы қатынастарды құқықтық реттеудің айтарлықтай тәжірибесі АҚШ-та жинақталды, онда 1966 жылы «Ақпарат бостандығы туралы» Заң күшіне енді. Бұл заң федералды үкіметтің барлық құжаттарына қол жеткізуге мүмкіндік береді. Онда мекемелер мен ұйымдарға: ұлттық қорғаныс және сыртқы саясат мәселелерінің шеңберін; ішкі персоналдың мінез-құлқы мен оларды қолдану тәжірибесінің қағидаларын; арнайы заңнамалық актілерде тіркелген ақпаратты; сауда құпиясын, коммерциялық немесе қаржылық ақпаратты; артықшылығы бар ведомствоаралық хабарламаларды, корпоратившілік меморандумдарды немесе хаттарды; құпия сипаттағы жеке ақпаратты; құқық қорғау мақсатында жиналған тергеу материалдары; қаржы институттарының есептері; географиялық және геофизикалық ақпаратты жария етуге тыйым салынған тоғыз ереже айқындалған. Бұл ережелер жеке өмірге араласудан қорғауды қамтамасыз етеді және басқа жағдайда негізінен сот процестеріне әкелетін мәселелерді шешуге мүмкіндік береді. Айта кетейік, бұл ережелер демократиялық басқару құндылықтары мен жеке өмірге қол сұғылмаушылықты қамтамасыз ету арасында туындаған қоғамдық қақтығыстарға жауап ретінде жасалған. Сонымен, субъектінің жеке деректерін қорғау Ақпарат айналымына байланысты қатынастарды реттейтін Негізгі заңнамалық акт деңгейінде қарастырылған.

1990 жылы Еуропалық қоғамдастық құру туралы шарттың 100а бабына сүйене отырып, Еуропалық Парламент пен Еуропалық Одақ Кеңесінің «Жеке деректерді өңдеу кезінде жеке тұлғаларды

қорғау және осындай деректердің еркін айналымы туралы» № 95/46/ЕО директивасы қабылданды, ол осы саладағы Еуропалық Одаққа мүше елдердің заңнамасын үйлестірді. Директиваны бекіту процесі тек еуропалық қана емес, сонымен қатар американдық бизнес құрылымдарының қарсылығымен қатар жүрді, өйткені оның талаптары бірнеше міндетті ережелерді сақтау қажеттілігін көрсетті. Бұл құжат ЕО-ға мүше бірқатар мемлекеттер дербес деректер туралы ұлттық заңдарды қабылдаған кезде қабылданды және деректерді қорғалған трансшекаралық беруді қамтамасыз ету үшін оларды үйлестіру қажеттілігі туындады [4].

Ал көршілес Ресей Федерациясымен салыстырсақ, Ресейде N 152-ФЗ Федералдық заңы Ресей Федерациясындағы жеке деректер туралы негізгі заңы болып табылады. Бұл оларды өңдеуге, сақтауға және қол жеткізуге қатысты. Осы заңның мақсаты - адамның және азаматтың дербес деректерін өңдеу кезінде оның құқықтары мен бостандықтарын қорғауды, оның ішінде жеке өмірге қол сұғылмаушылықты, жеке және отбасылық құпияларды қорғауды қамтамасыз ету болып табылады. 2022 жылдың 1 қыркүйегінде қабылданған өзгерістер мен қабылданған жаңа заңға сәйкес: «Құжат тұтынушылардан тауарлар мен қызметтерді сатып алу кезінде нақты қажеттіліксіз жеке деректерді – телефон нөмірлерін, электрондық поштаны және т.б. жинауға тыйым салады. Сонымен қатар, оның дербес деректерін беруге келісім бермеген тұтынушыға шарт жасасудан және орындаудан бас тарту мүмкін болмайды. Бұл мұндай деректерді беру Ресей заңнамасында көзделген және шартты орындаумен байланысты емес жағдайларға қатысты. Тұтынушы дербес деректерін ұсынбағаны үшін қызмет көрсетуден бас тартылса, ол онсыз шарт жасасуға болмайтын нақты себептер мен заңды негіздер туралы ақпаратты жазбаша сұрауға құқылы», осы құжатқа сәйкес тұтынушылар яғни, халық белгілі бір қызмет саласына жүгінсе немесе затты сатып алған жағдайда, өзі қаламайтын деректерді бермеуге құқылы болады. Бұл заң бүгінгі барлық мемлекеттер үшін өзекті мәселенің шешілуіне жағдай жасайды [5].

Сөздің шыны керек, мәселенің шешімі - тек заңның өзгеруінде емес, сонымен қатар қазіргі қоғамды толық, жан-жақты дербес деректерді қорғау қауіпсіздігі туралы ақпараттандыру, оның қауіп-қатері мен оң және теріс жақтары туралы мейлінше ақпарат беру, дербес деректердің заңсыз таралып кетпеуі үшін алдын алу шараларын қолдану. Сондықтан, осы мәселені зерттей келе, келесідей ұсыныстар ұсынамыз:

- Біріншіден, мемлекет тарапынан цифрлы қауіпсіздікті дамыту керек. Себебі барлық деректердің таралуы тікелей базаның ашық қол жеткізуінде болып табылады, яғни it- саласының хакерлері мемлекеттік базаға жеңіл түрде кіріп, оған иеленеді. Соның үстіне баяу әрі әлсіз желілерінің болуы халықтың өз ақпараттарының бұзылуына немесе өзгертуіне әкеледі, бұл да қауіпсіздіктің болмауы мәселесі болып табылады.

- Екіншіден, ҚР территориясында хаккерлік телеграмм – боттарына шектеу жасау. Себебі мұндай боттар адамның дербес дербес деректерін біліп, өңдеп таратады. Олар ақпаратты әртүрлі желілерден алып, оларды қосады, тіпті мекен жайына дейінгі ақпаратқа қол жеткізеді.

- Үшіншіден, бұл қоғамды ақпараттандыру, базалық қорғану іс-әрекеттерін айту, себебі біздің қоғам базалық сақтау талаптарын да білмейді. Мысалы, көптеген қоғамдық орындарда тегін әлеуметтік Wi-fi желілері бар, онымен адамдар күнделікті және өте жиі қолданады, бірақ бұл ашық қолданыстағы желі жеке мобилді құрылғылардан әртүрлі ақпараттарды өзіне көшіруі мүмкін. Жалпы бүгінгі цифрландырылған заманда қоғам өз дербес деректерін қорғай алатын деңгейге жету, біздің ойымызша, ең басты шарт болып табылады.

- Төртіншіден, онлайн түрде кредит, микрозайм алғанда - міндетті биометриялық аутентификациядан өту. Сонда нақты қай адам, не алғаны ашық түрде көрсетіледі, яғни ашық түрде тікелей тұлға мен қызмет көрсететін орталық арасында жасалады.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

1 «Дербес деректер және оларды қорғау туралы» Қазақстан Республикасының 2013 жылғы 21 мамырдағы № 94-V Заңы (2024.11.02. берілген өзгерістер мен толықтырулармен) // <https://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z1300000094>

2 «Разгорелся скандал»: очередную утечку данных казахстанцев прокомментировала депутат // <https://www.nur.kz/technologies/internet/2062185-razgorelsya-skandal-ocherednuyu-utechku-dannyh-kazahstantsev-prokomentirovala-deputat/>

3 «Әкімшілік құқық бұзушылық туралы» Қазақстан Республикасының 2014 жылғы 5 шілдедегі № 235-V Кодексі (2024.11.02. берілген өзгерістер мен толықтырулармен) // [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=31577100#activate\\_doc=2](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31577100#activate_doc=2)

4. Е. Е. Ерболатов<sup>1</sup>, А. С Бексултанов. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ (ОПЫТ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН) // Вестник Торайгыров университета. Серия Юридическая. – № 3. – 2022. – С. 40-50.

5. Ресей Федерацияның 2006 жылғы 27 шілде N 152-ФЗ заңы. «Дербес деректер туралы» <https://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody&nd=102108261&ysclid=ltbnkbugeq740920476>

#### ЗИЯТКЕРЛІК МЕНШІК САЛАСЫНДАҒЫ СМАРТ КЕЛІСІМ-ШАРТТАР: АВТОРЛЫҚ ҚҰҚЫҚТАРДЫ ҚОРҒАУ ЖӘНЕ МӘМІЛЕЛЕРДІ АВТОМАТТАНДЫРУ

ТОҚАТОВ Р. А.

з.ғ.м., аға оқытушысы, Азаматтық және еңбек құқығы кафедрасы,  
заң факультеті, Академик Е. А. Бөкетов атындағы

Қарағанды зерттеу университеті

РАЙМОВА А. Ж.

студент, Академик Е.А. Бөкетов атындағы Қарағанды зерттеу университеті

Ақпараттық технологиялардың, цифрландырудың және блокчейн технологияларының дамуымен бүкіл әлемдегі құқықтық жүйелер коммерциялық және азаматтық қатынастардың жаңа формаларына бейімделу қажеттілігіне тап бола бастады. Қазақстанда, басқа елдердегідей, күн тәртібіне түрлі салаларда смарт келісім-шарттарды пайдалану мәселелері қарастырылуда. Осындай салалардың бірі - авторлық құқықты қорғауға, лицензиялық шарттарды басқаруға және роялтиді автоматтандыруға инновациялық тәсілдерді қажет ететін зияткерлік меншік. Бұл мақалада Қазақстанның Азаматтық құқығы контекстінде зияткерлік меншік саласындағы смарт келісім-шарттарды қолдану аспектілері қарастырылады.

Ең алдымен смарт келісім-шарт анықтамасы мен тарихына, қолданылу тәртібіне тоқталып өткен жөн.

Смарт келісім-шарт (ағылшынша: Smart contract) – блокчейн технологиясына негізделген бағдарламалық жасақтама кодымен, келісім-шарттарды жасасуға және қолдауға арналған компьютерлік алгоритммен жасалған келісім-шарттың бірі. Бұл келісім-шартта белгіленген белгілі бір шарттарды орындау кезінде үшінші тұлғалардың қатысуынсыз тиісті әрекеттерді дербес орындайтынын білдіреді [1].

Смарт келісім-шарттар тарихына шолу жүргізсек, смарт келісім-шарттар тұжырымдамасының авторы американдық криптограф Ник Сабо (Nick Szabo) болып саналады. «Smart Contracts: Building Blocks for Digital Markets» (1996) атты еңбегінде ол смарт келісім-шартты математикалық алгоритмдер арқылы мәмілелерді өз бетінше жүргізетін және олардың орындалуын бақылайтын компьютерлік хаттама ретінде анықтады. 2013 жылы Виталик Бутерин смарт келісім-шарттардың функционалдығын арттыру үшін Bitcoin хаттамасына өзгерістер енгізуді ұсынды. 2015 жылы ол өзінің Ethereum блокчейн платформасын іске қосты. Онда смарт келісім-шарттар активтерді криптовалюта түрінде беру ғана емес, кеңірек тапсырмалар класын шешу үшін де пайдаланылуы мүмкін [2,12].

Смарт келісім-шарттарды орындау шарттары мен алгоритмінің сипаттамасы бағдарламалау тілінде және математикалық құралдарды пайдалана отырып ресімделеді. Смарт келісім-шарттың нақты орындалуы үш негізгі кезеңде жүзеге асырылады: Бірінші, мәміле тараптары арасындағы опциондық смарт келісім-шарт машиналық кодтың көмегімен блокчейнге жазылады. Бұл ретте смарт келісім-шарт тараптары үшінші тұлғаларға қатысты анонимділігін сақтайды, бірақ жасалған (тараптардың электрондық қолтаңбаларымен «бекітілген») смарт келісім-шарт платформаның таратылған тізіліміне автоматты түрде енгізіледі. Екінші, смарт келісім-шарттың нақты орындалуы. Тиісті смарт келісім-шартқа тән барлық кодталған шарттық шарттар орындалған сәттен бастап орын алады, мысалы, мерзімді келісім-шарттар бойынша міндеттемелерді орындау мерзімі басталады немесе бағасына (опционда белгіленген баға) қол жеткізіледі. Үшінші, цифрлық платформаны реттеушілер платформада смарт келісім-шарттар жасасу жөніндегі тараптардың міндеттемелерінің тиісінше орындалуына мониторингті жүзеге асырады. Бұл ретте мұндай электрондық мәмілелер тараптарының дербес деректерін қоса алғанда, жеке сипаттағы ақпарат жабық ақпарат санатында қалады [3]. Бағдарламалық кодты дайындағаннан кейін смарт келісім-шарт тараптарының бірі ашық және жеке кілттермен қол қойылған бағдарламалық кодты жүктеу арқылы смарт келісім-шарт орындалатын бағдарламалық ортада хаттаманы орналастырудың бастамашысы болады. Ал екінші тарап смарт келісім-шарттың шарттарын ашық және жеке кілттерімен қол қою арқылы қабылдайды.

Интернет желісіндегі дереккөздер мен талдамалық материалдарға шолу, смарт келісім-шарттар мәміле нысаны ретінде жеке танылған елдердің нақты тізбесін қамтымайды. Алайда, 2017 жылдың желтоқсанында Беларусь Республикасының юрисдикциясында смарт келісім-шарттар ресми түрде танылғаны белгілі [4]. Бұл ретте әлемнің көптеген елдері смарт келісім-шарттар тетігін қамтитын, бірақ оны жеке санатқа бөлмейтін электрондық нысанда мәміле жасау мүмкіндігін көздейді. Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексінде қазіргі уақытта шарттың нысаны ретінде смарт келісім-шарттар туралы тікелей сілтеме жоқ. Дегенмен, смарт келісім-шарттар келісім-шарт еркіндігі, консенсуалдылық және тараптардың міндеттемелерінің өзара байланысы сияқты азаматтық-құқықтық шарттардың негізгі принциптеріне сәйкес келеді деп айтуға болады. Негізінде, смарт келісім-шарт - бұл бағдарламалық жасақтамаға біріктірілген және міндеттемелерді орындауды автоматтандыратын қарапайым келісім-шарттың сандық түрі.

Зияткерлік меншік Авторлық құқық, патенттер, сауда белгілері және коммерциялық құпия сияқты көптеген нысандарды қамтиды. Зияткерлік меншік құқықтарын қорғау авторлар мен инновациялық компаниялардың әділ сыйақысын қамтамасыз етудің маңызды міндеті болып табылады. Қазақстанда зияткерлік меншікті құқықтық қорғау «Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы» Қазақстан Республикасының Заңын, сондай-ақ «Патент туралы» Заңды қоса алғанда, бірқатар нормативтік актілермен реттеледі [5].

Смарт келісім-шарттар контекстінде зияткерлік меншікті процестерді автоматтандыру және орталықсыздандыру арқылы тиімдірек басқаруға болады, бұл құқықтарды бұзу қаупін азайтады. Смарт келісім-шарттарды қолдана отырып, зияткерлік меншікті қорғаудың негізгі принциптері келесі аспектілерді қамтиды:

Авторлық құқықты есепке алу: блокчейнде туындының жасалуы туралы ақпаратты жазуға болады, бұл авторлық құқықтың өзгермейтін жазбасын жасайды. Бұл интеллектуалдық меншік объектісінің шығу тегі мен жасалу уақытын оңай тексеруді қамтамасыз етеді.

Роялтиді автоматтандыру: смарт келісім-шарттар интеллектуалдық меншік объектілерін (мысалы, музыкалық шығармалар, бағдарламалық қамтамасыз ету және басқа мазмұн

бірліктері) пайдалану кезінде сыйақыларды (роялтиді) автоматты түрде есептей және тарата алады.

Лицензиялау және құқықтарды беру: интеллектуалдық меншік объектілерін пайдалануға арналған лицензиялар белгілі бір шарттарды орындау кезінде, мысалы, лицензиялық төлемдерді төлеу немесе белгілі бір пайдалану шектеулерін сақтау кезінде смарт келісім-шарттар арқылы автоматты түрде берілуі мүмкін.

Зияткерлік меншік саласындағы мәмілелерді автоматтандыру үшін смарт келісім-шарттарды қолдану аясында біршама кең деуге болады. Сауда-саттықты автоматтандыру – смарт келісім-шарттардың негізгі функцияларының бірі. Зияткерлік меншікті басқарудың дәстүрлі жүйесінде лицензиялық келісім-шарттар жасау, роялти төлеу және құқықтарды пайдалануды бақылау сияқты процестердің едәуір бөлігі қолмен жүзеге асырылады. Бұл делдалдардың, зангерлердің және бухгалтерлердің қатысуын талап ететін ұзақ және қымбат процесс болуы мүмкін. Смарт келісім-шарттарды пайдалану бұл процесті айтарлықтай жеңілдетеді. Оларды қалай пайдалануға болатынын қарастырса:

1) Смарт келісім-шарттардың ең перспективалы қолданыстарының бірі лицензиялық келісімдерді басқару болып табылады. Мысалы, музыкалық шығармалар, бағдарламалық жасақтамалар смарт келісім-шарттар арқылы лицензиялануы мүмкін. Бұл объектіні пайдалануға лицензия беруді автоматтандыруға, сондай-ақ пайдалану шарттарының сақталуын бақылауға мүмкіндік береді. Смарт келісім-шарт арқылы лицензиялық шарт жасасу кезінде барлық шарттар, оның ішінде мерзімдер, пайдалану құны және басқа да параметрлер кодта жазылады. Барлық шарттар орындалған жағдайда лицензиат интеллектуалдық меншік объектісін пайдалану құқығын автоматты түрде алады. Бұл сонымен қатар заңды дауларды азайтуға мүмкіндік береді, өйткені барлық транзакциялар блокчейнде жазылады және өзгертілмейді.

2) Роялти төлемдері құқық иелері үшін, әсіресе музыка, кино және баспа саласында маңызды аспект болып табылады. Смарт келісім-шарттар авторлар мен құқық иелері арасында роялтиді есептеу және бөлу процесін автоматтандыруға мүмкіндік береді. Мысалы, музыкалық композиция ағындық платформада ойнатылғанда, смарт келісім-шарт орындаушылар мен продюсерлерге сыйақыларды автоматты түрде аудара алады. Блокчейннің ашықтығының арқасында әрбір транзакция жазылады,

бұл төлем процесін толық бақылауға мүмкіндік береді және манипуляция немесе есеп айырысу қателіктерін болдырмайды.

3) Зияткерлік меншік саласында смарт келісім-шарттарды қолданудың жарқын мысалдарының бірі өзара алмастырылмайтын токен (NFT) технологиясын қолдану болып табылады. NFT – блокчейн технологиясы арқылы бірегей және жиналатын затты білдіретін крипто актив. NFT токендеріне арналған маркетплейстер әртүрлі топтама жасаушылардың NFT токендерін блокчейнде сатып алулары, сауда жасаулары және сатулары үшін қауіпсіз платформаны ұсынады. Бұл маркетплейстерде әйгілі суретшілерден бастап әуесқойларға дейінгі сатылымға арналған өзара ауыстырылмайтын токендердің кең ауқымды таңдауы беріледі [6]. Смарт келісім-шарттар арқылы цифрлық нысандарды сату мен қайта сатуды автоматты түрде басқаруға болады. Мысалы, суретші өзінің кескіндемесі үшін NFT жасап, оны блокчейн платформасында сата алады. Осы NFT-тің әрбір кейінгі сатылымында смарт келісім-шарт автоматты түрде суретшіге сауданың пайызын тізімдейді, бұл үздіксіз кіріс ағынын қамтамасыз етеді.

Смарт келісім-шарттарды пайдаланудың барлық артықшылықтарына қарамастан, оларды Қазақстанда қолдануға байланысты белгілі бір құқықтық, техникалық сын-қатерлер бар.

Негізгі мәселелердің бірі Қазақстан заңнамасында смарт келісім-шарттарды заңмен міндетті шарттар ретінде нақты танудың болмауы болып табылады. Атап айтқанда, елдің құқықтық жүйесінде әлі де азаматтық және коммерциялық қатынастарда блокчейн технологиялары мен смарт келісім-шарттарды пайдалануды реттейтін нақты нормалар жоқ. Негізінде смарт келісім-шарттар шарттық құқықтың жалпы принциптеріне сәйкес келсе де, нақты нормалардың болмауы олардың құқықтық мәртебесіне қатысты белгісіздік тудырады. Смарт келісім-шарттарды келісімдер жасасудың заңды нысаны ретінде танитын, сондай-ақ дауларды шешу және тараптар арасындағы қатынастарды реттеу ережелерін көздейтін құқықтық базаны әзірлеу қажет. Бұл әсіресе трансшекаралық сауда мен халықаралық ынтымақтастық жағдайында маңызды.

Тағы бір маңызды мәселе - смарт келісім-шарттар арқылы жүзеге асырылатын операцияларға салық салу және бухгалтерлік есеп. Мысалы, смарт келісім-шарттар арқылы төленетін роялти кірісі қалай есептелуі керек? Салық органдары блокчейнде жасалған мәмілелерді қалай бақылай алады? Бұл сұрақтарға жауаптар әлі

белгісіз және оларды шешу үшін заңнама мен салық нормаларын одан әрі дамыту қажет.

Хакерлік шабуылдар және қауіпсіздік тәуекелдері: сандық және орталықтандырылмаған желілерде жұмыс істейтін смарт келісім-шарттар бұзу әрекеттеріне ұшырайды. Қауіпсіздікті бұзу рұқсатсыз кіруге, келісім-шарт талаптарын манипуляциялауға немесе активтерді ұрлауға әкелуі мүмкін. Бұл тәуекелдерді азайту үшін сенімді қауіпсіздік шараларын енгізу және қорғаныс құралдарын үнемі жаңартып отыру қажет. Сонымен қатар деректерді қорғау және смарт-келісімшарттарды пайдалана отырып, коммерциялық мәмілелердің құпиялылығын қамтамасыз ету туралы қазақстандық заңдарға сәйкес болу үшін мәмілеге қатысушылардың ақпаратын қорғауға көмектесетін техникалық және құқықтық шешімдерді қажет етеді.

Операциялық тәуекелдер: желінің шамадан тыс жүктелуі, кешігу немесе блокчейндегі бағдарламалық қателер сияқты факторлар смарт келісім-шарттардың операциялық аспектілеріне әсер етуі мүмкін. Тараптар осы тәуекелдер туралы хабардар болуы керек және ықтимал ақауларды жою үшін резервтік механизмдерді немесе төтенше жағдайлар жоспарларын қарастыруы керек.

Қорытынды. Смарт келісім-шарттар - бұл тараптар арасында келісілген блокчейн жүйесіндегі бағдарламалық код немесе алгоритм арқылы орындалатын шарт. Смарт келісім-шартты жасау және орындау толығымен автоматтандырылған және блокчейн жүйесінің ерекшеліктеріне байланысты өзгерту мүмкін емес жазбаша кодқа сәйкес жүзеге асырылады. Ағымдағы құқықтық және техникалық сын-тегеуріндерге қарамастан, Зияткерлік меншік саласында смарт келісім-шарттарды пайдалану Қазақстанда үлкен перспективаларға ие. Смарт келісім-шарт Қазақстан Республикасындағы азаматтық-құқықтық қатынастардың құрылымымен байланысты болғандықтан, технологиялық инновациялар мен құқықтық дәлдік арасындағы үйлесімді теңгерім талап етіледі. Құқықтық базаның жалғасып жатқан эволюциясы мүдделі тараптардың бастамашыл шараларымен ұштастыра отырып, Қазақстанға осы түрлендіруші технологиямен байланысты бірегей міндеттерді шеше отырып, смарт келісім-шарттардың артықшылықтарын пайдалануға мүмкіндік береді.

Смарт келісім-шарттар Қазақстан Республикасындағы азаматтық-құқықтық қатынастарға қызықты және инновациялық тәсілді ұсынады. Олардың пайда болуы дәстүрлі келісімшарттық қатынастарға тиімділік, ашықтық және автоматтандыру әкеледі. Осы

келісімшарттардың өзін-өзі орындау сипаты делдалдарға тәуелділікті азайтады, процестерді оңтайландырады және қателіктердің ықтималдығын азайтады. Бірақ Қазақстан Республикасында смарт келісім-шарттар мәміле жасаудың жекелеген нысаны ретінде танылмаған. Азаматтық құқықтық қатынастарда смарт келісім-шарттарды кеңінен және сенімді пайдалану үшін заңнамалық базаны пысықтау және осындай келісім-шарттарға қатысатын барлық тараптар үшін құқықтық қорғауды қамтамасыз ету қажет. Смарт келісім-шарттарға байланысты құқықтың дауларды шешу үшін бірнеше нормативтік құқықтық нормаларға толықтырулар енгізуге байланысты ұсыныстарды қарастырса, Қазақстан Республикасының Азаматтық Кодексінің 152-баптың 1-1 тармағындағы мәміленің жазбаша нысанының электрондық нұсқа ретінде смарт келісім-шарттарды да тану туралы; сонымен қатар осы Кодекстің 22-24 – тараулардың баптарына смарт келісім-шарт туралы жалпы ережелер; смарт келісім-шартты жасау тәртібі, өзгерту және бұзу туралы нормалармен толықтыруды қажет етеді. Сондай-ақ «Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы» Заңының лицензиялық шарт, авторлық шарт туралы нормалары толықтыруларды қажет етеді. Нормативтік - құқықтық база дамыған сайын смарт келісім-шарттар экожүйесіндегі мүдделі тараптар өзгерістерден хабардар болуға, нормативтік актілерді талқылауға белсенді қатысуға және өз тәжірибесін жаңа құқықтық шеңберге сәйкес бейімдеуге тиіс.

Смарт келісім-шарттар қоғам өміріне жаңадан еніп жатқандықтан, оны зерттеуші және қолдана білетін мамандар аз. Мамандарды оқыту және даярлау маңызды жағдайлардың бірі, соның ішінде адвокаттар, заңгерлер және кәсіпкерлер, бухгалтерлік есепті жүргізуші секілді мамандар – смарт келісім-шарттармен жұмыс істеу үшін қажетті білім мен дағдыларды алуы керек.

Смарт келісім-шарттар Қазақстан үшін құқықтық қатынастар мен экономикалық даму саласында үлкен мүмкіндіктер ұсынады. Олардың көмегімен келісім-шарт процестерін едәуір жеңілдетіп, жеделдетіп және операциялық шығындарды азайтып, мәмілелердің қауіпсіздігін арттыруға болады. Смарт келісім-шарттардың Қазақстанның құқықтық жүйесіне табысты интеграциялануын қамтамасыз ету және оларды пайдаланудан барынша пайда алу үшін жаңа технологиялар саласында құқықтық сауаттылықты қамтамасыз ету мен осы саладағы зерттеулер мен әзірлемелерді жалғастыру өте маңызды.

Бұл зерттеуді “Азаматтық - құқықтық зерттеулер орталығы” ЖШК қаржыландырды

#### ӘДЕБИЕТТЕР

1 Ethereum смарт келісім-шарт аудиті, [Электрондық ресурс] // Ақпараттық жүйелер — Қолжетімділік тәртібі: <https://www.icolistingonline.com/kk/ethereum-smart-contract-audit/> [жүгіну күні: 25.09.2024].

2 Вашкевич А.М. “Смарт келісім-шарттар: не, не үшін және қалай?»: Симплойер, 2018 — 89 б. [Электрондық ресурс] // Ақпараттық жүйелер — Қолжетімділік тәртібі: <https://www.digital-energy.ru/wp-content/uploads/2019/12/smart-contracts.pdf> [жүгіну күні: 25.09.2024].

3 Зильфугарзаде Т.Э. «Смарт келісім-шарттарды құқықтық қамтамасыз етудің ерекшеліктері» [Электрондық ресурс] // Ақпараттық жүйелер — Қолжетімділік тәртібі: [https://epo.rea.ru/jour/article/view/226?locale=ru\\_RU](https://epo.rea.ru/jour/article/view/226?locale=ru_RU) [жүгіну күні: 27.09.2024].

4 Сафаревич Д.З., «Кәсіби түрде өзектілік туралы: заманауи шындықтағы смарт келісім-шарттар» [Электрондық ресурс] // Ақпараттық жүйелер — Қолжетімділік тәртібі: <https://pravo.by/novosti/novosti-pravo-by/2020/january/44569/> [жүгіну күні: 28.09.2024].

5 Қазақстан Республикасының «Авторлық құқық және сабақтас құқықтар туралы» 1996 жылғы 10 маусымдағы N 6-І Заңы. Қазақстан Республикасының «Патент Заңы» 1996 жылғы 10 маусымдағы N 6-І Заңы. 20.06.2022 өзгерістер мен толықтырулармен.

6 NFT дегеніміз не?, [Электрондық ресурс] // Ақпараттық жүйелер – Қолжетімділік тәртібі: <https://www.binance.com/kk-KZ/nft/what-is-nft> [жүгіну күні: 29.09.2024].

## ҚАЗАҚСТАННЫҢ ДЕНСАУЛЫҚ САҚТАУ ЖҮЙЕСІНДЕ ДЕРБЕС ДЕРЕКТЕРДІ ҚОРҒАУ ЖӘНЕ ШЕТЕЛДІК ЕЛДЕРМЕН САЛЫСТЫРУ

УТЕГЕНОВ А. Д.

арнайы пәндер оқытушысы,

Павлодар медициналық жоғары колледжі, Павлодар қ.

СМАГУЛОВА Д., НУРАМАШЕВА А.

студенттер, Павлодар медициналық жоғарғы колледжі, Павлодар қ.

Денсаулық сақтаудағы жаһандық цифрландыру жағдайында пациенттердің дербес деректерін қорғау басты міндеттердің біріне айналуда. Әртүрлі елдерде бұл мәселе құқықтық нормаларға, техникалық мүмкіндіктерге және киберқауіпсіздік деңгейіне байланысты әртүрлі шешіледі. Қазақстанда да науқастардың деректерін қорғау маңызды мәселе болып отыр, әсіресе электронды медициналық карталар мен цифрлық қызметтерді қолдану көбейген сайын. Осы мақаланың мақсаты – Қазақстан мен шетелдік елдердің денсаулық сақтау жүйесінде дербес деректерді қорғау тәсілдерін салыстырып, олардың ұқсастықтары мен айырмашылықтарын анықтау.

Денсаулық сақтау саласындағы дербес деректерге пациенттің аты-жөні, байланыс деректері, диагноздар, талдау нәтижелері және медициналық процедуралар туралы маңызды ақпарат кіреді. Бұл деректер арнайы санатқа жатады, сондықтан оларды қорғауға ерекше назар аудару қажет. Мысалы, Қазақстанда, көптеген шетелдік елдердегідей, денсаулық туралы деректер аса сезімтал ақпарат ретінде қарастырылады және қатаң бақылауды талап етеді. Алайда әр елде медициналық деректерді қорғауға қойылатын талаптар әртүрлі болуы мүмкін. 2017 жылы Германияда 1 миллионнан астам пациенттің электронды медициналық карталарына рұқсатсыз қол жеткізу арқылы деректердің таралып кетуі осы ақпаратты қорғаудың маңыздылығын айқындады.

Медициналық деректер басқа жеке ақпарат түрлеріне қарағанда жоғары деңгейде құпиялылықты қажет етеді. Қазақстанда бұл деректер арнайы санаттағы жеке ақпарат ретінде қарастырылып, міндетті түрде қорғалуға жатады. Ұқсас тәсілдер ЕО елдерінде, АҚШ-та және басқа да мемлекеттерде қолданылады [1]. Мысалы, 2018 жылы Еуропалық Одақта GDPR аясында медициналық деректерді өңдеуге қатаң талаптар енгізілді, соның ішінде пациенттердің деректерін пайдалану үшін олардың міндетті

келісімін алу талап етілді [2]. Шетелде медициналық деректерге қол жеткізуді шектеу бойынша шаралар қабылданып, оларды үшінші тұлғаларға беру заңдармен реттеледі [3].

Қазақстанда дербес деректерді қорғау «Дербес деректер және оларды қорғау туралы» Қазақстан Республикасының Заңымен реттеледі [4]. Бұл нормативтік акт деректерді өндеудің, сақтаудың және қорғаудың құқықтық негіздерін белгілейді, оның ішінде медициналық деректерге қатысты. Мысалы, 2021 жылы науқастардың деректерін қорғау үшін медициналық мекемелерді заманауи технологияларды қолдануға міндеттейтін жаңа түзетулер енгізілді. Заңға сәйкес, медициналық мекемелер пациенттердің жеке ақпараттарының қауіпсіздігін қамтамасыз етуге міндетті және деректерді қорғау үшін техникалық және ұйымдастырушылық шаралар қолдануы қажет.

Халықаралық тәжірибеде ең танымал құқықтық жүйелердің бірі – Еуропалық Одақтағы деректерді қорғау жөніндегі жалпы ереже (әрі қарай - GDPR). GDPR медициналық деректерді қоса алғанда, дербес деректерді өндеуге қатаң талаптар қояды және ережелерді бұзғаны үшін үлкен айыппұлдар салады [5]. Мысалы, 2021 жылы British Airways GDPR-ді бұзғаны үшін 20 миллион фунт стерлингке айыппұл салынды, бұл деректерді қорғауға қаншалықты маңызды мән берілетінін көрсетеді. АҚШ-та медициналық ақпараттың тасымалдануы және есептілігі туралы заң (әрі қарай -HIPAA) денсаулық сақтау саласындағы деректерді қорғауды реттейді. Канаданың Жеке ақпаратты қорғау және электрондық құжаттар туралы заңы (әрі қарай -PIPEDA) денсаулық сақтау саласын қамтитын жеке сектордағы деректерді қорғауды реттейді [6].

Қазақстан мен шетелдік елдердің заңнамалары арасындағы негізгі айырмашылық – реттеудің егжей-тегжейлігі мен қатандығы. Қазақстанда нормативтік талаптар медициналық деректерді қорғауды көздейді, бірақ олар ЕО (GDPR) немесе АҚШ (HIPAA) сияқты қатаң емес. Мысалы, HIPAA-дан айырмашылығы, Қазақстанда деректер қауіпсіздігінің бұзылуы туралы пациенттерге хабарлау мерзімдері нақты көрсетілмеген. ЕО мен АҚШ елдерінде заңдар пациенттердің құқықтарын қорғауға көбірек бағытталған және деректерді сақтау мен өндеу процестеріне қатаң талаптар қояды [7].

Қазақстанның медициналық мекемелері деректерді қорғаудың техникалық және ұйымдастырушылық шараларын қолдануға

міндетті. Бұл деректерді шифрлауды, ақпаратқа қолжетімділікті шектеуді және жүйелерді үнемі бақылауды қамтиды. Мысалы, 2022 жылы бірнеше қазақстандық клиника медициналық жазбаларды шифрлау және деректерді қауіпсіз беру үшін бағдарламалық қамтамасыз етуді енгізе бастады. Денсаулық сақтау саласын цифрландыру аясында Қазақстан электронды медициналық карталар жүйелерін енгізуде, бұл деректердің қауіпсіздігін күшейтуді талап етеді.

Дамыған елдерде деректерді қорғау жүйелері әлдеқайда күрделі және көп деңгейлі. Мысалы, ЕО елдерінде GDPR арқасында компаниялар деректерді азайту шараларын енгізуге және ақпаратты қорғауға жауаптыларды тағайындауға міндетті. АҚШ-та HIPAA шифрлау, қолжетімділікті бақылау және деректердің таралуы жағдайында пациенттерге міндетті түрде хабарлау арқылы деректерді қорғауды қарастырады. Мысалы, 2020 жылы Калифорниядағы Сан-Франциско университетінің денсаулық сақтау жүйесі HIPAA-ны бұзғаны үшін 1,14 миллион доллар айыппұл төлеуге мәжбүр болды, бұл ережелерді сақтаудың маңыздылығын көрсетеді. Сонымен қатар, блокчейн және жасанды интеллект сияқты технологиялар деректер қауіпсіздігі деңгейін арттыру үшін кеңінен қолданылады.

Шетелдік елдер деректерді қорғау үшін соңғы технологияларды белсенді түрде енгізуде. Мысалы, кейбіреулерде медициналық жазбаларды орталықсыздандырылған түрде сақтау үшін блокчейн қолданылады, бұл оларды кибершабуылдарға қарсы төзімдірек етеді. Мысалы, Эстонияда барлық медициналық ақпарат блокчейнде сақталады, бұл деректердің таралу қаупін айтарлықтай төмендетеді. Жасанды интеллект деректерді сақтау жүйелеріндегі күдікті әрекеттерді талдау және анықтау үшін қолданылады, бұл ақпараттың таралуын болдырмауға көмектеседі.

Қазақстандағы басты мәселелердің бірі – киберқауіпсіздік саласында білікті кадрлардың тапшылығы және кейбір медициналық мекемелердегі ескірген инфрақұрылым. Мысалы, Cybersecurity Ventures зерттеу компаниясының мәліметтері бойынша, Қазақстанда киберқауіпсіздік мамандарының жетіспеушілігі байқалады, бұл деректерді қорғауды қиындатады. Сонымен қатар, шетелде де жоғары қорғаныс стандарттарына қарамастан, ірі компаниялар мен ауруханалар кибершабуылдарға ұшырап жатады. Мысалы, 2021 жылы Ирландиядағы ірі ауруханаға жасалған кибершабуыл көптеген медициналық жүйелердің жұмысын тоқтатуға алып келді.

Қазақстанда медициналық мекемелер бірқатар қауіптерге тап болады, соның ішінде кибершабуылдар, қызметкерлердің қателіктері және жүйелердің жеткіліксіз қорғалуы. Ескі жабдықтар, ескірген бағдарламалар және киберқауіпсіздікке жүйелі көзқарастың болмауы пациенттердің деректерінің таралу қаупін тудырады. Мысалы, 2020 жылы қазақстандық медициналық мекемелердің бірінде қызметкерлердің рұқсатсыз қол жеткізуі салдарынан пациенттердің деректері көптеп ашылып кетті.

Шетелдік елдерде де денсаулық сақтау жүйелеріне жасалған кибершабуылдардан зардап шегуде. Мысалы, АҚШ-та ірі ауруханалар бірнеше рет киберкылмыскерлердің құрбаны болып, мекемелердің жұмысын тоқтатуға алып келді. 2021 жылы Майамидегі денсаулық сақтау жүйесіне жасалған кибершабуыл 1 миллионнан астам пациенттің деректерінің таралуына әкелді. Еуропада бұлтты сақтауларды дұрыс конфигурацияламау салдарынан деректердің таралу оқиғалары да орын алды.

Қазақстанда жүйелерді үнемі жаңартуға және персоналды оқытуға көбірек көңіл бөліп, қауіптердің алдын алу шараларын күшейту қажет. Мысалы, 2022 жылы қазақстандық клиникалардың бірі киберқауіпсіздік бойынша қызметкерлер үшін оқыту өткізді, бұл оқиғалар санын азайтуға көмектесті. Шетелде қауіпсіздікті бақылау жүйелері және қауіптерді анықтауға арналған автоматтандырылған құралдар белсенді түрде дамып келеді, мысалы, ерте ескерту жүйелері мен оқиғаларды басқару құралдары.

Қазақстандағы деректерді қорғау жүйесін дамытудың болашағы медицинаны цифрландыру және заманауи технологияларды енгізумен байланысты. Жақын арада денсаулық сақтаудағы киберқауіпсіздікті күшейтуге бағытталған қосымша шаралар қабылдануы мүмкін, соның ішінде нормативтік базаны жаңарту және мекемелерге қойылатын талаптарды қатандату жоспарлануда. Мысалы, 2023 жылы науқастардың деректерін қорғауға жауапты медициналық мекемелердің жауапкершілігін күшейтетін жаңа заң жобасы енгізіледі деп күтілуде.

Шетелде деректерді қорғау технологияларын дамыту жалғасуда. Негізгі назар деректерді қорғау жүйелерінің тиімділігін арттыру үшін блокчейн, жасанды интеллект және машиналық оқытуды енгізуге аударылады. Мысалы, 2023 жылы Ұлыбританияда медициналық деректерді талдау және олардың таралуының алдын алу үшін жасанды интеллектті қолдану жобасы іске қосылды. ЕО елдері реттеуші базаны күшейтуді жалғастыруда, ал АҚШ денсаулық

сақтау саласындағы киберқауіпсіздікке белсенді түрде инвестиция салуда [8].

Деректерді қорғау саласындағы жаһандық үрдістер медицинадағы цифрландыру мен реттеуді күшейту алдағы жылдары дамудың негізгі бағыттары болатынын көрсетеді. GDPR және HIPAA сияқты халықаралық стандарттар Қазақстанға да елеулі әсер етуі мүмкін және елді деректерді қорғау жүйесін одан әрі жетілдіруге итермелейді.

Қазақстанға медициналық деректерді қорғауға қатысты құқықтық нормаларды GDPR және HIPAA сияқты халықаралық стандарттарға сәйкестендіре отырып күшейту қажет. Бұл деректерді қорғауды жақсартып, пациенттердің денсаулық сақтау жүйесіне деген сенімін арттыруға мүмкіндік береді. Мысалы, деректер қауіпсіздігі бұзылғаны туралы пациенттерге хабарлау үшін міндетті мерзімдерді енгізу осы бағытта маңызды қадам болмақ [9].

Қазақстан деректерді қорғауды жақсарту үшін блокчейн және жасанды интеллект сияқты жаңа технологияларды пайдалануға назар аударуы керек. Бұл технологиялар деректердің таралу қаупін азайтып, оларға қолжетімділікті бақылау процесін жеңілдетеді. Мысалы, медициналық жазбаларды сақтау үшін блокчейн негізіндегі жүйелерді енгізу қауіпсіздік деңгейін айтарлықтай арттыруы мүмкін.

Киберқауіпсіздік саласындағы халықаралық ынтымақтастық Қазақстанға деректерді қорғаудың озық тәжірибелерін қабылдауға және денсаулық сақтау саласындағы қауіпсіздікті басқарудың тиімді жүйесін құруға көмектеседі. Мысалы, халықаралық форумдар мен конференцияларға қатысу тәжірибе алмасуға және жаңа технологияларды тартуға ықпал етуі мүмкін.

Қазақстан мен шетелдегі дербес деректерді қорғау тәсілдерін салыстыру қазақстандық жүйенің берік құқықтық негізге ие болғанымен, жетілдіруді қажет ететінін көрсетеді. Шетелдік елдер жаңа технологияларды белсенді түрде енгізіп, нормативтік талаптарды қатандатып жатқанда, Қазақстанға деректер қауіпсіздігі деңгейін арттыру үшін көп жұмыс істеу қажет. Озық технологияларды енгізу және заңнаманы күшейту денсаулық сақтау жүйесіндегі деректерді қорғаудың қауіпсіз және тиімді жүйесін құруда маңызды факторлар болуы мүмкін [10].

## ӘДЕБИЕТТЕР:

1 Еуропалық Парламент және Еуропалық Одақ Кеңесі. Жалпы деректерді қорғау регламенті (GDPR). Еуропалық Одақтың ресми журналында жарияланған, 2016. EUR-Lex. \ \ <https://eur-lex.europa.eu/eli/reg/2016/679/oj> (ағылшын тілінде)

2 1996 жылғы АҚШ-тың Денсаулық сақтау ақпараттарының тасымалдануы мен сақталуына жауапкершілік туралы Заңы (HIPAA). АҚШ Денсаулық сақтау және әлеуметтік қызметтер департаменті \ \ <https://www.hhs.gov/hipaa/for-professionals/privacy/index.html> (ағылшын тілінде)

3 Cybersecurity Ventures. “Киберқауіпсіздік мамандарының жетіспеушілігі.” Cybersecurity Ventures, 2022. Cybersecurity Ventures \ \ <https://ico.org.uk/>, <https://www.priv.gc.ca/en/privacy-topics/privacy-laws-in-canada/the-personal-information-protection-and-electronic-documents-act-ripeda/> (ағылшын тілінде)

4 “Дербес деректер және оларды қорғау туралы” Қазақстан Республикасының Заңы. 2013 жылғы 21 мамырдағы № 94-V (2024.20.08. берілген өзгерістер мен толықтырулармен) \ \ <https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1300000094>

5 British Airways компаниясына GDPR ережесін бұзғаны үшін салынған 20 миллион фунт стерлинг айыппұл. Ұлыбританияның Ақпараттық комиссарының басқармасы (ICO), 2021. ICO. \ \ <https://ico.org.uk/> (ағылшын тілінде)

6 Эстонияның Экономика және коммуникация министрлігі. “Эстонияның электронды денсаулық сақтау жүйесі” \ \ <https://e-estonia.com/> (ағылшын тілінде)

7 Сан-Францисконың Калифорния университеті. “HIPAA бойынша NHS-пен жасалған келісім.” UCSF жаңалықтары, 2020. \ \ [https://www.lada.kz/aktau\\_news/129008-kiberbezopasnost-v-kazakhstan-ito-i-perspektivy-2024-goda.html?key=ASdSADASD123FSFASF986njQWE&ysclid=m21mdnug5p414968733](https://www.lada.kz/aktau_news/129008-kiberbezopasnost-v-kazakhstan-ito-i-perspektivy-2024-goda.html?key=ASdSADASD123FSFASF986njQWE&ysclid=m21mdnug5p414968733) (ағылшын тілінде)

8 Ирландияның Денсаулық сақтау қызметінің кибершабуылы. “2021 жылғы мамырдағы HSE-ге жасалған кибершабуыл \ \ <https://www.hse.ie/>, <https://nvlpubs.nist.gov/nistpubs/CSWP/NIST.CSWP.04162018.pdf> (ағылшын тілінде)

9 Денсаулық сақтау саласындағы киберқауіпсіздікке арналған үздік тәжірибелер. “Денсаулық сақтау саласындағы ransomware шабуылдары және үздік тәжірибелер” АҚШ-тың Киберқауіпсіздік

және инфрақұрылым қауіпсіздігі агенттігі (CISA), 2021. \ \ <https://www.cisa.com/en/index.html> (ағылшын тілінде)

10 Карабай С. Персональные данные в Казахстане: вопросы защиты. Журнал “Кибербезопасность Казахстана”. – 2024. – № 4. – С. 12-18

## ПРАВОВЫЕ РАМКИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В КАЗАХСТАНЕ

ШАГИЕВА Г. Т

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар.

ШАХАНОВА М. К., АБРАЕВА А. Г.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Искусственный интеллект прошел значительный путь развития, прежде чем стал основным инструментом в различных сферах жизнедеятельности современного человека. Этот сложный механизм не только помогает людям XXI века решать свои проблемы и получать ответы на интересующие их вопросы за считанные секунды, но и выполняет разнообразные функции во многих отраслях. Несмотря на впечатляющие успехи, достигнутые за последние десять лет, сам искусственный интеллект начал развиваться в 1956 году, когда на Дартмутской конференции американский ученый Джон Маккарти предложил определение этому термину и заложил основы для его научного изучения. Это событие стало отправной точкой для формирования новой научной дисциплины, требующей дальнейшего изучения и совершенствования. Одним из ярких примеров применения искусственного интеллекта можно считать шахматные программы, которые позволяют организовывать игровой процесс между человеком и машиной. Однако современного человека трудно удивить подобными трюками, поскольку на сегодняшний день искусственный интеллект охватывает практически все сферы жизни, и его влияние превышает 80%. В ходе изучения данной темы нами было обнаружено множество научных исследований, посвященных искусственному интеллекту. Эта область настолько актуальна, что в каждой научной работе подчеркивается необходимость и инновационность применения искусственного интеллекта. В каждой отрасли и в каждой специфике находится место для использования

этого «сверхразума», что значительно упрощает жизнь человечества в целом [1].

Рассмотрим несколько примеров присутствия искусственного интеллекта в повседневной жизни. Начнем с момента, когда вы берете в руки телефон и открываете мессенджер: рекомендации этого приложения индивидуально подбирают контент, который соответствует вашим интересам. На первый взгляд это кажется безобидным, но далее, отправляясь на работу, вы можете столкнуться с высокоразвитыми системами распознавания лиц, которые сканируют вашу биометрию и позволяют пройти контроль, подтверждая вашу личность. Хотя такая система демонстрирует высокую эффективность, остаются вопросы о ее надежности и безопасности. Предположим, на ваш телефон приходит важное сообщение — возможно, это будет видео или аудиозапись, в которой знакомый голос вашего коллеги, руководителя или родственника сообщает вам информацию, которая может оказаться искаженной. Работая в организации, вы приходите на конференцию, где обсуждаются важные вопросы, касающиеся вашей работы. Один из сотрудников зачитывает доклад и представляет свою презентацию, за что работодатель, вероятно, повысит его заработную плату за выдающуюся активность и креативность. Эти примеры иллюстрируют, насколько широко искусственный интеллект охватил пространство человеческой жизни. Он не только заменяет многие функции, но и создает новые вопросы и вызовы в данной области. Например, кто несет ответственность за нарушения прав человека, связанные с использованием искусственного интеллекта? Какова ответственность за утечку персональных данных? Кому принадлежат права на интеллектуальную собственность? Таким образом, эти и другие вытекающие вопросы были изучены и представлены в нашей работе.

Определить точное время, когда искусственный интеллект искусственного интеллекта стал частью нашей жизни, весьма сложно, так как на каждой стадии его развития он всегда присутствовал в той или иной форме. Пик развития и немедленного внедрения автоматизации, цифровизации и использования искусственного интеллекта пришелся на период пандемии, когда мир осознал, что многие задачи, ранее решаемые человеком, теперь можно эффективно поручить технике. Это позволило значительно сократить время обработки информации, сделав процессы более быстрыми и доступными. Следует отметить, что до пандемии

искусственный интеллект также применялся, но его использование было менее активным и не так широко обсуждалось. В настоящее время, в 2024 году, искусственный интеллект стал известен каждому; люди активно используют его в повседневной жизни и даже зарабатывают на этом деньги. Проживая в высокотехнологичном мире, мы порой не задумываемся о том, насколько глубоко мы погружены в эту систему и как это влияет на наши права. К сожалению, в Казахстане до сих пор отсутствует конкретная нормативно-правовая база, регулирующая сферу искусственного интеллекта. Это создает правовой вакуум, в котором трудно определить, чьи права нарушаются и кто является носителем этих прав — искусственный интеллект или человек. Рассмотрим пример: по сети распространяются поддельные фото и видео, а также аудиозаписи, где сгенерировано лицо известного человека, который якобы призывает срочно перейти по ссылке и зарегистрироваться на каком-либо сайте. Это может привести к утечке данных пользователя на стороннем ресурсе, который чаще всего является ненадежным. Данный вид искусственного интеллекта называется дипфейк (от английского «deepfake») — это технология, использующая методы глубокого обучения для создания фальшивых аудио- и видеозаписей [1].

Таким образом, дипфейки позволяют заменять лицо одного человека на лицо другого в видеороликах или манипулировать голосом, создавая реалистичные и убедительные подделки. Это приводит к нарушению прав человека, что ставит перед нами важный вопрос: куда и к кому должен обращаться человек в таких случаях? Права нарушаются не только у пользователя, но и у человека, чье лицо было использовано. В конечном счете, сама система не могла бы создать и распространять ролик, фото или аудио; непосредственное действие совершено человеком. Но в таком случае возникает вопрос: кто будет нести ответственность за нарушенные права граждан? На первый взгляд может показаться, что ответственность будет лежать на человеке, создавшем и распространившем ролик или фото. Однако это затруднено, поскольку сам материал был создан не человеком, а искусственным интеллектом. В Казахстане ответственность за дипфейки и связанные с ними правонарушения регулируется несколькими нормами законодательства, хотя на данный момент нет специального закона, посвященного только дипфейкам.

Еще одним ярким примером и одним из основных инструментов в сфере образования становится чат-бот GPT (от англ. Generative Pre-trained Transformer). Этот искусственный интеллект, разработанный компанией OpenAI, способен вести диалоги, отвечать на вопросы, генерировать текст и выполнять различные задачи на естественном языке. Он основан на архитектуре трансформеров и обучен на огромном количестве текстовых данных, что позволяет ему понимать контекст и генерировать осмысленные ответы. Чат-бот был представлен компанией OpenAI в ноябре 2022 года и стал одной из первых версий, доступных широкой публике. С тех пор OpenAI выпустила несколько обновлений и улучшений для этой модели. Данный генератор текста находит применение в самых различных областях, где требуется быстрое создание текста. На первый взгляд может показаться, что использование чат-бота GPT не несет таких угроз, как, например, дипфейки, и не нарушает права граждан. Система просто генерирует текст, предоставляя информацию. Однако следует рассмотреть реальный случай: студент Московского университета Александр Жадан написал дипломную работу, в которой система антиплагиата оценила оригинальность на уровне 82%, а сам студент получил оценку «удовлетворительно». В этом контексте возникает первый и самый главный вопрос: кто является настоящим автором работ, написанных с помощью подобных технологий? Учитывая, что студент сам обратился к системе, и она сгенерировала текст по его запросу, можно утверждать, что работа принадлежит ему. Однако сам процесс написания данной работы не отражает реальных знаний и навыков студента.

Таким образом, возникает еще один важный вопрос: насколько такая деятельность противоречит стандартам академической честности в учебных заведениях? Использование генераторов текста как инструмента для написания работ может вызвать дискуссии о его легитимности. Не является ли это фактом, ставящим под сомнение академическую добросовестность и целостность образовательного процесса? Эти вопросы требуют тщательного анализа и обсуждения, поскольку они затрагивают не только образовательные стандарты, но и моральные и этические аспекты использования технологий искусственного интеллекта в обучении [2].

Изучая вопрос правового обеспечения, мы пришли к выводу, что на сегодняшний день в Казахстане отсутствует специализированное законодательство, регулирующее применение

искусственного интеллекта. Вместо этого различные аспекты использования искусственного интеллекта охватываются существующими законами, такими как Закон Республики Казахстан «О персональных данных и их защите» от 21 мая 2013 года, который регулирует вопросы обработки и хранения персональных данных. Это становится особенно актуальным в контексте применения искусственного интеллекта, который часто обрабатывает большие объемы данных. Важным документом является «Стратегия «Цифровой Казахстан»», принятая в 2018 году, которая направлена на развитие цифровых технологий и инноваций. В рамках этой стратегии Казахстан стремится создать условия для внедрения искусственного интеллекта и других современных технологий. Вопросы, связанные с авторскими правами на произведения, созданные с использованием искусственного интеллекта, также затрагиваются действующими нормами законодательства о интеллектуальной собственности [3].

Несмотря на наличие вышеуказанных законов, правовое регулирование искусственного интеллекта в Казахстане сталкивается с рядом серьезных вызовов. Во-первых, отсутствие специализированного законодательства создает правовой вакуум, в котором сложно определить ответственность за действия, совершенные искусственным интеллектом. Во-вторых, в случае ошибок или правонарушений, связанных с действиями искусственного интеллекта, возникает вопрос о том, кто должен нести ответственность: разработчики, пользователи или сам искусственный интеллект? В-третьих, использование искусственного интеллекта поднимает множество этических вопросов, касающихся защиты прав человека, конфиденциальности и безопасности данных. Необходимо разработать кодексы и руководства, которые будут регулировать эти аспекты. В-четвертых, в Казахстане не установлены стандарты для разработки и применения искусственного интеллекта. Это приводит к тому, что разные компании и организации могут использовать искусственный интеллект по своему усмотрению, что увеличивает риски правонарушений и злоупотреблений.

Говоря о том, что в Казахстане пока отсутствует нормативно-правовая база, регламентирующая использование искусственного интеллекта и определяющая рамки его законного применения, мы не утверждаем, что данная отрасль не имеет научного обоснования или правовой перспективы. Напротив, мы подчеркиваем, что эта

область, будучи относительно новой для Казахстана, развивается стремительно, и поэтому требует системного и всестороннего изучения с учетом современных вызовов. Таким образом, 27 апреля 2024 года в Казахстане был создан Комитет по искусственному интеллекту и инновациям при Министерстве цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности Республики Казахстан. Этот орган призван координировать развитие искусственного интеллекта в стране и следить за его правовым регулированием. Данный шаг свидетельствует о том, что Казахстан обеспокоен проблемами в сфере искусственного интеллекта и уже предпринимает первые действия для их решения и регулирования на государственном уровне [3].

Необходимость разработки правовой базы для искусственного интеллекта в Казахстане обусловлена тем, что аналогичные проблемы существуют и за рубежом, где также продолжается работа по совершенствованию законодательства в данной области. Так, в 2024 году Европейский Союз принял Artificial Intelligence Act — первый в мире закон, направленный на регулирование искусственного интеллекта. Этот акт вступил в силу 1 августа 2024 года и стал важным международным прецедентом в сфере правового регулирования искусственного интеллекта. Примечательно, что Европейский Союз опередил даже такие технологически развитые страны, как Китай и США, которые традиционно считались лидерами в этой области [4]. Artificial Intelligence Act направлен на минимизацию рисков, связанных с использованием искусственного интеллекта и закрепляет юридическую ответственность для его разработчиков и пользователей. Закон устанавливает систему классификации искусственного интеллекта по уровням риска — от минимального до недопустимого. Наиболее высокорисковые системы искусственного интеллекта подлежат строгому контролю или полному запрету. Кроме того, данный акт затрагивает вопросы этики и защиты прав граждан, подчеркивая важность прозрачности и безопасности при использовании искусственного интеллекта. Так, Европейский Союз, обогнав Китай и США, стал первопроходцем в формировании четких правовых рамок для искусственного интеллекта, что создает глобальные стандарты в этой области. Хотя Китай и США также разрабатывают аналогичные законодательные меры, Европейский Союз на сегодняшний день лидирует в установлении международных норм регулирования искусственного интеллекта.

В заключении, анализируя развитие правового регулирования искусственного интеллекта, можно предложить несколько решений для Казахстана. Во-первых, необходимо создать единый орган, который будет осуществлять контроль и правовое регулирование искусственного интеллекта. Во-вторых, должны быть подготовлены специалисты, компетентные в правовых и технических аспектах искусственного интеллекта, для эффективного применения нормативной базы. В-третьих, требуется принятие отдельного закона, который бы регулировал вопросы, связанные с искусственным интеллектом на законодательном уровне. Также важно ввести четкие определения ключевых понятий для систематизации и упрощения правоприменительной практики в этой сфере. В условиях стремительного развития искусственного интеллекта такие меры являются необходимыми для обеспечения безопасности, защиты прав граждан и этичности использования этой технологии.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Закон Республики Казахстан «О персональных данных и их защите».
- 2 Указ Президента Республики Казахстан от 27 апреля 2024 года о создании Комитета по искусственному интеллекту и инновациям – Официальный документ, регулирующий создание нового госоргана, ответственного за развитие ИИ.
- 3 European Parliament, Artificial Intelligence Act (2024) – Официальный документ Европейского Союза, регулирующий использование искусственного интеллекта, который можно использовать для сравнительного анализа правовых систем Казахстана и ЕС.
- 4 Правовое регулирование искусственного интеллекта в Казахстане и за рубежом (Виктория Симонова, партнер ТОО Дентонс Казахстан; Алия Сеитова, старший юрист ТОО Дентонс Казахстан; Жангир Аубакир, помощник юриста ТОО Дентонс Казахстан).
- 5 Морхат П. В, кандидат юридических наук г.Москва, Российская Федерация, научная статья «К вопросу об определении понятия искусственного интеллекта».

## О ВОЗМОЖНОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ НОРМ РЕГУЛИРУЮЩИХ РЕФЕРЕНДУМ

ШАГИЕВА Г. Т.

ст. преподаватель, кафедра «Правоведение,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

САВРИДЕНОВ А. Т., МОЛДАБАЕВ Н. Б.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Разумеется, одним из ключевых институтов демократии является референдум, представляющий собой всенародное голосование, в котором каждый гражданин имеет возможность выразить свое мнение по важным вопросам, касающимся жизни страны. В соответствии с пунктом 2 статьи 3 Конституции Республики, «народ осуществляет власть непосредственно через республиканский референдум и свободные выборы» [1]. Это положение подчеркивает фундаментальную роль народа в процессе принятия решений и в управлении государством, предоставляя гражданам возможность напрямую влиять на законодательные и политические изменения. Референдумы и выборы являются основными механизмами, через которые реализуется демократический принцип народовластия, обеспечивая легитимность и подотчетность власти перед обществом.

Понятие «референдум» имеет различные трактовки в научной и юридической литературе. Согласно одной из дефиниций, референдум представляет собой всенародное (или народное) голосование, целью которого является принятие окончательного решения по вопросам конституционного, законодательного или другого важного внутривластного характера [2, с. 53]. В другой интерпретации референдум рассматривается как процесс голосования избирателей, в ходе которого принимается решение, обладающее государственным или самоуправленческим значением, имеющее как общегосударственное, так и местное значение. Эти определения подчеркивают разнообразие подходов к пониманию референдума как механизма, обеспечивающего участие граждан в процессе принятия ключевых решений, имеющих широкий общественный и политический резонанс.

В юридической литературе и законодательстве различных стран также используется смежный термин «плебисцит». С юридической точки зрения разница между референдумом и плебисцитом отсутствует. Однако в некоторых случаях плебисцитом

называют референдум, который касается вопросов, имеющих судьбоносное значение для страны или региона. Такие вопросы могут включать определение государственной принадлежности спорной территории, выбор формы правления, судьбу правящего режима или уровень доверия к национальному лидеру. Плебисцит часто применяется не только для достижения юридических целей, но и для реализации политических задач, оказывая значительное влияние на политическую ситуацию и общественное мнение [3].

Согласно статье 12, если граждане иницируют проведение референдума, формируется инициативная группа, состоящая как минимум из трех представителей от каждой области, столицы и городов республиканского значения. Инициативная группа создается на собрании, в котором участвуют граждане, имеющие право на участие в референдуме, и на котором должно присутствовать не менее 30 представителей от каждого региона.

Поскольку в инициативную группу входят лишь по три представителя от каждого региона, они не в состоянии самостоятельно собрать необходимое количество подписей, которое составляет не менее 12,500. Поэтому они должны привлекать других лиц для помощи в сборе подписей. Однако порядок привлечения таких лиц не регламентирован четко, и отсутствуют ясные указания по поводу того, каким образом и на каких основаниях они могут быть привлечены. Между тем, ответственность за недостоверные подписи ложится на членов инициативной группы.

В связи с этим необходимо установить четкие правила и сроки для деятельности инициативной группы, включая круг лиц, которые могут заниматься сбором подписей.

Право участвовать в референдуме имеют граждане, достигшие 18-летнего возраста, независимо от их происхождения, социального, должностного или имущественного положения, пола, расы, национальности, языка, отношения к религии, убеждений, места жительства или любых других обстоятельств. Однако участие в референдуме не допускается для граждан, признанных судом недееспособными, а также для тех, кто содержится в местах лишения свободы по приговору суда.

Предлагается расширить перечень лиц, которые не могут участвовать в референдуме. В качестве обоснования для этого можно привести следующие доводы:

В связи с гуманизацией уголовного законодательства и принятием нового Уголовного кодекса, который предусматривает

альтернативные меры наказания, такие как арест, ограничение свободы, штраф и прочие санкции вместо лишения свободы, возникает необходимость пересмотра подхода к ограничению прав лиц, осужденных за тяжкие и особо тяжкие преступления. В частности, целесообразно рассмотреть лишение права участия в республиканском референдуме исключительно для тех осужденных, которые подверглись лишению свободы. Это оправдано тем, что назначение альтернативных мер наказания, таких как штрафы, в отношении тех же преступлений, может создавать несоответствие в правовых последствиях. «В данном контексте нецелесообразно, чтобы гражданин, осужденный к лишению свободы на срок более 5 лет, был лишен права участвовать в референдуме, в то время как лицо, осужденное за аналогичное преступление с альтернативным наказанием, таким как штраф, сохраняло бы это право» [4]. Подобный подход уже находит применение в ряде зарубежных юрисдикций и может служить ориентиром для оптимизации национального законодательства.

Принцип гласности является одним из основополагающих принципов организации и проведения республиканского референдума. Согласно этому принципу, решение о проведении референдума и вопросы, выносимые на голосование, должны быть доведены до сведения граждан посредством средств массовой информации. Эти средства освещают ход подготовки и проведения референдума, а их представители, аккредитованные при избирательных комиссиях, обеспечиваются доступом к мероприятиям, связанным с проведением референдума.

В современных условиях необходимо расширить методы оповещения граждан о проведении республиканского референдума за пределы традиционных средств массовой информации. Эффективными способами информирования могут стать использование социальных сетей, SMS-рассылок от мобильных операторов, мобильных приложений, таких как WhatsApp, а также размещение информации на информационных стендах в общественных местах. Эти современные методы коммуникации способны значительно повысить охват аудитории и улучшить осведомленность граждан о референдуме и его деталях, что способствует более широкому и эффективному участию в демократическом процессе.

Вопрос о возможности проведения местных референдумов в Казахстане является довольно актуальным и требует тщательного

рассмотрения на правительственном уровне. На данный момент в Казахстане референдум может быть исключительно на общенациональном уровне, и законодательство не предусматривает проведение местных референдумов. Однако данный институт широко используется в различных зарубежных странах как форма местного самоуправления, позволяющая населению напрямую участвовать в принятии решений по вопросам местного значения.

Учитывая системные меры, предпринимаемые в нашей Республике для формирования и развития системы местного самоуправления, целесообразно рассмотреть возможность внедрения местного референдума как одной из форм непосредственного волеизъявления граждан по вопросам, касающимся их жизнедеятельности на уровне местных сообществ. Важно отметить, что хотя Конституция Республики Казахстан не ограничивает перечень форм непосредственного участия граждан в местном самоуправлении, действующий Закон Республики Казахстан «О местном государственном управлении и самоуправлении в Республике Казахстан» предусматривает лишь две формы: выборы органов самоуправления и собрания, сходы местного сообщества.

В этой связи можно предложить следующие изменения: предоставить право инициировать назначение местного референдума определенной группе граждан, проживающих на территории соответствующего региона, а также акимам и депутатам маслихатов в установленном количестве. Право назначения местного референдума должно быть закреплено за районными, городскими и областными представительными органами. Важно, чтобы это право маслихатов не было дискреционным, как у Президента. То есть, при проявлении инициативы со стороны упомянутых субъектов, необходимо установить обязательность назначения референдума [5]. Такое регулирование обеспечит более демократическое и транспарентное участие граждан в процессе принятия решений по вопросам местного значения, что способствует усилению системы местного самоуправления и более эффективному реагированию на потребности населения.

В связи с вышеизложенным, представляется целесообразным внести в Закон Республики Казахстан «О местном государственном управлении и самоуправлении в Республике Казахстан» статью, регулиующую вопросы проведения местного референдума. Такая статья должна предусматривать четкие процедуры и механизмы для организации и проведения местных референдумов, включая права и

обязанности инициаторов, процесс сбора подписей, а также порядок назначения и проведения референдума.

В перспективе можно рассмотреть разработку и принятие Конституционного закона «О референдуме», который обеспечивал бы детальное регулирование процедур, связанных с проведением как республиканского, так и местного референдумов. Такой закон мог бы включать в себя подробные нормы и правила, касающиеся всех аспектов референдумного процесса, включая инициативу, организацию, голосование и подсчет голосов, а также механизм обжалования результатов.

Совершенствование законодательства о референдуме будет способствовать укреплению демократических принципов в управлении государством. Оно позволит повысить роль народа как основного источника власти, улучшая участие граждан в процессе принятия государственных решений и решении вопросов местного значения. Это также будет способствовать более эффективному и прозрачному управлению на всех уровнях, усиливая связь между органами власти и населением.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Толстик В.А., Трусов Н.А. Референдум как инструмент демократизации правотворчества // Юридическая техника. – 2014. - № 8. – С.450-457

2 Мурашин А.Г. Непосредственное народовластие в системе социалистического самоуправления народа. - Киев: Вища школа, 1989. – 241 с.

3 Жанузакова Лейла Тельмановна К вопросу о совершенствовании законодательства о референдуме // Вестник Института законодательства и правовой информации Республики Казахстан. 2018. №1 (50). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-sovershenstvovanii-zakonodatelstva-o-referendume> (дата обращения: 15.09.2024).

4 Пархоменко Дмитрий Александрович ОБ ИЗБИРАТЕЛЬНОСТИ В НАЗНАЧЕНИИ УСЛОВНОГО ОСУЖДЕНИЯ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ НА СРОК БОЛЕЕ ТРЕХ ЛЕТ // Вестник Московского университета МВД России. 2021. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ob-izbiratelnosti-v-naznachenii-uslovnogo-osuzhdeniya-k-lisheniyu-svobody-na-srok-bolee-treh-let> (дата обращения: 15.09.2024).

5 Жанузакова Л.Т. Некоторые проблемы статуса маслихатов в условиях конституционной реформы // Вестник Института законодательства и правовой информации Республики Казахстан. 2007. №3 (7). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-statusa-maslihatov-v-usloviyah-konstitutsionnoy-reformy> (дата обращения: 15.09.2024).

### ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЛЕГАЛИЗАЦИЮ ИМУЩЕСТВА, ПРИОБРЕТЕННОГО ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ (НА МАТЕРИАЛАХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН)

ШАХМАНОВ А. Е.

магистрант, кафедра «Правоведение» Торайгыров университет, г. Павлодар  
ТАЛИПОВА Ж. Ж.

ст. преподаватель, кафедра «Правоведение»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

Легализация имущества, приобретенного преступным путем, является одним из сложных правонарушений, которое нарушает нормальное функционирование экономической системы государства.

Республика Казахстан, стремясь к интеграции в международное сообщество и поддержке глобальных стандартов финансовой прозрачности, предприняла значительные усилия для усиления мер по борьбе с легализацией преступных доходов. Важной задачей национального законодательства является как предотвращение таких преступлений, так и наказание виновных лиц.

В законодательстве Республики Казахстан закреплены нормы, направленные на борьбу с легализацией доходов, полученных преступным путем. Основным нормативным актом, регулирующим данную сферу, является Уголовный кодекс Республики Казахстан (УК РК). Статья 218 УК РК «Легализация денежных средств или иного имущества, приобретенного незаконным путем» предусматривает уголовную ответственность за действия по легализации преступных доходов [1,2].

На национальном уровне также приняты другие законы и подзаконные акты, направленные на обеспечение финансового мониторинга и предотвращение легализации преступных средств.

Важную роль в этом процессе играет Комитет по финансовому мониторингу Министерства финансов РК.

Республика Казахстан является участником различных международных соглашений и конвенций, направленных на борьбу с отмыванием денег, включая Конвенцию ООН против транснациональной организованной преступности и Международную конвенцию о борьбе с финансированием терроризма. Эти международные обязательства способствовали интеграции Казахстана в глобальную систему борьбы с финансовыми преступлениями и повлияли на разработку национальных правовых норм.

Организация FATF (Financial Action Task Force) также оказывает значительное влияние на развитие правового регулирования в Казахстане. Казахстан придерживается рекомендаций FATF, которые касаются усиления финансового контроля и международного сотрудничества в борьбе с легализацией преступных доходов [3].

В последние годы правоохранительные органы и суды Республики Казахстан активизировали свои усилия в борьбе с легализацией преступных доходов. Статистика показывает рост числа расследованных и рассмотренных дел, связанных с отмыванием денег, что свидетельствует о повышении эффективности правоохранительных и судебных механизмов.

Однако на практике остаются проблемы, связанные с трудностями в доказывании состава преступления, недостаточной квалификацией сотрудников финансовых служб, а также пробелами в законодательстве, связанными с определением критериев легализации и отмывания доходов.

Одной из ключевых проблем в практике применения ответственности за легализацию является сложность доказывания факта происхождения имущества. Необходимо не только подтвердить, что имущество было приобретено незаконным путем, но и установить факт его легализации (например, через финансовые операции или приобретение активов). Это требует комплексного финансового анализа, сотрудничества с международными правоохранительными органами и применения современных технологий для отслеживания денежных потоков.

В судебной практике Казахстана по делам о легализации имущества, приобретенного преступным путем, суды, как правило, опираются на совокупность косвенных доказательств, таких как

необоснованные финансовые транзакции, несоответствие уровня доходов и расходов, а также укрытие реальных источников доходов.

Рассмотрение дел по легализации преступных доходов требует от судей и следственных органов не только глубокого знания национального законодательства, но и понимания международных норм и практики борьбы с финансовыми преступлениями. Необходимость в усилении подготовки сотрудников правоохранительных органов и судей остается актуальной.

Несмотря на активные усилия по совершенствованию законодательства в Казахстане, остаются значительные вызовы. К ним относятся:

- необходимость дальнейшей гармонизации национальных норм с международными стандартами;
- повышение уровня финансовой грамотности сотрудников правоохранительных органов;
- развитие сотрудничества с международными организациями по обмену информацией.

Особую актуальность также приобретают вопросы усиления ответственности за преступления, связанные с финансированием терроризма и коррупцией, так как эти деяния часто сопровождаются отмыванием средств.

Применение ответственности за легализацию имущества, приобретенного преступным путем, в Республике Казахстан развивается в контексте международных стандартов и рекомендаций. Однако для повышения эффективности борьбы с данным видом преступлений требуется комплексное улучшение правоприменительной практики, усиление международного сотрудничества и дальнейшая гармонизация национального законодательства с глобальными нормами. Внедрение современных технологий в финансовый мониторинг и усиление подготовки кадров позволят Казахстану более эффективно противостоять угрозам финансовых преступлений [4].

Несмотря на существенный прогресс в борьбе с легализацией преступных доходов в Казахстане, остаются актуальными некоторые проблемы, связанные с практическим применением законодательства. Рассмотрим ключевые из них:

- борьба с легализацией преступных доходов требует слаженного взаимодействия между различными государственными структурами, включая правоохранительные органы, финансовые

учреждения и регулирующие органы. Однако на практике координация между этими структурами может быть недостаточно эффективной. Возникают сложности при обмене информацией и совместной работе по расследованию финансовых преступлений, что затрудняет оперативное выявление и пресечение таких деяний;

- в Казахстане, как и в других странах, выявление преступных доходов и их последующая легализация становятся все более сложными из-за использования сложных финансовых схем, офшорных счетов и криптовалют. Преступники прибегают к различным методам для сокрытия незаконного происхождения средств, что затрудняет доказательство легализации этих доходов. Часто отмывание денег осуществляется через сложные цепочки транзакций, использование подставных компаний и финансовых посредников;

- еще одной проблемой является недостаток специалистов, обладающих глубокими знаниями в области финансового анализа и расследования преступлений, связанных с легализацией доходов. Это усложняет проведение финансовых расследований, особенно в случаях, когда преступники используют современные технологии для отмывания денег. Правоохранительные органы сталкиваются с необходимостью повышения квалификации сотрудников и привлечения специалистов, обладающих экспертными знаниями в области финансового мониторинга и анализа данных.

Учитывая транснациональный характер многих преступлений, связанных с легализацией доходов, Казахстану необходимо активизировать международное сотрудничество. Это включает обмен информацией с другими странами, участие в международных расследованиях и гармонизацию законодательства с международными стандартами. В частности, важно наладить оперативное взаимодействие с международными организациями, такими как FATF, Интерпол и Всемирный банк.

Для повышения эффективности борьбы с легализацией преступных доходов в Казахстане необходимо предпринимать следующие шаги:

- усиление ответственности за финансовые преступления. На законодательном уровне важно предусмотреть более жесткие санкции за легализацию преступных доходов, что может повысить эффективность правоприменительных органов. Сюда входит как ужесточение уголовной ответственности, так и внедрение

дополнительных штрафных санкций для компаний и лиц, причастных к этим преступлениям;

- для эффективного контроля за денежными потоками и предотвращения легализации преступных доходов необходимо внедрение новых технологий, таких как искусственный интеллект и блокчейн. Это позволит ускорить процесс отслеживания подозрительных транзакций и выявление сложных схем отмывания денег;

- для успешной борьбы с легализацией преступных доходов необходима регулярная подготовка и повышение квалификации сотрудников правоохранительных органов, судебной системы и финансовых регуляторов. Это может включать как внутренние тренинги, так и участие в международных семинарах и конференциях;

- для успешной борьбы с отмыванием денег Казахстану необходимо активизировать сотрудничество с международными организациями, такими как FATF, и заключать двусторонние соглашения с другими странами. Это позволит улучшить обмен информацией и упростить процесс расследования транснациональных преступлений [5].

Применение ответственности за легализацию имущества, приобретенного преступным путем, в Республике Казахстан представляет собой важную часть борьбы с экономическими преступлениями и обеспечения финансовой безопасности государства. Несмотря на активные усилия по совершенствованию законодательства, остаются проблемы, связанные с координацией между органами власти, выявлением преступных доходов и подготовкой специалистов. Внедрение современных технологий и развитие международного сотрудничества станут важными шагами на пути к более эффективной борьбе с легализацией преступных доходов.

В дальнейшем требуется продолжать совершенствовать законодательство, основываясь на международных стандартах и практическом опыте, что позволит Казахстану повысить эффективность борьбы с финансовыми преступлениями и укрепить свою позицию на международной арене, как страны с прозрачной финансовой системой.

## ЛИТЕРАТУРА

1 Уголовный кодекс Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/K1400000226> [дата обращения 09.10.2024].

2 Закон Республики Казахстан «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма» [Электронный ресурс]. – URL: [https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z090000191/\\_history](https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z090000191/_history) [дата обращения 09.10.2024].

3 Sagymbekov, B., & Shakarimov, A. (2023). On some issues of legal regulation of the return of stolen assets in the Republic of Kazakhstan. Тенденции развития науки и образования. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.18411/trnio-04-2023-326>. [дата обращения 09.10.2024].

4 Veklenko, V., & Akiev, A. (2022). Problems of qualifying legalization (laundering) of money or other property acquired by criminal way (Articles 174, 174.1 of the Criminal Code of the Russian Federation). Vestnik of the St. Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs of Russia. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.35750/2071-8284-2022-4-98-105>. [дата обращения 09.10.2024].

5 Aldiyarkhan, M. (2022). Some vital aspects of using the arrest as a punishment in accordance with the legislation of the Republic of Kazakhstan. BULLETIN of L.N. Gumilyov Eurasian National University. Law Series. [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.32523/2616-6844-2022-138-1-113-123>. [дата обращения 09.10.2024].

Секция 17  
Қаржы жүйесі мен есептің қазіргі жағдайы  
Современное состояние финансовой системы

БЮДЖЕТНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В  
ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

АЙГУЖИНОВА Д. З.  
к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар  
АНЕСОВА Г. Ж.  
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

В Казахстане за последние годы проведены значительные реформы в бюджетной сфере, которые направлены на повышение эффективности управления государственными финансами, с целью обеспечения выполнения в полной мере государственных функций и предоставления качественных государственных услуг населению.

Реализация целей и задач по совершенствованию бюджетной системы, развитию управления бюджетными процессами требует решения многих задач, в том числе улучшения бюджетного планирования на уровне государственных учреждений.

Каждое государственное учреждение является непосредственным участником бюджетного процесса и задействованы во всех его стадиях. В законодательстве указано, что бюджетный процесс – регламентированная бюджетным законодательством Республики Казахстан деятельность государственных органов по планированию, рассмотрению, утверждению, исполнению, уточнению и корректировке бюджета, ведению бухгалтерского учета и финансовой отчетности, бюджетного учета и бюджетной отчетности, государственному финансовому контролю, бюджетному мониторингу и оценке результатов [1, с. 6].

На основании данного понятия можно определить, что бюджетный процесс представляет собой деятельность государственных органов, которые обеспечивают его организацию и совокупность последовательных стадий. В литературе отсутствует единство мнений относительно количества стадий бюджетного процесса, а также отсутствуют указания на признаки выделения стадий [2, с.112].

Специалисты предлагают выделять четыре стадии бюджетного процесса [3, с. 81]:

- планирование и разработка проекта бюджета;
- рассмотрение и утверждение бюджета;
- исполнение бюджета;
- составление, рассмотрение и утверждение отчета об исполнении бюджета.

В рамках данной статьи рассмотрим роль и функции государственного учреждения при планировании и разработке проекта бюджета. Государственные учреждения выполняют ключевую роль в процессе бюджетного планирования посредством эффективного распределения финансовых ресурсов для достижения стратегических целей страны и реализации Национальных проектов РК. На данной стадии бюджетного процесса функции государственного учреждения следующие:

- формирование бюджетных заявок. Государственные учреждения разрабатывают детализированные бюджетные заявки на каждую бюджетную программу, которые закреплены за ними. В бюджетной заявке обосновываются объемы всех расходов, необходимых для финансирования потребностей на предстоящий финансовый год.;

- разработка индивидуальных планов финансирования по обязательствам и платежам. Индивидуальные планы финансирования представляют собой свод расходов по спецификам на бюджетный период, составляются по функциональной и экономической классификациям на основании расчетов расходов по бюджетным программам (подпрограммам), представленных в бюджетной заявке администраторов бюджетных программ;

- внесение изменений и дополнений в индивидуальные планы финансирования. Внесение изменений и дополнений в индивидуальные планы финансирования производится в случаях, определенных Бюджетным кодексом, а также при распределении распределяемых бюджетных программ, при возникновении факторов, требующих корректировки месячных поступлений и расходов республиканского и местных бюджетов и корректировки сумм между подпрограммами внутри одной бюджетной программы и спецификами экономической классификации расходов в планах финансирования администраторов бюджетных программ и индивидуальных планах финансирования.

Бюджетная заявка составляется на основе:

- Правил составления и представления бюджетной заявки, утвержденной Приказом Министра финансов Республики Казахстан от 24 ноября 2014 года № 511;
- лимитов расходов администраторов бюджетных программ;
- проекта стратегического плана или проекта изменений и дополнений в стратегические планы;
- проектов бюджетных программ администраторов бюджетных программ;
- единой бюджетной классификации Республики Казахстан, утвержденной приказом Министра финансов Республики Казахстан от 18 сентября 2014 года № 403 «Некоторые вопросы Единой бюджетной классификации Республики Казахстан», (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 9756);
- бюджетной заявки истекшего планового периода;
- отчета о реализации стратегического плана за отчетный финансовый год;
- натуральных норм [4, с. 18].

Бюджетная заявка составляется в пределах лимитов расходов администраторов бюджетных программ. Индивидуальный план по обязательствам определяет месячные объемы обязательств, принимаемых государственным учреждением в денежном выражении в пределах годовых объемов бюджетных средств, предназначенных для реализации мероприятий бюджетных программ (подпрограмм).

Индивидуальный план по платежам определяет месячные объемы бюджетных средств, в пределах годовых объемов бюджетных средств, необходимых государственному учреждению для осуществления платежей в счет выполнения принятых обязательств [5, с. 18]. Порядок составления и утверждения индивидуальных планов финансирования представлен на рисунке 1.



Рисунок 1 – Порядок составления и утверждения индивидуальных планов финансирования государственных учреждений

Внесение изменений и дополнений в индивидуальные планы финансирования осуществляется справками о внесении изменений и дополнений в индивидуальные планы финансирования, составленными в соответствии с ЕБК РК, формируемыми администраторами бюджетных программ на основании полученных от государственных учреждений заявок на изменение индивидуальных планов финансирования по обязательствам и платежам с прилагаемыми расчетами и обоснованием изменений.

Первый этап. ГУ подает заявку АБП на формирование справки о внесении изменений и дополнений в ИПФ;

Второй этап. АБП до рассмотрения заявки ГУ обращается в ТПК по своему местонахождению с письмом о необходимости осуществления блокировки соответствующих расходов. ТПК приостанавливает регистрацию обязательств и проведение платежей государственного учреждения по программам, подпрограммам, спецификам, по которым планируется изменение плановых назначений, до завершения процедур по внесению изменений в планы финансирования;

Третий этап. При приостановлении операций по соответствующим кодам бюджетной классификации расходов АБП оповещает свои подведомственные ГУ о планируемом внесении изменений в индивидуальные планы финансирования.

Четвертый этап. АБП после соответствующей проверки формирует и утверждает на основании заявки ГУ справку о внесении изменений и дополнений в ИПФ (Администратор местных бюджетных программ в ТПК направляет утвержденные электронные образы справок о внесении изменений в индивидуальные

планы финансирования согласно приложениям 34 и 36 к настоящим Правилам с реестром по форме согласно приложению 22 к настоящим Правилам, которые подписываются ЭЦП руководителя администратора бюджетных программ и руководителя структурного подразделения администратора бюджетных программ, ответственного за составление индивидуального плана финансирования.)

Пятый этап. После загрузки территориальным подразделением казначейства в ИИСК справок о внесении изменений в индивидуальные планы финансирования, не касающиеся изменений в сводные планы финансирования, по ИС «Казначейство- клиент» направляется уведомление о подтверждении загрузки в ИИСК данных справок администратору местных бюджетных программ, а также соответствующему местному уполномоченному органу по исполнению бюджета, аппарату акима города районного значения, села, поселка, сельского округа для проведения последним бюджетного мониторинга;

Шестой этап. при приеме на исполнение справок на внесение изменений индивидуальные планы финансирования по обязательствам и платежам ответственные исполнители ТПК осуществляют проверку кодов справок на соответствие кодам ЕБК РК, соответствие планов финансирования нижестоящих бюджетов планам финансирования вышестоящего бюджета по целевым трансфертам и кредитам, передаваемым из республиканского бюджета или в республиканский бюджет.

Несмотря на сложившуюся систему бюджетного планирования, она нуждается в совершенствовании и решении следующих проблем:

- неточность прогнозов доходов и расходов;
- нерациональное распределение;
- перерасход и недоиспользование бюджетных средств;
- недостаточный уровень долгосрочного планирования;
- отсутствие гибкости и низкая оперативность при внесении изменений в планы финансирования государственных учреждений.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Бюджетный кодекс Республики Казахстан от 4 декабря 2008 года № 95-IV (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.07.2021 г.). Электронный ресурс – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30364477#pos=8;-60](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30364477#pos=8;-60)

2 Омирбаев С. М. Государственный бюджет: учебник / С. М. Омирбаев, С. Ж. Интыкбаева, А. А. Адамбекова, Р. С.Пармнова. – Алматы: ТОО РПИК, 2015. – 632 с.

3 Абдрахманов С., Крыкбаева А. Бюджетный гид. - Алматы: Фонд Сорос-Казахстан, 2016. – 135 с.

4 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 24 ноября 2014 года № 511. «Об утверждении Правил составления и представления бюджетной заявки». Электронный ресурс – [URL: https://adilet.zan.kz/rus/docs/V14E0010007](https://adilet.zan.kz/rus/docs/V14E0010007)

5 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 4 декабря 2014 года № 540 «Об утверждении Правил исполнения бюджета и его кассового обслуживания (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2024 г.)».

## СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ

АКЖОЛОВА С. Б.

педагог-исследователь, Высший колледж,

Торайгыров университет, г. Павлодар

ЖАНГАЗИНОВА А. Б.

студент, Высший колледж, Торайгыров университет, г. Павлодар

В данной статье рассматриваются функции и значение малых и средних предприятий в экономике Павлодарской области. Демонстрируется как динамика роста, так и государственное финансирование. Выживание малых предприятий зависит от государства. Благодаря такому симбиозу становится возможным уменьшить зависимость от сырьевой экономики, предоставить новые возможности для трудоустройства, стимулировать самозанятость населения и увеличить налоговые поступления в местные органы власти и органы управления.

Павлодарская область – один из основных регионов Казахстана с хорошо развитым промышленным и сельскохозяйственным сектором. МСП играют важную роль в экономике региона, стимулируя конкуренцию и предоставляя разнообразный ассортимент товаров и услуг. Дан анализ положения МСП в Павлодарской области в 2021–2023 годах и рассмотрены их сильные и слабые стороны, а также перспективы развития.

Малое и среднее предпринимательство (МСП) — важнейшая деталь экономики, служащая инструментом для создания новых вакансий, прогрессивности инноваций и подъеме ВВП.

На данный момент состояние:

МСП в Павлодарской области находятся на стадии развития и демонстрируют положительные тенденции, но при этом сталкиваются с рядом проблем. Несмотря на рост числа предприятий, решение таких вопросов, как доступ к финансированию, наличие квалифицированных кадров и развитие маркетинговых инструментов, является приоритетным для региона.

В улучшении МСП мы сталкиваемся с рядом препятствий, которые замедляют его продуктивное развитие. Несколько основных проблем включают в себя:

Доступ к финансированию: несмотря на государственные программы, доступ МСП к кредитам и инвестициям остается затрудненным. Высокие процентные ставки по кредитам, сложности с административными процедурами и отсутствие информации об имеющихся программах препятствуют росту предприятий.

Многочисленные административные процедуры и бюрократические препятствия затрудняют создание и регистрацию бизнеса для молодых предпринимателей. К ним относятся сложные процедуры регистрации, получение лицензий и сертификатов, высокие налоги и административные барьеры;

МСП могут столкнуться с недостатком опыта и знаний о бизнесе и предпринимательстве. Недостаточное образование в области предпринимательства и управления бизнесом снижает вероятность успешного бизнеса;

Нехватка квалифицированных работников: нехватка квалифицированных работников может привести к нехватке знаний и опыта в области предпринимательства и управления бизнесом и нехватка квалифицированной рабочей силы. В некоторых отраслях наблюдается нехватка специалистов, что препятствует развитию предприятий;

Острая конкуренция: в некоторых секторах конкуренция со стороны крупных компаний очень высока, что создает трудности для МСП

Отсутствие маркетинговых инструментов: МСП часто не имеют достаточных ресурсов для эффективной рекламы и продвижения своих товаров и услуг.

Положительные аспекты развития МСП в Павлодарской области:

Создание рабочих мест: Большинство новых рабочих мест в регионе создаются на предприятиях малого и среднего бизнеса, что способствует снижению уровня безработицы.

Усиление конкуренции: Рост числа малых и средних предприятий делает рынок более конкурентоспособным, что снижает издержки и повышает качество товаров и услуг.

Диверсификация экономики: Помогая создавать новые секторы экономики, МСП помогают региону стать более устойчивым к экономическим потрясениям.

Повышение уровня жизни: Рост МСП способствует расширению доступа людей к товарам и услугам, что повышает уровень жизни в целом.

Социальная ответственность: Малые и средние предприятия часто финансируют и начинают благотворительные проекты.

В настоящее время в Республике Казахстан действует ряд инициатив и программ, направленных на поощрение молодежи к открытию собственного бизнеса. Вот некоторые из них:

1. «Бастау Бизнес» – предлагает участникам тренинг по предпринимательству. Каждое занятие проводится в интерактивном формате. Участники получают гранты или кредиты по сниженным процентным ставкам для открытия собственного бизнеса в том случае, если бизнес-план защищен [4]

2. «Жас кәсіпкер» – обучает молодежь основам открытия собственного бизнеса. По окончании курса продолжительностью не менее 25 дней выдается сертификат. Наиболее перспективные студенты получают кредиты или субсидии в рамках программы для открытия собственного бизнеса; [1]

3. Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021–2025 годы. Целью разработки национального проекта является обеспечение качественных изменений в структуре предпринимательства:

- развитие малого бизнеса с целью увеличения занятости;
- опора на средний бизнес как фактор диверсификации отраслей экономики и всестороннего развития конкуренции
- равные условия для субъектов предпринимательства [2]

4. Государственная программа поддержки и развития предпринимательства «Дорожная карта бизнеса 2025» – это выдача государственных грантов и обучение предпринимателей,

направленные на поддержку и развитие малого и среднего бизнеса в Республике Казахстан.

Структура показателей деятельности малого и среднего бизнеса на 2021 год:

в структуре бизнеса насчитывалось 46694 активных субъекта малого и среднего бизнеса;

общий объем производства товаров и услуг составил 729,6 млрд тенге;

на предприятиях малого и среднего бизнеса работало 134 808 человек.

Большинство действующих в настоящее время предприятий сосредоточены на оптовой и розничной торговле, а также на обслуживании автомобилей и мотоциклов.

Результаты по показателям малого и среднего бизнеса в 2022 году:

в 2022 году действовало 52084 единицы малого и среднего бизнеса;

по состоянию на 2022 год в них работало 135 700 человек;

общий объем производства за 2022 год составил 934332 миллиарда тенге.

Показатели развития малого и среднего бизнеса в 2023 году:

в 2023 году насчитывалось 60 689 действующих предприятий малого и среднего бизнеса;

общее число работников в 2022 году составило 140 800 человек;

общий объем производства за 2022 год составил 1050,5 млрд тенге.

Таким образом, анализ данных, касающихся роста малого и среднего бизнеса в Павлодарской области в период с 2021 по 2023 год, показывает многообещающую картину, при этом показатели 2023 года оказались самыми высокими. Это говорит о том, что деловой сектор региона активно расширяется, способствуя тем самым экономическому росту и созданию рабочих мест.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Введение и перспективы развития 2021–2025 годы. [Электронный ресурс]. – URL: [http:// akimat-pvl.gov.kz/blogs/view/](http://akimat-pvl.gov.kz/blogs/view/) [дата обращения: 15.03.2023].

2 Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан. [Электронный

ресурс]. – URL: <https://new.stat.gov.kz/ru/industries/economy/local-market/spreadsheets/>.po [дата обращения: 15.03.2023].

3 Программы Фонда «Даму». [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.damu.kz/68>. [дата обращения 05.02.2024].

4 Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021 – 2025 годы. [Электронный ресурс]. – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2100000728> [дата обращения 12.09.2021].

5 Число молодых предпринимателей растет в Казахстане. [Электронный ресурс]. – URL: <https://365info.kz/2023/05/chисло-molodyh-predprinimatelej-rastet-v-kazahstane>. [дата обращения 23.05.2023].

### **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В СКОТОВОДЧЕСКИХ ХОЗЯЙСТВАХ**

АЛТАЙБАЕВА Ж. К.

к.э.н., профессор, Инновационный Евразийский университет, г. Павлодар

БЕКНИЯЗОВА Д. С.

PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

РЕЗАНОВ Н. С.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Скотоводство в современном мире продолжает оставаться важной отраслью сельского хозяйства, которая обеспечивает государство не только продовольствием, но и значительной частью доходов от экспорта. Подобно любому бизнесу, скотоводство сталкивается с рядом проблем для его эффективного управления бюджетом, такими как: недостаток оперативности планирования, высокая трудоемкость учета затрат и ошибочность прогнозирования. Помимо существующих проблем, скотоводство также сталкивается с постоянными вызовами, таких как: повышение затрат на закупку кормового сырья, недостаточная квалифицированность ветеринарного персонала, изменение глобального климата, что в последние годы наблюдается наиболее остро [1, с. 70]. При наличии такого количества проблем и вызовов, неудивительно, что традиционные методы бюджетирования сильно потеряли в своей эффективности, по большей части из-за того, что, подходы к учету и прогнозирования значительно устарели. Однако, если что-то устаревает, на это место приходят новые технологии, цифровые

технологии как раз являются этой необходимой мерой, позволяя обеспечить устойчивое развитие скотоводства, а также увеличить его конкурентоспособность на рынке.

Оригинальность заключается в рассмотрении не стандартных инструментов, целью которых является повышение эффективности финансового планирования и автоматизации учета в скотоводческих хозяйствах. Поскольку повсеместно происходит глобальная цифровизация, изучение таких цифровых технологий, которые позволяют трансформировать сложные процессы бюджетирования, являются важным аспектом.

Актуальность же целиком оправдана мировыми тенденциями к повышению эффективности сельского хозяйства. Страны, в которых широко применяются цифровые технологии, показывают более высокую продуктивность и устойчивость. В Казахстане и в других странах бывшего СССР, процесс внедрения цифровых технологий значительно ниже, чем в Европе или Китае, что несомненно создает значительную угрозу для аграрного сектора, однако дает возможность для крупного рывка в развитии.

Научная новизна заключается в исследовании влияния конкретных цифровых технологий на процессы бюджетирования в скотоводческих хозяйствах. В основном исследование сфокусировано на финансовом аспекте внедрения цифровых технологий, их возможности для снижения затрат и повышения качества финансового планирования.

Внедрение цифровых технологий в сельское хозяйство оказывает существенные изменения на процессы управления. Цифровые технологии помогают получать, анализировать и использовать данные для улучшения принятия решений.

Big Data (BD) — технология, позволяющая работу с крупными объемами данных, которые могут быть получены из всевозможных данных, таких как: фермерские системы управления, рынки сбыта, климатические условия. Использование этих данных помогает в более точном прогнозировании затрат, управлении ресурсами. Основные возможности применения Big Data [2, с. 22]:

- Прогнозирование потребности в кормах в зависимости от сезонных изменений;
- оптимизация маршрутов транспортировки и снабжения, улучшение логистики;
- оценка и прогнозирование возможных рисков, таких как болезни животных;

- эффективное планирование продаж, на основе данных о рыночных ценах.

Технология BD широко используются в США и Германии, где существует развитая инфраструктура для сбора и анализа данных. В Казахстане же данная технология находится на стадии внедрения, основной проблемой для ее распространения является отсутствие доступа к необходимым данным и низкие аналитические возможности.

Интернет вещей (IoT) — это комплекс устройств, подключенных к одной сети, позволяющие получать и передавать данные [3, с. 5-9]. В области скотоводства, устройства представлены датчиками, прикрепленные к отслеживаемым животным, которые показывают их здоровье, активность, потребность в корме и воде.

Основные возможности применения IoT:

- отслеживают показатели здоровья и потребностей животных;
- отслеживание состояния пастбищ, уровень влажности.

IoT-технологии активно используются в Австралии и США, позволяя получать информацию о своих стадах и корректировать бюджетные планы в режиме реального времени. В Казахстане уже существуют успешные примеры внедрения этой технологии, однако, как и BD, технология только начинает внедряться.

Автоматизация процессов бюджетирования и учета затрат — один из важнейших шагов к резкому повышению эффективности управления в скотоводстве и не только. Современные системы управления позволяют не только автоматизировать такие операции как, учет затрат, но и совмещать полученные данные с другими системами, что может повысить точность и скорость принятия решений [4, с. 101].

Основные возможности применения автоматизации:

- позволяет сократить время на обработку данных и снизить возможность ошибок в принятии решений;
- позволяет скорректировать прогнозирование будущих затрат, используя данные за прошлые периоды.

Автоматизация широко применяется в Германии и Австралии, где хозяйства используют сложные системы управления финансами. В Казахстане автоматизация бюджетирования, как и другие цифровые технологии, пока находится на этапе внедрения, однако потенциал для их успешного использования остается крайне высок. Преимущества и недостатки цифровых технологий представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Преимущества использования цифровых технологий для бюджетирования

Технология	Преимущества	Пример применения
Big Data	Точные прогнозы и анализ затрат	Прогнозирование потребностей
IoT	Отслеживание состояния животных	Снижение расходов
Автоматизация	Ускорение бюджетирования	Оптимизация учета затрат

Внедрение цифровых технологий позволяет повысить точность прогнозирования доходов и затрат, снизить риски незапланированных расходов и увеличить эффективность использования ресурсов. Анализ данных позволяет оперативно принимать точные решения, нацеленные на оптимизацию бюджета и сокращение издержек. Таким образом, внедрение цифровых технологий позволяет не только улучшить текущее управление финансами, но и создавать долгосрочные стратегии развития. Значимость использования цифровых технологий в Казахстане, а также в других странах показано в таблице 2.

Таблица 2 – Использование цифровых технологий для бюджетирования в скотоводстве

Страна	Значимость технологии BD	Значимость технологии IoT	Значимость технологии автоматизации
Казахстан	Внедрение на начальном этапе	Внедрение на начальном этапе, в основном используется для отслеживания состояния крупнорогатого скота	Внедрение на начальном этапе, используется только на крупных фермах
США	Активное использование для оптимизации кормления и планирования затрат	Широко используется для отслеживания здоровья животных на всех размеров фермах.	Используется программное обеспечение для автоматизации финансового учета

Германия	Используется для анализа продуктивности и прогнозирования урожая кормов	Активно используется для отслеживания здоровья и условий содержания животных	Широко применяется для автоматизации бухгалтерского учета и бюджетирования
Австралия	Применяется для анализа климатических данных и потребности в ресурсах	Используется для отслеживания состояния животных	Автоматизированные системы планирования затрат

На основе данных таблицы, можно сделать вывод о том, что лидером по внедрению цифровых технологий является США, в стране широко используются все виды цифровых технологий для анализа затрат, оптимизации процессов и слежением за уровнем здоровья животных. Германия и Австралия активно внедряет технологии на своих пастбищах, особо тщательно следят за здоровьем и потребностями своих животных. В Казахстане внедрение цифровых технологий пока находится на начальном этапе, однако некоторые из них уже применяются в крупных хозяйствах. При поддержке государства и иностранных коллег, процесс может значительно ускориться, что позволит эффективней использовать ресурсы, снизить затраты и повысить эффективность сельского хозяйства.

Цифровые технологии оказывают заметное влияние на развитие сельского хозяйства в разных странах, уровень их внедрения может различаться в зависимости от инфраструктуры, государственной поддержки и инновационных подходов. Далее будет детализированный анализ уровня развития сельского хозяйства в четырех странах: США, Германия, Австралия и Казахстан.

Сельское хозяйство США является одним из самых развитых и высокотехнологичных в мире. Широкое применение цифровых технологий активно поддерживается государством и частным сектором. США активно используют большие объемы данных для анализа и прогнозирования в агробизнесе, особенно в таких областях, как прогнозирование рыночных тенденций и управление пастбищами [5, с. 10-19].

Сельское хозяйство Германии также демонстрирует высокие показатели эффективности благодаря применению цифровых технологий. В стране особое внимание уделяется автоматизации процессов, что позволяет не только оптимизировать производственные процессы, но и совмещать системы управления хозяйством с государственными базами данных, что упрощает учет затрат и налогообложение [6, с. 97].

Германия активно использует цифровые технологии для отслеживания состояния животных и условий содержания, а также применяет ВД для анализа производительности фермерских хозяйств [7, с. 13]. Государство активно поддерживает развитие сельского хозяйства, развивая новейшие технологии и внедряя их как в малые, так и в средние скотоводческие хозяйства.

Австралия имеет крайне развитое сельское хозяйство, поскольку значительная доля экономики страны как раз на животноводство. Страна активно использует цифровые технологии для отслеживания пастбищ и животных, особенно в условиях огромных пространств и сложного климата. Датчики, установленные на животных, передают данные о состоянии здоровья, активности и потреблении корма, что позволяет принимать оперативные решения для предотвращения заболеваний и снижения затрат.

Австралия, как и США, активно используются системы автоматизации для бюджетирования и управления ресурсами. Благодаря высоко развитой цифровой инфраструктуре, Австралия широко использует инновационные технологии в своем сельском хозяйстве [8, с. 58].

В Казахстане сельское хозяйство играет одну из важнейших экономических ролей, особенно в аграрных регионах, где развита животноводческая отрасль. Однако, по сравнению с другими странами из исследования, внедрение цифровых технологий в скотоводстве идет медленно. Причинами этого являются низкий уровень развития инфраструктуры, отсутствие достаточных финансовых ресурсов, и нехватка квалифицированных кадров для работы с новыми технологиями.

Казахстан находится на начальных стадиях внедрения таких технологий, как IoT и автоматизация процессов. Большие данные используются ограниченно, и большинство фермерских хозяйств пока не имеют доступа к сложным аналитическим платформам [9, с. 160]. Уровень внедрения цифровых технологий в скотоводческих хозяйствах представлен на рисунке 1.

Основными препятствиями для широкого внедрения цифровых технологий в Казахстане являются [10, с. 15]:

- отсутствие развитой инфраструктуры;
- финансовые барьеры;
- нехватка квалифицированных кадров;
- скептичность по отношению новых технологий.

Для того чтобы Казахстан мог достичь уровня развития сельского хозяйства, сравнимого с такими странами, как США, Германия или Австралия, потребуется целенаправленная работа по улучшению инфраструктуры, поддержке сельскохозяйственного сектора и развитию кадрового потенциала. Одним из важных шагов, является разработка государственной программы, которые помогут хозяйствам приобретать новейшие технологии и программное обеспечение на льготных для них условиях.

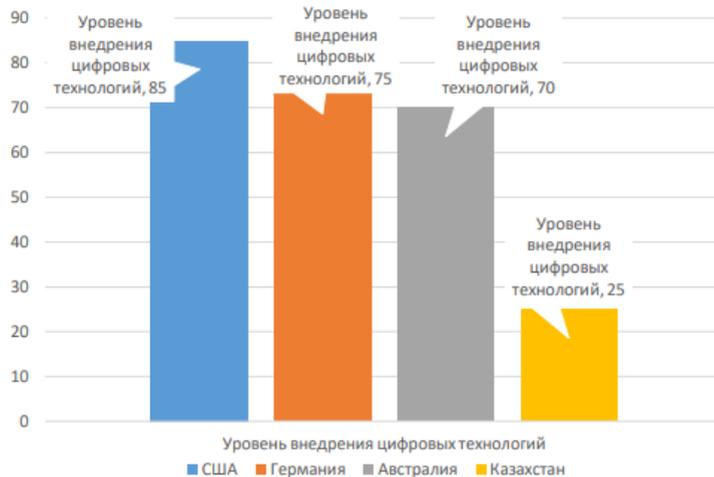


Рисунок 1 – Уровень внедрения цифровых технологий

Еще одним шагом будет внедрение субсидий и льготных кредитов для малого и среднего агробизнеса, что повысит скорость цифровизации сельского хозяйства. Также немаловажным решением будет создание новых образовательных программ, которые подготовят специалистов для эффективного использования цифровых технологий. С учетом всего выше сказанного, можно выдвинуть гипотезу, что при активном участии государства, к 2040 году Казахстан может достичь близкого и конкурентоспособного

уровня с другими странами, которые были представлены в этом исследовании.

Казахстан хоть и отстает по уровню внедрения цифровых технологий в сельское хозяйство, однако обладает значительным потенциалом для роста. Решение инфраструктурных, финансовых и образовательных проблем позволит постепенно улучшить позиции Казахстана на международной арене и приблизиться к уровню передовых стран.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Волков, А. Н. Влияние цифровых технологий на эффективность управления в аграрном секторе / А. Н. Волков. – Москва, 2021. – 186 с.
- 2 Ожегов, Д. В. Big Data и аналитика данных в животноводстве: перспективы и вызовы / Д. В. Ожегов. – Екатеринбург, 2019. – 198 с.
- 3 Иванов, П. Е., Смирнова, Л. П. Использование Интернета вещей в сельском хозяйстве: зарубежный опыт и перспективы для России / П. Е. Иванов, Л. П. Смирнова. – Санкт-Петербург, 2020. – 254 с.
- 4 Федоров, М. С. Применение автоматизации в фермерских хозяйствах: экономические аспекты / М. С. Федоров. – Краснодар, 2021. – 212 с.
- 5 Smith, J., Anderson, P. Big Data applications in animal husbandry: Global trends and local practices / J. Smith, P. Anderson. – London, 2019. – 189 p.
- 6 Johnson, T., Williams, R. The impact of IoT technologies on livestock farming in the United States / T. Johnson, R. Williams. – New York, 2020. – 184 p.
- 7 Müller, K., Schmidt, F. Digital agriculture in Germany: Challenges and opportunities for livestock farms / K. Müller, F. Schmidt. – Berlin, 2021. – 233 p.
- 8 Brown, A. Automation and its role in Australian livestock farming / A. Brown. – Sydney, 2020. – 209 p.
- 9 Ким, А. Н., Бекенов, С. К. Внедрение цифровых технологий в аграрный сектор Казахстана: анализ и перспективы / А. Н. Ким, С. К. Бекенов. – Нур-Султан, 2021. – 193 с.
- 10 Айтбаев, Ж. К. Проблемы и перспективы цифровизации сельского хозяйства в Казахстане / Ж. К. Айтбаев. – Алматы, 2020. – 176 с.

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

БЕКНИЯЗОВА Д. С.

PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

МУСИНА А. Ж.

к.э.н., PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет,

г. Павлодар

КАБУЛДИНОВА М. К.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Термин «цифровая экономика» (digital economy), в основе которой заложено применение новых ИТ-технологий, впервые был употреблен в 1995 г. американским ученым из Массачусетского университета Николасом Негропonte. В мировой практике цифровой экономикой принято считать глобальную сеть социальных и экономических мер, которые осуществляются через интернет-платформы и мобильные сети. Цифровая экономика предполагает, что потребности людей можно удовлетворять более компетентно и эффективно. Чтобы удачно функционировала цифровая экономика, необходимо наличие трех составляющих:

- 1) инфраструктура, или обеспечение доступа к Интернету, программное обеспечение и телекоммуникации;
- 2) электронный бизнес, ведение хозяйственной деятельности посредством компьютерных сетей;
- 3) электронная коммерция, реализация товаров (услуг) через сеть Интернет. В цифровой экономике необходимыми условиями модернизации институционального и инфраструктурного характера являются создание информационной среды, развитие платформ и технологий, обеспечение эффективного межотраслевого взаимодействия субъектов рынка (поставщики, потребители товаров, работ, услуг) и сфер деятельности [1, с. 303].

Цифровизация экономики становится одним из ключевых факторов, влияющих на все аспекты государственной деятельности, включая налоговое администрирование и контроль. В условиях быстрого развития технологий и появления новых форм ведения бизнеса перед налоговыми органами Республики Казахстан встает задача адаптации к изменениям и повышения эффективности налогового контроля. В данной статье рассматриваются особенности и вызовы, стоящие перед налоговым контролем в условиях

цифровой экономики, а также предлагаются возможные пути решения для повышения его эффективности.

Основными процедурами налогового контроля являются:

- учет плательщиков;
- проверка правильности применения налогового законодательства;
- контроль за отсутствием ошибок в исчислении налогов;
- применение допустимых мер воздействия на налогоплательщиков и т.д;

В последние годы на практике происходило планирование и внедрение новых подходов к организации налогового контроля. Наиболее значимые среди них:

- перевод организаций и индивидуальных предпринимателей на использование онлайн касс (новых технологий в сфере контрольно-кассовой техники);
- совершенствование «Концепции системы планирования выездных налоговых проверок»;
- чипирование товаров;
- проверка контрагентов, возложенная на налогоплательщиков;
- автоматизированная упрощенная система налогообложения

[2, с. 1061].

Особенности налогового контроля в условиях цифровой экономики Цифровая экономика включает в себя такие явления, как электронная коммерция, криптовалюты, финтех и автоматизированные системы учета.

В Казахстане, как и в других странах, цифровизация экономики открывает новые возможности для роста, но также создает вызовы для налогового контроля. Трансграничные операции, размытые границы между юрисдикциями, использование цифровых активов - все это усложняет традиционные методы контроля.

Казахстан активно внедряет цифровые технологии в налоговое администрирование, что помогает повысить эффективность контроля и снизить риски налоговых правонарушений. Внедрение таких инструментов, как электронные счета-фактуры, электронное декларирование и системы анализа больших данных, существенно улучшает прозрачность и своевременность налогового контроля [3, с. 23].

Современные инструменты налогового контроля в Казахстане Казахстан активно внедряет цифровые технологии в сферу государственного управления, в том числе в налоговую систему. Одним из ключевых направлений является автоматизация

налоговых процессов и переход на электронное взаимодействие с налогоплательщиками (таблица 1).

Таблица 1 – Основные цифровые инструменты налогового контроля в РК

№ п/п	Инструменты	Описание	Эффективность
1	Электронное декларирование	Подача деклараций онлайн	Система позволяет налогоплательщикам подавать декларации в электронном виде, что сокращает бумажный документооборот и ускоряет процесс проверки
2	Электронные счета-фактуры (ЭСФ)	Отслеживание сделок и налогооблагаемой базы	Этот инструмент позволяет отслеживать налоговые обязательства в режиме реального времени и предотвращать уклонение от налогов
3	Аналитические системы налоговых рисков	Анализ больших данных для выявления подозрительных операций	С помощью больших данных и аналитики налоговые органы могут более эффективно выявлять нарушения и подозрительные транзакции.

Цифровизация налоговой системы приносит значительные выгоды как для государства, так и для бизнеса, однако с ней связаны и определенные риски (таблица 2).

Таблица 2 – Преимущества и недостатки цифровизации налогового контроля

Преимущества		Недостатки	
Ускорение процессов	Автоматизация позволяет значительно ускорить процесс налоговых проверок, сократить количество бумажной работы и уменьшить временные затраты на обработку данных	Технические риски	Высокая зависимость от цифровых систем приводит к уязвимости перед кибератаками и техническими сбоями
Снижение человеческого фактора	Автоматизированные системы минимизируют вероятность ошибок, возникающих из-за человеческого фактора, а также способствуют снижению уровня коррупции	Необходимость инвестиций	Внедрение и поддержка цифровых инструментов требуют значительных финансовых вложений в технологии и обучение сотрудников
Прозрачность и контроль	Электронные системы, такие как ЭСФ, обеспечивают прозрачность сделок и предотвращают уклонение от уплаты налогов	Правовые и организационные барьеры	Недостаточная правовая база для регулирования цифровых инструментов может замедлить процесс цифровизации налогового контроля

Для оценки эффективности налогового контроля в условиях цифровизации необходимо рассмотреть несколько ключевых показателей:

- снижение времени на проведение проверок. Благодаря внедрению электронных систем, таких как ЭСФ и электронное декларирование, процесс проверок значительно ускорился.

- увеличение налоговых поступлений. Автоматизация налоговых процессов и усиление контроля за операциями с использованием цифровых технологий привели к увеличению собираемости налогов.

- снижение числа налоговых правонарушений. Цифровые инструменты позволяют быстро и точно выявлять потенциальные нарушения, что сокращает возможности для уклонения от налогов [4, с. 15]. Несмотря на очевидные успехи, цифровизация налогового контроля в Казахстане сталкивается с рядом проблем, таких как необходимость дополнительных инвестиций в инфраструктуру и обеспечение кибербезопасности [5, с. 32].

Для повышения эффективности налогового контроля в условиях цифровой экономики необходимо внедрение следующих мер:

1. Усиление международного сотрудничества. Трансграничные операции требуют тесного взаимодействия налоговых органов различных стран для обмена информацией и предотвращения уклонения от налогов.

2. Развитие законодательной базы. Необходимо продолжать совершенствование налогового законодательства, чтобы учитывать новые формы бизнеса и технологии.

3. Усиление кибербезопасности. В условиях роста цифровизации важно обеспечить защиту данных налогоплательщиков и предотвратить утечки информации.

4. Обучение и развитие кадров. Повышение квалификации налоговых инспекторов и использование аналитиков данных для работы с новыми цифровыми инструментами станут важным шагом в развитии налогового контроля [6, с. 9].

Таким образом, в условиях цифровой экономики Республика Казахстан сталкивается с новыми вызовами в сфере налогового контроля, но вместе с тем появляются и новые возможности для его совершенствования. Внедрение цифровых технологий в налоговое администрирование способствует повышению прозрачности, ускорению процессов и снижению уровня правонарушений. Однако для достижения максимальной эффективности необходимо продолжать развитие правовой базы, усиливать международное сотрудничество и инвестировать в защиту данных и подготовку кадров.

## ЛИТЕРАТУРА

1 Петухова, Р. А., Григорьева, Я. А. Налоговое администрирование в условиях цифровой экономики [Текст] // Вестник Томского государственного университета. Экономика. - 2019. - № 46. - С. 303-313.

2 Абакулова, А. А. Налоговое администрирование в условиях цифровизации экономики. - Финансы и кредит: УрФУ, 2022. - 1125 с.

3 Жумабаев, А. Б. Налоговое администрирование в Казахстане в условиях цифровизации // Финансовое право. - 2022. - № 2. - С. 23-26.

4 Кумарова, Е. С. Цифровая экономика: вызовы и перспективы для налоговых органов // Налоговая политика и практика. - 2021. - №3. - С. 14-25.

5 Сулейменов, К. К. Развитие системы электронного декларирования в Казахстане // Государственное управление и экономика. - 2020. - №1. - С. 31-34.

6 Tax Challenges Arising from Digitalisation: Interim Report 2021. - Paris: OECD, 2021. [Электронный ресурс]. - URL: <https://doi.org/10.1787/23132612>

## БАНКТИК НЕСИЕЛІК ҚЫЗМЕТТЕРДІҢ САПАСЫ: ТЕОРИЯЛЫҚ ТАЛДАУ

БЕКНИЯЗОВА Д. С.

PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар  
МУСИНА А. Ж.

к.э.н., PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет,  
г. Павлодар

ТАНИЕВА Г. К.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Банк капиталының сапасы оның атқаратын функцияларын іске асыру дәрежесін көрсететін оның құрылымымен байланысты. Тартылған ресурстардың сапасы міндеттемелердің өтімділігі, депозиттердің тұрақтылығы, сыртқы қарыздарға орташа тәуелділік сияқты қасиеттермен сипатталады. Банк активтерінің сапасы өтімділік, тәуекел, кірістілік, сондай-ақ олардың құрылымы сияқты қасиеттерді оның мерзімдер бойынша міндеттемелерге сәйкестігі, әртараптандыру және т.б. [1, 143 б.].

Біздің ойымызша, бұл анықтамалар сапаны мақсатқа сәйкестік деп түсінетін экономикалық тәсілдерді, сондай-ақ капиталға қатысты Базель Банктік қадағалау комитеті әзірлейтін стандарттарға сәйкестікті жүзеге асырады.

Осылайша, банктік қызметте сапаны анықтауда объектінің қасиеттерінің нақты жиынтығының сапасын анықтайтын философиялық тәсіл де, кейбір экономикалық жорықтар да жүзеге асырылады, сонымен қатар Банктің белгілі бір субъектілерден екіншісіне ақша бөлетін арнайы қаржы институты ретіндегі ерекшелігі ескеріледі. Банктің тек өзі үшін ғана емес, жалпы қоғам үшін де тәуекелділік дәрежесін сипаттайтын қасиеттер ерекшеленеді. Сапаны сипаттаудың мұндай тәсілдері тек банк қызметінің қаржылық жағын, оның нақты банктік тәуекелдермен ажырамас байланысын ескереді.

Алайда, банктік өнімдер мен қызметтердің сапасын анықтауда басқа аспектілерге баса назар аударылады. Банктік өнімдер, ең алдымен, клиенттер үшін шығарылады деп болжануда, сондықтан олардың сапасы бірінші кезекте тұтынушылардың мүдделеріне сәйкес келуі керек.

Экономикалық әдебиеттерде банктік қызметтер мен банктік өнімдердің сапасы деп санауға қатысты консенсус болған жоқ. «Банктік қызметі» және «банктік өнімі» ұғымдарын анықтауда бірнеше тәсілдер бар [2, 27 б.].

1. «Ақшалай» (немесе «материалдық») тәсіл. Мұнда «ақша» санаты объективті экономикалық заңдардың талаптарына сәйкес банктер «жасайтын» ресурс ретінде түсініледі. Банк өнімі ақша, төлем құралдары, нақты банктік құжат түріндегі ерекше тауар ретінде анықталады.

Бұл тәсілдің жақтаушыларын Е.Ф. Жуков, Н.Д. Эриашвили өңдеген «банк менеджменті» оқулығының авторлары деп санауға болады. Олар банк өнімін банк клиентке қызмет көрсету және банк операцияларын жүргізу үшін шығаратын банктік құжат (немесе куәлік) ретінде анықтайды [3, 202 б.].

Осы тұрғыдан алғанда, банктік өнімдер: вексельдер, чектер, банктік пайыздар, депозиттер, сертификаттар (инвестициялық, депозиттік, жинақ, салық), банктік шот ашу, несиелік келісім-шарт болып табылады. Банк қызметі деп аталған авторлар клиентке қызмет көрсету бойынша банктік операцияны (шот бойынша қызмет көрсету, депозитке қызмет көрсету, құндылықтарды банкте сақтау) түсінеді. Олардың пікірінше, банктік өнім мен банктік қызметтің

ұқсастығы-олар клиенттің қажеттіліктерін қанағаттандыруға және пайда табуға ықпал етуге арналған.

Демек, банктік өнімдер мен қызметтер клиенттің қажеттіліктерін ғана емес, сонымен бірге банктің кіріс алу қажеттіліктерін де қанағаттандырады. Бұл тәсіл банктік өнімді өте тар түсіндіруді ұсынатынына қарамастан, банктік өнімнің сапасын түсіну банктік құжаттардың сапасын білдіреді, демек, несиелік өнімдер үшін бұл несиелік келісімшартты жасау, оны түсіну үшін қол жетімділік және т.б., яғни. біз банктік өнімнің сапасын анықтауда жиі ескерілмейтін аспектілер туралы айтып отырмыз өнімдер.

2. Құқықтық тәсіл. Қазақстан Республикасының нормативтік-құқықтық актілерінде «банк қызметі» және «банк өнімі» ұғымдарының қолданылуына қарамастан, олардың нақты мазмұны мен заңнамадағы өзара байланысы белгіленбеген.

3. Маркетингтік тәсіл. Бұл тәсіл аясында екі тұжырымдама ерекшеленеді. Бірінші тұжырымдама тек «банктік операциясы» және «банктік қызметі» сияқты ұғымдарды анықтайды. Екінші тұжырымдама «банк қызметі» және «банк өнімі» ұғымдарын айқындайды және оларды қаржы нарығындағы әртүрлі іс-әрекеттер, коммерциялық банктер өз клиенттерінің тапсырмасы бойынша және мүдделері үшін ақылы түрде жүзеге асыратын ақша операциялары, сондай-ақ банктік кәсіпкерліктің тиімділігін жетілдіру және арттыру мақсатындағы іс-әрекеттер ретінде айқындайды.

4. Клиенттік тәсіл клиентке баса назар аударады және банктік операциялардың, қызметтердің және өнімдердің келесі анықтамаларына негізделген:

банк операциясы-клиенттің оған қызмет көрсету қажеттілігін қанағаттандыру бойынша банк қызметкерлерінің іс-әрекеттерінің реттелген жиынтығы;

банк қызметі дегеніміз-біріншіден, банктің өз клиенттерінің қажеттіліктерін қанағаттандыру жөніндегі қызметінің нәтижесі, екіншіден, клиенттерге қызмет көрсету нәтижесі (банктік операцияларды орындау);

банк өнімі-бұл банктік қызметтің нақты көрінісі; нарықтық параметрлердің белгілі бір мәндері бар: баға, сапа, қосымша қызмет көрсету, мерзімдер және басқа шарттар.

Бұл анықтаманы Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая редакциялаған «Банктік іс» оқулығының авторлары нақтылап, банктік өнімдердің «өндірісінде» банктік технологиялар мен банктік құжаттардың маңыздылығын ескере отырып және банктік өнімді

банк пен клиент арасындағы банктік қызмет көрсету негізінде банктік қызмет көрсету туралы қатынастардың функционалды оқшауланған, заңды түрде бекітілген жүйесі ретінде түсіндірді белгілі бір Банктік технологияны қолданатын операциялар.

Біздің ойымызша, клиенттік тәсілдің маркетингке қарағанда артықшылығы-ол «банктік өнімі» және «банктік қызметі» ұғымдарымен бөліседі. Бұл тұжырымның негізі қызметтер мен өнімдер өзара байланысты, бірақ бір – бірін алмастырмайтын ұғымдар болып табылады. Қызметтер тапсырыс бойынша орындалатын және тәуелсіз өнімді, тауарды құруға әкелмейтін жұмыс ретінде түсініледі, бірақ өнім (лат. «productus» – өндірілген) адам еңбегінің материалдық немесе материалдық емес нәтижесі ретінде түсіндіріледі [4, 718 б.]. Жалпы алғанда, өнім неғұрлым статикалық ұғым, «қызмет» категориясы динамикадағы құбылысты сипаттайды деп айтуға болады. Сонымен қатар, маркетингтік тәсіл банктік қызмет көрсету процесінде клиенттің талаптарына ғана бағытталған клиенттік тәсілден айырмашылығы әртүрлі мақсаттар көзделетінін дұрыс көрсетеді. Клиенттік және процесік тәсілдерді бір мезгілде есепке алу тұрғысынан А.П. Дмитренко зерттелетін объектілерге мынадай анықтамалар береді: «банктік қызмет – бұл клиенттің қажеттіліктерін қанағаттандыратын банктің бизнес-процесі»; «банк өнімі-клиенттің қажеттіліктерін қанағаттандыру бойынша банктің бизнес-процесінің жұмысының нәтижесі» [5, 8 б.].

С.С. Величко «банктік қызметі» және «банктік өнімі» ұғымдарын ажыратады және оларды былайша анықтайды: «банктік қызмет-бұл клиенттің мүддесі үшін ақылы негізде орындалатын және оның қаржылық активтерге қажетті әрекеттерді жасау қажеттіліктерін қанағаттандыруға бағытталған өзара байланысты банктік операциялар кешені»; «банктік өнім-бұл банктік қызметтер кешені, банктік қызметтердің басқа ықтимал жиынтығынан біржақты бөлінген, позициясы бар және белгілі бір мақсатты аудиторияға бағытталған». Бұл ретте С.С. Величко банктік қызмет ұғымы технологиялық критерийлер бойынша ерекшеленетінін, ал банктік өнім ұғымы маркетингтік сипатқа ие екенін атап көрсетеді [6, 49 б.].

Осылайша, «банк өнімі» және «банк қызметі» ұғымдары келесі негіздер бойынша ерекшеленуі мүмкін:

банк өнімі – бұл банктік қызметке қарағанда кеңірек ұғым, өйткені ол банктік қызметтер кешенін қамтуы мүмкін;

банк өнімі-банк қызметтерін орындау нәтижесі;

банк өнімі-бұл құжат, ал банктік қызмет – бұл банктік операциясы.

Осы ерекшеліктердің кейбірін ескере отырып және оларды банктің несиелік саласына қолдана отырып, н. Е. Бровкина несиелік қызметтер мен банктік несиелік өнімдер туралы түсініктерді енгізеді және олардың маңызды ерекшеліктерін анықтайды: «Несиелік қызмет-бұл қайтару шарттарындағы құнның қозғалысына байланысты қызмет»; «Банктік несиелік өнім – бұл белгілі бір банктің интеллектуалды өнімі, ол банктік кредиттік қызмет көрсетумен» [7, 37 б.]. Сонымен қатар, өнім несиелік ұйымның ерекшеліктерін, оның брендінің танымалдылығын, нарықтағы беделін көрсетеді. Оның негізінде қызмет жатыр. Алайда, Н.Е. Бровкина атап өткендей, барлық қызметтер белгілі бір қасиеттері бар банктік өнім түрінде бола бермейді:

1) банк өнімі нарықта тауар ретінде сатылады, құны және тұтыну құны болады;

2) Банктің бренді алып жүреді;

3) өнімді жасауға байланысты банк сатушының зияткерлік құрамдас бөлігін, құру технологиясын қамтиды;

4) белгілі бір мақсатты аудиторияға бағытталған, оған түсінікті, қол жетімді және сұранысқа ие болуы керек;

5) Осы өнімді нарықта орналастыруға мүмкіндік беретін бөлінбейтін қасиеттер немесе шарттар жиынтығы бар;

6) өнімді өткізу банктің қаржылық нәтижелерінде көрсетіледі.

Осылайша, банк өнімі, оның ішінде несиелік саласында, көп жағдайда банк қызметінің нақты нәтижесі ретінде түсініледі, сондықтан банк өнімінің сапасын түсіндіру көбінесе банк пен клиент арасында жасалған шарттарда көрсетілген белгілі бір шарттарда жабылады. Керісінше, банктік қызмет, жоғарыда анықтағанымыздай, банктік операциялардың жиынтығымен, технологиялық процеспен, клиенттерге қызмет көрсету нәтижесімен байланысты, бұл банктік қызметтің сапасын түсінуге кең өріс береді.

Сонымен, американдық экономистер банктік қызметтің сапасын сипаттау кезінде қызмет көрсету критерийлеріне, скандинавиялық ғалымдар қызметке қатысты тұтынушылардың күтулерінің арақатынасына және оны алу кезінде тікелей қабылдауға назар аударады. Банктік қызметтің іргелі сапасы клиентке құндылықты ұлғайту мүмкіндігі түрінде пайдалылық әкелу қабілеті деп санауға болады, ал жүзеге асыруға Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің лицензиясы талап етілмейтін банк қызметінің басты сапасы

клиентке кез келген жоспардың пайдалылығын әкелу қабілеті болып табылады. Л.Р. Ихсанова банктік қызметтің сапасын әр түрлі қаржылық, сондай-ақ клиенттердің әлеуметтік қажеттіліктерін қанағаттандыру қабілетін беретін банктік қызметтің қасиеттерінің жиынтығы ретінде үнемі өзгеріп отырады деп түсіндіреді [8, 8 б.].

Банк қызметтерінің сапасының жоғарыда аталған анықтамаларында, шын мәнінде, сапа тұтынушылардың сұраныстарын қанағаттандыру дәрежесі ретінде түсінілетін тәсіл жүзеге асырылатындығын ескеріңіз, ал тұтынушылар тек Банктің клиенттері болып табылады. Алайда, кейбір авторлар осы тәсілді дамыта отырып, клиенттердің ғана емес, басқа субъектілердің де мүдделерін ескере отырып, банктік қызметтер мен өнімдердің сапасын анықтайды. Мысалы, М. К. Куваев «банк қызметінің сапасы» және «банк өнімінің сапасы» ұғымдарын айқындайды және оларды клиент үшін ғана емес, инвестор/акционер, Банк менеджменті, мемлекеттік қадағалау және реттеу органдары үшін де басымдықтар кешені түрінде қарастырады [9, 10 б.].

Несие саласына қатысты, біздің ойымызша, «несиелік қызметтердің (өнімдердің) сапасы» ұғымын түсіндіру мәселесі жеткілікті түрде дамымағанын атап өтуге болады. Ал қолда бар анықтамалар, әдетте, банк клиенттерінің мүдделеріне негізделген. Сонымен, Н.Е. Бровкинаның пікірінше, банктік несиелік өнімнің сапасы тікелей өнімнің сипаттамалары мен оны клиентке жеткізу шарттарының жиынтығынан тұрады. Біріншісі клиенттің не алатынын анықтауға қызмет етеді, яғни, олар клиенттің экономикалық сұраныстарын қанағаттандырады (алынған табыс, шығындарды үнемдеу, уақыт, несие), психологиялық (қауіпсіздік, ыңғайлылық, сенімділік, жеке көзқарас), әлеуметтік (қоғамдық тану). Шарттар тұтынушының өнімді қалай алатынын көрсетеді және қызметкерлердің біліктілігін, құзыреттілігін және ізгі ниетін қамтиды.

Жалпы Н.Е. Бровкинаның пікірімен келісе отырып, біз кейбір түсініктемелер береміз. Банктік несиелік қызметтер клиенттерге тікелей көрсетілгеніне қарамастан, оларды ұсыну процесі және оның нәтижесі, демек, сапасы нарықтың басқа қатысушылары үшін де маңызды. Мәселен, реттеуші органдар банк секторының, оның ішінде кредиттік операцияларды жүзеге асыру кезінде тәуекелдерді барынша азайтуға мүдделі, ал банктердің өздері өз жұмысын тиімді ұйымдастыруға мүдделі. Осылайша, банктік несиелік қызметтердің сапасын тікелей (клиенттер мен банктің

және несиелік процестің жанама қатысушыларының әртүрлі қажеттіліктерін қанағаттандыратын банктік несиелік қызметтің қасиеттерінің жиынтығы ретінде анықтауға болады. Бұл жағдайда келесі ерекшеліктерді бөліп көрсету керек:

1) кредиттік банк қызметтерінің сапасы қаржылық, ұйымдастырушылық, сервистік және басқа да құрамдас бөліктерді көздейді. Қаржылық компоненттің негізі-бұл ерекше факторлардың әсерінен қалыптасатын пайыздық мөлшерлеме. Банктік несиелік қызметтер сапасының ұйымдастырушылық компоненті көбінесе қолданылатын банктік несиелік технологиямен анықталады, ол әр несиенің жеке ерекшеліктеріне бейімделуі керек. Қызмет, қаржылық және ұйымдастырушылық компоненттерден айырмашылығы, ең алдымен клиенттер үшін маңызды және қызмет көрсету персоналының сипаттамасын, сыртқы ортаны және т.б. қамтиды.;

2) бір кредиттік банктік қызметтің сапасы банктік кредиттеу кезеңдері процесінде өзгереді. Кредиттеу кезеңдерінің бірінде қарыз алушының қаржылық жағдайының нашарлауы банк үшін де (кредиттік тәуекелдің жоғарылауы), сондай-ақ қарыз алушы үшін де сапаның нашарлауына әкеп соғады (банк талаптарды қатаңдатуы мүмкін).

Несиелік банктік қызметтердің сапасының бұл анықтамасы сапа тек клиенттердің көзқарасы бойынша қарастырылатын тәсілден асып түседі және оны кең мағынада түсіндіруге және сонымен бірге оның барлық аспектілерін, соның ішінде банктік менеджмент тұрғысынан көруге мүмкіндік береді.

Осылайша, осы мақалада «банктік несие қызметтерінің сапасы» санатының мазмұнына талдау жасалды. Философияда, экономикада және банкте бар сапа ұғымының әртүрлі түсіндірмелері келтірілген. Зерттеу нәтижесінде банк ісінде активтердің, капиталдың, тұтастай алғанда банктік қызметтің сапасын сипаттау кезінде, әдетте, банк қызметінің тек қаржылық жағы, оның нақты банктік тәуекелдермен ажырамас байланысы ескерілетіні, ал банк өнімдері мен қызметтерінің сапасын түсіндіру кезінде қаржылық қана емес, басқа да тәсілдер қолданылатыны анықталды банк қызметінің аспектілері. Банктік басқаруды тиімдірек жүзеге асыру үшін банктік несиелік қызметтердің сапасын кең мағынада түсіну керек деген қорытындыға келді. Ол үшін несиелік процестің барлық қатысушыларының талаптарын ескерген жөн (тікелей және жанама), банктік несиелік қызметтер сапасының құрамдас элементтерін

бөліп көрсетіп, қызметтің сапасы банктік несиелеудің әртүрлі кезеңдерінде өзгеретінін ескерген жөн.

#### ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Банковское дело: учебник / под ред. Г.Г. Коробовой. М.: Экономистъ, 2006. – 766 с.
- 2 Банковское дело: учебник / под ред. Г.Н. Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой. СПб.: Питер, 2010. – 192 с.
- 3 Банковский менеджмент: учебник / под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 327 с.
- 4 Экономический словарь / под ред. А.Н. Азрилияна. М.: Институт новой экономики, 2008. – 1472 с.
- 5 Дмитренко А.П. Формирование цен банковских продуктов с учетом их качества: автореф. дис. ... канд. экон. наук. Новосибирск, 2005. – 224 с.
- 6 Величко С.С. Банковские услуги: экономическое содержание и проблемы предоставления // Банковское дело. 2012. № 3. – С. 45-49.
- 7 Бровкина Н.Е. Тенденции развития продуктов российского кредитного рынка // Деньги и кредит. 2011. № 3. – С. 37-44.
- 8 Иханова Л.Р. Качество банковских услуг как фактор повышения эффективности деятельности региональных банков: автореф. дис. ... канд. экон. наук. Казань, 2011. – 148 с.
- 9 Куваев М.К. Оценка и стимулирование качества банковских услуг в финансовом менеджменте: автореф. дис. ... канд. экон. наук. М., 2006. – 153 с.

#### ИЗМЕНЕНИЯ В МЕХАНИЗМАХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА: ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

ВЛАСОВА В. В.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар  
ПОПП Л. А.  
к.э.н. профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Развитие малого бизнеса – основа экономики любой страны. Всесторонняя поддержка малого бизнеса всегда была приоритетом государственной политики Казахстана [1, с. 34]. С целью поддержки малого бизнеса казахстанским Налоговым кодексом предусмотрено специальные налоговые режимы (СНР). Их применение позволяет

значительно снизить налоговую нагрузку, а также ведение учета и сдачи отчетности [2, с. 86].

Субъекты малого предпринимательства определяются по критериям: среднесписочная численность сотрудников и предельный доход, как представлено на рисунке 1 [3, с. 57].

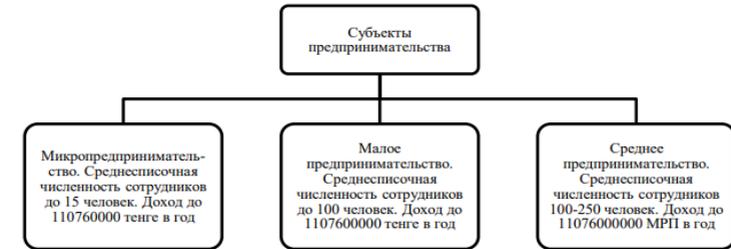


Рисунок 1 – Субъекты предпринимательства в Казахстане

Как показано в таблице 1, в 2024 году действует шесть специальных налоговых режимов для субъектов малого предпринимательства. Два из них только для индивидуальных предпринимателей, остальные и для физических лиц, и для юридических лиц и один для крестьянских и фермерских хозяйств.

Таблица 1 – Специальные налоговые режимы в 2024 году

Режим налогообложения	Субъекты	Размер предельного дохода	Ставка, % от дохода	Предел сотрудников	Объект обложения
Специальный налоговый режим на основе патента	ИП	13 025 376 тенге в год	1 % ИПН	нет сотрудников	Доход +/- корректировка
Специальный налоговый режим с использованием специального мобильного приложения	ИП	13 025 376 тенге в год	1 % ИПН	нет сотрудников	Доход +/- корректировка
Специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации	ИП или ТОО	88 748 296 тенге в полугодие	3 %	30 сотрудников	Доход +/- корректировка

Специальный налоговый режим с использованием фиксированного вычета	ИП или ТОО	532 327 328 тенге в год	10 % ИПН, 20% КПП	5 0 сотрудников	Доход +/- корректировка - Вычеты
Специальный налоговый режим розничного налога;	ИП или ТОО	2 215 200 000 тенге в год	4 % - реализация товаров, работ и услуг физическим лицам или, 8% - юридическим лицам	не превышает 200 человек	Доход +/- корректировка
Специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств	крестьянские или фермерские хозяйства		0,5%		Доход +/- корректировка

В каждом режиме разрешены следующие корректировки: полный или частичный возврат товаров; изменения условий сделки, изменения цены, компенсации за реализованные или приобретенные товары, выполненные работы, оказанные услуги; скидки с цены, скидки с продаж; изменения суммы, подлежащей оплате в национальной валюте за реализованные или приобретенные товары, выполненные работы, оказанные услуги, исходя из условий договора.

При применении упрощенной декларации разрешается корректировка, представленная, формулой (1) - Расчет корректировки при применении СНР:

$$\text{Корректировка} = 1,5\% \cdot \text{среднесписочную численность работников} \cdot \text{ИПН (1)}$$

Данную корректировку можно применять, при условии, если, среднемесячная заработная плата работников больше, чем 84916 тенге.

Применять режим с использованием фиксированного разрешается при условии, если сумма всех вычетов не превышает 70% и налогооблагаемый доход рассчитывается по следующей

формуле (2) - Расчет налогооблагаемого дохода при применении СНР с использованием фиксированного вычета:

$$\text{НОД} = \text{Доход} -/+ \text{корректировка} - \text{Вычеты} \quad (2)$$

В данном режиме разрешается применять такие вычеты как: приобретение товаров; на заработную плату работников; на уплату налогов и платежей в бюджет; суммы компенсаций при служебных командировках; на оплату коммунальных услуг и связи расходы, произведенные арендатором в отношении арендуемого имущества, используемого в предпринимательских целях [4, с. 69].

В 2020 году действовало четыре специальных налоговых режимов: упрощенная декларация, патент, с применением фиксированного вычета, для крестьянских или фермерских хозяйств [5, с. 81].

В 2021 году появился режим розничного налога, а в 2022 году появился ещё один режим с использованием специального мобильного приложения.

Налоговая система Казахстана с 2025 года претерпит серьёзные изменения, что ставит перед малым бизнесом новые вызовы [6, с. 17]. Одним из ключевых изменений станет отмена специального налогового режима на основе упрощённой декларации — наиболее выгодного для многих индивидуальных предпринимателей. В таблице 2 представлены специальные налоговые режимы планируемые для субъектов микро и малого бизнеса в 2025 году.

Согласно таблице 3, исключается следующие режимы: патент и с применением фиксированного вычета. Режим с использованием мобильного приложения заменяется на режим для самозанятых.

Таблица 2 – Специальные налоговые режимы, планируемые для субъектов микро и малого бизнеса в 2025 году

Виды специальных налоговых режимов	Субъекты	Размер предельного дохода	Ставка, % от дохода	Предел сотрудников	Объект обложения
СНР для самозанятых	физические лица - граждане Республики Казахстан, кандасы	15 063 360 тенге в год	Индивидуальный подоходный налог - 0 социальные платежи	Нет сотрудников	доход за год +/- корректировка

СНР на основе упрощенной декларации	индивидуальные предприниматели и юридические лица-резиденты Республики Казахстан	2 215 200 000 тенге в год	индивидуальный подоходный налог/ корпоративный подоходный налог: 4% или 12%	-	доход за год +/- корректировка
СНР для крестьянских или фермерских хозяйств	крестьянские или фермерские хозяйства	-	индивидуальный подоходный налог - 0,5	-	Доход +/- корректировка

Далее сравним изменения, которые происходили в механизмах налогообложения малого бизнеса в Казахстане в 2020, 2024 и 2025 годах.

Таблица 3 – Изменения в механизмах налогообложения малого бизнеса в 2020, 2024 и 2025 годах

Специальные налоговые режимы в Казахстане					
2020 год					
Патент	Упрощенная декларация	Фиксированный вычет	для крестьянских или фермерских хозяйств		
2024 год					
Патент	Упрощенная декларация	Фиксированный вычет	для крестьянских или фермерских хозяйств	Мобильное приложение	Розничный налог
2025 год					
Патент	Упрощенная декларация	Фиксированный вычет	для крестьянских или фермерских хозяйств	Мобильное приложение заменяется на СНР для самозанятых	Розничный налог

Для примера ИП «Электрик.пвл» имеет доход за полгода 15 065 900 тенге, за год 31 056 890 тенге. Численность работников 3 человека.

Расходы за год:

- расходы на оплату труда работников 2 700 000 тенге за полгода, 5 400 000 тенге за год (средняя заработная плата на одного работника 150 000 тенге в месяц);

- приобретение товаров 700 000 тенге за полгода, 1 000 000 тенге за год;

- коммунальные расходы 200 000 тенге за полгода, 205 000 тенге за год;

- индивидуальный предприниматель уплатил обязательные пенсионные взносы за себя 75 000 тенге за год, 150 000 тенге за год;  
- расходы по социальному налогу 45 060 тенге за полгода, 90 505 тенге за год.

Рассмотрим какие действующие специальные налоговые режимы может применить данное ИП.

Режим патента и с использованием мобильного приложения применить нельзя, так как есть сотрудники.

Режим упрощенной декларации можно применить, так как предел доход за полугодие меньше чем 88 748 296 тенге и среднесписочная численность сотрудников меньше 30.

За первое полугодие: Рассчитаем индивидуальный подоходный налог (ИПН):  $15\,065\,900 * 3\% = 451\,977$  тенге.

Можно сделать корректировку подоходного налога, так как заработная плата на одного работника больше, чем 84916 тенге в месяц.

Корректировка =  $1,5\% * 3 * 451\,977 = 20\,338,965$  тенге.

Подоходный налог с учетом корректировки =  $451\,977 - 20\,338,965 = 431\,638,035$  тенге.

Рассчитаем налог за второе полугодие. ИПН =  $15\,990\,990 * 3\% = 479\,729,7$  тенге.

Можно сделать корректировку ИПН, так как заработная плата на одного работника больше, чем 84 916 тенге в месяц. Корректировка =  $1,5\% * 3 * 479\,729,7 = 21\,587,84$  тенге.

ИПН с учетом корректировки =  $479\,729,7 - 21\,587,84 = 458\,141,86$  тенге.

Итого подоходный налог за год =  $458\,141,86 + 431\,638,035 = 889\,779,895$  тенге.

Режим с использованием фиксированного вычета.

Вычеты =  $5\,400\,000 + 1\,000\,000 + 205\,000 + 150\,000 + 90\,505 = 6\,845\,505$  тенге.

НОД =  $31\,056\,890 - 6\,845\,505 = 24\,211\,385$

ИПН =  $24\,211\,385 * 10\% = 2\,421\,138,5$  тенге.

Далее рассчитаем подоходный налог по планируемому режиму с применением розничного налога.

Рассчитаем налог за первое полугодие:  
ИПН=15 065 900\*4%=602 636 тенге.

Рассчитаем налог за второе полугодие:  
ИПН=15 990 990\*4%=639 639,6 тенге.

Итого ИПН за год=1 242 275,6 тенге

На примере ИП «Электрик.пвл» видно, что переход на новые режимы приведёт к увеличению суммы уплачиваемого налога. В 2025 году предлагается заменить существующий СНР на основе упрощённой декларации на новый режим, который предполагает использование розничного налога с более высокой ставкой (4% вместо 3%). Как показали расчёты, при действующей упрощённой декларации ИПН за год составляет 889 779,89 тенге, тогда как при использовании новой ставки розничного налога эта сумма увеличится до 1 242 275,6 тенге. Это увеличение налоговой нагрузки на бизнес почти на 40%, что может существенно ударить по финансовому положению малого бизнеса.

Режим упрощённой декларации, предоставляет более низкую ставку индивидуального подоходного налога и возможность корректировки на оплату труда сотрудников, что позволяет предпринимателям существенно снизить налоговую нагрузку. Эта корректировка позволяет уменьшить налогооблагаемую базу и снизить налоговую нагрузку. В новых режимах эта возможность отменяется, что приводит к увеличению общего налогового бремени для тех ИП, у которых есть наёмные сотрудники с относительно высокими зарплатами. Переход от ставки 3% на 4% в рамках розничного налога также значительно увеличит налоговую нагрузку на малые предприятия. Увеличение налогов на 1% может показаться незначительным, но для малого бизнеса может оказать серьёзное влияние на прибыльность и возможность развития бизнеса.

Таким образом, предлагаемые изменения в налоговых режимах Казахстана на 2025 год, несмотря на стремление государства упростить налоговую систему и создать более справедливые условия для всех категорий налогоплательщиков, могут оказать негативное воздействие на микро- и малый бизнес. Это создаёт необходимость пересмотра предложенных изменений или разработки компенсирующих мер для поддержки бизнеса, чтобы избежать негативных экономических последствий и сохранить стабильность в секторе малого предпринимательства.

## ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Президента народу Казахстана - 2024. 02.09.2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: [https://tengrinews.kz/kazakhstan\\_news/poslanie-prezidenta-narodu-kazahstana-2024-polnyiy-tekst-546676/](https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/poslanie-prezidenta-narodu-kazahstana-2024-polnyiy-tekst-546676/)

2 Кто из предпринимателей и организаций может применять спецрежимы. 01.03.2024 [Электронный ресурс]. – URL: <https://mybuh.kz/useful/kto-iz-predprinimateley-i-organizatsiy-mozhet-primenyat-spetsrezhimy.html>

3 Предпринимательский кодекс Республики Казахстан с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.09.2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/m/document/?doc\\_id=38259854](https://online.zakon.kz/m/document/?doc_id=38259854)

4 Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» от 25 декабря 2017 года № 120-VI, с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.02.2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=36148637](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=36148637)

5 Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» от 25 декабря 2017 года № 121-VI, с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.01.2020 г.

6 Досье на проект Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» на сентябрь 2024 года. [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=35232438](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=35232438)

## СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В КАЗАХСТАНЕ

ЕРЁМЕНКО Ю. В.

преподаватель специальных дисциплин, Экибастузский колледж инженерно-технического института имени академика Сатпаева, г. Экибастуз

ВЕНИЧЕНКО Е.С.

студент, Экибастузский колледж инженерно-технического института имени академика Сатпаева, г. Экибастуз

Финансовая система в Казахстане играют важную роль в экономике страны и обеспечивают правильное функционирование финансовых институтов и предприятий.

Финансовая система Казахстана состоит и носит рыночный характер и состоит из 3 главных звеньев, а именно:



Рисунок 1 – Финансовая система Республики Казахстан

Общегосударственные финансы включают финансовые отношения, выраженные в государственном бюджете (республиканский и местный бюджеты) как экономической форме образования централизованного фонда финансовых ресурсов и основном финансовом плане государства, во внебюджетных специальных фондах (Национальный фонд РК, Государственный пенсионный накопительный фонд), как дополнительных формах целевого финансирования общественных нужд, в государственном кредите.

Второе звено – финансы хозяйствующих субъектов имеет два составляющих: – финансы хозяйствующих субъектов сферы материального производства (реальный сектор) – это финансы сельского хозяйства, горнодобывающей промышленности, обрабатывающей промышленности, производства и распределения электроэнергии, газа и воды, строительства, охоты и лесоводства:

- финансы домашних хозяйств.

Финансы сферы материального производства решают задачи формирования и эффективного использования децентрализованных денежных средств в производственных компаниях, фирмах, корпорациях, других формах организаций хозяйственной деятельности, а также централизации средств в целевых и резервных фондах вышестоящих органов названных хозяйствующих субъектов. Финансы этого подзвена обслуживают производственную деятельность, обеспечивают активное воздействие финансовых

рычагов на рост производительности труда, на повышение эффективности других качественных показателей производства [1, с. 47].

Современное состояние финансовой системы в республике находится на высоком уровне и соответствует мировым стандартам. Однако существует ряд актуальных проблем, которые затрагивают уровень жизни населения и возможность развития в будущем:

слаборазвитая система кредитования и микрофинансирования для малого и среднего бизнесов;

недостаточная прозрачность и надежность банковской системы; низкий уровень финансовой грамотности населения.

Рассмотрим первую проблему. Слаборазвитая система кредитования и микрофинансирования для малого и среднего бизнесов, что затрудняет доступ к финансовым ресурсам для развития предпринимательства. Итак, для предпринимательского сектора в Казахстане разработана программа «Дорожная карта бизнеса 2025». В её рамках государство развивает четыре направления:

- поддержка коммерческих субъектов на селе и в моногородах, например, частичное субсидирование процентной ставки по кредитам и лизингу, частичная компенсация товарной наценки или арендных платежей, предоставление неполных гарантий для получения банковских кредитов;

- отраслевая поддержка компаний, действующих в приоритетных экономических отраслях. Это субсидирование ставки вознаграждения и предоставление полных или частных гарантий при оформлении кредитов;

- минимизация валютных рисков включает частичное субсидирование процентной ставки по кредитам и договорам лизинга, но только для тех организаций, которые имеют не ниже 10% выручки в иностранной валюте от общего объема прибыли;

- меры содействия неденежного характера. Сюда включаются государственные гранты по обучению предпринимательской деятельности, работа по внедрению новых технологий на производствах. Данные услуги оказываются в центре обслуживания предпринимателей «Даму».

Таким образом, благодаря кредиту и микрофинансированию временно свободные денежные средства не остаются неиспользованными, а вовлекаются в полезный хозяйственный оборот, что ускоряет темпы воспроизводства и способствует

наиболее рациональному расходованию всех денежных фондов [2, с. 63].

Поэтому решение проблемы слабо развитой системы кредитования и микрофинансирования требует комплексного подхода и усилий всех заинтересованных сторон, включая государственные органы, банки, микрофинансовые организации, предпринимателей и общественные организации.

Что касается недостаточной прозрачности и надежности банковской системы, то согласно международному опыту, существуют пять главных драйверов повышения прозрачности банковской системы:

- высокая и здоровая конкуренция на рынке;
- независимый надзор со стороны центрального банка;
- развитие финансовых технологий, таких как блокчейн и цифровые платежные системы;
- улучшение корпоративного управления банков;
- рост финансовой грамотности населения [3, с. 16].

Обеспечение стабильности банковской системы, прежде всего, задача государства, и Казахстан – не исключение. За все свое время существования банковская система страны пережила множество преобразований [4, с. 101].

В 1995 году Национальный банк Республики Казахстан проводил активную работу по сокращению числа банков и увеличению их уставных капиталов. Бесспорно, политика по «очистке» банковского рынка привела к более стабилизирующим результатам как для экономики, так и для вкладчиков и инвесторов [5, с. 12].

С момента принятия независимости в стране образовалось около 150 коммерческих банков, производилась приватизация банков, либерализация и регулирование банковской системы. Вступление Казахстанских банков в международные организации, такие как Международная федерация финансов (IFT), Азиатско-Тихоокеанская ассоциация финансовых организаций (APAFIN), Международная ассоциация банков (IAB) и другие.

Низкий уровень финансовой грамотности населения, в результате увеличение долговой нагрузки и проблемы у домашних хозяйств. Начиная с 2023 года был предоставлен грант на изучение данного вопроса. Данные о динамике долговой нагрузки в период 2016-2020 гг. представлена ниже:

- в 2016 году долговая нагрузка у домашних хозяйств составляла 19% от общих доходов;
- в 2017 году увеличилась до 21%;
- в 2018 году снизилась до 18%;
- в 2019 году долговая нагрузка оставалась на уровне 18%;
- в 2020 году увеличилась до 22%.

Таким образом, в данный промежуток времени долговая нагрузка у домашних хозяйств в среднем составляла около 20%. Но в 2023 году процент уже составил 25,3%, что вызвало причины волнений у населения. Данную проблему можно решить следующими способами:

- брать исключительно беззалоговые потребительские займы;
- правильная оценка рисков и финансовых возможностей заемщика, а именно расчет коэффициента долговой нагрузки заемщика не более 50% от доходов;
- запретить предоставление займов гражданам, имеющим просрочку свыше 90 дней;
- проводить мероприятия по изучению управления финансами и инвестирования;
- убрать возможность оформления кредита онлайн;
- четко определить какую потребность нужно закрыть для домашнего хозяйства с помощью кредита.

В настоящее время Республика Казахстан ведет активную работу по решению данных проблем, а также развитию и совершенствованию финансовой системы.

Начиная с 2014 года реализуется программа «Финансовая инклюзия», целью которой является повышение доступности финансовых услуг, в том числе для маломобильных групп.

Также утверждена концепция повышения финансовой грамотности на 2020-2024 года, целью которой является формирование у граждан рационального финансового поведения при принятии решений, которые касаются из личных финансов, а также повышение защиты их прав и интересов, как инвесторов и потребителей финансовых услуг, повышение качества и уровня жизни граждан за счет использования качественных финансовых продуктов и услуг.

В послании Главы государства, Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана «Справедливое государство. Единая нация. Благополучное общество» президент говорит о необходимости улучшения финансовой системы. Он подчеркивает важность борьбы

с коррупцией и нарушениями в данной сфере, а также необходимость развития прозрачности и ответственности в финансовых операциях. Токаев обращает особое внимание на поддержку предпринимателей малого и среднего бизнеса, а также на создание условий для экономического роста и социальной справедливости.

Президент отметил, что «базовая цель нашей экономической политики остается неизменной – качественный и инклюзивный рост благосостояния наших граждан» [6, с. 2].

На данный момент финансовая система государства находится на стадии активного развития и модернизации. Страна активно работает над её усовершенствованием.

Одной из перспектив развития является развитие финансовых технологий (FinTech) и цифровизация финансовых услуг. Казахстан активно внедряет новые технологии в данную сферу, что позволяет сделать услуги более доступными и удобными для населения. Например, использование блокчейн технологий для обеспечения безопасности и прозрачности финансовых транзакций и улучшения процесса верификации личности клиентов. В дальнейшем есть возможность роботизировать монетарные процессы и использовать искусственный интеллект для автоматизации рутинных операций, обслуживания клиентов и снижения операционных издержек.

Другой немало важной перспективой является укрепления финансового центра Казахстана в Центральной Азии. В последние годы страна интенсивно развивает амбициозные проекты, такие как Астана Финансовый Центр, который представляет собой уникальную платформу для привлечения иностранных инвестиций и стимулирования развития финансового сектора.

Таким образом, финансовая система и учет в Казахстане играют важную роль в развитии экономики и обеспечении устойчивости финансового сектора. Государственные органы активно работают над улучшением законодательства и финансовых инструментов для обеспечения прозрачности и эффективности финансовых операций. Дальнейшее развитие сектора финансов будет способствовать укреплению позиций Казахстана на мировой арене и повышению уровня жизни населения.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Мельников, В. Д. Финансы: учебник предназначен для студентов, аспирантов, магистрантов и докторантов вузов / В. Д. Мельников. – Алматы: Lem, 2013. - 659 с.

2 Гриценко, С. Е. Деньги, кредит, банки: теория и практика: учеб.-метод. пособие [для практических занятий и самостоятельных работ для студентов спец. 080102.65 «Мировая экономика»]. – Сиб. федерал. ун-т, 2012. – 320с.

3 Сатова, Р. К. Проблемы финансовой устойчивости банка / Р. К. Сатова, Д. Т. Сыздыкова. – Павлодар: ПГУ им. С. Торайгырова, 2015. – 120 с.

4 Святов, С. А. Национальная банковская система: теория, практика и приоритеты институциональных преобразований: Автореферат дис. ... д-ра экон. наук 08.00.01 / С.А. Святов. – Алматы, 2010. – 53с.

5 Постановление Правительства Республики Казахстан от 30 мая 2020 года № 338 «Об утверждении Концепции повышения финансовой грамотности на 2020-2024 годы». [Электронный ресурс]. – URL: <https://online.zakon.kz/>

6 Послание Главы государства К.-Ж.Токаева народу Казахстана «Справедливое государство. Единая нация. Благополучное общество» от 02.09.24 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.akorda.kz/>

## РАЗВИТИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ИВАНЦИК Н. В.

преподаватель специальных дисциплин, Аксуеский высший  
многопрофильный колледж имени Жаяу Мусы, г. Аксу

Банковская система играет ключевую роль в экономике любой страны, обеспечивая финансовую устойчивость, развитие бизнеса и благосостояние населения. Павлодарская область, расположенная в центре Казахстана, представляет собой динамично развивающийся регион, где банковская система постоянно адаптируется к изменениям в экономике и законодательстве. В данной статье мы рассмотрим ключевые аспекты развития банковской системы Павлодарской области, ее основные характеристики и влияние на местную экономику.

Павлодарская область, имеющая богатые природные ресурсы и развитую промышленность, прошла через различные этапы экономического развития. В постсоветский период банковская система региона также претерпела значительные изменения,

улучшившись благодаря реформам, направленным на укрепление финансовой стабильности и привлечение инвестиций [1, с. 15].

На сегодняшний день Павлодарская область обслуживается рядом коммерческих банков, которые предлагают разнообразные финансовые продукты и услуги. В регионе действуют как национальные, так и местные банки, что создает конкурентную среду и способствует улучшению качества обслуживания клиентов.

В числе ведущих банков области можно выделить:

1. Народный банк Казахстана — осуществляет широкий спектр услуг, включая ипотечное кредитование и финансовое консультирование.

2. KaspiBank — уделяет внимание кредитованию малого и среднего бизнеса, а также наращивает клиентскую базу через мобильные приложения.

3. Банк ЦентрКредит (БСС) - корреспондентская сеть банка насчитывает порядка 40 иностранных банков, что позволяет осуществлять расчеты с Вашими партнерами по всему миру.

4. Jusan – банк предоставляет широкий спектр услуг для физических и юридических лиц, включая открытие и обслуживание текущих счетов, кредитов, платёжных карт, а также депозиты и денежные переводы.

5. АО «Евразийский банк» — входит в десятку крупнейших банков страны по размеру активов, занимает ведущие позиции на рынке розничного банкинга, предоставляет широкий спектр услуг корпоративным клиентам и субъектам МСБ. Банк относится к экосистеме группы ERG (одна из крупнейших компаний в мире в сфере добычи и переработки минеральных ресурсов).

6. Vereke Bank предоставляет различные банковские услуги физическим и юридическим лицам: кредиты, дебетовые и кредитные карты, депозиты, переводы, ипотека, автокредиты и другие.

7. ForteBank включен в определенный Национальным Банком РК перечень банков второго уровня. Банк располагает разветвленной филиальной сетью, которая насчитывает 20 филиалов и около 100 отделений.

8. АО «Отбасы банк» является единственным банком в стране, реализующим систему жилищных строительных сбережений. Система ЖСС направлена на улучшение жилищных условий населения через привлечение денег вкладчиков в жилищные строительные депозиты и предоставления им жилищных займов.

9. Bank RBK сегодня – универсальный финансовый институт, предлагающий полный спектр продуктов и услуг для корпоративного, МСБ и розничного сегмента

10. АО «Фридом Банк Казахстан» - является частью крупного холдинга Freedom Holding Corp, участник Казахстанского фонда гарантирования депозитов

11. Home Credit Bank - активный игрок в сегменте розничного кредитования.

12. АО «Нурбанк» с каждым днем «Нурбанк» растет и развивается с каждым новым клиентом. Не стоит на месте техническое оснащение банка, постоянно реализовываются новые идеи для улучшения качества обслуживания, что позволяет «Нурбанку» соревноваться с лидирующими финансовыми учреждениями Казахстана

13. Банк ВТБ (Казахстан) – это дочерний банк группы ВТБ, которая является одним из лидеров международного рынка финансовых услуг [2, с. 24].

Таблица 1 – Позиции коммерческих банков в Республике Казахстан (по размеру активов), в млрд. тенге

Позиция	Банки	Активы, млрд. тенге
1	АО «Народный Банк Казахстана»	16 750
2	Kaspi Bank	6 968
3	Банк ЦентрКредит (БСС)	5 844
4	АО «Отбасы банк»	3 832
5	ForteBank	3 719
6	Jusan	3 446
7	АО «Евразийский банк»	3 014
8	Vereke Bank	2 248
9	Bank RBK	2 038
10	Фридом Финанс Казахстан	2 006
11	Home Credit Bank	702 628
12	АО «Нурбанк»	459 016
13	Банк ВТБ (Казахстан)	219 757

Развитие банковской системы в Павлодарской области непосредственно связано с ростом экономики региона. Банки способствуют финансированию промышленных проектов,

поддерживают предпринимателей, а также инвестируют в социальные программы. Ниже представлены ключевые аспекты влияния банковской системы на экономику [3, с. 44].

Банки предоставляют кредиты и финансовые продукты, которые помогают малым и средним предприятиям развиваться и расширять свою деятельность. Это, в свою очередь, способствует созданию новых рабочих мест и повышению уровня жизни населения.

Кредиты, предоставляемые банками, часто идут на развитие инфраструктурных проектов, таких как строительство дорог, мостов и социальных объектов. Это улучшает качество жизни местного населения и способствует экономическому росту.

Банки активно работают над повышением финансовой грамотности населения, предлагая обучение и консультационные услуги. Это помогает людям лучше понимать финансовые продукты и услуги, а также принимать более обоснованные решения в области личных финансов [4, с. 30].

С учетом текущих трендов можно выделить несколько ключевых направлений развития банковской системы Павлодарской области:

Цифровизация услуг — банки все активнее внедряют цифровые технологии, что улучшает доступность и удобство финансовых услуг для клиентов.

Зеленое финансирование — развитие «зеленых» проектов и инициатив стимулирует банки к кредитованию экологически чистых технологий и предприятий.

Упрощение доступа к кредитам — многие банки работают над упрощением процесса предоставления кредитов, что способствует большому количеству заемщиков.

Банковская система Павлодарской области находится на этапе активного развития и адаптации к современным экономическим условиям. Формирование эффективной банковской среды способствует не только росту местной экономики, но и улучшению качества жизни населения [5, с. 34]. Важно, чтобы банки продолжали поддерживать малый и средний бизнес, инвестировать в инфраструктуру и внедрять инновационные технологии, что в конечном итоге станет залогом устойчивого экономического роста региона.

Развитие банковской системы Павлодарской области за последние годы стало важным элементом экономической

стабильности и роста региона. В условиях глобализации и технологических изменений банки стали не только финансовыми учреждениями, но и активными участниками локального развития [6, с. 26]. В Павлодарской области наблюдается увеличение числа банковских отделений, что способствует улучшению доступа населения к финансовым услугам.

Кроме того, внедрение новых технологий, таких как интернет-банкинг и мобильные приложения, сделало финансовые операции более удобными и быстрыми для клиентов. Это также привело к росту конкуренции среди банков, что положительно сказалось на тарифах и качестве обслуживания.

Важным направлением является также сотрудничество с местными предприятиями, которое позволяет создать стимулы для кредитования и инвестирования в бизнес. Банки активно участвуют в государственной программе поддержки предпринимательства, обеспечивая финансирование для реализации малых и средних проектов.

Таким образом, развитие банковской системы в Павлодарской области становится неотъемлемой частью формирующейся инфраструктуры, способствующей экономическому росту и улучшению уровня жизни населения.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Давлетова, М.Т. Кредитная деятельность банков в Казахстане: учебник / Давлетова М.Т.- Алматы: ИНФРА-К, 2001. - 386 с.
- 2 Калиева, Г.Т. Кредитное дело: учеб. пособие / Калиева Г. Т. - Алматы: ИНФРА-К, 1997.-389 с. 10. Челноков В.А. Банки и банковские операции: учебник / В.А. Челноков. - М.: Высшая школа, 1998.- 390 с.
- 3 Мадиярова, Д.М., Марчевский В.С. Основы современного банковского дела: учебник/ Мадиярова Д.М., Марчевский В.С. - Алматы: Экономика, 1997. - 420 с.
- 4 Сейткасымова, Г.С. Банковское дело: учебник / Г.С. Сейткасымова. - Алматы: Каржы-каражат, 1998. - 364 с.
- 5 Бухвальд, Б. Техника банковского дела: учебник / Б. Бухвальд. - М.: «М», 1994. - 410 с.
- 6 Маркова, О.М., Захарова, А.С. Коммерческие банки и их операции: учебник / О.М. Маркова, А.С. Захарова, - М.: Банки и биржи, 1995. - 470 с.

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВСЕОБЩЕГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

КАЙДАРОВА А. Т.

преподаватель, Павлодарский высший экономический колледж  
Казпотребсоюза, г. Павлодар

ХМАРНОВА Д. Н.

студент, Павлодарский высший экономический колледж  
Казпотребсоюза, г. Павлодар

О проблеме прозрачности государственных доходов и полноты исчисления налогов начали говорить с момента принятия Программы «Основные направления экономической политики и организационных мер по сокращению размеров теневой экономики в Республике Казахстан на 2005-2010 годы» [1] и Концепции перехода к всеобщему декларированию доходов и имущества гражданами РК и лицами, имеющими вид на жительство от 23 сентября 2010 года [2], Налогового кодекса 2017 года [3]. Таким образом, изучив различные источники по этому вопросу (НПА, статьи, мнения специалистов и др.), можем смело сказать, что данный вопрос является приоритетным на протяжении двух десятилетий и при этом остаются еще «проблемные» моменты. Основные задачи и ожидаемые результаты процесса декларирования представлены на рисунке 1.

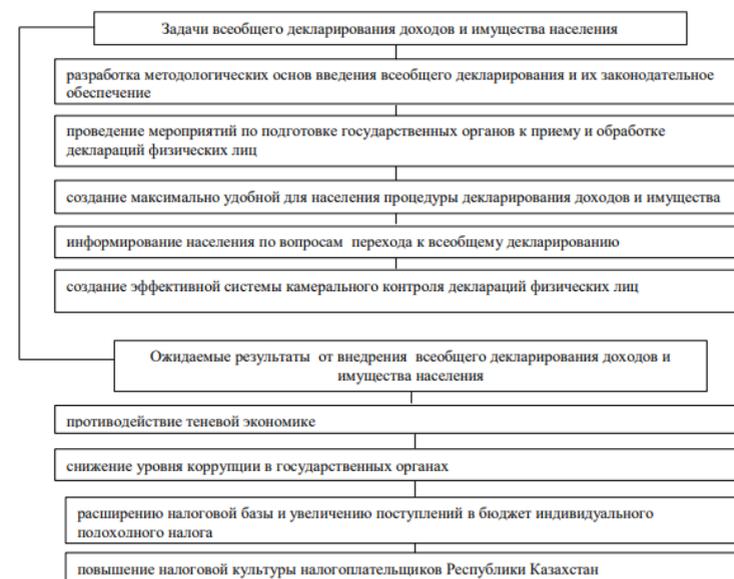


Рисунок 1 – Основные задачи и итоги всеобщего декларирования

Примечание – составлено автором

Практически, все в нашей стране слышали либо что-то знают о всеобщем декларировании, которое первоначально планировалось к введению с 2016 года, но к тому времени ни государство, ни население, ни технические возможности и ресурсы не были готовы, и официально декларирование начало претворяться в жизнь с 2021 года. Можем выделить четыре этапа введения всеобщего декларирования:



Рисунок 2 – Этапы всеобщего декларирования в РК  
Примечание – составлено автором

Всеобщее декларирование доходов и имущества представляет собой систему контроля над доходами и имуществом физических лиц для борьбы с теневой экономикой и коррупционными проявлениями, усиления роли государства в обеспечении сбора налогов и других обязательных платежей в бюджет.

Всеобщее декларирование доходов введено в США, Германии, Франции, Швеции, Финляндии, Дании, Австралии, Италии, Чехии, Сингапуре, Швейцарии и др. [4] Так например, в Америке декларирование доходов населения приносит в бюджет порядка 60% от всех налоговых поступлений; в Швеции и Швейцарии – около 100%; в Казахстане – около 6% [5].

В Налоговый Кодекс от 2017 года была введена 71 глава, вступившая в силу с 1.01.2021 года, которая содержит в себе основную информацию по всеобщему декларированию доходов и имущества физически лиц. В частности, выделяются четыре

вида декларации об активах и обязательствах, представленные на рисунке 3.



Рисунок 3 – Виды деклараций об активах и обязательствах физического лица, согласно Налогового кодекса РК

Декларация, по Налоговому Кодексу, предназначена для отражения наличия активов и обязательств, как в РК, так и за пределами государства:

- движимого и недвижимого имущества;
- денег на банковских счетах в зарубежных банках, если их сумма превышает 1000-кратный размер МРП (при этом лица, антикоррупционное ограничение – вне зависимости от суммы вклада);
- доли в жилом здании при долевом строительстве;
- доли в уставном капитале предприятия, созданного за пределами РК;
- ценных бумаг, производных финансовых инструментов, цифровых активов;
- инвестиционного золота;
- объектов интеллектуальной собственности, авторского права;
- наличных денег (не превышающих 1000-кратный размер МРП);
- дебиторской и кредиторской задолженности (при наличии договора или иного документа);

- прочего имущества (если цена за единицу имущества превышает 1000-кратный размер МРП) [6].

По состоянию на 16.09.2024 года декларацию подали свыше 86% налогоплательщиков (в основном через электронные ресурсы) и порядка 300 000 плательщиков этого еще не сделали. По утверждению налоговых органов, нарушившим сроки подачи декларации, на первый раз, штрафные санкции не будут применяться не будут, при повторном нарушении последуют санкции согласно законодательству [7].

Если с целями, задачами и ожидаемыми результатами всеобщего декларирования, практически все понятно, то, по мнению некоторых экспертов, есть немало проблем, сопровождающих данный процесс:

- так, Талгат Джантемиров, председатель ОЮЛ «Союз предпринимателей Казахстана», считает, что наша страна еще не готова к всеобщему декларированию, т.к. существуют определенные проблемы с интернетом, его доступностью, качеством. Кроме того, предложенная государством альтернатива в виде услуг Казпочты, также не выдерживает критики, т.к. количество отделений данного оператора сведены к минимуму. ЦОНЫ также не всегда справляются с очередями. Формы деклараций сложны для понимания и заполнения простыми гражданами [8];

- эксперт по налогам Дмитрий Казанцев, отмечая правильность идеи всеобщего декларирования, также считает, что государственные системы не готовы к внедрению программы. В качестве основной причины, по мнению эксперта, является низкая финансовая грамотность населения и непонимание людьми необходимости этого шага. «Государство (в первую очередь налоговые органы) провалило работу, связанную с информированием» [9];

- Расул Рысмамбетов, финансовый аналитик, также считает, что могут возникнуть ряд проблем, например с защитой персональных данных;

- Досым Сатпаев, политолог и директор «Группы оценки рисков», выделяет проблему правового нигилизма и недоверия казахстанцев государству, «поскольку оно не оправдывает их надежд» [10].

Можно также отметить, что установление контроля над доходами и активами граждан не гарантирует повышения качества работы чиновничьего аппарата, искоренения проблемы нецелевого использования, неосвоения или неэффективного бюджетных средств.

Таким образом, автор считает, что тема всеобщего декларирования доходов и имущества / активов и обязательств физических лиц является очень актуальной и достаточно мало изученной и «проработанной методологически, технически и информационно».

## ЛИТЕРАТУРА

1 О Программе «Основные направления экономической политики и организационных мер по сокращению размеров теневой экономики в Республике Казахстан на 2005-2010 годы». Постановление Правительства Республики Казахстан от 30 сентября 2005 года N 969. [Электронный ресурс]. – URL: [https://adilet.zan.kz/rus/docs/P050000969/\\_history](https://adilet.zan.kz/rus/docs/P050000969/_history)

2 О Концепции перехода к всеобщему декларированию доходов и имущества гражданами Республики Казахстан и лицами, имеющими вид на жительство, и утверждению Плана мероприятий по переходу к всеобщему декларированию доходов и имущества гражданами Республики Казахстан и лицами, имеющими вид на жительство. Постановление Правительства Республики Казахстан от 23 сентября 2010 года № 975. [Электронный ресурс]. – URL: [https://adilet.zan.kz/rus/docs/P100000975\\_](https://adilet.zan.kz/rus/docs/P100000975_)

3 О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс). Кодекс Республики Казахстан от 25 декабря 2017 года № 120-VI ЗПК.

5 Всеобщее декларирование: как это делают в мире // Мир финансов. – 2019. – 56 с.

6 Аббасова, А. Международный опыт всеобщего декларирования доходов и имущества физических лиц. [Электронный ресурс]. – URL: [www.online.zakon.kz](http://www.online.zakon.kz)

7 Ондирис, А. Всеобщее декларирование: зачем казахстанцам отчитываться и чего ждать в будущем. [Электронный ресурс]. – URL: [www.tengrinews](http://www.tengrinews) – 2024

8 Вопросы, связанные со всеобщим декларированием, 2023. [Электронный ресурс]. – URL: [www.gov.kz](http://www.gov.kz)

9 Садвакасов, Д. Что не так со всеобщим декларированием доходов в Казахстане. [Электронный ресурс]. – URL: [www.teletype.in](http://www.teletype.in) – 2024

10 Как казахстанцы относятся к обязательному всеобщему декларированию. [Электронный ресурс]. – URL: [www.forbes.kz](http://www.forbes.kz)

11 Насретдинов Ж. Противоречия всеобщего декларирования: борьба с теневой экономикой или всеобъемлющий контроль. [Электронный ресурс]. – URL: [www.zakon.kz](http://www.zakon.kz)

## МОШЕННИЧЕСТВО В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ: ОСНОВНЫЕ ВЫЗОВЫ И ТЕНДЕНЦИИ

КАЛИСКАРОВА А. Ж.  
старший преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
ГАРИПОВА Р. А.  
студентка, Торайгыров университет, г. Павлодар

Финансовая система Казахстана продолжает развиваться в условиях глобальной экономической нестабильности и цифровизации банковского сектора. Одним из приоритетных направлений в этой области является борьба с мошенничеством, которое затрагивает все аспекты деятельности финансовых учреждений. В статье рассмотрены современные методы борьбы с финансовым мошенничеством на примере Halyk Bank, одного из крупнейших банков Казахстана. Особое внимание уделено использованию технологий машинного обучения, анализа больших данных и кибербезопасности. Приведены статистические данные и результаты внедрения данных методов. В заключение рассматриваются перспективы и направления дальнейшего совершенствования системы финансовой безопасности [1, с. 6].

Финансовая система любой страны играет критически важную роль в обеспечении экономического роста, стабильности и конкурентоспособности на международной арене. В последние годы в условиях глобальной цифровизации и интеграции технологий в банковскую сферу особую важность приобрели вопросы безопасности и защиты финансовых операций. Казахстан, будучи одной из ведущих экономик Центральной Азии, сталкивается с многочисленными вызовами в сфере предотвращения мошенничества и киберпреступности. На фоне усиления конкуренции среди банковских организаций и внедрения цифровых решений борьба с финансовыми махинациями становится приоритетной задачей для регуляторов и самих банков [2, с. 14].

На сегодняшний день Halyk Bank занимает одну из лидирующих позиций на финансовом рынке Казахстана, обслуживая более 40%

частных клиентов и около 30% корпоративных клиентов страны. Банк активно внедряет современные методы предотвращения мошенничества и совершенствует свои внутренние процессы для повышения безопасности. В данной статье проводится комплексный анализ текущего состояния финансовой системы Казахстана и методов борьбы с мошенничеством на примере Halyk Bank [3, с. 8].

Современное состояние финансовой системы Казахстана.

Финансовая система Казахстана представляет собой сложный механизм, состоящий из банков второго уровня, небанковских кредитных организаций, страховых компаний, фондовых и валютных рынков. За последние два десятилетия Казахстан смог создать устойчивую финансовую систему, способную эффективно справляться с вызовами глобальных экономических колебаний. Однако, несмотря на положительные сдвиги, финансовая система страны продолжает испытывать трудности, связанные с недостаточной диверсификацией экономики, высокой долларизацией и уязвимостью перед внешними шоками [4, с. 106].

Ключевой проблемой, с которой сталкивается банковская система Казахстана, является рост необслуживаемых кредитов (NPL). По данным на конец 2024 года, уровень NPL составил 8,7% от общего объема кредитного портфеля, что превышает рекомендованные международные стандарты. Высокий уровень дефолтных кредитов негативно сказывается на стабильности финансовой системы и снижает доверие к банковскому сектору. Кроме того, наблюдается рост киберпреступлений, связанных с хищением средств через цифровые каналы. Эти проблемы требуют комплексного подхода и внедрения современных методов регулирования и контроля.

Правительство Казахстана, осознавая важность стабильности финансовой системы, внедряет программы, направленные на повышение устойчивости финансового сектора и усиление роли Национального банка как главного регулятора. Одним из ключевых направлений является совершенствование законодательства и повышение квалификации кадров в сфере финансовой безопасности. Также важно отметить, что повышение финансовой грамотности населения позволяет снизить риски мошенничества и улучшить взаимодействие между банками и клиентами. В этом контексте необходимо создавать условия для открытого диалога между государством, финансовыми учреждениями и гражданами, что

обеспечит более прозрачную и устойчивую финансовую систему [5, с. 46].

Мошенничество в финансовом секторе — это любая деятельность, направленная на получение материальной выгоды путем обмана, хищения или манипуляции финансовыми активами. В Казахстане, как и в большинстве стран, мошенничество представляет собой серьезную угрозу для устойчивости экономики и доверия со стороны населения. С каждым годом масштабы финансового мошенничества увеличиваются, а методы, используемые злоумышленниками, становятся все более сложными и технологичными.

Среди основных видов финансового мошенничества в Казахстане можно выделить мошенничество с использованием платежных карт, фальсификацию финансовой отчетности, схемы незаконного присвоения активов и «отмывание» денег. Например, мошенничество с платежными картами включает в себя такие преступления, как фишинг, скимминг и социальная инженерия, направленные на получение доступа к счетам клиентов. По данным АРРФР, число зарегистрированных случаев финансового мошенничества в стране увеличилось на 15% в 2024 году по сравнению с 2023 годом.

Рост числа мошенничеств в финансовом секторе обусловлен несколькими факторами. Во-первых, низкий уровень цифровой грамотности населения создает дополнительные риски, так как клиенты часто становятся жертвами мошеннических схем. Во-вторых, отсутствие должного мониторинга со стороны банков и слабая координация между финансовыми учреждениями и правоохранительными органами затрудняют борьбу с финансовыми преступлениями. В-третьих, недостаточное регулирование в отношении новых финансовых технологий приводит к уязвимости системы перед киберпреступниками.

С учетом этих факторов, одним из ключевых направлений в борьбе с мошенничеством является совершенствование системы мониторинга и анализа транзакций. Важно учитывать, что традиционные методы контроля уже не обеспечивают должного уровня защиты, что требует внедрения более сложных алгоритмов и систем на основе искусственного интеллекта и анализа больших данных. Развитие сотрудничества с международными организациями также играет важную роль, так как обмен

информацией и передовыми практиками позволяет эффективно противостоять новым угрозам [6, с., 23].

Методы борьбы с мошенничеством в Halyk Bank

Halyk Bank активно развивает систему внутреннего контроля и безопасности, внедряя современные методы борьбы с мошенничеством и улучшая защиту своих цифровых платформ. Основные направления деятельности банка в данной сфере включают:

1) автоматизированные системы контроля и мониторинга транзакций. В Halyk Bank используются системы на основе алгоритмов машинного обучения, которые позволяют анализировать огромное количество транзакций в режиме реального времени. Эти системы способны выявлять аномальные операции, указывающие на возможные мошеннические действия. Внедрение таких систем минимизирует человеческий фактор и сокращает время реакции на потенциальные угрозы. Системы автоматического мониторинга обеспечивают высокую степень точности и оперативности в принятии решений;

2) технологии Big Data и искусственного интеллекта. Банк применяет аналитические платформы для обработки больших объемов данных, что позволяет более точно прогнозировать и выявлять подозрительные операции. Использование алгоритмов машинного обучения помогает в создании предсказательных моделей, которые учитывают как внутренние, так и внешние факторы, влияющие на финансовые операции. Это существенно повышает эффективность мер противодействия мошенничеству;

3) кибербезопасность и защита цифровых сервисов. Halyk Bank внедрил многоуровневую систему защиты, включающую использование технологий шифрования, многофакторной аутентификации и защиты от фишинговых атак. Банк также постоянно тестирует свои системы на уязвимости и регулярно обновляет программное обеспечение для обеспечения высокого уровня безопасности. Проведение тестов на проникновение и создание моделей угроз помогает выявлять слабые места в системе и своевременно их устранять;

4) обучение и повышение квалификации сотрудников. Понимание новых методов мошенничества и актуальных угроз является ключевым фактором в обеспечении безопасности. В Halyk Bank проводятся регулярные тренинги для сотрудников, направленные на повышение их квалификации и осведомленности

о новейших техниках мошенничества. Это позволяет оперативно реагировать на возникающие угрозы и принимать адекватные меры. Обучение сотрудников не только укрепляет внутреннюю безопасность банка, но и создает атмосферу доверия и профессионализма;

5) работа с клиентами и повышение их финансовой грамотности. Банк ведет активную работу с клиентами, информируя их о возможных угрозах и обучая методам защиты личных данных. Проводятся разъяснительные кампании по вопросам безопасного использования интернет-банкинга и мобильных приложений, что помогает снизить вероятность успешных атак мошенников. Создание образовательных программ и доступность информации способствуют повышению уровня финансовой грамотности среди клиентов.

Оценка эффективности применяемых методов.

Реализация вышеуказанных мер позволила Halyk Bank достичь значительных результатов в борьбе с мошенничеством. По данным внутренней отчетности, в 2024 году банк предотвратил более 98,5% попыток мошеннических операций, что является одним из лучших показателей в банковской системе Казахстана. Это свидетельствует о высокой эффективности внедренных технологий и стратегий.

Основные показатели эффективности работы Halyk Bank в сфере борьбы с мошенничеством:

- снижение числа мошеннических операций на 20% по сравнению с 2023 годом, что говорит о правильности выбранной стратегии и внедрения новых технологий;

- увеличение числа выявленных кибератак на 15%, что подтверждает улучшение системы мониторинга и защиты. Это также указывает на растущее внимание банка к вопросам кибербезопасности;

- повышение уровня доверия клиентов к банку, что отражается в росте использования дистанционных каналов обслуживания на 30%. Это показывает, что клиенты чувствуют себя более защищенными при использовании онлайн-услуг.

Внедрение комплексной стратегии борьбы с мошенничеством и активное использование современных технологий позволили Halyk Bank не только защитить своих клиентов, но и значительно улучшить свою репутацию на финансовом рынке Казахстана. Банк продолжает мониторить ситуацию и адаптировать свои подходы в соответствии с изменениями в рыночной среде и новыми угрозами.

Перспективы и направления дальнейшего развития.

Для повышения эффективности борьбы с мошенничеством в Halyk Bank планируется дальнейшее развитие систем искусственного интеллекта и прогнозирования рисков. Важным направлением станет интеграция с международными базами данных о мошенничествах, что позволит улучшить качество анализа и повысить скорость реакции на возникающие угрозы. Банк также намерен активно участвовать в разработке новых стандартов безопасности в сфере финансовых технологий [7, с. 33].

Не менее важным является создание более эффективной регулятивной среды, которая бы учитывала специфику работы финансовых технологий и новых сервисов. Важно продолжать развитие сотрудничества с правоохранительными органами, что позволит оперативно реагировать на угрозы и принимать меры по предотвращению финансовых преступлений.

Также необходимо усилить работу по повышению финансовой грамотности населения, что позволит снизить риски мошенничества. Создание доступных образовательных программ и повышение осведомленности клиентов о потенциальных угрозах значительно улучшит защиту их финансовых активов.

В заключение, Halyk Bank, применяя современные технологии и подходы, демонстрирует успешный пример борьбы с мошенничеством в финансовом секторе. Его опыт может служить основой для других банков Казахстана, стремящихся улучшить свою безопасность и доверие со стороны клиентов.

Таким образом, современное состояние финансовой системы Казахстана ставит перед банками и финансовыми учреждениями множество вызовов, связанных с увеличением числа мошеннических операций и киберугроз. В условиях активной цифровизации финансовых услуг и роста использования интернет-банкинга проблема финансового мошенничества становится особенно актуальной. Halyk Bank, как один из крупнейших и наиболее динамично развивающихся банков страны, демонстрирует эффективные подходы к борьбе с этими угрозами, применяя инновационные технологии и стратегии, которые могут служить примером для других финансовых организаций.

Внедрение автоматизированных систем мониторинга и контроля транзакций позволило Halyk Bank оперативно выявлять аномальные действия и предотвращать потенциальные мошеннические операции. По данным внутренних отчетов банка,

использование машинного обучения и анализа больших данных позволило снизить число мошеннических операций на 20% в 2024 году по сравнению с предыдущим годом. Это, в свою очередь, способствует укреплению доверия клиентов к банку и увеличению его клиентской базы на 30% [8, с. 102].

Кибербезопасность занимает центральное место в стратегии Halyk Bank. Банк активно применяет многофакторную аутентификацию и шифрование данных, что позволило предотвратить более 98,5% попыток мошенничества, что является одним из лучших показателей в банковской системе Казахстана. Кроме того, активное сотрудничество с правоохранительными органами и международными организациями в области кибербезопасности и обмена информацией позволяет быстро реагировать на угрозы и улучшать методы защиты.

Работа с клиентами также имеет ключевое значение в стратегии Halyk Bank. Повышение финансовой грамотности и информированность клиентов о возможных рисках мошенничества помогают снизить вероятность успешных атак со стороны злоумышленников. Опросы показывают, что 85% клиентов чувствуют себя более защищенными благодаря усилиям банка по информированию и обучению [9, с. 69].

В будущем Halyk Bank планирует продолжать развивать свои технологии и внедрять новые методы борьбы с мошенничеством. Среди запланированных инициатив — использование блокчейн-технологий для повышения прозрачности и надежности финансовых операций, а также развитие предсказательных моделей анализа, основанных на искусственном интеллекте. Это позволит не только укрепить позиции банка на рынке, но и значительно повысить уровень безопасности в финансовой системе Казахстана в целом. Современное состояние финансовой системы Казахстана требует комплексного подхода к решению проблемы мошенничества. Halyk Bank демонстрирует успешный пример использования инновационных технологий и эффективных методов контроля, что позволяет обеспечить высокую степень защиты клиентов и устойчивость банка к внешним угрозам. В будущем данный опыт может быть распространен на другие финансовые институты страны для повышения общего уровня безопасности финансовой системы Казахстана.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Агентство по регулированию и развитию финансового рынка Республики Казахстан. Отчет о состоянии финансовой системы Казахстана на 2022 год. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.afn.kz> [дата обращения: 10.10.2024].
- 2 Национальный банк Республики Казахстан. Механизмы борьбы с финансовым мошенничеством: методические рекомендации. – Алматы: Национальный банк РК, 2021. – 156 с.
- 3 Halyk Bank. Отчет о деятельности Halyk Bank за 2022 год. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.halykbank.kz> [дата обращения: 10.10.2024].
- 4 Котлярова И. В. Кибербезопасность в финансовом секторе: современные подходы и технологии. – Москва: КНОРУС, 2021. – 240 с.
- 5 Заблоцкая М. А., Тверитинова Н. В. Финансовое мошенничество: сущность, виды и методы борьбы // Журнал «Финансовые исследования». – 2020. – Т. 3. – С. 45-58.
- 6 Алиев Р. Т. Инновационные технологии в борьбе с финансовыми преступлениями // Вестник финансового университета. – 2021. – № 3. – С. 22-30.
- 7 Сагадиев С. А., Бекмурзина А. Б. Применение методов искусственного интеллекта для предотвращения мошенничества в банковской сфере // Проблемы экономики и управления. – 2022. – № 1. – С. 34-42.
- 8 Донцова Е. И. Финансовая безопасность: теория и практика. – Москва: Финансовый университет, 2019. – 312 с.
- 9 Семенов И. Н. Защита информации в банковском секторе: современные вызовы и решения // Журнал «Банковское дело». – 2023. – Т. 5. – С. 67-74.

## УПРАВЛЕНИЕ БАНКОВСКИМИ РИСКАМИ

КАЛИСКАРОВА А. Ж.  
старший преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
БАЙЖУМАНОВ М. Ж.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Управление рисками в банках - сложная проблема, это многоступенчатый процесс идентификации, оценки (измерения)

и контроля за рисками. Управление рисками при осуществлении коммерческих операций банков приобретает все большее значение [1, с. 17]. Банковские риски оказывают серьезное влияние на многие аспекты финансовой деятельности предприятия, однако наиболее значимое их влияние проявляется в двух направлениях [2, с. 84]. Во-первых, уровень принимаемого риска оказывает определяющее воздействие на формирование уровня доходности операций предприятия – эти два показателя находятся в тесной взаимосвязи и представляют собой единую систему «доходность – риск». Во-вторых, финансовые риски являются основной формой генерирования прямой угрозы банкротства предприятия, так как финансовые потери, связанные с этим риском, являются наиболее ощутимыми. Поэтому, практически все финансовые решения, направленные на формирование прибыли предприятия, повышение его рыночной стоимости и обеспечение финансовой безопасности, требуют от финансовых менеджеров владения технологией выработки, принятия и реализации рискованных решений.

Финансовая деятельность предприятия во всех своих формах проявления связана с бесчисленным количеством рисков, степень влияния которых на результаты этой деятельности и уровень финансовой безопасности существенно возрастает с переходом к рыночной экономике [3, с. 32]. Риски, сопутствующие данному роду деятельности и генерирующие различные финансовые угрозы, выделяются в особую группу финансовых рисков, имеющих наибольшее значение в общем «портфеле рисков» организации. Стремительный рост степени влияния финансовых рисков на результаты деятельности и финансовую стабильность предприятия связаны с быстрыми изменениями экономической ситуации в стране и на финансовом рынке, расширением среды финансовых отношений субъектов хозяйствования и их все более возрастающей свободой, появлением новых для нашей страны финансовых технологий и множеством других факторов [4, с. 67]. Поэтому актуальность темы является выявление экономической сущности финансовых рисков и установление форм их воздействия на результаты финансовой деятельности предприятия. Исходя из принципа перманентности бизнеса, можно определить следующие критерии для классификации финансовых рисков по величине возможных потерь. Допустимый уровень банковского риска определяется величиной недополученной прибыли. Потеря прибыли от одной, двух или нескольких операций вполне допустима,

потому что может покрыта положительным результатом от других операций. Данное правило применяется при оценке рисков в пространственном и временном разрезе. Критический уровень банковского риска определяется размером сокращения выручки от реализации товаров, продукции, работ, услуг. Последствия этого события более существенны [5, с. 41]. Организация сокращает масштабы своей деятельности, теряет оборотные средства, влезает в неимоверные долги и т.п. В данном случае, если нет альтернативы, финансовое положение фирмы становится критическим. Риск в банковской практике – это опасность или возможность потерь банка при наступлении определенных событий.

Под риском следует понимать вероятность, а точнее угрозу потери банком части своих ресурсов, недополучение доходов или произведение расходов в результате осуществления определенных финансовых операций.

Существуют общие причины возникновения банковских рисков и тенденции изменения их уровня. Вместе с тем, анализируя риски коммерческих банков Казахстана на современном этапе, надо учитывать:

- кризисное состояние экономики переходного периода, которое выражается не только падением производства, финансовой неустойчивостью многих организаций, но и прекращением ряда хозяйственных связей,
- неустойчивость политического положения;
- незавершенность формирования банковской системы;
- отсутствие и несовершенство некоторых основных законодательных актов,
- несоответствие между правовой базой и реально существующей ситуацией.

Все банки в условиях такой нестабильности вынуждены учитывать всевозможные последствия от действий своих конкурентов, а также предвидеть вероятные изменения законодательства. Именно такая неопределенность и повышенный уровень риска – это плата за полученную экономическую свободу. Риск присутствует в любой банковской операции. Следовательно, для банковской деятельности важным является не избежание риска вообще, что нереально, а предвидение и снижение его до минимального уровня.

Существует множество различных классификаций рисков, связанных с банковской деятельностью, выделяющих отдельные

наиболее важные в определенные периоды развития банков риски. Основными банковскими рисками являются: валютные, процентные и кредитные риски. Валютные риски являются частью коммерческих рисков, которым подвержены участники международных экономических отношений. Валютный риск - это риск потерь при покупке-продаже иностранной валюты по разным курсам. Кредитный риск присутствует в явном виде при кредитовании, формировании портфеля ценных бумаг, межбанковских операциях, валютных операциях, работе с гарантиями и поручительствами, производными ценными бумагами и в дилерской деятельности.

Кредитный риск можно рассматривать как один из самых крупных рисков, присущих банковской деятельности. Невысокие темпы прироста объемов и рентабельности кредитования вынуждают банки систематически и планомерно разрабатывать и совершенствовать методологию управления кредитными рисками и создавать организационные структуры для ее реализации в повседневной банковской практике.

АО «Банк ЦентрКредит» имеет большое число корпоративных клиентов, прежде всего малых и средних предприятий, обеспечивающих банку конкурентное преимущество перед другими банками, и которые обеспечивают ему стабильную и диверсифицированную финансирующую базу. Стратегия АО «Банк ЦентрКредит» по диверсификации спектра банковских услуг в сопровождении работы по минимизации уровня риска, предоставляет ему возможность увеличивать клиентскую базу и повышает его привлекательность среди его клиентов. АО «Банк ЦентрКредит», как и многие другие банки Казахстана, имеет риск неполного возврата выданных кредитов. Поэтому банк стремится к сокращению риска, требуя залоговое обеспечение по кредиту, а также определяет чистую ликвидную стоимость предоставленного залогового обеспечения, контролирует его качество.

Для страхования кредитного риска АО «Банк ЦентрКредит» формирует специальные резервы на случай невозврата кредита. Сумма резерва определяется оценкой кредитного портфеля, потерь в прошлых периодах, известных и возможных рисков в текущем кредитном портфеле, возможных неблагоприятных ситуаций и экономических условий. Для страхования риска ухудшения и невозвратности финансовых активов (ценных бумаг) банком осуществляется оценка на каждую балансовую дату. При выявлении существующих доказательств ухудшения подотчетных ценных

бумаг определяется оценочная сумма для возможного покрытия потерь, отражаемые в отчете о прибылях и убытках банка.

В целом, все банковские риски можно разделить следующим образом:

- финансовые риски, в числе которых можно выделить: кредитный риск, процентный риск, риск ликвидности, инвестиционный риск, валютный риск, риск неплатежеспособности;
- функциональные риски, такие как: стратегический риск; технологический риск; риск операционных или накладных расходов (риск неэффективности); риск внедрения новых продуктов и технологий (внедренческий риск);
- другие внешние риски, такие как: риск несоответствия; риск потери репутации и т.д.

Деятельность АО «Банк ЦентрКредит» также подвержена различным видам рисков. При этом особого внимания в АО «Банк ЦентрКредит» требуют такие виды рисков, как:

- риск ликвидности;
- кредитный риск;
- рыночный риск (связанный и не связанный с торговыми операциями);
- операционные риски.

В целом вся система управления банковскими рисками основывается на применении АО «Банк ЦентрКредит» следующих видов деятельности (рисунок 1).

Метод оценки уровня рисков банка включает ожидаемые и неожиданные непредвиденные убытки. Метод оценки уровня рисков отражает:

- ожидаемый убыток (их возникновение вероятно при осуществлении обычной банковской деятельности);
- непредвиденные убытки (оценка фактических убытков на основе применения статистических моделей).

Благодаря проведению мониторинга и контролю рисков устанавливаются лимиты по проводимым банковским операциям, создаются резервы под возможные потери банка.

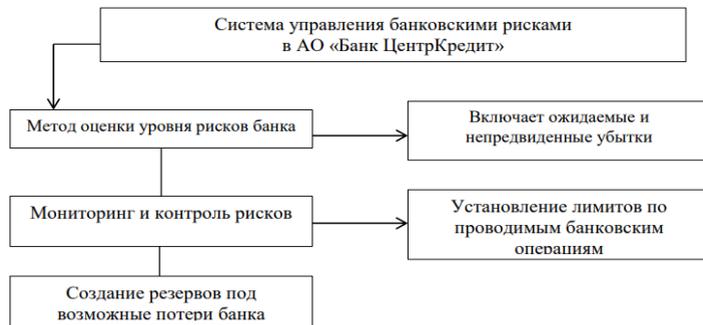


Рисунок 1 – Система управления банковскими рисками в АО «Банк ЦентрКредит»

Мониторинг рисков и их контроль основывается, прежде всего, на установлении банком лимитов, которые отражают стратегию осуществления деятельности банка с учетом складывающихся рыночных условий, и уровень риска, который банк готов принять как по отдельным банковским операциям, так и в совокупном объеме.

Для мониторинга и контроля рисков большую роль играет своевременность и достоверность получаемой информации по всем видам деятельности банка. Полученная информация банком изучается и обрабатывается для проведения анализа, проведения контроля и способности раннего выявления риска. Данная информация предоставляется как Правлению, так и Комитету по рискам, а также руководителям подразделений по управлению рисками.

В подготавливаемом отчете должна содержаться информация:

- о совокупном размере кредитного риска;
- о прогнозных кредитных показателях;
- об исключениях из установленных лимитов риска;
- о показателях ликвидности;
- об изменениях в уровне риска.

Получаемая информация ежемесячно предоставляется:

- в разрезе отраслей;
- в разрезе клиентов;
- в разрезе географических регионов.

Совет директоров АО «Банк ЦентрКредит» ежеквартально получает подробный отчет о возможных банковских рисках для

оценки рисков и принятия соответствующих решений. При этом для всех уровней банка составляются различные отчеты о банковских рисках, для того чтобы обеспечить всем подразделениям банка доступ к необходимой и актуальной информации.

Таким образом, для определения возникновения непредвиденных убытков применяются статистические модели, которые, в свою очередь, основаны на применении значений вероятности наступления убытков, полученных в прошлых периодах, скорректированные с учетом текущих экономических условий. АО «Банк ЦентрКредит» также осуществляет:

- страхование банковских вкладов населения (через систему гарантирования вкладов населения);
- сотрудничество со страховыми компаниями при страховании имущества клиентов банка по кредитным операциям.

В случае принудительной ликвидации АО «Банк ЦентрКредит», банк будет выплачивать своим вкладчикам (физическим лицам) гарантийное возмещение по депозитам в сумме остатка по вкладу на счете без начисленного по нему вознаграждения, но не более пяти миллионов тенге по всем депозитам данного вкладчика в АО «Банк ЦентрКредит» согласно Закону Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам регулирования банковской деятельности и финансовых организаций в части минимизации рисков» от 28 декабря 2011 года. Политика АО «Банк ЦентрКредит» по управлению банковскими рисками заключается в стремлении банка к минимизации банковских рисков [6, с. 11].

Методы минимизации банковских рисков представлены на рисунке 2.

При возникновении изменений в процентных ставках или обменных курсах АО «Банк ЦентрКредит» активно использует производные и другие финансовые инструменты.

Концентрация риска может возникнуть в том случае, если клиенты банка осуществляют схожие виды деятельности, или их деятельность ведется в одном географическом регионе, или они обладают схожими экономическими характеристиками.

В случае наличия концентрации риска в банке в результате возникновения изменений политических, экономических или других условий данный риск концентрации может быть реализован, то есть может наступить нарушения выполнения клиентами банка своих договорных обязательств.

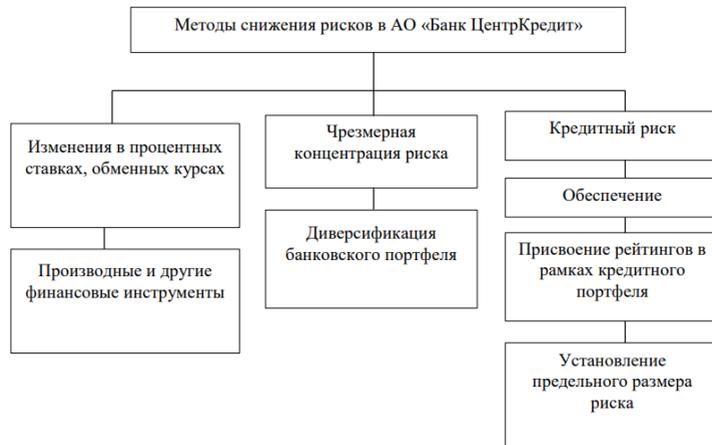


Рисунок 2 – Методы минимизации банковских рисков в АО «Банк ЦентрКредит»

Для того чтобы избежать концентрации риска, необходимо проводить политику по диверсификации банковского, прежде всего, кредитного портфеля, осуществлять контроль и управление установленными концентрациями риска.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Тавасиев А.М. Антикризисное управление кредитными организациями - М., 2009. – 480 с.
- 2 Тавасиев А.М. банковское дело - базовые операции для клиентов - М., 2009. – 304 с.
- 3 Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности банка - М., 2011. –364 с.
- 4 Тавасиев А.М. Банковское дело: Управление и технологии - М., 2009. – 673 с.
- 5 Банковское дело: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп./под ред. О. И. Лаврушина. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 672 с.
- 6 Указ Президента Республики Казахстан, имеющий силу Закона, «О банках и банковской деятельности в РК» от 31 августа 1995 года. [Электронный ресурс]. – URL: [https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z950002444/\\_history](https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z950002444/_history)

## СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

КАЛИСКАРОВА А. Ж.  
старший преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
ШАЙЗАДИНОВ А. Е.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Финансовая система в последние десятилетия претерпевает значительные изменения под влиянием технологического прогресса, глобализации и изменяющихся экономических условий. Основной тенденцией в мировом экономическом развитии конца XX – начала XXI в. является переход от индустриальной и постиндустриальной экономики к так называемой цифровой экономике или экономике, базирующейся на сетевом использовании информационно-коммуникационных технологий (ИКТ).

Современные тенденции демонстрируют тесное взаимодействие между традиционными финансовыми институтами и инновационными технологиями.

Цифровизация является одним из наиболее значимых трендов в финансовой системе последних лет. Внедрение цифровых технологий существенно изменило работу финансовых учреждений, позволив автоматизировать процессы, повысить скорость обслуживания клиентов и снизить затраты. Развитие финансовых технологий компаний, использование искусственного интеллекта и больших данных трансформируют не только банковский сектор, но и управление активами, страхование и финансовые услуги в целом.

Цифровая экономика – это система социальных, культурных, экономических и технологических отношений между государством, бизнес-сообществом и гражданами, функционирующая в глобальном информационном пространстве, посредством широкого использования сетевых цифровых технологий генерирующая цифровые виды и формы производства и продвижения к потребителю продукции и услуг, которые при-водят к непрерывным инновационным изменениям методов управления и технологий в целях повышения эффективности социально-экономических процессов [1, с. 8].

Выделяют три базовые составляющие цифровой экономики: а именно такие как:

- инфраструктура, включающая аппаратные средства, программное обеспечение, телекоммуникации;
- электронные деловые операции, охватывающие бизнес-процесс, реализуемые через компьютерные сети в рамках виртуальных взаимодействий между субъектами виртуального рынка;
- электронная коммерция, включающая в себя все финансовые и торговые транзакции, осуществляемые при помощи компьютерных сетей, а также бизнес-процессы, связанные с проведением таких транзакций.

Развитие и распространение технологий цифровой экономики оказывает решающее влияние на трансформацию мировой экономической системы непосредственно воздействует на производство товаров и услуг, использование трудовых ресурсов, инвестиции в человеческий и материальный капитал, поступление прямых иностранных инвестиций, развитие и распространение технологий из одних стран в другие, промышленные инновации. Все это, в конечном счете, напрямую отражается на эффективности производства, производительности труда, конкурентоспособности и в конечном итоге на экономическом росте – от отдельных субъектов хозяйствования до стран и регионов [2, с. 8]. По исследованию McKinsey, цифровизация экономики может быть не менее мощным инструментом повышения ее производительности и конкурентоспособности, чем создание технологических инноваций как таковых.

Одним из ярких примеров актуальности цифровизации является успех Kaspi Bank, который сумел значительно укрепить свои позиции на рынке благодаря внедрению технологий. Kaspi Bank — один из ведущих банков Казахстана, который значительно расширил свои возможности благодаря активной цифровизации. Одним из ключевых факторов успеха стало внедрение приложения Kaspi.kz, которое объединило множество финансовых и нефинансовых услуг в одном удобном интерфейсе.

Приложение стало важным инструментом для пользователей, позволяя им управлять своими финансами, оплачивать счета, совершать переводы и покупки онлайн.

Это привело к значительному росту безналичных платежей. Например, Kaspi активно использует технологию оплаты по QR-коду, которая упрощает взаимодействие клиентов с торговыми точками и делает транзакции быстрыми и безопасными. Кроме

того, цифровизация помогла банку автоматизировать процесс предоставления кредитов и рассрочки, что стало доступным прямо через приложение. Для бизнеса Kaspi также предложил решение — Kaspi Pay, позволяющее предпринимателям легко принимать безналичные платежи через приложение. Это минимизировало зависимость от POS-терминалов и повысило удобство для обеих сторон.

С развитием своего онлайн-магазина и маркетплейса Kaspi интегрировал финансовые и торговые услуги, предлагая клиентам доступ к товарам с возможностью оплаты в рассрочку или кредит. Это сделало платформу привлекательной для миллионов пользователей. По итогам первого квартала 2024 года количество ежедневных пользователей составило 9,1 млн. человек, а ежемесячное количество пользователей составило 14 млн. человек [3, с. 9].

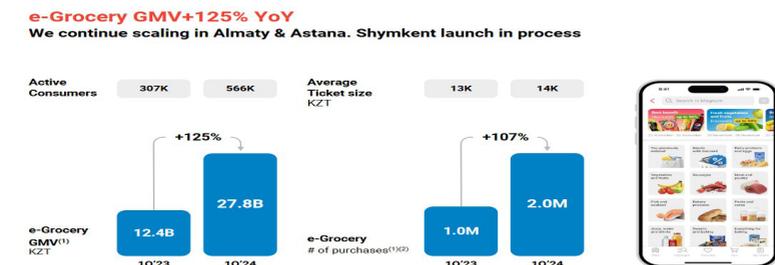


Рисунок 1 – Динамика развития онлайн-магазина и маркетплейса Kaspi.kz

На представленном рисунке представлена аналитическая информация о динамике развития сектора электронной торговли продуктами (e-Grocery) в Казахстане. Как можно заметить в первом квартале 2024 года объем продаж (GMV) e-Grocery составил 27,8 миллиардов тенге, что отражает увеличение на 125% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, когда данный показатель был равен 12,4 миллиарда тенге.

Представленные данные демонстрируют положительную динамику в секторе электронной торговли продуктами и указывает на перспективы дальнейшего роста и развития бизнеса. На рисунке 2 содержится аналитическая информация о деятельности

постоматов в Казахстане за 1 квартал 2024 года. Основные моменты анализа следующие: Постоматы Kaspi составили 49% от общего числа доставок в первом квартале 2024 года, что подчеркивает их значительное влияние на рынок и растущую популярность среди потребителей. Количество постоматов увеличилось с 3980 в первом квартале 2023 года до 6034 в первом квартале 2024 года, что свидетельствует о 52% росте. Это говорит о расширении сети и увеличении доступности услуги для пользователей.

**Kaspi Postomats accounted for 49% of deliveries in 1Q'24**  
Kaspi Postomats are hugely popular with consumers. Targeting 7,000 by end 2024

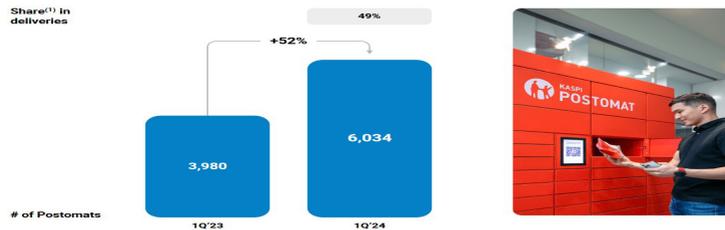


Рисунок 2 - Аналитическая информация о деятельности постоматов в Казахстане за 1 квартал 2024 года

Указано, что компания планирует увеличить количество постоматов до 7000 к концу 2024 года. Это подчеркивает стратегию активного роста и расширения, направленную на удовлетворение спроса потребителей. Подводя итоги, можно сказать об успешном развитии и росте популярности постоматов Kaspi в Казахстане. Увеличение доли в доставках и значительное расширение сети постоматов указывает на положительные тренды в области логистики и потребительского сервиса. Стратегия дальнейшего роста предполагает повышение доступности и удобства для пользователей, что может способствовать увеличению клиентской базы и укреплению позиций компании на рынке.

В целом, анализ представленных данных демонстрирует положительную динамику в секторе электронной торговли продуктами и указывает на перспективы дальнейшего роста и развития бизнеса. Цифровизация на примере Kaspi Bank демонстрирует, как современные технологии могут трансформировать финансовый сектор. На сегодняшний день цифровизация является глобальным трендом, который продолжает изменять не только банковский сектор, но и другие сферы экономики, подчеркивая важность

инновационных решений в обеспечении конкурентоспособности и удовлетворенности клиентов. Глобализация финансовой системы представляет собой другую важную тенденцию, оказывающую глубокое влияние на экономические процессы в мире. В условиях глобализации финансовые рынки становятся все более взаимосвязанными, а капитал движется между странами быстрее и в больших объемах, чем когда-либо прежде [4, р. 16]. Одной из ключевых характеристик финансовых рынков является их высокая степень взаимосвязи. Экономические события в одной стране могут мгновенно отразиться на рынках других стран, создавая эффект домино. Например, финансовый кризис 2008 года, начавшийся в США, быстро распространился по всему миру, вызвав экономические проблемы в странах Европы и Азии. Это взаимовлияние финансовых рынков увеличивает риски для национальных экономик, делая их более подверженными внешним шокам [5, р. 36].

Глобальные финансовые институты, такие как Международный валютный фонд (МВФ) и Всемирный банк, играют важную роль в поддержке стабильности мировых финансовых систем. Эти организации обеспечивают международную координацию, предоставляют финансовую помощь странам, столкнувшимся с кризисами, и разрабатывают политики для смягчения глобальных финансовых рисков. Инвесторы также активно участвуют в глобальных финансовых потоках. Институциональные инвесторы, такие как пенсионные фонды и страховые компании, вкладывают капиталы в различные международные рынки, создавая кросс-граничные инвестиционные потоки. Это способствует росту мировой экономики, но одновременно делает её более чувствительной к глобальным экономическим факторам, таким как изменения в процентных ставках или валютные колебания.

Однако глобализация финансовых рынков не только увеличивает риски, но и создает новые возможности. Она облегчает доступ к международным рынкам капитала для развивающихся стран, что позволяет им привлекать инвестиции для инфраструктурных проектов и стимулировать экономический рост. В то же время глобальные потоки капитала увеличивают конкуренцию и способствуют повышению эффективности финансовых рынков.

Финансы в значительной степени зависят от обработки информации. Поэтому неудивительно, что технологические

достижения, которые улучшают обработку, хранение и передачу информации, всегда легко внедрялись в финансы. Кибербезопасность можно рассматривать как подмножество операционных рисков.

К примеру, Базельский комитет определяет операционный риск как риск убытков, возникающий в результате неадекватных или неудачных внутренних процессов, действий людей или систем, а также внешних событий. Важной особенностью кибербезопасности является то, что он может материализоваться как из-за непреднамеренных ошибок или сбоев, так и из-за действий, предпринятых со злым умыслом внутренними или внешними по отношению к пострадавшей фирме субъектами.

Цифровизация финансов повышает важность и актуальность кибербезопасности. Следовательно, надзор за кибербезопасностью должен выходить за рамки уровня одной компании и пытаться выявлять уязвимости, которые могут затронуть несколько фирм.

Криптовалюты представляют собой ещё один важный тренд в глобальной финансовой системе. С момента появления биткоина в 2009 году, рынок криптовалют стремительно вырос и приобрёл глобальное значение. Криптовалюты предлагают децентрализованную альтернативу традиционным финансовым системам, позволяя пользователям осуществлять транзакции напрямую, без участия посредников, таких как банки. В целом число криптовалют составляет более трех тысяч. Наиболее популярной среди них продолжает оставаться биткойн – цифровая валюта, созданная и работающая только в сети интернет. Эмиссия валюты происходит посредством работы миллионов компьютеров по всему миру, используя определенную программу [6, с. 16].

Перспективы развития криптовалют можно выразить следующими тезисами: будет происходить постепенное внедрение электронных денег в жизнь обычных людей; децентрализованные системы не станут заменой банкам, но будут друг друга дополнять; для повышения безопасности придется пожертвовать определенными благами; стабильной ситуации в ближайшие годы можно не ждать. Уже скоро можно будет использовать всевозможные криптовалюты в качестве официального средства оплаты. Данная перспектива с каждым днем становится все более реальной, а повышающийся интерес со стороны политических и банковских систем со всего мира благоприятствует этому. Другой проблемой является волатильность криптовалют. За каждым ростом следуют обрушения курса, пусть и не такие сильные, но

все же довольно чувствительные. В реальной экономике валюта с таким непостоянным курсом имеет проблемы использования. На сегодняшний день существует огромное количество различных криптовалют, каждая из которых имеет свои особенности и цели использования. Помимо биткоина, популярностью пользуются такие виды как Ethereum, Ripple, Litecoin, и многие другие. Однако стоит помнить, что рынок криптовалют крайне нестабилен. Цены могут резко снижаться или вырастать, что делает инвестирование в них высокорискованным занятием. Поэтому перед вложением в криптовалюту важно провести тщательный анализ и помнить о возможных потерях.

Подводя итоги, можно сказать следующее. Глобальные тренды в финансовой системе отражают масштабные изменения, происходящие в мировом экономическом пространстве. Технологический прогресс, глобализация и изменения в потребительских предпочтениях не просто ускоряют трансформацию финансовых услуг, но и радикально меняют их структуру и содержание. Цифровизация финансовых услуг выводит рынок на новый уровень эффективности и доступности, предоставляя клиентам инновационные решения и повышая скорость обработки транзакций. Вместе с тем, этот процесс требует значительных инвестиций в новые технологии и адаптацию как традиционных банков, так и новых игроков, таких как финтех-компании. Глобализация финансовых рынков укрепляет международные связи, расширяя возможности для инвестиций и стимулируя экономическое развитие в различных регионах. Однако она также создает новые вызовы в виде повышенной взаимозависимости экономик и финансовых систем разных стран, что делает их уязвимыми перед внешними шоками. Важно отметить, что в условиях глобализации даже локальные финансовые кризисы могут быстро перерасти в мировые экономические потрясения, как это произошло в 2008 году.

Криптовалюты и блокчейн технологии представляют собой новый этап развития финансовой системы. Хотя их внедрение сопряжено с рядом проблем, таких как высокая волатильность и сложные отношения с регуляторами, они открывают большие возможности для децентрализованных финансовых операций и могут изменить структуру финансовых рынков в будущем. Уже сегодня крупные финансовые институты и центральные банки изучают потенциал цифровых валют центральных банков (CBDC), которые могут стать основой новой денежной системы.

Таким образом, глобальные тренды в финансовой системе представляют собой не только возможности для роста и развития, но и значительные вызовы, требующие гибкости, инноваций и готовности к адаптации. Успешное будущее мировой финансовой системы будет зависеть от того, насколько эффективно государства, компании и регуляторы смогут реагировать на эти изменения, балансируя между внедрением новых технологий и сохранением финансовой стабильности. В конечном итоге, готовность к переменам и способность интегрировать передовые технологии и подходы будут определяющими факторами успеха в условиях постоянно меняющегося финансового ландшафта.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Головенчик Г. Г. Цифровая экономика: учеб.-метод. Комплекс. [Электронный ресурс] - URL: <http://elib.bsu.by/handle/123456789/242300>
- 2 Дэн У. Криптовалюта. Блокчейн от А до Я. [Электронный ресурс] - URL: <https://www.litres.ru/book/den-uoker/kriptovaluta-blokchein-ot-a-do-ya-70618168/>
- 3 Financial Information. [Электронный ресурс] - URL: <https://ir.kaspi.kz/financial-information/>
- 4 Gašioriewicz L., Monkiewicz J. Digital Finance and the future of the global financial system. – Routledge, 2024. – 254 p.
- 5 Digital Finance TECh HANDBOOK. - Business and finance consulting, 2019. [Электронный ресурс] - URL: [chrome-extension://efaidnbmninnibpcajpcglclefindmkaj/https://mfc.org.pl/wp-content/uploads/2020/02/TECH-HANDBOOK-FINAL\\_FEB2020.pdf](chrome-extension://efaidnbmninnibpcajpcglclefindmkaj/https://mfc.org.pl/wp-content/uploads/2020/02/TECH-HANDBOOK-FINAL_FEB2020.pdf)
- 6 Демиденко А. Bitcoin: Биткоин – цифровое золото и финансовая революция. [Электронный ресурс] - URL: <https://www.litres.ru/book/artem-demidenko/bitcoin-bitkoin-cifrovoe-zoloto-i-finansovaya-revoluciya-69938650/>

## КИБЕРМОШЕННИЧЕСТВО И БОРЬБА С НИМ В КАЗАХСТАНЕ: СТАТИСТИКА, ПРИЧИНЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

КАЛИСКАРОВА А. Ж.

старший преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,

Торайгыров университет, г. Павлодар

АУЗБАЙ С. Т., ДРАНИЩЕВА Е. С., КАТАСОНОВА С. А.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

В современном мире интернет и цифровые технологии играют ключевую роль в жизни каждого человека. Они упрощают доступ к информации, финансовым операциям и взаимодействию с внешним миром. Однако, наряду с этим, возрастает и риск кибермошенничества — преступлений, совершаемых с использованием интернета и цифровых технологий. Казахстан, как и многие другие страны, сталкивается с серьезными проблемами, связанными с киберпреступностью. В последние годы число инцидентов интернет-мошенничества значительно увеличилось, что привлекает внимание властей и общества к необходимости усиления мер по защите от этой угрозы. В данной статье мы рассмотрим статистику кибермошенничества за последние три года в Казахстане, причины его роста, а также предложим возможные пути борьбы с этим явлением.

Статистика кибермошенничества в Казахстане (2021-2024 гг.).

Кибермошенничество в Казахстане переживает бурный рост. Согласно данным за 2021 год, ущерб, нанесенный казахстанцам интернет-мошенниками, составил более 4 миллиардов тенге. В 2022 году этот показатель увеличился до 7 миллиардов тенге, а в 2023 году — свыше 20 миллиардов тенге [1, с. 8]. По данным Министерства внутренних дел Республики Казахстан (МВД), за семь месяцев 2024 года киберпреступления нанесли казахстанцам ущерб на сумму 7,1 миллиарда тенге, что превышает годовой показатель предыдущего года [2, с. 16]. Статистика кибермошенничества в Казахстане за 2021-2024 годы представлена на рисунке 1.

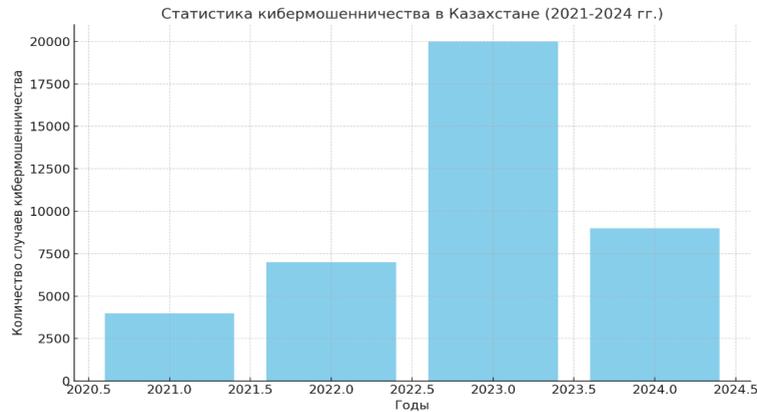


Рисунок 1 - Статистика кибермошенничества в Казахстане (2021-2024 гг.)

Вот график, иллюстрирующий статистику кибермошенничества в Казахстане за период 2021-2024 гг. Он наглядно показывает рост случаев кибермошенничества с 2021 по 2023 год, а также снижение в 2024 году. Более того, за 2024 год в Казахстане зарегистрировано 9 тысяч случаев кибермошенничества. Однако раскрываемость этих преступлений остается на крайне низком уровне — только 22% дел были раскрыты [3, с. 9]. При этом основными формами мошенничества стали фишинговые атаки, кража персональных данных и мошенничество через поддельные сайты. Статистика также указывает на то, что большинство инцидентов связано с покупками в интернете, когда граждане не получают товар после оплаты [4, с. 15].

Рост числа интернет-мошенничеств в Казахстане имеет несколько причин. Одной из ключевых является стремительное развитие цифровых финансовых услуг. По данным Национального банка Казахстана, количество пользователей онлайн-банкинга на конец 2022 года составило 21,8 миллиона, что превышает численность населения страны. Высокая активность казахстанцев в использовании цифровых услуг и безналичных платежей создает благоприятные условия для киберпреступников. Например, в 2021 году объем безналичных операций, совершенных через интернет, составил 72,3 триллиона тенге.

Также важным фактором является низкая осведомленность пользователей о механизмах и рисках кибермошенничества.

Многие казахстанцы недостаточно хорошо защищают свои данные и подвержены фишинговым атакам, когда мошенники создают поддельные сайты или отправляют фальшивые сообщения от имени банков и других организаций. Эту ситуацию усугубляет и пандемия COVID-19, когда многие магазины и рынки были закрыты, и население массово перешло на онлайн-покупки [5, с. 17].

Одним из самых распространенных методов кибермошенников являются фишинговые атаки. Преступники создают поддельные интернет-ресурсы, которые внешне похожи на официальные сайты банков или других организаций, и таким образом похищают личные данные пользователей, включая банковские реквизиты. Особенно опасны такие атаки, когда преступники, представившись сотрудниками банка, звонят жертвам и убеждают их перевести деньги на «безопасный» счет.

Другой популярный способ мошенничества — использование социальных сетей и мессенджеров для взлома аккаунтов и отправки сообщений друзьям жертвы с просьбой о финансовой помощи. Зачастую мошенники проводят фиктивные лотереи или предлагают несуществующие криптовалюты, на которые жертвы тратят реальные деньги, не получая ничего взамен.

В последние годы власти Казахстана начали предпринимать активные меры по борьбе с кибермошенничеством. МВД совместно с Министерством цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности Республики Казахстан (МЦРИАП) интегрировали антифрод-системы сотовых операторов, что позволило блокировать миллионы мошеннических звонков. Также усилия направлены на улучшение кибергигиены среди населения. Эксперты Европола, к примеру, отмечают, что многие кибератаки успешны из-за низкого уровня знаний пользователей о мерах безопасности.

Дополнительно на международном уровне Казахстан работает над улучшением сотрудничества с зарубежными коллегами. Одним из важных шагов является присоединение к Конвенции Совета Европы по компьютерным преступлениям, что позволит быстрее обмениваться информацией с другими странами и раскрывать международные преступления.

Несмотря на значительный рост интернет-мошенничества в последние годы, в 2023 году был зафиксирован небольшой спад числа преступлений на 1,3%. Это может быть связано с улучшением антифрод-систем и повышением осведомленности пользователей о способах защиты своих данных [6, с. 8]. Например, использование

мошенниками подменных номеров для звонков сократилось на 34%, что также свидетельствует о прогрессе в борьбе с этой угрозой.

Тем не менее, спад кибермошенничества может быть временным явлением. С развитием новых технологий и усложнением финансовых операций мошенники продолжают изобретать новые способы обмана. Например, в последние месяцы появились мошеннические схемы, связанные с новой социальной сетью Threads и продажей несуществующих криптовалют [7, с. 5].

Для успешной борьбы с кибермошенничеством необходимо продолжать развивать антифрод-технологии и повышать осведомленность населения о мерах безопасности. Важно, чтобы пользователи знали, как распознать мошеннические схемы и какие действия следует предпринять в случае подозрительной активности.

Кроме того, государство должно продолжать усиливать международное сотрудничество в сфере кибербезопасности, что позволит оперативнее обмениваться информацией о преступниках и предотвращать крупные мошенничества.

Кибермошенничество в Казахстане представляет собой серьезную угрозу для безопасности пользователей интернета. С ростом цифровых услуг и интернет-платежей мошенники продолжают изобретать новые способы обмана, нанося серьезный финансовый ущерб гражданам и организациям. Однако благодаря совместным усилиям государства, частных компаний и самих пользователей, ситуация постепенно улучшается. Для успешной борьбы с киберпреступностью необходимо продолжать внедрение антифрод-систем, повышать осведомленность населения о киберугрозах и укреплять международное сотрудничество в данной области.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Zakon.kz, 2024. Защита от кибермошенников: как бороться с киберпреступностью в РК. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.zakon.kz/finansy/6406916-zashchita-ot-kibermoshennikov-kak-borotsya-s-kiberprestupnostyu-v-rk.html>

2 Tengrinews.kz, 2024. Казахстанцы отдают миллионы интернет-мошенникам. [Электронный ресурс] – URL: [https://tengrinews.kz/kazakhstan\\_news/kazahstansyi-otdayut-millionyi-internet-moshennikam-547169/](https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/kazahstansyi-otdayut-millionyi-internet-moshennikam-547169/)

3 Mtrk.kz, 2024. Кибермошенничество в Казахстане: как защитить свои деньги. [Электронный ресурс] – URL: <https://mtrk.kz/ru/2024/08/06/kibermoshennichestvo-v-kazakhstane-ka/>

4 Informburo.kz, 2024. Как в разных регионах Казахстана борются с кибермошенничеством. [Электронный ресурс] – URL: <https://informburo.kz/stati/kak-v-raznyx-regionax-kazaxstana-boryutsya-s-kibermoshennicestvom>

5 Zakon.kz, 2024. Как кибермошенники выманивают деньги казахстанцев. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.zakon.kz/finansy/6417195-kak-kibermoshenniki-vymanivayut-dengi-kazakhstantsev.html>

6 Tengrinews.kz, 2023. Казахстанцам дали простые советы, как защититься от мошенников. [Электронный ресурс] – URL: [https://tengrinews.kz/kazakhstan\\_news/kazahstantsam-dali-prostyie-sovetyi-zaschititsya-moshennikov-515169/](https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/kazahstantsam-dali-prostyie-sovetyi-zaschititsya-moshennikov-515169/)

7 Cabar.asia, 2024. Рост интернет-мошенничества в Казахстане: как обезопасить себя и свои деньги. [Электронный ресурс] – URL: <https://cabar.asia/ru/rost-internet-moshennichestva-v-kazakhstane-kak-obezopasit-sebya-i-svoi-dengi>

## ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

КАЛИСКАРОВА А. Ж.  
старший преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
ЦЕЛЛЕР Э. А.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Ипотечное кредитование – это залог недвижимого имущества при получении займа в банке, дающее право кредитору преимущественного удовлетворения претензий к должнику на сумму заложенного имущества.

Ипотечное кредитование представляет также собой существенный фактор социального и экономического развития государства. Ипотека играет важную роль в социально-экономическом развитии, стимулируя производство, инвестиции и улучшение жилищных условий [2, с. 36]. Ипотека - не только важнейший механизм решения жилищной проблемы, но и важнейший механизм улучшения инвестиционного климата,

социально-экономического прогресса и регулирования денежной массы в целом [1, с. 324]. Развитие ипотечного кредитования позитивно сказывается на развитии реального сектора экономики страны. Ипотечное кредитование способствует реализации построенных домов, рост же строительства вызывает оживление в производстве строительных конструкций и материалов, дорожного и строительного машиностроения, в производстве мебели и деревообработке и т.п. Промышленное ипотечное кредитование предоставляет возможность модернизировать производство, что приводит к улучшению конкурентоспособности и качества продукции - все это приводит к росту экономического потенциала страны.

Роль ипотечного кредитования в экономическом и социальном развитии страны представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 - Роль ипотечного кредитования в экономическом и социальном развитии страны

Большое значение ипотечное кредитование имеет и для роста эффективности и стабильности функционирования всей банковской системы страны. Обеспеченные кредиты являются более безопасными (в сравнении с бланковыми кредитами) для коммерческих банков, поскольку при невозврате кредита коммерческий банк реализует залог и возвращает свои денежные средства.

Сокращению риска при ипотечном кредитовании способствует также целевой характер кредита. Операции с недвижимостью чаще всего представляют собой менее рискованные по сравнению с

текущими кредитными операциями операции коммерческих банков [3, с. 16].

Имеется еще одна важная сторона влияния системы ипотечного кредитования на стабильность банковской системы в стране, которая связана с функционированием вторичного рынка кредитов, обеспеченных закладными. Данный рынок содействует переливу капитала в более рентабельную сферу экономики (или диверсификация банковского капитала), а также сокращает разницу между процентными ставками в различных географических районах, что содействует формированию единой цены капитала в масштабе всей страны.

В связи с этим в настоящее время Республике Казахстан необходимо уделять должное внимание развитию системы ипотечного кредитования, поскольку развитие банковской системы является очередным шагом в развитии рыночных отношений в Республике Казахстан.

Таким образом, значение ипотеки для экономики Республики Казахстан заключается в следующем:

- рынок недвижимости «связывает» существенную часть денежных средств и тем самым является важным антиинфляционным фактором. К примеру, в США 25 процентов дохода среднего американца уходят на оплату долгов по недвижимости;
- вовлечение капиталов в виде недвижимости в хозяйственный оборот через вторичный рынок закладных ценных бумаг, через механизмы залога, - существенный фактор оздоровления экономики страны;
- применительно к работе коммерческих банков освоение технологии кредитования под залог, в особенности, под залог недвижимости, дает возможность сделать шаг к общепринятой в мире системе обеспечения гарантий возвратности кредитов населения.

- денежные средства населения, которые включаются в недвижимость, фактически включаются в развитие города, села, в создание и поддержку рабочих мест, развитие местного строительного комплекса, а не уходят на сторону (к примеру, не финансируют зарубежных производителей ввиду покупки импортных потребительских товаров);

Все сказанное обуславливает объективную необходимость развития ипотеки (залога недвижимости) в Республике Казахстан;

Следует также различать понятия ипотека и ипотечное кредитование, при котором кредит выдаётся коммерческим банком под залог недвижимого имущества. Ипотечный кредит является одной из составляющих ипотечной системы. При получении кредита на покупку недвижимого имущества сама приобретаемая недвижимость является ипотекой (и залогом) для банка как гарантия возврата кредита и процентов по нему.

Несмотря на то, что ипотечный кредит по основным своим характеристикам во многом совпадает с прочими видами кредита, существует ряд отличительных особенностей:

- благодаря механизму ипотеки обеспечивается дополнительная защита прав залогодержателя через систему государственной регистрации залога;
- объект недвижимости способен сохранять свои потребительские свойства на протяжении длительного периода времени;
- рыночные цены на все объекты недвижимости, как правило, растут опережающими темпами в сравнении с темпами инфляции.
- долгосрочный характер ипотечного кредитования (20 - 30 лет);
- ипотекой признается залог имущества, который непосредственно связан с землей (земельным участком);
- может быть заложено то имущество, которое принадлежит залогодателю на праве хозяйственного владения или на праве собственности;
- заложенное имущество на период действия ипотечного кредитования, как правило, остается, у должника;
- развитие ипотеки предполагает наличие рынка недвижимости и развитого института по ее оценке;
- законодательной базой ипотечного кредитования является залоговое право, на основе которого оформляется распродажа перешедшего к кредитору имущества;
- ипотечное кредитование как правило, осуществляют, специализированные ипотечные банки в стране.

АО «Отбасы банк» (АО «Жилстройсбербанк Казахстана») является единственным банком в стране, реализующим систему жилищных строительных сбережений. Система жилищных строительных сбережений направлена на улучшение жилищных условий населения через привлечение денег вкладчиков в жилищные строительные депозиты и предоставление им жилищных займов.

Миссией АО «Отбасы банк» является содействие устойчивому экономическому развитию Казахстана посредством финансирования и оказания поддержки приоритетным секторам экономики в целях реализации государственной политики, решения социально-ориентированных задач и достижения целей, поставленных «Стратегией – 2050».

АО «Отбасы банк» предоставляет своим вкладчикам следующие виды кредитов: жилищные кредиты, промежуточные кредиты и предварительные кредиты. Банком предоставляются кредиты на осуществление следующих мероприятий, включая:

- ремонт и модернизация жилья (в том числе приобретение стройматериалов, оплату подрядных работ);
- строительство (в том числе приобретение земельного участка), покупка жилья, в том числе путем обмена жилья с целью улучшения;
- внесение первоначального взноса клиентом для получения ипотечного жилищного кредита в коммерческих банках.
- погашение обязательств клиента банка, которые появились по причине мероприятий, связанных с улучшением жилищных условий.

В дальнейшем масштаб участия АО «Отбасы банк» в государственных и отраслевых программах значительно расширился. Кроме того, банк приступил к сотрудничеству с частными застройщиками по реализации жилья через систему жилстройсбережений.

По срокам накопления депозитные программы банка варьируются от 3 до 15 лет, а сроки предоставления жилищного займа — от 6 до 25 лет.

Необходимо отметить, что государство обеспечивает финансовую поддержку системы жилищных строительных сбережений путем выплаты премий вкладчикам по депозитам АО «Отбасы банк».

Ежегодная премия государства установлена в размере 20 процентов от суммы поощряемого вклада (но не более 200 МРП). АО «Отбасы банк» стремится обеспечить широкий охват экономически активного населения страны для участия в системе жилищных строительных сбережений, сохраняя принципы надежности, доверия, прозрачности и высокого качества во взаимоотношениях с клиентами и партнерами. Вкладчик также имеет возможность приобрести жилье в рамках государственных, региональных, а также собственных программ жилищного строительства.

В 2019 году была внедрена программа «Бақытты отбасы», направленная на кредитование малообеспеченных семей на приобретение жилья. В 2020 г. реализовано новое направление «Кредитование участников пилотного проекта «Шаңырақ» Государственной программы жилищно-коммунального развития «Нұрлы жер» на 2020–2025 гг.

С 1 июля 2020 года также запущена новая жилищная программа для молодых семей – «Жас отбасы» (ставка по кредиту 6 процентов годовых в первые два года, затем она снижается до 5 процентов).

В целом, система жилстройсбережений (ЖСС) действует в Казахстане уже 17 лет и становится все более востребованной у казахстанцев.

В АО «Отбасы банк» имеется три основных вида кредитования со своими условиями:

Жилищный заем предоставляется при условии накопления необходимой суммы (не менее трех лет) и подтверждения платежеспособности заемщика. Срок кредита варьируется от 6 месяцев до 25 лет, а процентная ставка составляет от 2% до 5% годовых. Этот вид займа доступен при предоставлении достаточного залогового обеспечения для покрытия суммы займа.

Промежуточный жилищный заем выдается при досрочном накоплении или единовременном внесении не менее 50% договорной суммы. При этом заемщик также должен подтвердить свою платежеспособность и предоставить залоговое обеспечение. Срок кредитования может достигать 25 лет, а процентная ставка варьируется от 2% до 12% годовых.

Предварительный жилищный заем предоставляется в рамках государственных программ. Во время действия этого займа заемщик выплачивает только проценты, а также вносит средства на депозит до достижения 50% от договорной суммы. Срок займа до 8 лет, а процентная ставка составляет от 2% до 8% годовых.

Более наглядно структура займов в долевым соотношении по состоянию на 31 декабря 2023 года представлена на рисунке 2.

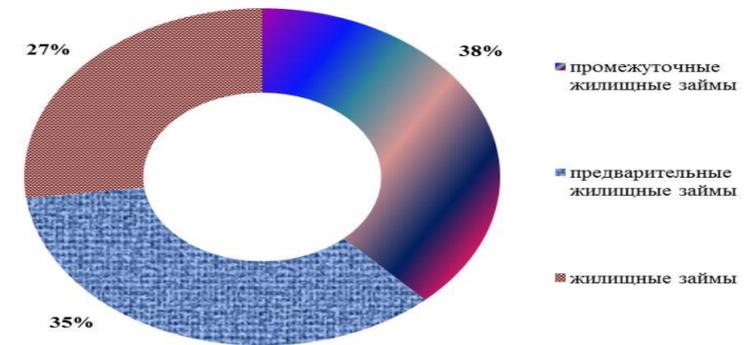


Рисунок 2 – Структура займов АО «Отбасы банк» по состоянию на 31 декабря 2023 года

На сегодняшний день банк предлагает самые низкие ставки по жилищным займам, которые в зависимости от выбранной тарифной программы составляют от 2,0 процентов до 5,0 процентов годовых. Ухудшение макроэкономических условий за последние годы негативно повлияло на качество активов банка, и это также отражает общую ситуацию в экономике, когда большое количество банковских клиентов – физических лиц испытывают проблемы.

В целом, условия предоставления кредитов или система жилстройсбережений могут быть представлены следующим образом (рисунок 3).



Рисунок 3 – Система жилстройсбережений АО «Отбасы банк» в целях приобретения жилья

В заключение можно сказать, что ипотечная сфера в Казахстане продолжает стремительное развитие, играя ключевую роль в улучшении жилищных условий населения и поддержке экономического роста. Государственные программы и предложения банков, такие как жилищные сбережения и различные виды ипотечных займов, предоставляют населению реальные возможности для приобретения собственного жилья на выгодных условиях. В условиях стабилизации экономики и снижения процентных ставок ипотека становится доступнее для большего числа граждан, что усиливает спрос на жилье

Ипотечное кредитование полезно не только для потребителей, но и для бизнеса. Оно способствует развитию строительного сектора, создает новые рабочие места и стимулирует производство в смежных отраслях, таких как машиностроение, производство строительных материалов и мебели. Для банков ипотека представляет собой надежный инструмент, который снижает риски и способствует стабилизации финансовой системы за счет обеспечения кредита залогом недвижимости.

В целом, развитие ипотечного кредитования укрепляет экономику, улучшает социальную стабильность и предоставляет населению важные возможности для повышения качества жизни через доступ к жилью.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Волков, А.А. Ипотечное кредитование: сущность, функции и классификация / А.А. Волков // Вестник Академии знаний. – 2020. – № 3 (38). – С. 324-334.
- 2 Барсуков, М.В. Состояние розничного сегмента банковского бизнеса региона: монография / М.В. Барсуков, Н.С. Меркулова. – Курск : Деловая полиграфия, 2018. – 130 с.
- 3 Попова, И.В. Финансы, денежное обращение и ипотека: учеб. пособие / И. В. Попова. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 302 с.

## ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

КАЛИСКАРОВА А. Ж.

старший преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

БОГДАНОВА Е. А.

старший преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

ГРИГОРЬЕВА А. Р., КОТОВА К. В.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Цифровизация — это процесс внедрения современных технологий в различные сферы жизни и экономики с целью автоматизации процессов, повышения их эффективности и улучшения взаимодействия между пользователями и организациями. В мире, где технологии развиваются с огромной скоростью, цифровизация становится не просто трендом, а необходимостью для того, чтобы оставаться конкурентоспособным. Это касается как частных компаний, так и государственных структур, включая банковскую систему [1, с. 14].

Банковская сфера, которая традиционно ассоциируется с бумажными документами и физическими отделениями, также претерпевает глубокие изменения под воздействием цифровизации [2, с. 8]. Современные банки стремятся предложить клиентам быстрые, удобные и безопасные способы взаимодействия, используя инновационные решения, такие как онлайн-банкинг, мобильные приложения, искусственный интеллект, технологии блокчейна и анализ больших данных. Цифровизация позволяет банкам не только повышать качество услуг, но и снижать издержки, улучшать управление рисками и обеспечивать защиту данных [3, с. 24].

В настоящее время в Казахстан насчитывается 22 банка, из них 21 банк – второго уровня и Национальный Банк – первого уровня. Казахстан имеет двухуровневую банковскую систему, представленную Национальным банком и сетью государственных, частных, акционерных, совместных и иностранных банков, или так называемых банков второго уровня [4, с. 15].

В Республике Казахстан цифровизация стала важным элементом экономической стратегии страны. Ярким примером является Kaspi.kz банк создавший собственный маркетплейс в 2014 году Kaspi Магазин, который похволяет покупать товары онлайн. В 2016 году открытие Kaspi Red, который предоставлял клиентам рассрочку для приобретения товаров, что вызвало активное

пользование мобильным банком новых клиентов. В деятельность банка помимо банковских услуг входит розничные финансовые услуги, электронные платежи и организацию электронных торговых площадок. Активным и удобным использованием является безналичная оплата. Kaspi Банк является лидером среди банков Казахстана [5, с. 8].

Был составлен рейтинг по популярности мобильных приложений в категории «Финансы» за 2023 год (таблица 1).

Таблица 1 – Рейтинг по популярности мобильных приложений

Место	Приложение		Оценка Google Play	Количество скачиваний
1	Kaspi.kz супер-приложение		4,7	10 млн+
2	Halyk Kazakhstan		2,9	10 млн+
3	B-Bank		4,2	500 тыс+
4	ЕНПФ		3,3	5 млн+
5	Home Credit Bank – банк онлайн		3,5	5 млн+
6	Kaspi Pay		4,2	1 млн+
7	Jusan		4,0	1 млн+

8	Forte		3,4	1 млн+
9	BCC.KZ		3,6	1 млн+
10	Otbacy bank		3,9	1 млн+

Казахстан делает многое для развития цифровизации. В 2024 году запущена программа «Цифровой Казахстан», инициированная правительством, направлена на ускоренное внедрение технологий во все сферы жизни, включая банковскую отрасль. В результате казахстанские банки активно развивают цифровые сервисы, предоставляя клиентам больше возможностей для удалённого обслуживания и взаимодействия через Интернет [6, с. 9]. Для обсуждения актуальных вопросов цифровизации банковского сектора в Казахстане регулярно проводятся специализированные форумы и конференции. Эти мероприятия собирают представителей банков, финтех-компаний, государственных органов и экспертов, которые делятся опытом, обсуждают вызовы и перспективы, связанные с внедрением цифровых технологий.

Форум по цифровизации банковской системы Казахстана.

Форум по цифровой трансформации банковского сектора Казахстана — это ключевое ежегодное мероприятие, посвященное обсуждению тенденций и перспектив цифровизации банковской системы. Оно объединяет представителей банков, государственных органов, финтех-компаний и экспертов, которые обсуждают важнейшие вопросы, связанные с внедрением цифровых технологий в финансовый сектор страны.

Форум представляет собой площадку для обмена опытом, обсуждения вызовов, выработки решений и поиска возможностей для дальнейшего развития цифровых финансовых услуг. Мероприятие не только помогает координировать усилия участников рынка, но и стимулирует развитие новых цифровых инициатив, которые способствуют улучшению банковских услуг и повышению их доступности для населения.

Компоненты стратегии Цифрового Национального банка.  
Национальная цифровая финансовая инфраструктура.

Стратегия направлена на создание безопасной и эффективной инфраструктуры для финансовых операций в Казахстане. Платформа Open API предоставит возможность гражданам управлять своими финансами в различных банках через единый интерфейс, упрощая взаимодействие с финансовыми институтами.

Создание цифрового тенге, как новая форма национальной валюты, будет интегрирован в эту инфраструктуру, что позволит обеспечить более широкое использование цифровых денег. Инфраструктура будет поддерживать транзакции с использованием цифрового тенге, что создаст основу для его безопасного обращения в стране.

Активное внедрение SupTech.

Активное внедрение SupTech (Supervisory Technology) — это компонент цифровой стратегии Национального банка, направленный на использование передовых технологий для улучшения надзорных функций. SupTech инструменты помогают модернизировать традиционные методы контроля за банками и финансовыми учреждениями, делая их более прозрачными и оперативными. Это сокращает временные затраты на обработку данных и улучшает качество принятия решений в области финансового регулирования.

Современная инфраструктура управления данными.

Создание масштабируемой платформы данных — это ключ к управлению большими объемами информации. Она включает в себя:

- централизованное хранилище данных, где собирается информация из различных источников для анализа и принятия решений;

- инструменты больших данных и искусственного интеллекта, которые используются для прогнозирования рисков, анализа трендов и повышения точности решений;

- кибербезопасность — защита данных от несанкционированного доступа и кибератак.

Эта инфраструктура позволяет улучшить управление данными, повысить прозрачность и точность в финансовых операциях, а также ускорить процессы принятия решений.

Развитие технологических платформ и ИКТ-инфраструктуры.

Развитие технологических платформ и ИКТ-инфраструктуры — это ключевой компонент стратегии цифровизации Национального банка, направленный на создание современной информационно-

коммуникационной инфраструктуры для поддержки цифровых финансовых услуг. Этот компонент включает:

- модернизацию существующих IT-систем;
- внедрение облачных технологий и больших данных;
- обеспечение высокой производительности и надёжности финансовых платформ;
- поддержку финтех-решений и интеграцию новых технологических стандартов.

Учитывая требования к безопасности и стабильности, высокая доля приложений в облачной инфраструктуре создаст масштабируемые решения, способные справляться с растущими объемами данных и транзакций. Это обеспечит безопасность и стабильность информационных систем, что станет основой для доверия к финансовым операциям в стране.

Развитие культуры инноваций и внедрение гибких методов управления.

Развитие культуры инноваций и внедрение гибких методов управления — сосредоточено на создании среды, способствующей внедрению новых идей и подходов в финансовом секторе. Это включает стимулирование инновационной активности через программы и инициативы, поддерживающие разработку и реализацию новых технологий и улучшение услуг. Введение OKR (Objectives and Key Results) позволит каждому сотруднику четко понимать свои задачи и вклад в достижение общих целей компании. Применение гибких управленческих методов, таких как Agile и Scrum, позволяет повысить адаптивность и эффективность работы финансовых учреждений, обеспечивая быструю реакцию на изменения в рыночной среде и удовлетворение потребностей клиентов [7, с. 18]. Ниже на рисунке 2 представлены компоненты стратегии Цифрового Национального Банка Республики Казахстан.



Рисунок 2 – Компоненты стратегии Цифрового Национального Банка Республики Казахстан

Таким образом, Казахстан активно движется вперед, постоянно совершенствуя процессы цифровизации в различных секторах экономики. Проведение форума, организованного Национальным банком Республики Казахстан, станет значительным шагом вперед на этом пути, открывая новые возможности для внедрения современных цифровых технологий. Он не только предоставляет возможность для обмена знаниями и опытом между участниками рынка, но и способствует разработке стратегий и решений, которые помогут ускорить процесс цифровизации. Этот форум, вероятно, станет катализатором нового этапа развития финансовой системы, ускоряя интеграцию инноваций и укрепляя позиции страны в глобальной цифровой экономике.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 [trends.rbc.ru](http://trends.rbc.ru)
- 2 [www.nationalbank.kz](http://www.nationalbank.kz)
- 3 [www.nur.kz](http://www.nur.kz)
- 4 [kapital.kz](http://kapital.kz)
- 5 [beautifulmag-lifestyle.com](http://beautifulmag-lifestyle.com)
- 6 [profi-soft.kz](http://profi-soft.kz)
- 7 [anking.kz](http://anking.kz)

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БУХГАЛТЕРСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

КАПИЯТОВ С. З.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

БЕКНИЯЗОВА Д. С.,

PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

МУСИНА А. Ж.

к.э.н., PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет,

г. Павлодар

В современных условиях очень важное значение имеет скорость предоставления и получения необходимой информации. Наиболее актуально обеспечение своевременной и достоверной пользователей информации для принятия экономических решений. По определению Американской ассоциации бухгалтеров, бухгалтерский учет – это процесс идентификации информации, исчисления и оценки показателей, представления данных пользователям информации для выработки, обоснования и принятия решений. Бухгалтерский учет обеспечивает заинтересованных пользователей необходимой финансовой информацией, таких как, лица осуществляющие инвестиции, предоставляющие займы, кредиты, или ведущие совместную деятельность. Прерогативой финансового учета является составление отчетов и представление их внутренним и внешним пользователям.

Это такие категории пользователей, как управляющие и собственники, учредители субъекта, настоящие и потенциальные инвесторы, настоящие и потенциальные кредиторы, налоговые органы, регулирующие органы, статистические органы и другие (консультанты, аудиторы и т.д.). Чтобы внешние пользователи могли принять выверенные и обоснованные решения вне зависимости от вида деятельности и отрасли хозяйства, географического расположения предоставляемая финансовая информация должна быть унифицированной, единообразной. Именно для обеспечения финансовой информации такими качествами разработаны, внедрены в международную практику Международные стандарты финансовой отчетности – МСФО (IAS) [1, с. 15].

Субъекты экономики Республики Казахстан применяют МСФО, согласно МСФО полный комплект финансовой отчетности включает в себя:

– отчет о финансовом положении на дату окончания периода;  
 – отчет о совокупной прибыли (Отчет о прибылях и убытках) за период;  
 – отчет об изменениях в капитале за период;  
 – отчет о движении денежных средств;  
 – пояснительная записка / Примечание, состоящее из краткого обзора основных принципов учетной политики и прочей пояснительной информации.

Бухгалтер обладающий необходимыми знаниями, умениями и навыками по составлению, анализу финансовой отчетности по МСФО служит транслятором-ретранслятором необходимой информации для руководства, собственников и иных пользователей.

Для этого данный бухгалтер должен обладать специфическими знаниями по МСФО с учетом применения в данной отрасли. Как известно, знания стоят дорого и как следствие использование услуг специалиста, то есть предприятие для привлечения инвестиции или оценки эффективности деятельности для собственника или же элементарно для сдачи ежегодной финансовой отчетности должно содержать специалиста – бухгалтера обладающего данными специфическими знаниями [2, с. 11].

В повседневной же хозяйственной деятельности предприятия для принятия оперативных экономических решений руководством предприятия, менеджерами разного уровня необходима информация не только о финансовом, но и о производственном положении предприятия.

Эту задачу и решает управленческий учет. Основные цели управленческого учета это обеспечение своевременной, полезной, понятной для руководителей разного уровня информацией по планированию, контролю, анализу и принятию решений [3, с. 24].

Сравнение управленческого учета с финансовым учетом представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Сравнение управленческого учета с финансовым учетом

№ п/п	Предмет сравнения	Финансовый учет	Управленческий учет
1	Пользователи информации	финансовый учет подготавливает информацию для внешних пользователей, лиц, не входящих в состав управления данного предприятия	Управленческий учет имеет целью обеспечение информацией менеджеров, входящих в состав управления предприятия, где производится учет
2	Предъявляемые юридические требования	Закон устанавливает периодичность представления финансовых отчетов, независимо от того, считает ли администрация эту информацию значимой и существенной	Управленческий учет осуществляется при необходимости, и информация готовится только тогда, когда предполагается, что выгоды от ее использования больше, чем затраты на ее сбор
3	Масштабы учета	В финансовых отчетах представляется материал о предприятии в целом	управленческий учет может охватывать только определенные участки или сферы деятельности предприятия

4	Принятые принципы учета	Финансовые отчеты составляются на основе общепринятых принципов учета (ГААП, МСФО, НСБУ) и по стандартным формам отчетов (баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о денежных потоках и др.)	В управленческом учете администрация может использовать те принципы бухгалтерского учета, которые она считает полезными при подготовке информации для принятия решений, не заботясь о том, насколько формы отчетов соответствуют общепринятым формам.
5	Временные рамки информации	Финансовые отчеты отражают информацию об уже свершившихся в прошлом фактах	управленческий учет нацелен в основном на будущее и использует информацию, как прогнозного характера, так и информацию о прошлых событиях
6	Частота подачи информации	Финансовые отчеты публикуются строго периодически	информация из управленческого учета может запрашиваться администрацией немедленно, как только появляется необходимость

На базе информации управленческого учета решаются оперативные задачи:

- определение точки безубыточности;
- планирование выпуска продукции;
- определение структуры продукции;
- отказ или привлечение дополнительных заказов;
- принятие решений по ценообразованию в условиях конкуренции;

2) задачи перспективного характера, имеющие долгосрочное стратегическое значение:

- о капиталовложениях;
- о реструктуризации бизнеса;
- о целесообразности освоения новых видов продукции.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что бухгалтер специалист по разработке, составлению финансовой и налоговой отчетности имеет ряд отличий по вопросам подготовки информации, в рамках законодательных документов и нормативно-правовых актов от бухгалтера специалиста по управленческому учету. Управленческий учет – это необходимость в реалиях конкурентного, быстро меняющегося рынка.

Финансовый учет упорядочен по времени, строго регламентирован, имеет правила и стандарты, требует специфических, сертифицируемых знаний [4, с. 18]. Мир исторически движется к разделению труда, с более узкой специализацией с каждой новой ступенью развития цивилизации и общества, что и экономически обосновано [5, с. 33]. Нет необходимости, не выгодно, нецелесообразно, а при начальных стадиях развития и становления предприятия или же для субъектов малого бизнеса и невозможно содержание специальной бухгалтерской службы по финансовому учету в целях составления финансовых отчетов для обеспечения информацией внешних пользователей [6, с. 36].

Необходимым и достаточным условием для успешной деятельности предприятия является ведение своевременного оперативного учета для обеспечения внутреннего управленческого учета, а разработку, составление и представление финансовой отчетности необходимо сделать прерогативой специализированных профессиональных бухгалтерских организаций.

Данные бухгалтерские организации должны быть лицензируемы, состоять из сертифицированных профессиональных бухгалтеров [7, с. 81]. Профессиональные бухгалтерские организации на основании договоров оказания услуг по составлению и представлению финансовой отчетности сняли бы излишнее бремя с предприятий, предоставив возможность им акцентировать внимание непосредственно на производственных вопросах и процессах, государственные регулирующие и фискальные органы будут обеспечены более качественной и достоверной финансовой информацией.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.09.2024 г.). [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=1006061](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1006061)
- 2 Закон «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 года №237 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.01.2012 г.).
- 3 Жумабаев, А. Б. Налоговое администрирование в Казахстане в условиях цифровизации // Финансовое право. - 2022. – № 2. – С. 23-26.
- 4 Джаншанло, Р. Е. Анализ финансового положения организации // Изд-во LEM, 2010. – 76 с.
- 5 Сулейменов, К. К. Развитие системы электронного декларирования в Казахстане // Государственное управление и экономика. - 2020. - №1. – С. 31-34.
- 7 Проскурина, В. П. Учетная политика для ТОО в Республике Казахстан. – Алматы: LEM, 2014. - 80 с.
- 8 Нажикбаева, К. К. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве. – Алматы: LEM, 2015. - 164 с.

**АНАЛИЗ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ, РИСКОВ И  
БЕЗУБЫТОЧНОСТИ КОМПАНИИ, СТРУКТУРА И  
ВОЗМОЖНОСТИ ИЗМЕНЕНИЙ**

КОСМАЧЕВ В. В.  
магистрант, университет «Мирас», г. Шымкент

Успешная компания зависит не только от размера прибыли, но и от контроля рисков и затрат. В условиях жесткой рыночной конкуренции, если предприятие хочет стабильно развиваться, оно должно глубоко понимать и точно рассчитывать точку безубыточности. Точка безубыточности - это критическая точка, при достижении которой предприятие становится безубыточным в течение определенного периода времени, не получая прибыли и не теряя денег. Это важный показатель для оценки финансового состояния предприятия, и для предприятия очень важно сформулировать стратегический план, оптимизировать структуру

затрат и снизить операционные риски. Таким образом, овладение методом расчета и применения точки безубыточности является базовым и критически важным навыком для бизнес-менеджеров. В этой статье мы рассмотрим важность точки безубыточности, представим основную формулу для ее расчета и проанализируем ключевые факторы для определения точки безубыточности. В то же время мы также обсудим, как направлять процесс принятия корпоративных решений с помощью анализа безубыточности и как использовать этот инструмент анализа для оптимизации структуры затрат, тем самым повышая конкурентоспособность предприятий. Кроме того, в статье также будут использованы тематические исследования, чтобы помочь читателям более интуитивно понять процесс расчета точки безубыточности, избежать распространенных недоразумений при анализе и обеспечить предприятиям устойчивое продвижение вперед в сложной и изменчивой рыночной среде [1, с. 16].

В нынешней экономической ситуации неопределенность, с которой сталкиваются предприятия, растет день ото дня, что делает особенно важным обращать внимание на точку безубыточности. Анализ безубыточности не только помогает компаниям определить ситуацию с затратами и доходами на различных уровнях продаж, но и предоставляет компаниям основу для разработки ценовых стратегий и мер контроля затрат. Точно рассчитав точку безубыточности, компании могут прояснить собственное финансовое положение, чтобы занять выгодное положение в конкурентной борьбе на рынке. Кроме того, анализ точки безубыточности важен для предприятий, чтобы прогнозировать рыночный спрос и корректировать производственные планы. Это может помочь бизнес-менеджерам понять влияние изменений рынка на прибыльность компаний и своевременно скорректировать свои бизнес-стратегии, чтобы адаптироваться к изменениям рынка [2, с. 112]. Благодаря постоянному анализу безубыточности предприятия могут эффективно предотвращать чрезмерное отставание в производстве или запасах, обеспечивать эффективное использование ресурсов и повышать операционную эффективность предприятий. Наконец, овладение навыками расчета и применения точки безубыточности имеет важное значение для предприятий при разработке долгосрочного стратегического планирования. Это может не только помочь компаниям определить разумные цели продаж, но и обеспечить научную основу для принятия

инвестиционных решений. Благодаря углубленному анализу точки безубыточности предприятия могут лучше оценить осуществимость проекта и оптимизировать распределение ресурсов, чтобы выделиться в условиях жесткой рыночной конкуренции. Короче говоря, расчет и анализ точки безубыточности является ключом к устойчивому развитию предприятия.

При анализе точки безубыточности очень важна точная формула расчета. Базовая формула может быть выражена следующим образом: точка безубыточности равна постоянным затратам, деленным на цену единицы продажи за минусом переменных затрат. Это действие помогает компаниям определить минимальный объем продаж, которого они должны достичь без потерь. Постоянные издержки относятся к затратам, которые не меняются при изменении объема производства или продаж, таким как арендная плата, заработная плата и т.д.; В то время как переменные издержки увеличиваются с увеличением объема производства, например затраты на сырье. С помощью этой формулы компании могут уточнить свою собственную структуру затрат, а затем сформулировать разумные ценовые стратегии и цели продаж. Кроме того, расчет точки безубыточности не ограничивается финансовым анализом, он также имеет большое значение для стратегического планирования и принятия решений предприятиями. Благодаря углубленному анализу точки безубыточности компании могут оценить влияние изменений на рынке на прибыльность и своевременно скорректировать свои бизнес-стратегии, чтобы адаптироваться к изменениям рыночного спроса. Такого рода анализ может помочь предприятиям избежать чрезмерного отставания в производстве или запасах, обеспечить эффективное использование ресурсов и повысить операционную эффективность предприятий. Поэтому овладение методом расчета точки безубыточности имеет неизмеримое значение для долгосрочного стабильного развития предприятия.

При анализе точки безубыточности очень важна точная формула расчета. Базовая формула может быть выражена следующим образом: точка безубыточности равна постоянным затратам, деленным на цену продаж за минусом переменных затрат. Суть этой формулы заключается в понимании и отличии постоянных затрат от переменных, а также в том, как они влияют на расчет точки безубыточности. Постоянные издержки, такие как арендная плата и заработная плата, не меняются с увеличением или уменьшением

объема производства, в то время как переменные издержки, такие как затраты на сырье, напрямую связаны с производством. В процессе определения точки безубыточности ключевые факторы включают, но не ограничиваются ими, следующие моменты □  
Цена продажи: Рыночная цена продукта или услуги напрямую влияет на точку безубыточности. Постоянные затраты: затраты на производственную деятельность предприятия, которые не меняются с изменениями в производстве. Переменные затраты: затраты, которые изменяются с увеличением или уменьшением объема производства. Общий объем продаж: общий объем продаж предприятия за определенный период времени [3, с. 146]. Эти факторы, взаимодействуя друг с другом, определяют объем продаж, необходимый предприятию для достижения точки безубыточности. Кроме того, изменения рыночного спроса также являются важным фактором, влияющим на точку безубыточности. Компании должны постоянно отслеживать динамику рынка, чтобы своевременно корректировать цены на продукцию, структуру затрат и стратегии продаж. Благодаря углубленному анализу этих ключевых факторов предприятия могут более точно рассчитать точку безубыточности, чтобы сформулировать более эффективную бизнес-стратегию, оптимизировать распределение ресурсов и повысить конкурентоспособность на рынке.

В нынешней экономической ситуации неопределенность, с которой сталкиваются предприятия, растет день ото дня, что делает особенно важным обращать внимание на точку безубыточности. Анализ безубыточности не только помогает компаниям определить ситуацию с затратами и доходами на различных уровнях продаж, но и предоставляет компаниям основу для разработки ценовых стратегий и мер контроля затрат. Точно рассчитав точку безубыточности, компании могут прояснить собственное финансовое положение, чтобы занять выгодное положение в конкурентной борьбе на рынке. Кроме того, анализ точки безубыточности важен для предприятий, чтобы прогнозировать рыночный спрос и корректировать производственные планы. Это может помочь бизнес-менеджерам понять влияние изменений рынка на прибыльность компаний и своевременно скорректировать свои бизнес-стратегии, чтобы адаптироваться к изменениям рынка [4, с. 211]. Благодаря постоянному анализу безубыточности предприятия могут эффективно предотвращать чрезмерное отставание в производстве или запасах, обеспечивать эффективное

использование ресурсов и повышать операционную эффективность предприятий. Наконец, овладение навыками расчета и применения точки безубыточности имеет важное значение для предприятий при разработке долгосрочного стратегического планирования. Это может не только помочь компаниям определить разумные цели продаж, но и обеспечить научную основу для принятия инвестиционных решений. Благодаря углубленному анализу точки безубыточности предприятия могут лучше оценить осуществимость проекта и оптимизировать распределение ресурсов, чтобы выделиться в условиях жесткой рыночной конкуренции. Короче говоря, расчет и анализ точки безубыточности является ключом к устойчивому развитию предприятия.

При анализе точки безубыточности очень важна точная формула расчета. Базовая формула может быть выражена следующим образом: точка безубыточности равна фиксированным затратам [5, с. 118]. Суть этой формулы заключается в том, чтобы помочь бизнес-менеджерам прояснить взаимосвязь между постоянными и переменными затратами, а затем оптимизировать структуру затрат. Благодаря углубленному анализу постоянных и переменных затрат предприятия могут определить потенциальные области экономии средств и осуществить эффективный контроль и оптимизацию затрат. Кроме того, анализ точки безубыточности важен для предприятий, чтобы прогнозировать рыночный спрос и корректировать производственные планы. Это может помочь бизнес-менеджерам понять влияние изменений рынка на прибыльность компаний и своевременно скорректировать свои бизнес-стратегии, чтобы адаптироваться к изменениям рынка. Благодаря постоянному анализу безубыточности предприятия могут эффективно предотвращать чрезмерное отставание в производстве или запасах, обеспечивать эффективное использование ресурсов и повышать операционную эффективность предприятий. Наконец, овладение навыками расчета и применения точки безубыточности имеет важное значение для предприятий при разработке долгосрочного стратегического планирования. Это может не только помочь компаниям определить разумные цели продаж, но и обеспечить научную основу для принятия инвестиционных решений. Благодаря углубленному анализу точки безубыточности предприятия могут лучше оценить осуществимость проекта и оптимизировать распределение ресурсов, чтобы выделиться в условиях жесткой рыночной конкуренции. Короче говоря, расчет

и анализ точки безубыточности является ключом к устойчивому развитию предприятия [6].

При анализе точки безубыточности распространенным заблуждением является чрезмерная зависимость от исторических данных и игнорирование динамических изменений на рынке. Компании должны осознавать, что рыночные условия, предпочтения потребителей и стратегии конкурентов постоянно меняются, и эти факторы могут повлиять на расчет точки безубыточности. Поэтому компаниям следует комбинировать рыночные данные в режиме реального времени и прогнозный анализ, чтобы постоянно корректировать и обновлять расчет точки безубыточности для обеспечения точности и эффективности принятия решений. Кроме того, компании также должны понимать, что анализ точки безубыточности - это непрерывный процесс, а не разовая задача. Благодаря регулярному анализу предприятия могут своевременно выявлять проблемы и принимать соответствующие меры для повышения своей адаптивности и конкурентоспособности. Еще одно распространенное недоразумение заключается в том, что анализ точки безубыточности рассматривается просто как инструмент контроля затрат, игнорируя его роль в стратегическом планировании.

Анализ точки безубыточности может не только помочь компаниям определить потенциальные области экономии средств, но, что более важно, он может определить направление долгосрочного развития предприятий. Благодаря углубленному анализу точки безубыточности компании могут лучше понимать рыночный спрос, оценивать осуществимость проектов и оптимизировать распределение ресурсов. Поэтому предприятиям следует включать анализ точки безубыточности в процесс стратегического планирования, использовать этот инструмент для поддержки принятия решений и содействия устойчивому развитию предприятий. Короче говоря, для эффективного использования предприятиями анализа точки безубыточности необходимо избежать этих распространенных недоразумений и принять правильные стратегии.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Абдукаримов, И.Т. Финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности коммерческих организаций (анализ

деловой активности): Учебное пособие [Текст] / И.Т. Абдукаримов. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 320 с.

2 Аверина, О. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник [Текст] / О.И. Аверина, В. В. Давыдова, Н.И. Лушенкова. - М.: КноРус, 2016. - 432 с.

3 Гиляровская Л. Т. Экономический анализ: Учебник для вузов [Текст] / Под ред. Гиляровской Л. Т.2-е изд., доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. - 615 с.

4 Донцова, Л. В., Никифорова, Н. А. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие [Текст] / Л. В. Донцова, Н. А. Никифорова. – 2-е изд. – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2016. - 336 с.

5 Ефимова, О. В. Анализ финансовой отчетности. Учебное пособие [Текст] / О. В. Ефимова, М. В. Мельник. 4-е изд., исп. и доп. - М., 2020. - 451 с.

6 Косолапова, М. В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] / М. В. Косолапова, В. А. Свободин. - М.: Дашков и К, 2017. - 248 с.

## ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

МУСИНА А. Ж.

к.э.н., PhD, ассоциированный профессор, Торайгыров университет,  
г. Павлодар

ШАМШИДЕН А. М.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

В Казахстане существуют два режима налогообложения – общеустановленный и специальный.

Выбор зависит от категорий налогоплательщиков: малый, средний или крупный бизнес, а также от вида деятельности, штата работников, наличия филиалов, прибыли и др.

При регистрации бизнеса в Республике Казахстан предприниматель выбирает режим налогообложения. От этого зависят проценты налогов.

Налогообложение – неотъемлемая часть бизнеса, с которой сталкиваются предприниматели.

При этом важно правильно выбрать налоговый режим для своей деятельности [1, с. 18].

Всех субъектов предпринимательства в Казахстане принято условно разделять на 3 больших категории: малое (включая микропредпринимательство), среднее и крупное. Отнесение к той или иной категории влияет на возможность применения различных льгот, нормативов, а также влияет на сумму административных штрафов, которые субъект обязан уплатить при выявленных нарушениях. Деление всех представителей казахстанского бизнеса на категории закреплено в ст.24 Предпринимательского кодекса РК.

Так, выделяют субъектов:

малого предпринимательства (в т.ч. субъекты микропредпринимательства);

среднего предпринимательства;

крупного предпринимательства.

Деление производится по принципу объема среднегодового дохода и среднегодовой численности работников.

К субъектам малого предпринимательства относятся индивидуальные предприниматели (ИП) без образования юридического лица и юридические лица, осуществляющие предпринимательство, со среднегодовой численностью работников не более ста человек (до 100 человек) и среднегодовым доходом не свыше трехсоттысячекратного месячного расчетного показателя (300 000 МРП), установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года [2, с. 14].

Для полной информации и сравнения можете ознакомиться с таблицами 1, 2.

Таблица 1 – Виды и условия ведения предпринимательства

№ п/п	Субъект	Среднегодовая численность работников, чел.	Среднегодовой доход, МРП
1	Микро предпринимательство (ИП)	15	30 000
2	Малое (ИП)	100	300 000
3	Среднее (ИП и юр.лица)	101-250	300 000 – 3 000 000
4	Крупное (ИП и юр.лица)	Более 250	свыше 3 000 000

Таблица 2 – Сведения об условиях ведения малого предпринимательства

Налоговые режимы в 2024 году	Ограничения по доходу	Ставка налога на прибыль	Ограничения по наемным работникам	Форма налоговой отчетности	Требования к учету
Патент	3 528 МРП	1% от дохода	Без работников	911.00 (за период)	- Учет доходов
С использованием специального мобильного приложения	3 528 МРП (13 025 376 тенге)	1% от дохода	Без работников	отсутствует	- Учет доходов
Упрощенная декларация	24 038 МРП (88 742 296 тенге) за полугодие	3% от дохода	До 30 человек	911.00 (за полугодие)	- Учет доходов; - Учет заработной платы работников
Фиксированный вычет	144 184 МРП (532 327 328 тенге) в год	10% от дохода за минусом вычетов (расходов) и корректировок (*возможность взять дополнительный вычет)	До 50 человек	912.00 (за год)	- Учет доходов; - Учет расходов; - Учет заработной платы работников.
Розничный налог	До 600 000 МРП (2 215 200 000 тенге) в год	4% от дохода (при продаже физическим лицам) 8% от дохода (при продаже юридическим лицам)	До 200 человек	913.00 (за квартал) 200.00 (за квартал)	- Учет доходов; - Учет расходов; - Учет заработной платы.
Общественный	Нет ограничений	10% от дохода за минусом вычетов (расходов) и корректировок	Нет ограничений	220.00 (за год) 200.00 (за квартал)	- Подробный учет доходов; - Подробный учет вычетов; - Подробный учет корректировок; - Учет заработной платы.

Индивидуальные предприниматели могут работать на общеустановленном режиме налогообложения, но для оптимальной работы и экономии денежных средств Налоговым кодексом РК предусмотрены различные специальные налоговые режимы. Например, используя упрощенный режим налогообложения, в отличие от общеустановленного режима не надо разбираться в таких понятиях как совокупный годовой доход, вычеты и налогооблагаемый доход.

Специальные налоговые режимы (СНР) — это режимы с упрощенным расчетом налогов, льготами и освобождением от ведения полноценного бухгалтерского и налогового учета. Однако должны вести учет первичных документов.

Важно знать, что есть перечень видов деятельности, по которым нельзя применять специальные налоговые режимы. В общих случаях это: производство подакцизных товаров; хранение и оптовая реализация подакцизных товаров; реализация отдельных видов нефтепродуктов – бензина, дизельного топлива и мазута; проведение лотерей; недропользование; сбор (заготовка), хранение, переработка и реализация лома и отходов цветных и черных металлов; консультационные услуги; деятельность в области бухгалтерского учета или аудита; финансовая, страховая деятельность и посредническая деятельность страхового брокера и страхового агента; деятельность в области права, юстиции и правосудия; деятельность в рамках финансового лизинга.

Так как тема именно о субъектах малого бизнеса, то рассмотрим те специальные налоговые режимы, которые могут выбрать для себя предприниматели. Однако нужно понимать, что в каждом из этих режимов имеются свои критерии. Углубимся:

1. СНР на основе патента вправе применять ИП, доход которого не превышает – 3528 МРП за календарный год, не использующий труд работников, осуществляющий деятельность в форме личного предпринимательства, а также, осуществляют один или несколько из 32 видов деятельности (деятельность такси, сдача в аренду и т.д.). Ставка ИПН составляет 1%, к доходу, полученному за налоговый период. Предусмотрена возможность предоставления налоговой отчетности от одного месяца до года.

2. СНР с использованием специального мобильного приложения вправе применять ИП, доход которого не превышает - 3 528 МРП за календарный год, не использующий труд работников, осуществляющий деятельность в форме личного

предпринимательства, а также, осуществляют один или несколько из 32 видов деятельности (деятельность такси, сдача в аренду и т.д.). Ставка ИПН составляет 1%, к доходу, полученному за налоговый период. Налоговая отчетность не представляется. Исчисление суммы ИПН и социальных платежей производится посредством специального мобильного приложения ежемесячно не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным и подлежат уплате не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным.

3. СНР на основе упрощенной декларации. Данный СНР вправе применять налогоплательщики, у которых среднесписочная численность работников за налоговый период не превышает - 30 человек, доход за налоговый период не более - 24 038 МРП. Ставка ИПН/КПН составляет 3% от дохода (без учета расходов). Налоговая отчетность предоставляется 1 раз в полугодие.

4. СНР с использованием фиксированного вычета. Для налогоплательщиков среднесписочная численность работников у которых, за налоговый период не более - 50 человек. Доход за налоговый период не превышает - 144 184 МРП. Ставка ИПН/КПН составляет 10% от дохода (за минусом вычетов, с документальным подтверждением).

5. СНР розничного налога. Субъекты, применяющие СНР розничного налога, не являются плательщиками социального налога и НДС независимо от размера оборота.

В соответствии с пунктом 4 статьи 696-3 Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» (далее – Налоговый кодекс) исчисление корпоративного или индивидуального подоходного налога, за исключением налогов, удерживаемых у источника выплаты, при применении специального налогового режима розничного налога производится налогоплательщиком самостоятельно путем применения к объекту налогообложения за отчетный налоговый период ставки в размере:

4 % по доходам, полученным (подлежащим получению) за налоговый период в Республике Казахстан и за ее пределами;

8% по доходам, полученным от реализации товаров, выполнения работ, оказания услуг налогоплательщикам, которые применяют нормы пункта 3-2 статьи 242 Налогового кодекса по отнесению сумм расходов на вычеты для исчисления корпоративного или индивидуального подоходного налога (далее – КПН/ИПН) [3, с. 15].

Таким образом, если налогоплательщик, применяющий СНР розничного налога, выписывает электронный счет-фактуру покупателю для целей подтверждения им отнесения расходов на вычеты, такой доход подлежит обложению с применением ставки КПН/ИПН в размере 8%.

В остальных случаях при выписке счета-фактуры (не для целей подтверждения расходов на вычеты покупателем), такой доход подлежит обложению с применением ставки КПН/ИПН в размере 4%.

Все, что написано выше относится к 2024 году. А что же нас ждет в 2025 году? Об изменениях в Налоговом кодексе рассказал Вице-министр нацэкономики РК Азамат Амрин 27 июня 2024 года, в заключительный день конференции «Учетное лето» на онлайн-платформе Учет.kz.

Он поделился, что при изменении специальных налоговых режимов руководствовались необходимостью сокращения их количества и упрощением порогов для их применения. Теперь их будет три.

Первый - «СНР для самозанятых», где можно не регистрировать ИП. Потому что некоторые из них работают не всегда постоянно и не будет необходимости сдавать отчеты, приостанавливать деятельность. Ставка ИПН в проекте налогового кодекса указана равной 0% вместо текущего 1%. Суммы социальных платежей, которые предприниматель «платит для себя», исчисляются в соответствии с Социальным кодексом и Законом «Об обязательном социальном медицинском страховании». Предельный доход для применения повышен с 1 млн до не более 1 млн 250 тыс. тенге в месяц (340 МРП).

Второй - «Режим для малого бизнеса», который объединяет действующую норму упрощенной декларации, где налог 3%, и розничный налог, где ставка 4% с возможностью уменьшения до 50% по решению маслихата. Теперь ставка будет 2%. Предлагаемый размер дохода не более 500 млн тенге в год, количество работников - без ограничений. Проанализировав период за последние 5 кварталов, мы пришли к выводу, что 97% - 400 предприятий на Розничном налоге получают доход до 500 млн тенге в год. То есть выручка в день 1 млн 300 тыс. тенге. До порога 2,2 млрд тенге, где в день получается 5 млн тенге, подходят сети ресторанов и гостиниц, имеющие бизнес, в том числе за рубежом. Очевидно, что они должны вести полноценный учет, платить налоги и не нуждаются в льготной

поддержке. При этом раньше утверждался разрешительный список 370 ОКЭД для применения СНР Розничного налога. Теперь будет запретительный список, кому запрещено.

И третий - «Режим для крестьянских и фермерских хозяйств». Для них предлагается оставить текущий режим без изменений. Вместо единого земельного налога будет уплачиваться индивидуальный подоходный налог (ИПН) [4, с. 17].

По-моему мнению, если действительно отменяют популярные среди наших предпринимателей специальные налоговые режимы (СНР) «упрощенку» и «розничный налог», то пойдет «дробление бизнеса». Ведь то, что хотят сделать, а это – объединить СНР на основе упрощенной декларации, где налог составляет 3% с розничным налогом в один режим со ставками 2% на продажи и услуги потребителям и 8% — на сделки с другими компаниями. Ограничение по численности работников вводить не стали, но пределы по доходу для применения СНР хотят снизить с 600 000 МРП (2,2 млрд тенге) до 135 400 МРП (500 млн тенге). От этого ситуация лучше не станет. Здесь нужно не объединять, а оставить все как есть. Ежегодно нужно облегчать работу бизнеса, а не давить на него. Так же стоит отметить, что бизнесы будут уходить в теневую экономику, а это будет провоцировать росту коррупции. Нам нужно наоборот повышать внутреннюю экономику. Между государством и бизнесом должны быть компромиссы для того, чтобы бизнесмены начали доверять государству. Поэтому будем надеяться на дополнительные корректировки по Налоговому кодексу.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Розничный налог-2024: полный список видов деятельности. [Электронный ресурс]. – URL: <https://uchet.kz/news/ob-opredelenii-vidov-deyatelnosti-dlya-tseley-primeneniya-spetsialnogo-nalogovogo-rezhima-roznichnog/>

2 СНР с использованием специального мобильного приложения. [Электронный ресурс]. – URL: <https://mybuh.kz/useful/snr-s-ispolzovaniem-spetsialnogo-mobilnogo-prilozheniya.html>

3 Новый Налоговый кодекс РК - 2025: чего ждать. [Электронный ресурс]. – URL: <https://uchet.kz/week/novyuy-nalogovyy-kodeks-izmeneniya-2025/>

4 Что не так с проектом нового Налогового кодекса Казахстана. [Электронный ресурс]. – URL: <https://forbes.kz/articles/chto-ne-tak-s-proektom-novogo-nalogovogo-kodeksa-kazahstana>

## MARKETING APPROACH IN THE MANAGEMENT OF A PROFESSIONAL EDUCATIONAL ORGANIZATION IN MODERN CONDITIONS

MUSSINA A. ZH.

c.e.s., PhD, Associate Professor, Toraighyrov University, Pavlodar

BEKNIAZOVA D. S.

PhD, Associate Professor, Toraighyrov University, Pavlodar

OMAROVA G. T.

senior lecturer, Toraighyrov University, Pavlodar

The current economic situation has an impact on all spheres of society, including education. In the new socio-economic conditions, there is a need to modernize the education system. Innovative education management, declared at the federal level, is becoming one of the driving forces for the development of the education system and a specific educational institution. In the context of reforming the education system, we observe that it is impossible to achieve positive results in the educational services market without planning our actions and predicting their consequences.

Planning is the basis for the survival of an educational institution: marketing helps to solve the tasks that are set for an educational institution in the near and long term;

provides an assessment of the current market situation in the provision of educational services; helps to analyze the educational services market and information about potential consumers;

provides an assessment of the financial results necessary to achieve the set goals in a competitive environment with manufacturers of similar services;

allows you to effectively develop the extra-budgetary activities of an educational institution.

Planning has always been a prerequisite for effective work, the main difference between the new planning model and the previous one is the focus on the need for lifelong education, so now the educational institution needs to develop a strategy for the development of educational services taking into account the new model [1, p. 32].

The new education standards provide for an individual trajectory of obtaining educational services for each specific consumer, this is training in professional modules, the set of which is determined by the consumer independently. Upon completion of the study of each module, a certificate is issued, giving the opportunity to engage in a particular professional activity.

In addition, the educational institution needs to develop new educational programs that are attractive to consumers so that potential consumers purchase these educational services.

Marketing can help resolve the contradictions between high rates of economic change and low rates of development of the education system; between the demand for educational services and the actual supply from educational institutions. The need to establish marketing activities in the structure of the educational system is justified in the works of prominent Russian scientists.

Educational institutions, as entities that form and offer educational services to the market, play a crucial role in the development of marketing in the field of education. They perform key functions from a marketing point of view, including:

provision of educational services to students, transfer of desired and necessary knowledge, skills and abilities (both in content and volume, as well as in assortment and quality);

production and provision of related educational services, as well as the provision of influences that shape the personality of a future specialist;

provision of information and intermediary services to potential and real students and employers, including coordination with them of the conditions of future work, the size, procedure and sources of financing of educational services, etc. [2, p. 36].

The management of any modern educational institution requires a professional approach to the implementation of these processes. The need for such an understanding is sometimes difficult, because many heads of educational institutions in Kazakhstan today do not have professional education in the field of management and marketing. This leads to a decrease in the competitiveness of an educational institution. Based on modern concepts, any organization is surrounded by a system of diverse connections. No one will deny that every organization is directly and directly connected to the external environment. This includes both the economic and social environment. The organization-society relationship reflects the form of manifestation of this interaction, and this relationship

is nothing more than marketing. It provides production management based on consideration of external factors.

Marketing management is the purposeful coordination of the marketing activities of an educational institution based on market requirements in order to provide high-quality educational services and needs to target consumers [3, p. 206].

The marketing management system of an educational institution can be represented as a set of three subsystems:

- 1) analysis of the educational services market;
- 2) development of a marketing plan for an educational institution;
- 3) implementation of the marketing plan of the educational institution.

The purpose of the subsystem “Analysis of the educational services market” is to be able to use the new market prospects opening up for an educational institution, to find new directions for its development, and possibly to restructure its activities in accordance with market requirements. Some educational institutions identify these prospects by searching for and implementing new training programs and technologies, while others focus on new markets, make attempts to anticipate the emergence of new services, diversify the process of providing educational services, identify and select the most profitable and promising markets for an educational institution. The procedure for selecting target markets consists in forecasting the demand for educational services in regional or municipal markets; subsequent market segmentation and selection of target segments; choosing a way to position their educational services among similar services of competitors in the selected market segment. The assessment of changes taking place in the market, the level of competitiveness of educational institutions, their consumer orientation, relevance is the subject of study and the development of subsequent recommendations [4, p. 117].

The subsystem “Development of an educational institution’s marketing plan” solves the tasks of forming appropriate marketing tools for each of the selected market segments. Using these tools, educational institutions try to evoke the desired reaction from the consumer to their marketing activities, their educational services, ensure constant demand and profit, and link the results of the previous subsystem into a single whole. This is due to the development of a number of auxiliary subsystems: the formation of a portfolio of orders, marketing planning, marketing information, promotion of educational services, etc.

The marketing management system in an educational organization, depending on the current situation, allows you to implement target and strategic settings, adjust and increase their value significance for consumers in educational services and needs, maintaining the necessary demand for educational services and needs, implementing the economic law of supply and demand [4].

Marketing management rules:

marketing is demand-oriented (social order), which is the main object of management study and impact.

marketing management is primarily situational. Management decisions, their content, direction, and timing are determined depending on the situation as potential problems are discovered.

the adaptive nature of management, the focus on active market impact, the formation of demand for promising educational services. The adaptive nature of management requires entrepreneurial initiative, the development of new competitive ideas, programs, technologies, and their operational implementation in an educational institution.

marketing focuses the activities of the institution on achieving economic and social efficiency. This is ensured by the scale of the introduction of new services, their activities, practical effectiveness and high quality of educational programs and technologies [5, p. 81].

The consumption of educational services is a long process, its result is delayed in time. Therefore, it is difficult for both an educational institution and a consumer of educational services to assess the quality of educational services in general. At the same time, this process can be divided into separate steps, elements that are limited in time and amenable to qualitative and quantitative assessment, which allows you to control and regulate the effectiveness of the service as a whole.

In education at all its stages, the consumer is not only the students themselves, but also their parents. That is, the customer and the client are not always the same person, which determines additional difficulties in analyzing the needs and preferences of the consumer, in predicting the result of educational services and needs and ways to implement them. Educational organizations, acting on the basis of marketing and combining their efforts, carrying out reasonable cooperation of activities, can have a significant impact on the development of the education market, on the content and quality of education. And the state acts in the field of education not only as the main investor, but also as a guarantor of the quality of education [6, p. 110].

Marketing research is an economically feasible way to determine what people need, want, think, believe or do; it is a set of activities involving the collection, registration and analysis of information in order to facilitate the process of making responsible management decisions. The results of marketing research help to provide services or implement policies in accordance with the requirements of consumers and society [7, p. 214].

In modern conditions, it is important to take into account new signs (indicators) of the quality of vocational education, among which: consumer satisfaction with educational services, the substantial wealth of services provided, the high technological and methodological level of classes conducted, the creative state of the teaching staff, the attractiveness and attractiveness of an educational institution for consumers of educational services, economic efficiency, manifested in the improvement of the financial condition of vocational education institutions and subjects of educational activity (teachers).

A marketing strategy is the foundation of successful management activities of an educational institution. All activities in the field of marketing, advertising, public relations (PR) and sales work in the same direction, which means they are consistent with this strategy and do not contradict it. It is these approaches that effectively implement a marketing strategy in practice, putting it into practice.

Choosing the best course to achieve the goal is the task of the strategy. The promotion of the service helps to attract attention and funds. The main task of promoting an educational service to the market is to bring information about an educational institution to a potential buyer. The system of promotion of services to the market is a program of general marketing communications of a service producer institution.

It is necessary to improve the quality of training of a specialist of secondary vocational education who is competitive in the labor market; to form such professionally important qualities among students as professional orientation, competence, skills of creative self-development; to develop a program for the gradual formation of professionally important qualities of a graduate of a technical school; to substantiate and test the most effective forms, methods and means of developing professionally important qualities and activities among students; to enhance the culture of interpersonal communication.

The strategy should be developed by presenting in detail the details related to the marketing tools and specific activities. Responsible persons and deadlines are selected for the events. All those responsible

for marketing involve other employees in the collection and analysis of information.

Thus, the marketing approach in the management of an educational institution optimizes the process of developing professional competencies of teachers, significant changes in the organization and content of the educational process, and increasing the competitiveness of a professional educational organization as a whole.

#### REFERENCES

- 1 Goncharov, M. A. Fundamentals of marketing and consulting in the field of education [Text] / M.A Goncharov. – М.: KnoRus, 2015. – 160 p.
- 2 Blinovskikh, A. S. Marketing of educational services [Text] / A.S. Blinovskikh, N.E. Erganova. – Yekaterinburg: URGPPU, 1999. – 121 p.
- 3 Umavov, Yu. D. Fundamentals of marketing (for bachelors) [Text] / Yu.D. Umavov, T.A. Kamalova. – М.: KnoRus, 2019. – 384 p.
- 4 Fundamentals of Marketing: A workshop / Edited by D.M. Dayitbegov, I.M. Sinyaeva. М.: University textbook, 2018. – 318 p.
- 5 Sukhov, V. D. Fundamentals of marketing: Practicum [Text] / V.D. Sukhov. – М.: Academia, 2017. – 192 p.
- 6 Egorov, Yu. N. Fundamentals of marketing: Textbook [Text] / Yu.N. Egorov. – М.: Infra-M, 2015. – 216 p.
- 7 Armstrong, G. Fundamentals of marketing [Text] / G. Armstrong. – М.: Williams I.D., 2019. – 752 p.

### РОЛЬ УГОЛЬНЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ

НУРБАЕВА Г. Е.

к.э.н., асоц. профессор, кафедра «Учет и финансы»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

ЦЕЛЛЕР Э. А.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Энергетическая промышленность Казахстана является одной из ключевых отраслей, определяющих экономическое развитие страны. Обладая богатыми запасами природных ресурсов, включая нефть, природный газ и уголь, Казахстан занял прочное место среди ведущих энергетических игроков на евразийском континенте. Значительная доля электроэнергии в стране производится за счет

угольных электростанций, что обусловлено крупными запасами угля в таких регионах, как Карагандинская и Павлодарская области.

Угольные электростанции на протяжении многих десятилетий играли ключевую роль в обеспечении энергетической безопасности многих стран, включая Казахстан. Их значимость сложно переоценить, так как именно угольные ТЭС стали фундаментом для индустриализации и урбанизации. В современных реалиях, несмотря на глобальные тенденции перехода к зеленой энергии, угольные электростанции продолжают оставаться важным элементом экономики, обеспечивая рабочие места, стабильные поставки энергии и вклад в ВВП [1, с. 39].

Однако вместе с экономическими преимуществами, использование угля вызывает значительные экологические вызовы, что приводит к необходимости поиска баланса между развитием экономики и экологической безопасностью. В данной статье мы рассмотрим состояние энергетической промышленности Казахстана, роль угольных электростанций в социально-экономическом развитии, их влияние на локальные сообщества, экономику в целом, а также вызовы, с которыми сталкивается страна в условиях мирового энергоперехода.

На начало текущего года, по данным национального оператора магистральных электросетей АО «KEGOC», суммарная установленная мощность 222 электростанций Казахстана превысила 24,6 ГВт, а располагаемая мощность составила 18,3 ГВт. Основу энергетической генерации составляют тепловые электростанции (ТЭС), работающие на угле и газе, доля которых превышает 78% (таблица 1).

Таблица 1 – Установленная мощность электростанций Казахстана, МВт

Электростанции	Мощность
Тепловые электростанции всего:	19 223,2
Паротурбинные, из них:	17 163,5
— пылеугольные	13 075
— на газе и мазуте	4 088,5
Газотурбинные	2 059,7
Ветряные электростанции	1 411,3
Солнечные электростанции	1 196,2
Гидроэлектростанции	2 810,1

в том числе малые	275,3
Биогазовые установки	1,1
ИТОГО:	24 641,9

Основным производителем электроэнергии в Казахстане в разрезе основных энергетических зон является Северная зона, вырабатывающая более 76% всей электроэнергии страны. Северная зона потребляет 2/3 всего потребляемого объема электроэнергии в Казахстане, при том, что там сконцентрировано 41% от всей численности населения страны.

Промышленный сектор доминирует в структуре потребления электроэнергии, занимая около 57,9%. Среди крупнейших потребителей выделяются предприятия горно-металлургического комплекса, с Аксуским заводом ферросплавов на первом месте, на его долю приходится около 4,6% от общего потребления электроэнергии в стране.

Структура потребления электроэнергии по отраслям согласно оценке за 2018 г. представлена на рисунке 1.

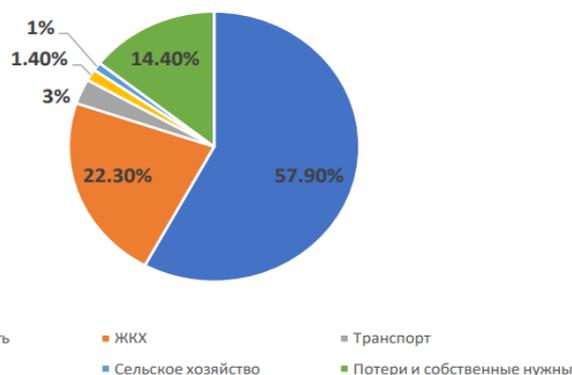


Рисунок 1 – Структура потребления электроэнергии по отраслям (оценка за 2018 г.)

С каждым годом потребление электроэнергии растет, уже в 2023 году ее потребление достигло 115 млрд кВтч, что на 2 % больше по сравнению с предыдущим годом. В 2023 году максимальный рост потребления был отмечен в Алматинской области (на 513,3 млн кВтч, рост на 4,5%), Туркестанской области (на

429,9 млн кВтч, 7,2%), Акмолинской области (на 417,1 млн кВтч, 3,9%) и Атырауской области (на 383,7 млн кВтч, 5,7%) [2, с. 65].

Увеличение потребления электроэнергии в Казахстане связано с несколькими ключевыми факторами, среди которых экономический рост, индустриализация и урбанизация. Казахстан активно развивает промышленное производство, особенно в таких секторах, как металлургия, добыча полезных ископаемых, нефть и газ, а также химическая промышленность. Развитие этих отраслей требует значительного увеличения электроэнергии для поддержания производственных процессов, особенно в северных регионах, где сосредоточены основные промышленные мощности.

С ростом численности населения и урбанизацией возрастает потребность в электроэнергии для бытовых нужд, таких как отопление, освещение и использование электроприборов. Крупные города и промышленные центры, такие как Алматы, Нур-Султан и Караганда, демонстрируют устойчивый рост потребления электроэнергии за счет увеличения числа жителей и повышения уровня комфорта.

Кроме того, расширение инфраструктуры и строительство новых объектов способствуют росту энергопотребления. В стране возводятся новые предприятия, транспортные узлы, торгово-развлекательные центры, а также модернизируется существующая инфраструктура. Также значительную долю в росте потребления электроэнергии занимает развитие цифровых технологий и информационной инфраструктуры.

Климатические условия Казахстана также оказывают влияние на увеличение энергопотребления. Холодные зимы и жаркое лето стимулируют использование систем отопления и кондиционирования воздуха, что приводит к повышенному спросу на электроэнергию. В северных регионах, где зима особенно сурова, это особенно заметно.

Наконец, энергопереход и модернизация энергетической инфраструктуры также требуют значительных затрат электроэнергии. Внедрение новых технологий и автоматизированных систем управления на первых этапах требует дополнительных ресурсов, несмотря на долгосрочные цели повышения энергоэффективности. Все эти факторы вместе способствуют устойчивому росту потребления электроэнергии в Казахстане на фоне экономического и инфраструктурного развития.

Как уже было сказано выше, основную долю вырабатываемой энергии производят угольные электростанции, связано это в первую очередь с богатыми залежами угля по относительно дешевой стоимости, а так же развитой инфраструктурой совместно созданной с Советских времен.

Использование угля как основного энергоресурса позволяет стране быть энергетически независимой от соседних стран, снижая зависимость от импорта таких ресурсов как нефть и природных газ.

Несмотря на глобальные тенденции к переходу на возобновляемые источники энергии, в Казахстане процесс внедрения альтернативных энергетических технологий происходит медленнее. Уголь продолжает оставаться ключевым источником энергии, поскольку инфраструктурные и технологические изменения требуют значительных инвестиций и времени. Даже имея ресурсы резкий переход и отказ от классических источников выработки электроэнергии может негативно сказаться на экономике страны, поэтому внедрение должно проходить плавно и зависеть от текущей динамики выработки и потребления электрической энергии. Динамика выработки и потребления электрической энергии представлена на рисунке 2.



Рисунок 2 – Динамика выработки и потребления электрической энергии, млрд. Квтч

К 2025 году, 28% всего производства электроэнергии будет приходиться на станции, введенные в эксплуатацию в промежутке с 2020 по 2025 годы, что говорит о необходимости дополнительных капитальных вложений в данную отрасль. При этом, 19% планируемых к вводу станций будут относиться к возобновляемым источникам энергии (ВИЭ).

Крупнейшие производители электроэнергии. В 2024 году звание крупнейшего производителя электроэнергии в Казахстане сохранило за собой АО «Самрук-Энерго»,

В состав Группы компаний АО «Самрук-Энерго» входят крупнейшие генерирующие компании Казахстана, включая объекты национального значения — Экибастузские ГРЭС-1 и 2, а также станции, производящие электрическую и тепловую энергию регионального значения в Алматинском регионе. В состав также входят основные гидроэлектростанции Республики Казахстан, которые являются частью Иртышского каскада ГЭС, и гидроэлектростанции южных регионов страны, такие как Шардаринская ГЭС и Мойнакская ГЭС, а также объекты возобновляемых источников энергии [3, с. 15].

Компания играет ключевую роль в национальной инфраструктуре, обеспечивая электроэнергией около 19 миллионов потребителей и создавая более 17 тысяч рабочих мест во всем Казахстане. Деятельность компании способствует экономическому росту регионов и устанавливает справедливые отношения с поставщиками и подрядчиками. Так же ставит в приоритет улучшение жизни населения и поддержку социальных инициатив, инвестируя в инфраструктуру, образование и использование более чистой энергии из ВИЭ. В 2023 году компания перечислила налогов на сумму 71,8млрд тенге в пользу государства. Одними из самых известных угольных электростанций Казахстана являются:

ТОО «Экибастузская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова» — тепловая электрическая станция конденсационного типа с проектной мощностью 4 000 МВт, включающая восемь энергоблоков мощностью по 500 МВт. Станция расположена на северном берегу озера Женгельды, в 16 км севернее г. Экибастуз. Самая крупная ТЭС в стране, работающая на твердом топливе Экибастузских месторождений, основное энергопроизводящее предприятие региона, а также одна из крупнейших угольных электростанций в мире. На энергоблоке №1 реализуется проект модернизации и реконструкции оборудования, в декабре 2023 г. произведен тестовый запуск энергоблока со средней нагрузкой 100 МВт. За 13 час. работы выработано 1,1 млн кВтч электроэнергии. Ввод блока в эксплуатацию планируется во 2-м квартале 2024 г. Станция обеспечивает работой 1462 сотрудника.

АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» — тепловая электрическая станция с установленной мощностью 1 000 МВт (два энергоблока

по 500 МВт) и самой высокой в мире дымовой трубой — 420 метров, занесена в Книгу рекордов Гиннесса. Основное топливо — высокозольные угли Экибастузского угольного бассейна. На станции трудятся 1372 человека. Структура собственников производителей электроэнергии представлена на рисунке 2.

Таблица 2 – Структура собственников производителей электроэнергии

Собственники	Доли в общем объеме генерации
Самрук-Энерго	28,3%
ЦАЭК	6,6%
ККС	6,3%
Электростанции промышленных групп	24,6%
Электростанции в госсобственности	9,7%
Электростанции нефтегазовых компаний	4,1%
ВИЭ через РФЦ	3,9%
Прочие электростанции	16,5%

Ежегодно уровень потребления электроэнергии возрастает, что ставит Казахстан перед новыми вызовами, как экологическими, так и эконоомическими. Весь мир задается вопросами, какой источник энергии является наиболее энергоэффективным, и при этом менее вредным для окружающей среды. Возобновляемые источники энергии несомненно несут меньше вреда экологии, но при этом являются менее эффективны по сравнению с угольными электростанциями. Переход на ВИЭ является сложностидостижимым не только для Казахстана, но и для стран Евросоюза, где практикуют внедрение зеленой энергетики уже на протяжении многих лет. Для полноценного перехода на ВИЭ необходима полная реконструкция имеющейся энергосистемы а так же пересмотр имеющихся законов.

На данный момент ни одна страна не достигла уровня углеродной независимости, поскольку имеющихся у них мощностей не хватает для покрытия потребностей. Одним из факторов повлиявшим на нехватку мощностей является резко увеличившийся спрос на электромобили, его резкое увеличение поспособствовало увеличению нагрузок на имеющуюся энергетическую инфраструктуру по всему миру, вызывая сбои и дефицит энергии .

Недавно эти проблемы пришли и в Казахстан. Поскольку электромобили являются относительно новым продуктом в стране, из за нехватки специализированных станций для их зарядки людям приходится прибегать к зарядке в частных домах или автостоянках, тем самым выводя из строя системы ЖКХ не предназначенные для таких нагрузок.

В условиях быстро набирающей обороты промышленности, в купе с растущим спросом на электромобили, необходимо увеличение энергетических мощностей, будь то топливные электростанции или станции на ВИЭ.

Таким образом, угольные электростанции по-прежнему играют ключевую роль в энергосистеме Казахстана благодаря своей стабильности, доступности и экономической выгоде, тогда как ВИЭ остаются дополнением, которое постепенно наращивает свою долю.

Переход на ВИЭ требует значительного времени для внедрения технологий, создания необходимой инфраструктуры и накопления достаточных мощностей. Процесс декарбонизации энергосектора – длительный и требует не только финансовых ресурсов, но и политической воли, а также международного сотрудничества.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Дукенбаев К.Д. Энергетика Казахстана и пути ее интеграции в мировую экономику. – Алматы: ЗАО «КОРЭМ», 2002. – 449 с.
- 2 Данные Бюро национальной статистики Республики Казахстан. [Электронный ресурс] – URL: <https://stat.gov.kz/>
- 3 Годовые отчеты Самрук-Энерго об итогах деятельности компании. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.samruk-energy.kz/ru/shareholders-and-investors/annual-reports-on-the-results-of-the-company-s-activities>

## ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ФИНАНСОВ И УЧЕТА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

НУРБАЕВА Г. Е.

к.э.н., ассоциированный профессор, кафедра «Учет и финансы»,

Торайгыров университет, г. Павлодар

ЗАКАРЛЮКА А. А., ДЕМЧЕНКО И. Е.,

ЖУНУСКАНОВ Т. А., МИХАЛЁВ Н. С.

студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар

Финансовая система и учет в Казахстане играют ключевую роль в развитии национальной экономики и обеспечении устойчивого роста. На современном этапе эти сферы сталкиваются с рядом значительных вызовов и изменений, обусловленных как внутренними, так и внешними факторами. Глобализация, цифровизация, рост международной торговли и трансграничных финансовых потоков оказывают сильное влияние на финансовую систему страны, требуя ее постоянного совершенствования и адаптации к новым условиям. В этой связи особое значение приобретает реформирование финансовых институтов, улучшение регуляторной среды и развитие системы бухгалтерского учета и отчетности в соответствии с международными стандартами. С начала 2000-х годов Казахстан активно развивает свою финансовую систему, внедряя международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), а также совершенствуя законодательную и нормативную базу для обеспечения прозрачности и надежности финансовых операций [1, с. 36]. Это способствует интеграции Казахстана в мировую экономику и созданию привлекательного инвестиционного климата. Важной частью этих реформ стало создание Международного финансового центра «Астана» (МФЦА), который представляет собой финансовый хаб с особым правовым режимом, способствующий привлечению международных инвестиций и развитию финансовых услуг. В числе основных проблем можно выделить зависимость от сырьевого сектора экономики, недостаточную диверсификацию финансовых инструментов и рыночной инфраструктуры, а также ограниченность внутреннего рынка капитала. Эти факторы создают риски для устойчивости финансовой системы и требуют разработки долгосрочных стратегий для обеспечения стабильности и устойчивого развития. Важным направлением для улучшения является внедрение более современных и эффективных методов

бухгалтерского учета и финансового контроля, что позволит повысить прозрачность и надежность финансовой информации.

Современное состояние системы бухгалтерского учета в Казахстане характеризуется постепенным переходом к более гибким и цифровым моделям. Интеграция информационных технологий в процессы учета и отчетности, развитие электронного документооборота и автоматизация бухгалтерских операций становятся важными аспектами в повышении эффективности и снижении рисков ошибок или мошенничества. Одновременно с этим актуальными остаются вопросы подготовки квалифицированных кадров, способных работать в условиях современных вызовов и соответствовать международным требованиям.

Финансовая система Казахстана представляет собой сложный комплекс институтов, которые регулируют и направляют движение финансовых ресурсов в экономике страны. Одним из центральных элементов этой системы является банковский сектор, который занимает доминирующее положение в перераспределении денежных средств. В последние годы здесь наблюдается процесс консолидации, направленный на повышение устойчивости финансовых организаций и снижение рисков. Сокращение числа банков и усиление их финансовых позиций должно способствовать укреплению всей системы в целом и повышению доверия со стороны вкладчиков и инвесторов.

Рынок ценных бумаг Казахстана играет важную роль в привлечении инвестиций и обеспечении ликвидности в экономике. Он постепенно развивается, и особую активность можно наблюдать в сегменте акций и облигаций. Однако, несмотря на это, ликвидность рынка остается относительно низкой, что указывает на необходимость дальнейших реформ и мер для повышения его эффективности. Увеличение участия институциональных инвесторов, улучшение нормативной базы и укрепление рыночной инфраструктуры являются ключевыми задачами для повышения роли этого сегмента в экономике [2, с. 84].

Страховой рынок Казахстана демонстрирует стабильный рост, особенно в таких сегментах, как страхование жизни и имущества. Однако, несмотря на положительную динамику, проникновение страхования в экономику все еще остается относительно низким по сравнению с развитыми странами. Это указывает на значительный потенциал для дальнейшего развития, что может быть достигнуто за счет повышения финансовой грамотности населения и

увеличения доверия к страховым продуктам. Укрепление системы регулирования и надзора за страховыми компаниями также способствует стабильности этого рынка.

Пенсионная система Казахстана основана на накопительном принципе и играет важную роль в социальной защите граждан. В последние годы правительство страны проводило значительные реформы, направленные на повышение эффективности и прозрачности пенсионных фондов. Эти реформы включают усиление контроля над инвестиционной деятельностью пенсионных фондов, а также меры по обеспечению более надежного и устойчивого дохода для будущих пенсионеров. Важным аспектом реформ стала также работа над повышением уровня доверия населения к пенсионной системе. Помимо вышеупомянутых сегментов, финансовая система Казахстана включает в себя и другие важные институты, такие как инвестиционные фонды, лизинговые компании, микрофинансовые организации и другие финансовые посредники. Эти институты играют значимую роль в развитии отдельных сегментов рынка, обеспечивая доступ к финансовым услугам для малого и среднего бизнеса, а также населения, которому традиционные банковские продукты могут быть менее доступны. В последние годы наблюдается рост активности микрофинансовых организаций, что связано с увеличением спроса на доступное кредитование среди населения.

Таблица 1 - Динамика валового внешнего долга Республики Казахстан по секторам в 2020 - 2023 гг., \$ млрд

Сектор	2020	2021	2022	2023	Отклонение 2020-2023 гг.
Государственное управление	18,7	19,1	18,5	18,1	(0,6)
Банковский	13,8	12,7	9,8	8	(5,8)
Другие	107,3	111,2	108,3	107,4	0,1
Межфирменная задолженность	57,7	56,3	60,5	62,1	4,4
Всего	197,5	199,3	197,1	195,6	(1,9)

По этим данным можно сделать вывод по таблице 1 «Динамика валового внешнего долга Республики Казахстан по секторам в 2020-2023 гг.» позволяет сделать следующие выводы. Во-первых,

наблюдается общая тенденция к снижению: валовой внешний долг Казахстана по итогам 2023 года демонстрирует незначительное снижение по сравнению с предыдущими годами. Это свидетельствует о том, что страна предпринимает меры для сокращения своей внешней задолженности, что положительно сказывается на экономической устойчивости. Во-вторых, в секторе государственного управления заметно умеренное снижение внешнего долга, что может говорить об оптимизации государственных финансов и сокращении внешних заимствований для финансирования бюджетных расходов. Третьим важным аспектом является существенное снижение внешнего долга в банковском секторе, что можно связать с процессами оздоровления банковской системы и уменьшением потребности в привлечении внешних ресурсов. При этом в секторах «Другие» и «Межфирменная задолженность» наблюдается незначительная динамика, что свидетельствует об относительной стабильности внешней задолженности в этих сферах.

Система бухгалтерского учета и аудита играет ключевую роль в обеспечении стабильности и прозрачности финансовой системы Казахстана. В стремлении интегрироваться в мировую экономику, страна провела ряд реформ, направленных на повышение доверия к финансовой отчетности казахстанских компаний и улучшение их конкурентоспособности на международных рынках.

Одним из значимых достижений стало внедрение Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), которое было начато в 2005 году. Этот переход позволил сделать финансовую отчетность компаний более прозрачной, понятной и сопоставимой с аналогами из других стран. Благодаря этому, международные инвесторы и партнеры получили более полное представление о финансовом положении казахстанских компаний, что способствовало повышению доверия к ним и расширению возможностей для привлечения капитала [3, с. 15].

Развитие системы сертификации профессиональных бухгалтеров является еще одним важным шагом на пути к укреплению финансовой системы страны. Казахстан активно развивает систему сертификации, которая базируется на международных стандартах, что способствует повышению профессионального уровня бухгалтеров и аудиторов. Автоматизация бухгалтерского учета также внесла значительный вклад в повышение эффективности финансовых процессов. Внедрение специализированного программного обеспечения позволило автоматизировать рутинные

операции, что сократило количество ошибок и увеличило скорость обработки данных. Это не только снизило нагрузку на бухгалтеров, но и повысило общую эффективность учетных процессов, улучшив качество отчетности и позволив сосредоточиться на более сложных аналитических задачах.

Несмотря на эти достижения, система учета и аудита в Казахстане сталкивается с рядом вызовов. Одной из главных проблем является недостаточная квалификация кадров в области МСФО. Хотя проводятся программы обучения и сертификации, в стране все еще не хватает специалистов, способных грамотно применять международные стандарты на практике и решать сложные вопросы, связанные с их интерпретацией. Это ограничивает возможности эффективного внедрения МСФО в работу компаний, что создает дополнительные трудности для бизнеса и инвесторов.

Кроме того, существует необходимость дальнейшего развития цифровых технологий в бухгалтерском учете. Современные тенденции, такие как использование Big Data, искусственного интеллекта и блокчейна, открывают новые перспективы для автоматизации и улучшения аналитических возможностей бухгалтерских систем. Однако внедрение этих технологий требует значительных финансовых вложений и адаптации законодательной базы, что является серьезным вызовом для многих компаний и государственных учреждений. Для достижения максимальной эффективности необходимо создать условия, при которых бизнес сможет безопасно и безболезненно интегрировать инновации в учетные процессы.

Усиление роли аудита также остается одной из важнейших задач для развития финансовой системы Казахстана. В условиях растущей сложности бизнес-среды и повсеместной цифровизации возрастает потребность в надежной и независимой оценке качества финансовой отчетности. Аудиторы играют ключевую роль в обеспечении достоверности предоставляемой информации, что делает их работу критически важной для принятия управленческих решений и привлечения инвестиций. Тем не менее, для повышения доверия к аудиторским заключениям необходимо дальнейшее совершенствование системы аудита, развитие стандартов и повышение квалификации специалистов в этой области.

Таблица 2 - Бухгалтерский баланс организаций, осуществляющих брокерскую и (или) дилерскую деятельность на рынке ценных бумаг Республики Казахстан (тыс. тенге)

Показатель	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023	Отклонение 2020-2023 гг.
Активы	97.931.714	164.608.218	140.650.524	130.267.281	32.335.567
Обязательства	2.187.943	44.157.956	9.744.848	19.371.824	17.183.881
Собственный капитал	95.743.771	120.450.262	130.905.676	110.895.457	15.151.686

Анализ таблицы бухгалтерского баланса организаций, осуществляющих брокерскую и/или дилерскую деятельность в Казахстане, позволяет выявить ряд важных тенденций в их финансовом состоянии за период с 2020 по 2023 годы. Во-первых, наблюдается значительное сокращение активов с 2021 года, что может свидетельствовать о снижении инвестиционной активности или необходимости реализации активов для покрытия обязательств. Во-вторых, обязательства компаний демонстрируют значительные колебания, особенно в период с 2020 по 2021 год. Это может быть связано с изменением кредитной политики, привлечением новых заемных средств или погашением существующих долгов. Также стоит отметить увеличение собственного капитала до 2022 года, что, вероятно, связано с прибыльной деятельностью, дополнительными вложениями собственников или другими факторами. Однако в 2023 году наблюдается снижение собственного капитала.

Возможные причины таких изменений включают влияние пандемии COVID-19, которая могла оказать значительное воздействие на финансовые результаты компаний, особенно в 2020 и 2021 годах. Снижение экономической активности и волатильность на финансовых рынках могли привести к сокращению прибыли и увеличению рисков. Кроме того, изменения в законодательстве и регуляторной среде, касающиеся рынка ценных бумаг, могли ограничить деятельность компаний и отразиться на их финансовых показателях. Усиление конкуренции на рынке также могло привести к снижению маржинальности бизнеса и увеличению расходов на маркетинг и развитие. Наконец, изменения в инвестиционных предпочтениях инвесторов, такие как рост популярности пассивного инвестирования или других альтернативных инструментов, могли

снизить спрос на традиционные брокерские услуги. Современные тенденции мировой экономики существенно влияют на финансовый сектор и учетную систему Казахстана, формируя ключевые направления их развития. Одной из главных тенденций является цифровизация, охватывающая финансовые технологии (Fintech), большие данные (Big Data) и искусственный интеллект. Однако они несут риски, такие как киберугрозы и необходимость защиты персональных данных. Уязвимости в системах могут привести к финансовым потерям и ухудшению репутации, что требует усиленной кибербезопасности. Развитие исламских финансов также приобретает все большее значение в Казахстане. Принципы шариата, запрещающие взимание процентов и способствующие справедливому распределению рисков, находят применение в инструментах, таких как «сукук» и «мудароба». Это помогает диверсифицировать источники капитала и привлекать инвестиции из исламских стран, что укрепляет финансовую стабильность страны. Низкий уровень финансовой грамотности остается проблемой на фоне роста сложности финансовых продуктов. Цифровизация расширяет доступ граждан к финансовым инструментам, но недостаточное понимание может привести к ошибкам в управлении личными финансами, чрезмерной задолженности и неверной оценке рисков. Для укрепления экономики необходимы образовательные программы, повышающие осведомленность населения о финансовых продуктах, их рисках и возможностях.

В заключение можем сказать, что современное состояние финансовой системы и учета характеризуется значительными изменениями, вызванными глобализацией, технологическим прогрессом и растущей интеграцией международных рынков. В условиях цифровой трансформации финансы и бухгалтерский учет становятся более гибкими и прозрачными, что требует адаптации традиционных методов к новым реалиям. Развитие информационных технологий, таких как блокчейн и искусственный интеллект, стимулирует внедрение автоматизации и улучшение процессов обработки финансовых данных. Вместе с тем, перед финансовой системой и учетной практикой стоят серьезные вызовы, связанные с необходимостью обеспечения устойчивости, управления рисками и соответствия новым международным стандартам. Рост неопределенности на глобальных рынках, включая экономические кризисы и геополитические риски, подчеркивает

важность развития механизмов мониторинга и регулирования финансовых потоков.

Для эффективного функционирования современной финансовой системы важно укреплять прозрачность, повышать квалификацию специалистов, а также совершенствовать законодательную базу и механизмы контроля. Только слаженная работа государственных институтов, бизнеса и академического сообщества позволит финансовой системе адаптироваться к текущим вызовам и устойчиво развиваться в условиях быстро меняющейся экономической среды.

#### ЛИТЕРАТУРА

- 1 Финансовая система Казахстана: проблемы и перспективы / под ред. Ж. А. Алибаева. – Алматы: Экономика, 2011. – 235 с.
- 2 Рынок ценных бумаг Казахстана: тенденции и перспективы развития / под ред. А. Е. Бакытжанова. – Алматы: Экономика, 2019. – 288 с.
- 3 Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО): Руководство по внедрению / Международная федерация бухгалтеров (IFAC). – М.: Альпина Паблишер, 2005. - 86 с.

#### ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ КАЗАХСТАНА

НҰРТАЗА Т. К., ТЛЕУБЕКОВ К. К., КУЧЕНЧЕРЕКОВА А. М.  
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар  
ассоциированный профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Пандемия COVID-19, начавшаяся в начале 2020 года, оказала серьезное воздействие на глобальную экономику, включая и экономику Казахстана. Резкие изменения в потребительском поведении, закрытие бизнесов и снижение деловой активности привели к масштабным экономическим последствиям. В результате банковская система столкнулась с новыми вызовами, связанными с повышением кредитных рисков и ухудшением качества активов [1].

К 2024 году, несмотря на усилия правительства и Нацбанка по стабилизации ситуации, влияние пандемии все еще ощущается. Инфляция, вызванная как внутренними, так и внешними факторами, геополитическая нестабильность и изменения в спросе на финансовые услуги создают дополнительные трудности для банков. В этой статье мы рассмотрим, как пандемия изменила

банковскую систему Казахстана, какие меры были предприняты для поддержки экономики и какие перспективы открываются на ближайшее будущее [2].

С начала пандемии экономика Казахстана претерпела значительные изменения. Введение строгих ограничений, закрытие предприятий и сокращение деловой активности привели к резкому падению ВВП [3]. Множество малых и средних предприятий оказалось под угрозой банкротства, а уровень безработицы возрос до критических значений. Пандемия вызвала снижение потребительского спроса, что сказалось на многих секторах экономики, включая розничную торговлю, услуги и строительство. В условиях неопределенности компании стали сокращать инвестиции, что дополнительно усилило экономический спад. Клиенты банков, как физические, так и юридические, столкнулись с финансовыми трудностями [4]. Увеличение числа невозвратных кредитов стало серьезной проблемой для банковской системы, требуя от кредиторов пересмотра подходов к управлению рисками и оценке кредитоспособности. Меры поддержки со стороны государства, такие как программы льготного кредитования и реструктуризации задолженности, помогли смягчить последствия, но экономическое восстановление остается под давлением новых вызовов, таких как инфляция и колебания на международных рынках [5].

В ответ на вызовы, связанные с пандемией, банковская система Казахстана предприняла ряд мер, направленных на поддержку экономики и клиентов. Правительство и Нацбанк внедрили специальные программы, чтобы помочь бизнесу и населению справиться с финансовыми трудностями:

**Программы реструктуризации задолженности:** Банки начали активно работать над реструктуризацией кредитов, предлагая клиентам пересмотр условий займов. Это включало продление сроков выплаты, снижение процентных ставок и предоставление отсрочек по платежам. Данные меры помогли многим компаниям сохранить ликвидность и избежать банкротства.

**Льготное кредитование:** Введенные программы льготного кредитования стали важным инструментом для поддержки малого и среднего бизнеса. Государственные субсидии на процентные ставки позволили предприятиям получить доступ к финансированию на более выгодных условиях, что способствовало их восстановлению.

**Усиление мониторинга рисков:** Банки пересмотрели свои подходы к оценке кредитоспособности заемщиков. Условия

кредитования стали более жесткими, а оценка рисков — более тщательной. Это было необходимо для минимизации потерь и обеспечения стабильности в условиях неопределенности.

**Цифровизация услуг:** Пандемия ускорила процесс цифровизации банковских услуг. Многие финансовые учреждения инвестировали в развитие онлайн-платформ и мобильных приложений, что сделало доступ к банковским услугам более удобным и безопасным для клиентов. Это также помогло сократить затраты на обслуживание.

Пандемия COVID-19 привела к значительным изменениям в структуре кредитных рисков в банковской системе Казахстана. С ростом экономической нестабильности многие заемщики столкнулись с финансовыми трудностями, что вызвало увеличение уровня просроченной задолженности и невозвратных кредитов:

**Увеличение невозвратных кредитов:** В условиях падения доходов населения и бизнеса наблюдалось резкое увеличение числа неплатежеспособных заемщиков. По данным Нацбанка, уровень просроченной задолженности достиг исторически высокого уровня, что поставило банки перед необходимостью пересмотра своих стратегий управления рисками.

**Адаптация к новым условиям:** Банки начали внедрять более строгие критерии оценки заемщиков. Использование новых аналитических инструментов и технологий для оценки кредитоспособности стало стандартом. Это включает в себя анализ не только финансовых показателей, но и нестандартных данных, таких как поведение заемщика в цифровых каналах.

**Резервы под возможные потери:** В ответ на рост кредитных рисков банки увеличили свои резервы под возможные потери. Это стало важным шагом для обеспечения финансовой стабильности и защиты капитала. Увеличение резервов позволило банковскому сектору лучше справляться с потенциальными убытками и поддерживать ликвидность.

**Сегментация клиентов:** Банки начали более внимательно подходить к сегментации своих клиентов. Это позволило лучше понять риски, связанные с различными группами заемщиков, и адаптировать условия кредитования. Например, компании из наиболее пострадавших секторов экономики получали более жесткие условия, в то время как менее рискованные сегменты могли рассчитывать на более гибкие условия.

Пандемия COVID-19 стала мощным катализатором цифровизации в банковской системе Казахстана. В условиях

ограничений и карантинное количество пользователей онлайн-услуг значительно возросло, что подтолкнуло банки к активному внедрению технологий:

**Ускоренное развитие онлайн-услуг:** По данным Нацбанка, в 2021 году количество пользователей интернет-банкинга выросло на 30% по сравнению с 2020 годом. В 2024 году этот показатель продолжает расти, достигая более 8 миллионов пользователей. Это подтверждает устойчивый переход клиентов к цифровым каналам.

**Внедрение новых технологий:** Банки начали активно использовать технологии искусственного интеллекта (AI) и анализа больших данных. Например, 60% финансовых учреждений Казахстана внедрили AI для улучшения оценки кредитоспособности заемщиков. Это позволяет им снижать риски и предлагать более конкурентоспособные условия кредитования.

**Безопасность и защита данных:** С увеличением объемов онлайн-транзакций инвестиции в кибербезопасность стали критически важными. По данным Ассоциации финансистов Казахстана, в 2023 году расходы на киберзащиту в банковском секторе увеличились на 45% по сравнению с предыдущим годом, что свидетельствует о высоком уровне обеспокоенности по поводу безопасности данных клиентов [6].

**Инновационные финансовые продукты:** В 2024 году более 25% всех кредитов оформляется через онлайн-платформы, что на 15% больше, чем в 2021 году. Это говорит о том, что банки активно адаптируют свои предложения, разрабатывая новые финансовые продукты, такие как цифровые кредиты и мобильные приложения для управления финансами [7].

К 2024 году влияние пандемии COVID-19 на банковскую систему Казахстана стало заметным и многогранным. Экономические последствия, такие как рост невозвратных кредитов и изменения в потребительском поведении, заставили банки пересмотреть свои подходы к кредитованию и управлению рисками. Реакция банковской системы, включающая меры поддержки бизнеса и внедрение цифровых технологий, помогла смягчить негативные последствия кризиса [8].

Однако новые вызовы, такие как высокая инфляция и геополитическая нестабильность, продолжают ставить перед банковским сектором серьезные задачи. Увеличение процентных ставок и колебания в международной экономике требуют от банков гибкости и готовности к изменениям.

Таким образом, реакция банковской системы на последствия пандемии была многосторонней и направленной на минимизацию рисков и поддержку клиентов. Однако для устойчивого восстановления экономики потребуются дальнейшая адаптация и инновации в банковском секторе.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Национальный банк Республики Казахстан. (2024). Отчеты и статистика. [Электронный ресурс]. – URL: [nationalbank.kz](http://nationalbank.kz)
- 2 Министерство национальной экономики Республики Казахстан. (2023). Экономические показатели и прогнозы. [Электронный ресурс]. – URL: [economy.gov.kz](http://economy.gov.kz)
- 3 Ассоциация финансистов Казахстана. (2023). Анализ состояния банковской системы. [Электронный ресурс]. – URL: [financiers.kz](http://financiers.kz)
- 4 Капитал. (2022). Инфляция, геополитика, риски пандемии: главные вызовы 2022 года. [Электронный ресурс]. – URL: [kapital.kz](http://kapital.kz)
- 5 Международный валютный фонд (МВФ). (2023). Региональный экономический обзор: Центральная Азия. [Электронный ресурс]. – URL: [imf.org](http://imf.org)
- 6 World Bank. (2023). Kazakhstan Economic Update. [Электронный ресурс]. – URL: [worldbank.org](http://worldbank.org)
- 7 Агентство по статистике Республики Казахстан. (2023). Официальная статистика. [Электронный ресурс]. – URL: [stat.gov.kz](http://stat.gov.kz)
- 8 Гайнутдинов, Р. Пандемия и её влияние на финансовую систему Казахстана // Финансовый журнал. – 2022. – №12(4). – С. 45-59.

## КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

НҰРТАЗА Т. К., ТЛЕУБЕКОВ К. К.,  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар  
ТАПАЛЧИНОВА А. С.  
ст. преподаватель, Торайгыров университет», г. Павлодар  
БЕЙСЕМБАЕВА Г. К.  
ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

В условиях современной экономики интеллектуальная собственность (ИС) играет ключевую роль как один из основных

активов компаний и организаций. Она охватывает широкий спектр объектов — от изобретений и товарных знаков до авторских прав и коммерческих секретов. В мире, где инновации и технологии быстро меняются, эффективное использование и управление ИС стали неотъемлемой частью конкурентоспособности и роста бизнеса [1, с. 16].

Коммерциализация интеллектуальной собственности представляет собой процесс превращения этих нематериальных активов в источники дохода и конкурентные преимущества. Это не только открывает новые возможности для компаний, но и создает вызовы, связанные с защитой, распространением и монетизацией ИС. Организации могут выбирать различные способы коммерциализации, такие как лицензирование, франчайзинг, создание совместных предприятий и спин-оффов, в зависимости от их стратегических целей и доступных ресурсов [2].

Введение эффективной стратегии коммерциализации позволяет компаниям усилить свои позиции на рынке, привлечь инвестиции, а также расширить присутствие на международной арене [3]. Однако процесс коммерциализации требует тщательного планирования и учета правовых, экономических и рыночных факторов, чтобы минимизировать риски и максимизировать прибыль.

#### 1. Виды интеллектуальной собственности.

К объектам ИС относятся:

- патенты — охраняют новые и инновационные изобретения, будь то продукт или процесс;
- авторские права — защищают литературные, художественные и научные произведения, включая книги, музыку и программное обеспечение;
- товарные знаки — идентифицируют и отличают товары или услуги одной компании от других;
- промышленные образцы — охраняют внешний вид или дизайн изделий;
- коммерческие тайны — информация, которая имеет коммерческую ценность и охраняется конфиденциальностью.

#### 2. Способы коммерциализации ИС:

Лицензирование — один из самых распространённых способов. Владелец ИС предоставляет лицензию третьей стороне, которая может использовать объект ИС за определенную плату или процент от продаж. Лицензирование бывает эксклюзивным (лишь один лицензиат) или неэксклюзивным (несколько лицензиатов).

Франчайзинг — распространение бизнес-модели, основанной на бренде, авторских правах или других объектах ИС. Франчайзинг позволяет расширить бизнес без значительных капиталовложений и получить роялти от франчайзинга [4].

Передача прав — владелец ИС может полностью передать права на объект ИС другой компании за фиксированную сумму. Это подходит для владельцев, которые не имеют ресурсов или интереса в самостоятельном коммерческом использовании объекта ИС.

Совместные предприятия — создание совместных компаний с партнёрами для разработки и продвижения продуктов, основанных на ИС. Это может позволить снизить затраты и риски, а также ускорить выход на рынок.

Спин-офф — создание новых компаний на базе активов или технологий, разработанных в существующей организации. Такие компании могут быть более гибкими и быстрее адаптироваться к изменениям на рынке [5].

#### 3. Преимущества коммерциализации ИС:

- доходность — продажа лицензий или права использования объекта ИС может генерировать стабильный доход;
- расширение рынка — лицензирование позволяет владельцам ИС выйти на новые рынки, сотрудничая с международными партнёрами;
- повышение конкурентоспособности — компании могут использовать ИС для создания уникальных продуктов и технологий, что позволяет выделиться среди конкурентов;
- привлечение инвестиций — ИС может выступать активом, который привлекает потенциальных инвесторов. Наличие запатентованных технологий или брендов повышает привлекательность компании для инвесторов.

#### 4. Риски коммерциализации ИС:

- юридические риски — недостаточная защита ИС может привести к незаконному использованию активов и уменьшению доходов.
- копирование и пиратство — особенно актуально для отраслей с высокой долей цифровых продуктов. Пиратство может снизить коммерческую ценность ИС.
- риски, связанные с недобросовестными партнёрами — например, лицензиаты могут нарушать условия договора или недобросовестно использовать ИС, что затруднит защиту её владельца.

## 5. Тенденции в коммерциализации ИС

рост рынка лицензионных технологий — особенно в таких сферах, как ИТ, биотехнологии и фармацевтика, где компании предпочитают лицензировать или приобретать новые технологии вместо их разработки с нуля;

увеличение внимания к совместным разработкам — партнёрства между компаниями и исследовательскими институтами становятся более популярными для быстрого внедрения инноваций;

интернационализация — все больше компаний расширяют свои объекты ИС на международный уровень для привлечения зарубежных инвесторов и лицензий.

## 6. Механизмы оценки интеллектуальной собственности:

Перед коммерциализацией важно правильно оценить стоимость интеллектуальной собственности. Оценка ИС может проводиться различными методами:

Метод затрат — расчет затрат на создание, развитие и защиту объекта ИС. Этот метод подходит для оценки уникальных объектов, для которых отсутствуют рыночные аналоги.

Доходный метод — основан на анализе будущих доходов от использования ИС, таких как лицензирование или прямые продажи. Использование этого метода позволяет оценить, как ИС повлияет на будущие денежные потоки компании.

Рыночный метод — анализ сделок с аналогичными объектами ИС на рынке. Данный метод актуален в тех случаях, когда есть достаточное количество информации о рыночных ценах на аналогичные активы.

Эти методы могут использоваться отдельно или в сочетании, чтобы более точно оценить рыночную стоимость объекта ИС. От правильно выбранной методологии зависит не только эффективность стратегии коммерциализации, но и успешность будущих сделок.

## 7. Примеры успешной коммерциализации интеллектуальной собственности.

Рассмотрим примеры компаний, которые смогли успешно использовать свои интеллектуальные активы для создания устойчивых конкурентных преимуществ:

Apple — активно использует патенты и авторские права для защиты инноваций. Коммерциализация ИС позволяет Apple дифференцировать свою продукцию и обеспечивает высокую прибыль за счет премиум-ценообразования.

IBM — один из крупнейших владельцев патентов в мире, использует ИС для лицензирования технологий и совместных разработок с другими компаниями. IBM получает значительную часть дохода от лицензирования своих патентов и создания новых партнерств.

Coca-Cola — бренд, построенный на уникальном товарном знаке и рецептуре, является примером использования ИС для создания глобального присутствия на рынке. Coca-Cola активно использует лицензирование и франчайзинг для распространения своей продукции и защиты рецептуры от копирования.

Эти примеры показывают, что успешная коммерциализация ИС требует стратегического подхода и понимания особенностей рынка, в котором действует компания.

## 8. Роль государственных и международных организаций в коммерциализации ИС.

Важную роль в поддержке и защите интеллектуальной собственности играют государственные и международные организации. Они создают правовые и институциональные условия для эффективной коммерциализации ИС:

Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) — содействует международному сотрудничеству в области защиты и коммерциализации ИС, разрабатывает глобальные стандарты и инструменты для регистрации объектов ИС.

Патентные ведомства — занимаются регистрацией и защитой патентов и товарных знаков на национальном уровне. Многие страны предлагают льготы для компаний, занимающихся коммерциализацией ИС, включая налоговые льготы и субсидии на разработку новых технологий.

Национальные программы поддержки — правительства многих стран предоставляют финансовую и консультационную помощь для компаний, которые стремятся лицензировать свои изобретения или развивать их на международных рынках. Такие программы способствуют внедрению инноваций и поддержке малого и среднего бизнеса.

## 9. Будущие тенденции в коммерциализации интеллектуальной собственности.

С развитием технологий и расширением цифровой экономики появляются новые тенденции в коммерциализации ИС:

Блокчейн для защиты ИС — использование блокчейн-технологий для создания более прозрачной системы регистрации

и отслеживания прав на ИС. Блокчейн помогает бороться с пиратством и упрощает процесс передачи прав.

Искусственный интеллект (ИИ) для анализа и управления ИС — ИИ уже активно используется для поиска и анализа патентов, а также для выявления возможных нарушений. В будущем ИИ станет основным инструментом для управления портфелями ИС.

Увеличение роли цифровой ИС — с ростом цифровых технологий, таких как метавселенная и NFT (невзаимозаменяемые токены), формируются новые формы ИС. Эти активы могут быть монетизированы через цифровые платформы, открывая новые возможности для коммерциализации.

Коммерциализация интеллектуальной собственности является важнейшим инструментом для компаний, стремящихся получить экономическую выгоду от своих инновационных разработок. В условиях глобальной экономики, где технологии и знания играют ключевую роль, эффективное управление и использование ИС становится стратегическим приоритетом для многих организаций. Компании, умеющие правильно оценить свои интеллектуальные активы и выбрать подходящие методы коммерциализации, получают не только возможность монетизировать свои разработки, но и укрепить свою позицию на рынке, повысить узнаваемость бренда и привлечь инвестиции.

Тем не менее, успешная коммерциализация требует учета множества факторов: от выбора оптимального механизма оценки стоимости ИС до разработки стратегии защиты от правовых рисков. Важно также учитывать мировые тенденции, такие как цифровизация, внедрение блокчейн-технологий и использование искусственного интеллекта, которые существенно меняют подход к управлению и монетизации интеллектуальных активов.

Таким образом, грамотная коммерциализация интеллектуальной собственности позволяет компаниям не только извлекать прибыль, но и создавать долгосрочные конкурентные преимущества, стимулируя инновации и способствуя устойчивому росту. В условиях быстроменяющегося мира именно ИС станет одним из важнейших факторов успеха для бизнеса.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Абдурашитов, А. А., Садовникова, М. В. Коммерциализация интеллектуальной собственности в условиях современной экономики. – М.: Инфра-М, 2019. – 336 с.

2 Воронин, А. С. Управление интеллектуальной собственностью: стратегии и практики // Научный журнал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. – 2018. – №1(3). – С. 25–32.

3 Зельднер, А. Г. Интеллектуальная собственность: от идеи до бизнеса. Санкт-Петербург: Питер, 2017. – 216 с.

4 Иванов, И. В., Смирнова, Т. И. Современные аспекты коммерциализации интеллектуальной собственности // Экономика и предпринимательство. – 2020. – №3(1). – С. 44–51.

5 Ковальчук, Е. В. Роль международных организаций в сфере защиты и коммерциализации интеллектуальной собственности // Право и экономика. – 2021. – №6(2). – С. 73–79.

#### ЦИФРОВИЗАЦИЯ В КАЗАХСТАНЕ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

РАДЧЕНКО А. И., КОСОБОКОВА В. И.

студенты, Колледж информационных технологий, г. Павлодар

ДЖАРТЫБАЕВ С. Т.

преподаватель, магистр гуманитарных наук в области международного управления образованием,

Колледж информационных технологий, г. Павлодар

Цифровизация – это внедрение цифровых технологий в разные сферы жизни для повышения её качества и развития экономики. Она помогает выполнять рутинные задачи и принимать решения без участия человека. Мы все зависим от эффективности работы правительства, покупаем товары и услуги в интернете и оффлайн, общаемся и используем информацию. Цифровизация делает все эти процессы более простыми [1, с. 15].

Цифровизация в Казахстане на сегодняшний день приобретает все большую актуальность, поскольку она становится ключевым фактором экономического роста, повышения эффективности государственного управления и улучшения качества жизни граждан. Страна активно продвигается в этом направлении благодаря государственной программе «Цифровой Казахстан», запущенной в 2017 году, которая нацелена на развитие цифровой инфраструктуры, внедрение технологий в различные секторы экономики и цифровую трансформацию госуслуг [2, с. 8].

Основные причины актуальности цифровизации в Казахстане:

экономическое развитие – цифровизация способствует увеличению производительности, снижению затрат и развитию новых отраслей, таких как IT, финтех и электронная коммерция.

развитие инфраструктуры – в стране идет активное развитие телекоммуникационных сетей, включая широкополосный интернет, 5G и облачные технологии, что создает основу для внедрения современных технологий.

инновации и стартапы – создаются условия для роста технологических стартапов, что поддерживает инновационную экосистему и привлекает инвестиции.

Где применяется цифровизация прямо сейчас:

в быту (мобильные приложения для оплаты, электронные медицинские карты, онлайн-магазины и т.д.;

на производстве (автоматизация процессов, 3D-печать, облачные технологии и т.д.;

на предприятиях и производстве (электронный документооборот, удаленная работа;

в государственных структурах: электронное обучение, аналитика данных и т.д.;

в бизнесе (электронные услуги, социальные сети для продаж, умные технологии в производстве и пр.).

Для чего нужно цифровизировать инфраструктуру? Прежде всего, для создания комфортной и понятной среды.

Что включает в себя этот процесс:

информацию для потребителя – сюда можно отнести информацию, размещенную на интерактивных картах;

туристическую информацию – на тех же интерактивных картах или в специальных приложениях можно посмотреть, что за здание перед вами и узнать его историю. Информация бывает в текстовом виде или подкрепленной мультимедийными материалами;

маршруты для людей с ограниченной подвижностью. Инициативные группы разрабатывают приложения, при помощи которых можно посмотреть, как удобнее всего добраться до нужной точки. Также можно вызвать социальное такси прямо из приложения;

информацию для активного отдыха. На карте в интернете можно найти ближайшие велодорожки и удобные городские маршруты для роликов или самокатов.

Цифровизация в Казахстане, как и в других странах, имеет свои преимущества и недостатки. Рассмотрим их подробнее:

Плюсы:

улучшение государственного управления: Внедрение электронных услуг и платформ Портал «электронного правительства» (eGov.kz) упрощает и ускоряет процесс записи к врачу, оплата коммунальных услуг или получение справок, не выходя из дома решая многие вопросы онлайн;

устойчивое развитие: Цифровизация помогает более эффективно использовать ресурсы, например, в управлении энергетикой или транспортом, что способствует устойчивому развитию страны;

улучшение качества услуг: Государственные и частные организации могут использовать технологии для повышения качества обслуживания, например, быстрее обрабатывать запросы и реагировать на обращения;

доступность образования и медицины: Благодаря цифровым технологиям, жители отдаленных регионов получают доступ к онлайн-образованию и медицинским консультациям, что улучшает уровень жизни и предоставляет новые возможности для саморазвития;

доступ к информации: Онлайн-платформы позволяют легко находить информацию о разных аспектах жизни, от образования до бизнеса, что способствует более информированному обществу;

снижение коррупции: цифровизация государственных услуг помогает снизить коррупционные риски, так как сокращает прямой контакт между гражданами и госслужащими, что уменьшает возможность использования административного ресурса в личных целях;

коммуникация: цифровизация упрощает общение между людьми, делая его более быстрым и доступным через социальные сети и мессенджеры.

Эти преимущества делают жизнь в Казахстане более комфортной и открывают новые возможности для граждан и бизнеса [3, с. 8].

Минусы:

цифровая разность: в сельских и отдаленных регионах доступ к интернету и цифровым технологиям может быть ограничен, что создает неравенство в доступе к государственным услугам и образованию между городскими и сельскими жителями;

безопасность данных: увеличение объема персональных данных, передаваемых через цифровые платформы, создает

угрозы кибератак и утечек данных. Защита информации требует постоянного совершенствования мер безопасности;

зависимость от технологий: цифровизация повышает зависимость от технологий и интернета, и при сбоях в работе систем могут возникать серьезные проблемы. Например, отказ электронных систем может привести к остановке работы госуслуг или бизнеса;

риски для психического здоровья: частое использование технологий может вызвать стресс, зависимость и проблемы с общением;

сложности для старшего поколения: не все граждане легко адаптируются к использованию цифровых сервисов, особенно пожилые люди. Это требует дополнительных усилий по обучению и поддержке;

потеря рабочих мест: внедрение цифровых технологий и автоматизация производственных процессов могут привести к сокращению рабочих мест в традиционных секторах экономики, таких как производство и обслуживание;

необходимость обучения: чтобы использовать новые технологии, людям нужно обучение, что требует времени и ресурсов.

Таким образом, цифровизация в Казахстане имеет множество положительных аспектов, однако для минимизации рисков требуется грамотное управление и поддержка уязвимых групп населения.

Главными целями программы «Цифровой Казахстан» являются цифровая экономика, которая должна расти темпами, значительно опережающими экономический рост в целом [4, с. 18].

Заключение: В целом, цифровизация приносит значительные положительные изменения, но для её успешного развития в Казахстане важно решать проблемы кибербезопасности, поддерживать уязвимые группы населения и работать над уменьшением цифрового неравенства. Грамотное управление цифровыми проектами обеспечит устойчивое развитие экономики и социальной сферы страны. Для обеспечения кибербезопасности в процессе цифровизации Казахстана можно предложить комплексный подход, включающий как технологические, так и организационные меры. Важно учитывать растущие угрозы киберпреступности и уязвимости, возникающие по мере расширения цифровой инфраструктуры.

Вот несколько простых мер по кибербезопасности для цифровизации в Казахстане:

обучение людей: Проводить уроки и тренинги о том, как защищаться в интернете, чтобы все знали о киберугрозах.

новые законы: Создать законы, которые защитят людей и компании от киберпреступников.

лучшие технологии: Внедрять современные программы и устройства, которые помогут защищать данные.

центр кибербезопасности: Создать специальный центр, который будет следить за угрозами и помогать в экстренных ситуациях.

сотрудничество с бизнесом: Работать вместе с компаниями, чтобы делиться опытом и идеями по защите информации.

проверки безопасности: Регулярно проверять системы на уязвимости и устранять их.

обмен информацией: Создать платформу для быстрого обмена данными о киберугрозах между разными организациями.

поддержка стартапов: Помогать новым компаниям, занимающимся кибербезопасностью, получать финансирование и ресурсы.

Эти шаги помогут сделать цифровое пространство в Казахстане более безопасным для всех.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Что такое цифровизация современной жизни? [Электронный ресурс]. – URL: [https://yarkk.edu.yar.ru/studencheskie\\_issledovaniya\\_31/4/panova\\_a\\_v\\_.pdf](https://yarkk.edu.yar.ru/studencheskie_issledovaniya_31/4/panova_a_v_.pdf)

2 Что такое цифровизация и какие сферы жизни она заденет [Электронный ресурс]. – URL: <https://center2m.ru/digitalization-technologies>

3 Цифровизация минус [Электронный ресурс]. – URL: [https://forbes.kz/articles/tsifrovizatsiya\\_minus](https://forbes.kz/articles/tsifrovizatsiya_minus)

4 Цифровизация в Казахстане - что мешает, какие плюсы и минусы [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.nur.kz/technologies/business/2011093-tsifrovizatsiya-v-kazahstane-chto-meshaet-kakie-plyusy-i-minusy/>

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В  
КАЗАХСТАНЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

САДЫКОВА А. А.  
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар  
ПОПП Л. А.  
к.э.н., профессор, кафедра «Финансы и учет»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар

Одним из важных инструментов государственного регулирования является налоговое регулирование. Данный вопрос является предметом для критики, споров и дискуссии между представителями государственных органов и участниками предпринимательской деятельности. Сохранение баланса между поддержкой и созданием климата для свободного, гармоничного развития деловой активности и инструментами налогового контроля и регулирования деятельности в экономической сфере является наиболее актуальным и сложным вопросом [1, с. 10].

Устойчивый экономический рост напрямую зависит от понятной, предсказуемой налоговой политики. Наиболее проблемным блоком фискального регулирования обозначено налоговое администрирование.

Важным является отказ от карательного подхода при налоговом администрировании, полный отказ от налоговых проверок по плану, совершенствование системы управления рисками. Доверие, содействие, партнерство является залогом успешного развития предпринимательской деятельности, существенно влияющим на экономический рост Казахстана [2, с. 34].

Оптимизация налоговых режимов должна осуществляться без ухудшения действующих выгодных условий для предпринимателей. Именно следование принципа «Государство - партнер малого и среднего бизнеса, а не «Жандарм» и «Каратель» может быть мощным импульсом экономического роста Казахстана. Это влечет не только развитие внутренней деловой активности, но улучшение инвестиционной привлекательности страны в эру глобального разделения труда.

Из основных проблем налогового контроля в Казахстане следует выделить:

- теневая экономика – значительная часть экономики Казахстана продолжает оставаться в тени и усложняет налоговый контроль и снижает поступления в бюджет.

- недостаток автоматизации и цифровизации. Уровень автоматизации процессов остаётся недостаточным что затрудняет мониторинг налоговых поступлений и своевременное выявление нарушений;

- сложность и неоднозначность налогового законодательства – налоговое законодательство Казахстана часто подвергается изменениям, что приводит к спорным ситуациям между налогоплательщиками и налоговыми органами;

- низкий уровень налоговой дисциплины – некоторые компании и физические лица в Казахстане сознательно уклоняются от уплаты налогов, что связано с недоверием к системе налогообложения и слабым пониманием последствий таких действий;

- отсутствие эффективного взаимодействия между государственными органами – недостаточная координация между различными государственными структурами усложняет процесс налогового контроля;

- проблемы в работе с малым и средним бизнесом – малый и средний бизнес в Казахстане часто испытывает сложности с соблюдением налоговых обязательств из-за сложных правил и бюрократических процедур [3, с. 82].

Пути улучшения инструментов налогового контроля:

- цифровизация и автоматизация налоговых процессов;

- создание в Кабинете налогоплательщика (<https://cabinet.kgd.gov.kz>) отдельной вкладки «Мои отчеты», в которой будет указан список отчетов для сдачи, период, срок сдачи, статус «Не сдан», «Сдан», Примечание – информация, согласно которой налогоплательщик может легко понять есть ли у него необходимость сдавать той или иной отчет;

- оптимизация налоговых процедур: Сокращение количества шагов, необходимых для подачи налоговой декларации, и упрощение взаимодействия с налоговыми органами;

- разработка простых, однозначных и прозрачных правил налогообложения, доступных для понимания обычными гражданами и небольшими предприятиями;

- внедрение системы автоматического расчета налогов, то есть налоговая служба на основе имеющихся данных (о доходах, расходах, сделках) предоставляет гражданам и компаниям уже предзаполненные налоговые декларации; при этом налогоплательщикам останется только проверить и подтвердить или изменить данные;

- минимизация числа проверок, отказ от плановых проверок, риск-ориентированный подход, т.е. только по отношению к компаниям и лицам, у которых обнаружены реальные риски нарушений;

- автоматизированный обмен информацией между налоговыми органами и другими учреждениями для оперативного обмена информацией о налогоплательщиках.

- при выявлении нарушений проведение разъяснительной работы и мягкая система наказаний предупредительного характера в пределах определенного размера, соизмеримого с потенциально полученной прибылью и уже последующее наказание по всей строгости при повторном нарушении или отсутствию факта осуществления мероприятий по приведению в соответствие бухгалтерского и налогового учета у налогоплательщика;

Одним из вариантов возможно создание оптимальной налоговой нагрузки, понятной и структурированной по видам деятельности и объемам производства. Что под этим подразумевается:

- установить для индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, филиалов, представительств и постоянных учреждений иностранных юридических лиц, зарегистрированные на территории Республики Казахстан дифференцированную ставку по корпоративному подоходному налогу в зависимости от вида деятельности и оборотов за отчетный период. При этом налогооблагаемым доходом будут являться доходы без учета вычетов;

- обязательная постановка на учет по НДС для индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, филиалов, представительств и постоянных учреждений иностранных юридических лиц, зарегистрированные на территории Республики Казахстан с дифференцированной ставкой по НДС в зависимости от вида деятельности и иных условиях; при этом сохраняется возможность для всех вычета зачетного НДС и уплаты за разницей;

- снижение ставок по отчислениям и налогом от заработной платы сотрудников по индивидуальному подоходному налогу с 10% до 7%, по социальном отчислениям с 3,5% до 2%, по социальному налогу с 9,5% до 6%; по взносам и отчислениям на обязательное социальное медицинское страхование с 2% до 1% и с 3% до 1% соответственно, по пенсионным взносам ставку сохранить, но при этом отменить обязательные пенсионные взносы работодателя.

Ставки по корпоративному подоходному налогу и НДС:

- для индивидуальных предпринимателей установить ставку КПП 0,5% от дохода при обороте до 10 000 МРП, КПП 1% от дохода при обороте от 10 000 МРП до 54 000 МРП, при этом исключить деление на индивидуальный подоходный и социальный налог. НДС установить в размере 2%;

- для юридических лиц-производителей сельскохозяйственной продукции, продукции аквакультуры (рыбоводства), если такой доход получен от осуществления деятельности по производству сельскохозяйственной продукции, продукции аквакультуры (рыбоводства), переработке и реализации указанной продукции собственного производства, а также продуктов такой переработки установить ставку КПП 4%, нет предела по оборотам, НДС установить в размере 4%;

- для юридических лиц, сфера услуг или иная сфера где рентальность свыше 50% установить ставку КПП - 6% от дохода при обороте до 135 000 МРП, КПП - 7% от дохода при обороте от 135 000 МРП до 270 000 МРП, КПП - 8% от дохода при обороте от 270 000 МРП и выше. НДС установить в размере 5%;

- для прочих юридических лиц, установить ставку КПП 2,5% от дохода при обороте до 135 000 МРП, КПП 2% от дохода при обороте от 135 000 МРП до 270 000 МРП, КПП 1,5% от дохода при обороте от 270 000 МРП и выше. НДС установить в размере 10%;

При этом для упрощения расчетов предусмотреть автоматизированную функцию по предзаполнению декларации по данным сайта ЭСФ (доход, НДС к начислению, НДС к зачету).

Ниже представлены расчеты с предложенными ставками и примерами расчетов корпоративного подоходного налога и налога на добавленную стоимость начисленную и к уплате (таблицы 1,2).

Таблица 1 – Предварительный расчет по КПП, в тенге

Наименование	МРП 2024 г.	Предел в год	Предел оборотов за год	ставка	КПП
Индивидуальные предприниматели	3 692	10 000	36 920 000	0,50%	184 600
Индивидуальные предприниматели	3 692	54 000	1 99 368 000	1,00%	1 993 680

Юридические лица-производители сельскохозяйственной продукции*	3 692	о т 500000 и выше**	1 846 000 000	4,00%	73 840 000
Юридические лица, сфера услуг/иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692		498 420 000	6,00%	29 905 200
Юридические лица, сфера услуг/иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692		996 840 000	7,00%	69 778 800
Юридические лица, сфера услуг/иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692	о т 500000 и выше**	1 846 000 000	8,00%	147 680 000
Прочие юридические лица	3 692		498 420 000	2,50%	12 460 500
Прочие юридические лица	3 692		996 840 000	2,00%	19 936 800
Прочие юридические лица	3 692	о т 500000 и выше**	1 845 999 999	1,50%	27 690 000

<p>Примечание - условные обозначения: * К П Н для юридических лиц-производителей сельскохозяйственной продукции, продукции аквакультуры (рыбоводства), если такой доход получен от осуществления деятельности по производству сельскохозяйственной продукции, продукции аквакультуры (рыбоводства), переработке и реализации указанной продукции собственного производства, а также продуктов такой переработки. **В качестве примера - 500 000 МРП</p>					
---	--	--	--	--	--

Таблица 2 – Предварительный расчет по НДС, в тенге

Наименование	МРП 2024 г.	Предел в год	Предел оборотов за год	НДС ставка	НДС начисленный	НДС к зачету ***	НДС к уплате
Индивидуальные предприниматели	3 692	10 000	36 920 000	2,00%	738 400	15,00%	627640
Индивидуальные предприниматели	3 692	54 000	199 368 000	2,00%	3 987 360	30,00%	2 791 152
Юридические лица-производители сельскохозяйственной продукции*	3 692	от 500000 и выше**	1 846 000 000	4,00%	73 840 000	60,00%	29 536 000
Юридические лица, сфера услуг/ иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692	135 000	498 420 000	5,00%	24 921 000	30,00%	17 444 700
Юридические лица, сфера услуг/ иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692	270 000	996 840 000	5,00%	49 842 000	30,00%	34 889 400
Юридические лица, сфера услуг/ иная сфера где рентабельность свыше 50%	3 692	от 500000 и выше**	1 846 000 000	5,00%	92 300 000	30,00%	64 610 000
Прочие юридические лица	3 692	135 000	498 420 000	10,00%	49 842 000	50,00%	24 921 000
Прочие юридические лица	3 692	270 000	996 840 000	10,00%	99 684 000	50,00%	49 842 000
Прочие юридические лица	3 692	от 500000 и выше**	1 845 999 999	10,00%	184 600 000	50,00%	92 300 000
Примечание - условные обозначения: ** в качестве примера - 500 000 МРП *** предполагаемая доля НДС к зачету от начисленного НДС							

Доводом против такого предложения могут служить возможные серьезные потери бюджета, но потери будут незначительными, поскольку ежегодные приросты поступлений КПП в последние годы составляют не менее 150 миллиардов тенге а значит и прирост по платежам НДС увеличится с учетом того что постанова станет обязательной для всех налогоплательщиков [4, с. 15]. Так по итогам января-декабря 2023 года в государственный бюджет страны поступило 24,9 трлн тг - на 23,1% больше, чем годом ранее. Большую часть доходов составили налоговые поступления: 18,9 трлн тг, рост - на 27,4% за год. Доля налоговых поступлений достигла уже 75,9% — это новый рекорд по сравнению с последними годами. Для сравнения: в аналогичном периоде 2022 года налоговые поступления составили 14,8 трлн тг - на 38,4% больше, чем за двенадцать месяцев годом ранее [5, с. 36]. Для исключения рисков по сокрытию доходов необходимо максимально перейти на безналичную оплату или установить дифференцированный уровень по безналичной оплате (розничная торговля), усовершенствовать контроль по отражению доходов такие как контроль выдачи фискальных чеков и пр. Для косвенного контроля отражения доходов вводится НДС для всех представителей, что послужит мотивацией для покупателей требовать у поставщика выписки документов, накладных, актов выполненных работ и электронных счет-фактур для снижения налоговой нагрузки по уплате НДС.

Преимущества:

- Снижение финансовой нагрузки по налогам является выходом для представителей бизнеса из теневой экономики. В свою очередь это приведет к увеличению поступлений в бюджет.

- Снижение ставки по КПП и НДС снижает риски по намеренному дроблению организаций с целью ухода от уплаты налогов.

- Исключение вычетов для определения налогооблагаемого дохода сделает неактуальным поиск и отражение фиктивных расходов а также расходов, не относящихся к основной деятельности. Это упростит налоговые проверки и спорные вопросы, когда представители налоговых органов исключают вычеты, которые по их мнению не подлежат отражению в налоговой отчетности, а налогоплательщику приходится прибегать к судебным разбирательствам для разрешения вопроса в свою пользу. Как следствие, снижение нагрузки на экономические суды. Плюс исключит возможность коррупции со стороны налоговых органов

в качестве содействия сокрытию нарушений налогоплательщика за определенную плату [6, с. 105].

- обязательная постанoвка на НДС исключит налоговую несправедливость, которую испытывали на себе крупные и средние представители бизнеса, которые лишались зачетного НДС, так как работали с индивидуальными предпринимателями, которые были освобождены от постанoвки на учет по НДС в связи с оборотами ниже 20 000 МРП за финансовый год.

- снижение налогового бремени по отчислениям и налогом с зарплат сотрудников будет способствовать выходу предприятий из тени, что также увеличит объемы налоговых сборов.

Большинство граждан не обладают финансовой грамотностью и Казахстан еще развивается на пути развития гражданского общества, ценностей и культуры в том числе финансовой. Жесткие, карательные меры и наказания в отношении малого и среднего бизнеса могут быть большим препятствием на пути диверсификации экономики и развитию страны в современной международной системе экономики, где большую долю занимают частные хозяйствующие субъекты, создающие уникальные товары и являющиеся импульсом для создания новых производств, технологий, идей, интеллектуальных товаров. Реализация этих мер не только упростит процесс налогообложения, но и повысит доверие граждан и бизнеса к налоговой системе, что, в свою очередь, положительно скажется на экономическом развитии страны.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Главы государства К.-Ж.Токаева народу Казахстана «Справедливое государство. Единая нация. Благополучное общество» от 02.09.24 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.akorda.kz/>

2 Кодекс Республики Казахстан О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс) (с изменениями и дополнениями по на 09.09.2024 г.). [Электронный ресурс]. – URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=36148637](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=36148637)

3 Официальный сайт Комитета государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. – URL: <https://kgd.gov.kz/ru>

4 Время снижать налоговое бремя, сентябрь, 2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://uchet.kz/news/vremya-snizhat-nalogovoe-bremya/>

5 Поступления в госбюджет выросли на 23%, достигнув 25 триллионов тенге, февраль, 2024 г. [Электронный ресурс]. – URL: <https://finprom.kz/ru/>

6 Филатов, В. Н. Налоговое администрирование и уголовное судопроизводство по делам об экономических правонарушениях: проблемы судебной защиты бизнеса // Право и государство. – 2024. – №1(102). [Электронный ресурс]. – URL: <http://repository.kazguu.kz/>

## THE KEY PROBLEM OF THE HEALTHCARE SYSTEM IN KAZAKHSTAN

SEKENOVA B. B.

Master's student at the Department of Finance and Accounting,  
Toraighyrov University

MUSINA A. ZH.

Scientific supervisor, Head of Department Finance and Accounting,  
Toraighyrov University

In the past and this year, the public and parliament have rightfully and seriously criticized the healthcare system of Kazakhstan, which is intended to ensure the accessibility, timeliness, quality, and fairness of healthcare services to the population, as mentioned in government program documents. In February of this year, at an extended government meeting, the Head of State also harshly criticized the quality and accessibility of healthcare services in the country. According to the best global practices, state policy on healthcare financing is a key task for the development of the healthcare system in any country. In our opinion, it is the problems with the size, transparency, and efficiency of healthcare financing that prevent the main principles of the healthcare system, as mentioned by the World Health Organization, from being ensured.

All current and past government program documents on the development of healthcare in Kazakhstan have not corresponded to the best global practices and have not included the crucial analysis on healthcare financing system, starting from calculations of necessary healthcare funding and ending with calculations on volumes and tariffs for the procurement and payment of medical services provided by state and private healthcare entities. Unfortunately, our government (the Ministry of National Economy - tax-budget system and the Ministry of Health - healthcare system organization) do not carefully study the best global experience in state healthcare financing. Over the past 5-10

years, numerous international studies have mentioned the post-Soviet country Estonia as a successful example of transitioning from the Soviet healthcare system to a system used in developed market countries. Judging by government program documents, Kazakhstan is also trying to build a healthcare system used in developed market countries, but in its transitional period, we are stuck somewhere in the middle, and recently the government has started to regress - back to the Soviet system.

Achieving Universal Health Coverage (UHC) is one of the UN Sustainable Development Goals and a key task of the World Health Organization (WHO). Universal health coverage (UHC) means that all people in the country can access necessary high-quality medical services without fear that the cost of these services during their use will lead to serious financial difficulties for the individual. According to UHC, medical services in the country should adhere to the following principles: availability, accessibility, timeliness, quality, and fairness.

Kazakhstan has committed to achieving the UN Sustainable Development Goals and actively works on all fronts. However, serious problems with achieving Universal Health Coverage (UHC) exist in our country, and the main reason for these problems is insufficient state funding for healthcare. This report focuses on the problems of healthcare financing in Kazakhstan.

Reforms in healthcare financing cannot be mechanically transferred from one country to another due to the uniqueness of conditions in each country. However, lessons learned from international experience allow formulating a set of guiding principles for reforms aimed at ensuring UHC. WHO provides very good and detailed recommendations on how to properly build a healthcare financing system in a country.

In 2018, the OECD analyzed Kazakhstan's healthcare system and issued a detailed report with recommendations. The World Bank is deeply involved in this issue and has also provided a number of good recommendations to Kazakhstan. Unfortunately, both in the past and now, the government poorly listens to these recommendations.

Today, the main strategic document for the development of healthcare in Kazakhstan is the «Concept for the Development of Healthcare in the Republic of Kazakhstan until 2026.» This document was approved in November 2022 and was last revised on February 29, 2024. Before the 2026 Concept, the main strategic document was the «State Program for the Development of Healthcare in the Republic of Kazakhstan for 2020-2025.» This document was approved in December 2019 and was notable for the fact that it served as the basis for the

healthcare financing reform. Thus, starting in 2020, the mandatory social health insurance system (MSHI) finally started working in full force. The implementation of this system significantly increased state spending on healthcare financing in Kazakhstan. It is interesting to note that this program planned that with the implementation of MSHI, total healthcare financing in the country would be brought to 5% of GDP by 2024. However, at the end of 2022, this very important plan was postponed to 2027, and it seems that this crucial task of increasing healthcare financing in Kazakhstan will be postponed again.

Another important document for healthcare development in the country is the «National Project 'Modernization of Rural Healthcare.'» This document was approved in November 2022 and was last revised on March 25, 2024.

In October 2023, an important strategic document was discussed - the draft «Concept for the Development of Healthcare Infrastructure for 2024-2030.» This document was never approved, but we will refer to it because it conducted a good analysis of deep problems with equipment, information technology, transportation, and premises in the state medical institutions.

It is also worth noting that in October 2021, the «National Project 'Quality and Accessible Healthcare for Every Citizen 'Healthy Nation'» was approved, and as of January 1, 2024, this document has lost its validity. In the publication, we will not refer to this document, as initially it had little sense, as it only contained planned indicators and did not analyze healthcare problems or describe a strategy for overcoming these problems.

The key problem of the healthcare system in Kazakhstan is the accessibility of free medical services. For example, if you are a city dweller and have enough money to pay for medical services out of your own pocket, you can easily find a private medical company relatively close to you, which will quickly, efficiently, and professionally serve you with good equipment and in quality facilities. After that, you can immediately buy all necessary medications, as there is no shortage of them in Kazakhstan. However, if you are a rural resident and have enough means to pay for medical services and medications, the only problem for you will be finding a good private medical organization nearby, as the income of the rural population is much lower than that of urban residents, and private medical companies are reluctant to open branches there.

Therefore, if you have sufficient income to pay for relatively expensive medical services in Kazakhstan, you will not have any

problems with the availability, accessibility, timeliness, and quality of these services. However, if you do not have enough funds to pay for medical services in a private or public medical organization out of your own pocket, you will immediately face the following issues:

- Not all medical services are available for free.
- Often, you will have to wait several days to receive specialized free services.
- Very often, free medical services will be provided to you in a low-quality, unprofessional manner, on outdated or worn-out equipment, and in extremely worn-out facilities, especially if you live in rural areas.

All these problems with free medical services stem from one reason - insufficient funding of the free healthcare system both from the budget and from the Social Health Insurance Fund.

Starting from 2020, the healthcare financing system in Kazakhstan is mixed. It is based on budget financing and a mandatory health insurance system.

1. According to the legislation, all citizens of Kazakhstan are provided with a «Guaranteed Volume of Free Medical Care» (GVFMC), fully financed by government budget funds. GVFMC includes primary and emergency medical care, for which you do not have to pay out of your own funds, as it is guaranteed to you by the state, regardless of your participation in the Mandatory Social Health Insurance system.

2. Mandatory Social Health Insurance (MSHI) is a state medical insurance system, into which 5% of wages are contributed (3% from the employer and 2% from the employee), providing access to an expanded package of free medical care, including medication. Thus, citizens regularly paying contributions to MSHI and having the status of «INSURED» can receive a broader range of free medical services than those provided in GVFMC. The scope of medical care in the MSHI package is not dependent on the income of the contributor and the amount of contributions to the system (solidarity system).

In addition to contributions from workers' salaries, the state pays contributions to MSHI from the state budget for 15 privileged categories of individuals exempt from contribution payments, totaling about 11 million people or 59% (!) of the total population of Kazakhstan. The privileged categories include children, pensioners, disabled individuals, officially registered unemployed individuals, and so on.

Overall, it is important to note that in Kazakhstan, over the past 10-15 years, healthcare reforms have followed the same trajectory as other socio-economic reforms in the country. Kazakhstan successfully built a

market economy during the early stages of its development; however, as oil revenues began to rise rapidly, market transformations in the country started to be replaced by a command-administrative management system. In this system, the state began to substitute market relations and took on the role of making key economic decisions without consulting parliament or society. This approach undermined the foundations of the market economy and the rule of law, fostering the development of a distributive system (similar to that of the Soviet Union) and accompanying corruption in the country. Instead of a market economy, Kazakhstan established an economic system known as «state capitalism,» which is based on the distribution of oil rents within the economy.

#### REFERENCE

1. Alibekov B.M. Problems of Healthcare Reform in Kazakhstan // Bulletin of KazNMU. – 2021. – No. 5. – P. 25-30.
2. Kurmanova G.S. Analysis of the Development of the Healthcare System of the Republic of Kazakhstan in a Market Economy // Economics and Management: Problems and Solutions. – 2019. – Vol. 6, No. 7. – P. 121-127.
3. Ibragimov A.Zh. State Reforms in Healthcare: Achievements and Problems // Social Aspects of Population Health. – 2020. – Vol. 66, No. 3. – P. 98-104.
4. Baymukhanov N.B. Healthcare Financing in Kazakhstan: Problems and Prospects // Economics and Statistics. – 2022. – No. 4. – P. 44-49.
5. Muratova L.M. State Capitalism and Its Impact on the Healthcare System of Kazakhstan // Bulletin of Economics, Law, and Sociology. – 2021. – No. 2. – P. 58-63.
6. Ashimov M.M. Corruption in Kazakhstan's Healthcare: Causes and Solutions // Science and Education Today. – 2020. – No. 8. – P. 33-38.
7. Omarova A.S. The Impact of Oil Revenues on the Development of Kazakhstan's Healthcare // Healthcare Economics. – 2019. – No. 3. – P. 17-22.
8. Zhunusova M.T. Legal Aspects of Healthcare System Reform in Kazakhstan // Law and State: Theory and Practice. – 2022. – No. 10. – P. 49-55.
9. Tulebaeva R.Zh. Problems of Healthcare Financing in Kazakhstan under State Capitalism // Finance and Credit. – 2021. – Vol. 27, No. 9. – P. 95-101.

10. Karaeva Z.K. Socio-economic Factors Affecting the Accessibility of Medical Services in Kazakhstan // Bulletin of Public Health and Healthcare. – 2022. – No. 11. – P. 77-82.

### **АНАЛИЗ ИСПОЛНЕНИЯ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА КАК ОСНОВА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА**

СМАИЛОВ Б. К.  
старший преподаватель, кафедра «Учет и финансы»,  
Торайгыров университет, г. Павлодар  
БЕЙСЕМБАЕВ А. Д.  
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Анализ исполнения бюджета Республики Казахстан обусловлена необходимостью эффективного использования государственных средств для обеспечения устойчивого социально-экономического развития. Кроме того, Президент РК Касым Жомарт Токаев, поставил задачу усилить парламентский контроль за качеством исполнения республиканского бюджета. И постановил преобразовать Счетный комитет в Высшую аудиторскую палату, для повышения статуса Мажилиса, и доверия граждан Республики [1, с. 8].

В условиях мировой экономической нестабильности и колебаний цен на сырьевые товары важно поддерживать фискальную устойчивость и сбалансированность бюджета. Анализ исполнения бюджета позволяет выявлять дисбалансы и принимать своевременные меры для предотвращения дефицита. Плюс ко всему, бюджет является основным инструментом реализации государственных программ в сферах здравоохранения, образования и социальной защиты, что напрямую влияет на уровень жизни населения.

Эффективное исполнение бюджета также повышает инвестиционную привлекательность страны, укрепляя доверие со стороны иностранных инвесторов.

Следовательно, исследование исполнения бюджета имеет ключевое значение для обеспечения экономической стабильности и повышения благосостояния населения Казахстана. Местный бюджет Павлодарской области состоит из доходной и расходной частей [2, с. 6].

Доходная часть включает налоговые поступления (на доходы, имущество, товары и услуги), неналоговые доходы (доходы от аренды государственной собственности, штрафы, сборы), трансферты из других уровней бюджета и заемные средства. Эти источники формируют основу для финансирования государственных программ и проектов.

Расходная часть направляется на социальные нужды (образование, здравоохранение, социальная защита), экономическое развитие (инфраструктура, поддержка секторов экономики), государственное управление и обслуживание государственного долга. Также финансируются инвестиционные проекты и резервные фонды для непредвиденных расходов. Рассмортим исполнение бюджета района Аккулы.

Целевые трансферты на развитие остались на уровне 35,3 млн тенге, что составляет 0,5% от общего объема поступлений. Субвенции в 2022 году были запланированы на уровне 3 502,7 млн тенге, и этот план был полностью выполнен, составляя 54% от общего объема поступлений. Темп роста субвенций по сравнению с 2021 годом составил 39,2%.

Погашение бюджетных кредитов на 2022 год было запланировано в размере 28,660 млн тенге, но фактически поступило 42,0 млн тенге, что составило 0,6% от общего объема поступлений.

Это на 51% больше по сравнению с предыдущим годом. Поступления займов в 2020 году были запланированы на уровне 449,7 млн тенге, и этот план был выполнен в полном объеме, что составило 6,9% от общего объема поступлений. Темп роста поступлений займов составил впечатляющие 610% по сравнению с 2021 годом, когда поступило всего 63,3 млн тенге.

Свободные остатки бюджетных средств на начало 2022 года составили 91,3 млн тенге, что на 171,7% больше, чем в 2021 году [3, с. 15].

На основании представленных данных с различных источников, исполнение прогнозных поступление бюджета района Акку представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Исполнение прогнозных поступления бюджета района Акку

Наименование структуры поступлений	Факт поступл. за 2021 г.	План поступл. за 2022 г.	Факт поступл. за 2022 г.	% к общему объему поступл.	Темп роста %
Собственные доходы	451,7	450,3	537,3	8,1	22,4
Трансферты в том числе:	4941,6	5599,3	5599,3	84,4	13,3
- Целевые текущие трансферты	1162,0	2411,6	2411,6	37,1	107,5
- Целевые трансферты на развитие	1254,8	35,3	35,3	0,5	-
Субвенции	2516,8	3502,7	3502,7	54	39,2
Погашение бюджетных кредитов	27,8	28,660	42,0	0,6	51
Поступление займов	63,3	449,7	449,7	6,9	610
Остаток бюджетных средств на начало года	33,6	-	91,3	1,4	171,7
Всего поступлений	5518,0	6528,0	6179,4	100,0	-

Данные из таблицы представляет собой сравнительный анализ структуры поступлений в местный бюджет района Аккулы за 2021 и 2022 годы, включая как плановые, так и фактические показатели. По собственным доходам в 2021 году поступления составили 451,7 млн тенге, в то время как на 2022 год было запланировано 450,3 млн тенге, но фактически поступило 537,3 млн тенге, что составляет 8,1% от общего объема поступлений. При этом темп роста составил 22,4% по сравнению с предыдущим годом. Что касается трансфертов, на 2022 год план поступлений составлял 5 599,3 млн тенге, и этот показатель был полностью выполнен, что

составило 84,4% от общего объема поступлений. Целевые текущие трансферты показали значительный рост на 107,5%, увеличившись с 1 162,0 млн тенге в 2021 году до 2 411,6 млн тенге в 2022 году. В целом, общий объем поступлений в местный бюджет в 2022 году составил 6 179,4 млн тенге, что почти полностью соответствует плановому показателю 6 528,0 млн тенге, показывая 100% выполнения бюджета.

Таким образом, в 2022 году наблюдается увеличение поступлений по большинству категорий, особенно по займам и трансфертам, что свидетельствует о положительной динамике в исполнении бюджета района [4, с. 19].

Рассмотрим динамику поступлений в бюджет района Акку на рисунке 1.

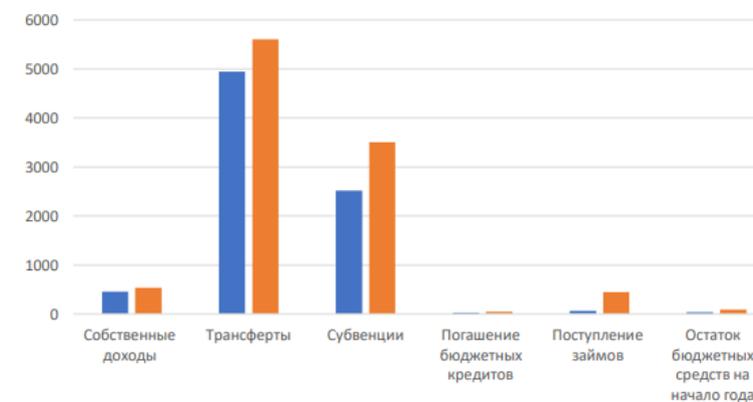


Рисунок 1 – Динамика поступлений в бюджет района Акку

По приведенной ниже круговой, диаграмме, можно наглядно увидеть разницу, в количестве, налоговых поступлений в 2021 и 2022 годах. 2021 год в сравнении, с 2022 годом, получил, меньше на 661,4 млн. тенге, что показывает, что на 2022 год, налоговых поступлений больше. Общие поступления в бюджет района за 2021-2022 гг. представлены на рисунке 2.

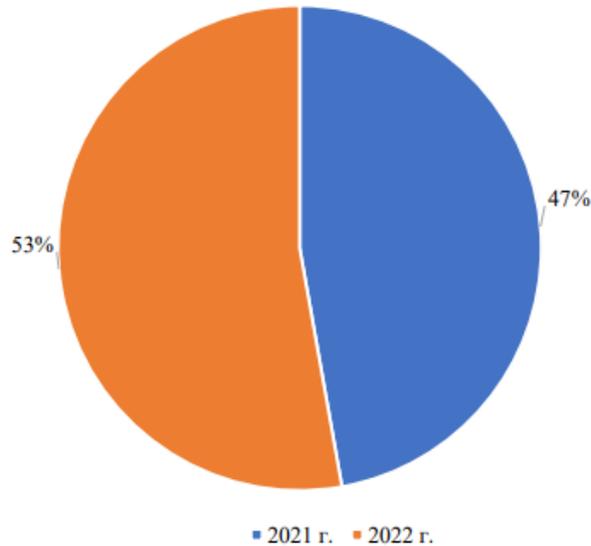


Рисунок 2 – Общие поступления в бюджет района за 2021-2022 гг.

Анализируя налоговые поступления, можно определить, что: корпоративный подоходный налог (КПН) (исключая поступления от крупных предприятий и организаций нефтяного сектора) был запланирован в размере 2018 млн на 2022 год, однако фактические поступления составили 2242 млн., что составляет 112,2% выполнения плана, с отклонением в +226 млн и темпом роста 8%.

Подоходный налог также показал значительное превышение плана. Фактические поступления за 2022 год составили 217738,5 млн. при плане в 178751 млн., что соответствует 122% выполнения, с отклонением в +39676,9 млн. и темпом роста 53,7%.

Социальный налог также значительно перевыполнил план: при запланированных 207515 млн. фактические поступления составили 229576,6 млн. (110,6% выполнения), с отклонением в +22061,6 млн. и ростом на 29,4%.

Налог на имущество был выполнен на 105,3%: при плане в 50248 млн поступления составили 52916,9 млн, с отклонением в +2668,9 млн и темпом роста 5,5%.

Земельный налог показал значительное снижение. При фактических поступлениях за 2021 год в размере 2666,2 млн., в 2022 году поступило лишь 905,3 млн., что означает падение на 66%.

Налог на транспортные средства также снизился: в 2022 году было собрано 3510,5 млн., что на 85% меньше, чем в 2021 году.

Единый земельный налог также снизился на 32%, составив 1693,8 млн. против 2510,7 млн. в 2021 году.

Акцизы продемонстрировали небольшое снижение на 3,1%, с поступлениями в 2022 году в размере 978,9 млн.

Поступления за использование природных ресурсов снизились на 7%, составив 4758,3 млн.

Сборы за ведение предпринимательской деятельности показали небольшое увеличение на 0,7%, составив 2791,7 млн. в 2022 году.

Государственная пошлина показала увеличение на 17,8 %, с фактическими поступлениями в 2022 году в размере 2122,8 млн.

В итоге, общее поступление налогов в 2022 году составило 519235,3 млн. при плане в 448336 млн, что на 19,1% больше фактических поступлений за 2021 год.

В целом, исполнение плановых показателей налоговых поступлений достигнуто. Однако имеются недостатки, выразившиеся в некачественном мониторинге налоговых поступлений, в результате которого по отдельным кодам бюджетной классификации сложилось перевыполнение.

Так, анализ сопоставимости утвержденных планов поступлений налоговых платежей за 2022 год к их фактическому исполнению за предыдущий период, а также вносимых изменений в их годовые объемы в процессе исполнения бюджета района за 2022 год, с учетом их фактического – исполнения, показала, что причинами перевыполнения отдельных категории налогов являются занижение утвержденного плана поступлений к их фактическому поступлению за 2021 год на общую сумму 25 623,7 тыс. тенге в том числе, по подоходному налогу – 25623,7 тыс. тенге (85,0% к 2020 году);

По оценке Ревизионной комиссии, формирование прогноза налоговых поступлений в бюджет района на 2022 год производилось на основе заниженных макроэкономических показателей, не учитывающих реальные возможности роста внутренних и внешних факторов развития экономики района, отсутствия анализа динамики фактического их исполнения за предыдущий период [5, с. 6].

Таким образом, сверхплановое поступление в сумме 71588,7 тыс. тенге не связано с дополнительными источниками доходов, а связаны с занижением плана, что в свою очередь свидетельствует об «искусственном» перевыполнении доходной части бюджета.

Проведенный анализ перевыполнения неналоговых поступлений показал, что отмечаемое перевыполнение поступлений по «штрафам, пени, санкции; взыскания, налагаемые государственными учреждениями, финансируемые из государственного бюджета» (далее штрафы) следствие некачественного планирования поступлений по данному виду поступлений.

Таким образом, можно сделать вывод о нарушении принципов преемственности, результативности и эффективности бюджетной системы, выразившимся в некачественном планировании прогнозных показателей без учета поступлений за предыдущие периоды, некачественном уточнении параметров бюджета района с учетом фактического объема поступлений

Перевыполнение доходов (119,3%) повлияло на занижение утвержденного плана поступлений к их фактическому поступлению за 2021 год, несвоевременное уточнение бюджета, либо отсутствие по некоторым налогам плановых значений. К примеру, в 2022 году, такие налоги как налог на транспортные средства и земельный налог вообще не прогнозировались ни при утверждении, ни при уточнении бюджета. Несмотря на то, что в 2021 году фактическое поступление по транспортному налогу составило 25 013,5 тыс. тенге, а по земельному налогу 2666,2 тыс. тенге.

Указанные факты свидетельствуют о некачественном планировании, первоначально утвержденного плана по налоговым поступлениям, вследствие чего, незапланированные, но фактически поступившие в бюджет средства по земельному налогу -905,0 тыс. тенге, налогу на транспортные средства -3,5 млн. тенге, не были направлены на решение социально-экономических нужд района.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана, 16 марта 2022 года. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.akorda.kz/ru/poslanie-glavy-gosudarstva-kasym-zhomarta-tokaeva-narodu-kazahstana-1623953>

2 Сайт Акимата Павлодарской области [Электронный ресурс] – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/pavlodar?lang=ru>

3 Отчет об исполнении бюджета района Аккулы за 2022 год. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/pavlodar-rkpvlgovkz/documents/details/287374?lang=ru>

4 Сайт Акимата района Аккулы [Электронный ресурс] – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/pavlodar-akkuly?lang=ru>

5 Ревизионная комиссия по Павлодарской области. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/pavlodar-rkpvlgovkz?lang=ru>

## ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА РАЗВИТИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РК

ТИТОВА Е. Г.

магистр экономики, преподаватель,

Высший экономический колледж Казпотребсоюза, г. Павлодар

ХИМЕНКО А. В.

студент, Высший экономический колледж Казпотребсоюза, г. Павлодар

Развитие информационных технологий воздействует на все сферы жизни страны и общества, вносит изменения, делая нашу жизнь проще и комфортнее, работу бухгалтера оперативнее и эффективнее. Использование информационных технологий в бухгалтерском учете позволяет сократить объемы использования бумажных носителей, оптимизировать представление налоговой отчетности, используя удаленный доступ и многое другое.

В экономический словарь прочно вошло понятие «электронного документооборота», информатизация представляет не только онлайн-сервисы, но и современное программное обеспечение, которое помогает организациям более эффективно использовать главный «золотой» ресурс – это время, оптимизировать организационные, технические, производственные и учетные процессы, от организационного документооборота до отправки документов на оплату покупателям и заказчикам, а также обработки входящей документации.

На уровне государственного управления от уровня развития информационных технологий зависит эффективность таких процессов, как кадровое обеспечение, бухгалтерский учет, бюджетное планирование, планирование и осуществление государственных закупок, взаимодействие с другими органами государственной власти и так далее [1, с. 27].

Сбор и обработка первичных данных компании осуществляется бухгалтерией, а цифровизация затрагивает всю систему информационного обеспечения социально-экономических процессов. Необходимо провести исследование изменений в содержании, методологических и концептуальных основах

бухгалтерского учета под влиянием технологических возможностей цифровизации.

В связи с этим бухгалтерский учет приобретает особое значение в условиях цифровизации. С каждым днем данные бухгалтерского учета становятся открытые и доступнее для контроля, начиная от электронных пакетов «банк-клиент», системы государственных закупок и заканчивая виртуальным складом, электронными счетами-фактурами и электронными трудовыми договорами, и электронной биржей труда Enbek.kz.

С развитием технологий качество и оперативность экономической информации принимает особое значение. Формирование и представление финансовой отчетности субъектами экономики является главной целью всей системы бухгалтерского учета. От того насколько качественно, оперативно и точно представлена информация в финансовой отчетности зависит доходность предприятий в результате принимаемых управленческих решений. Так как основными качественными характеристиками финансовой отчетности является уместность и достоверность. В зависимости от объемов предприятия информация бухгалтерского учета может быть достаточно большой и требует колоссального количества времени для ее обработки, в связи с чем использование компьютерного обеспечения значительно упрощает этот процесс и делает информацию более точной и оперативной.

В связи с вышеизложенным в бухгалтерском учете уже прочно закрепилась система «цифровой бухгалтерии», которая представляет собой набор программных продуктов, позволяющих автоматизировать учетные процессы.

Проанализировав рынок программного обеспечения в области автоматизации бухгалтерского учета в Республике Казахстан сформировался следующий список от мобильных приложений, сервисов аутсорсинга бухгалтерского учета до полнокомплектных локальных цифровых сервисов, представленных на рисунке 1.

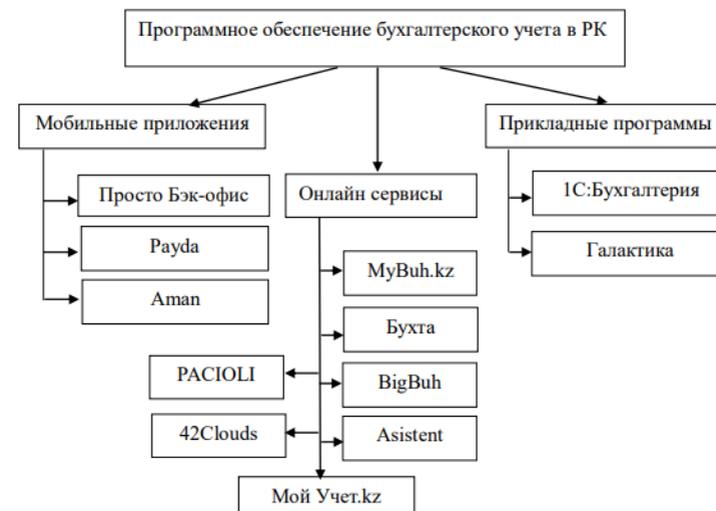


Рисунок 1 – Программное обеспечение бухгалтерского учета в РК

Более полная характеристика возможностей вышеуказанных информационных сервисов в области бухгалтерского учета:

1. MyBuh.kz - Все документы формируются автоматически, не требуя особых знаний в бухгалтерии. Интегрирована с порталом ЭСФ: отправляет электронные счета-фактуры в два клика, отслеживает статусы и загружает входящие. Автоматический расчет налоговых форм, заполнив минимум данных, вы получаете готовый отчет, который можно отправить в налоговую напрямую из сервиса. Есть услуга Бухгалтерский аутсорсинг.

2. Бухта - Сервис аутсорсинга бухгалтерии. Готовит все нужные документы 24 часа в сутки. Напоминает про недостающие бухгалтерские проводки и неоплаченные счета. Автоматизирует взаимодействие с сотрудниками и контрагентами, помогает принимать оплату онлайн. Считает налоги и сдает налоговую и статистическую отчетность вовремя и без штрафов.

3. Payda - это сервис по оказанию комплексных бухгалтерских услуг на упрощённой форме налогообложения.

4. Aman - Онлайн бухгалтерия для ИП. Автоматизация торговли и услуг для малого и среднего бизнеса, работающих в упрощенном режиме

5. 1С:Бухгалтерия - Прикладное решение 1С:Бухгалтерия для Казахстана предназначено для автоматизации бухгалтерского

и налогового учета в коммерческих организациях, а также для формирования отчетности по данным информационной базы. Есть облачная версия 1cfresh.kz.

6. BigBuh — Онлайн сервис по оказанию бухгалтерских услуг для ИП и ТОО на основе упрощенной декларации и по общеустановленному налоговому режиму. Сервис по автоматическому заполнению всех видов налоговых отчетов на основании первичных бухгалтерских документов.

7. Asistent — Интуитивно понятный, простой и полезный сервис онлайн бухгалтерии. Расчет и оплата налогов. Проверка долгов и напоминания. Отчеты в налоговую

8. Мой Учет.kz — Онлайн-учетная система для предпринимателей «на упрощенной декларации». Позволяет создавать первичные документы: счета, счета-фактуры, накладные, акты. Налоговая декларация рассчитывается автоматически. Обновление всех форм документов происходит своевременно на стороне сервера. Можно автоматически формировать налоговую форму и отправлять ее в Комитет государственных доходов РК.

9. PACIOLI — Сервис аутсорсинга бухгалтерии. Предоставляет систему, по которой вся первичная документация сразу размещается в базе, и в любой момент дает достоверную информацию о доходах и расходах компании. Электронное подписание документов. Юридическое консультирование в отношении финансового и налогового учета.

10. 42Clouds — Облачная 1С: Бухгалтерия для Казахстана. Всегда актуальная 1С и автоматические обновления. Привычный интерфейс 1С, который доступен онлайн.

11. Просто Бэк-офис - Сервис аутсорсинга бухгалтера, юриста и HR-ассистента. Мобильное приложение.

12. Галактика — это полномасштабная управленческая информационная система, разработанная специально для крупных и средних предприятий.

Все эти программы значительно упрощают работу бухгалтера, но развитие технологий вносит и некоторые вопросы по учету новых объектов, которые появились в связи с развитием IT-технологий и общества в целом. Так появились новые гибридные и модифицируемые формы активов, пассивов и капитала: криптовалюты, смарт-активы, смарт-контракты, инструменты смешанного инвестирования, новые формы финансовых транзакций, электронные потоки денежных средств, виртуальные денежные средства. и неденежные единицы

стоимости, и т.д. их отражение в бухгалтерском учете требует формирования новых принципов систематизации бухгалтерского учета, выделения критериев признания, показателей и принципов отражения в экономической информации.

В условиях цифровизации, чтобы сохранить свою актуальность, бухгалтерский учет должен позиционироваться как элемент системы получения, обработки и передачи экономической информации. Необходимо четко представлять место, роль и функциональность бухгалтерского учета в экосистеме. В противном случае она рискует «раствориться» в современных технологических и многофункциональных цифровых информационных системах, поскольку эти системы динамично развиваются и агрессивно расширяют сферу своего применения [2].

Особенно можно выделить изучение оценки новых объектов бухгалтерского учета, которыми являются интеллектуальный человеческий капитал, клиентская база, инновационные продукты, результаты исследований и разработок и т.д. Разрабатываются новые информационные технологии, такие как облачные технологии, открытые технологические платформы, электронные справочники и информационные технологии в области бухгалтерского учета. системы формирования, создания единого международного формата и содержания финансовой отчетности в электронном виде XBRL [3, с. 105]. Это создает возможности для построения национальной системы бухгалтерского учета, которая позволит интегрировать показатели, характеризующие состояние внутренних бизнес-процессов организации и внешней среды, показатели интеграции различных видов бухгалтерского учета.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Коржова, О.В., Филимонов, А.А. Цифровая экономика в бухгалтерском учете // Научное обозрение. Педагогические науки. – 2019. – №4-4. – С.53-55. [Электронный ресурс]. – URL: <https://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=2142>

2 Цифровой Казахстан. [Электронный ресурс]. – URL: <https://profit.kz/tags/digitalkazakhstan/>

3 Бекова, Р.Ж., Файзуллина, С.А., Жексембина, А.Е. Цифровизация казахстанской экономики и развитие бухгалтерского учета // Вестник университета «Туран». – 2019. №(2). – С. 153-157. [Электронный ресурс]. – URL: [https://vestnik.turan-edu.kz/jour/article/view/743?locale=ru\\_RU](https://vestnik.turan-edu.kz/jour/article/view/743?locale=ru_RU)

## ВОСТРЕБОВАННОСТЬ РАБОТНИКОВ С «УСТОЙЧИВЫМИ НАВЫКАМИ» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

УТЕБАЕВА А. Б.

к.э.н., доцент, АО «Институт экономических исследований», г. Астана

С 2015 года в Казахстане реализуется глобальная Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года (Повестка до 2030 года) [1]. 17 Целей устойчивого развития, лежащих в основе Повестки до 2030 года, представляют собой набор базовых инструментов социального, экономического и экологического характера для обеспечения качества жизни населения. На сегодняшний день достижение Целей устойчивого развития сталкивается с рядом негативных воздействий, вызванных изменением климата, геополитическими изменениями и других факторов.

Основополагающим в определении стратегических направлений развития стран, организаций, компаний с минимизацией воздействий на окружающую среду, обеспечения социального равенства являются работники с «устойчивыми навыками» или специалисты на «зеленые» рабочие места.

«Зеленые» рабочие места – это позиции, которые способствуют устойчивому развитию и минимизируют негативное воздействие на окружающую среду. Они могут быть связаны с:

- возобновляемыми источниками энергии: работа в области солнечной, ветровой или гидроэнергетики;
- энергоэффективностью: проекты по улучшению энергоэффективности зданий и промышленных процессов;
- управлением отходами: работа в сферах переработки и утилизации отходов;
- сельским хозяйством: использование устойчивых методов ведения сельского хозяйства и органического земледелия;
- экологическим консалтингом: помощь компаниям в разработке экологически чистых стратегий.

Эти рабочие места помогают снижать углеродный след, сохранять природные ресурсы и способствовать экологической устойчивости. К примеру, в 2022 году в мире количество занятых в сфере возобновляемой энергетики составило 13,7 млн. человек,

что больше на 1 млн. человек по сравнению с 2021 годом. В 2012 году данный показатель составил 7,3 млн. человек [2].

В Казахстане на развитие рынка возобновляемых источников энергии (ВИЭ) также направлены значительные усилия со стороны государства. Реализуются Концепция по переходу РК к «зеленой экономике», Концепция развития топливно-энергетического комплекса Республики Казахстан на 2023–2029 годы, предполагающие развитие ВИЭ.

Доля электроэнергии, произведённой объектами ВИЭ с учётом больших ГЭС, в 2022 году достигла 11,8 % по сравнению с 10,3 % в 2015 году. Без учёта больших ГЭС данный показатель составил 4,4%, что значительно выше, чем в 2015 году (0,7%). По состоянию на ноябрь 2023 года доля ВИЭ в общей генерации электроэнергии без учета больших ГЭС составила 6,0 % (130 объектов).

Однако, несмотря на предпринимаемые меры, возобновляемая генерация является нестабильной, и дальнейший рост ее мощностей/выработки может привести к формированию дисбалансов в энергетической системе. В этой связи, особенно важным видится внедрение систем хранения энергии. На сегодняшний день, в Казахстане отсутствуют успешные проекты внедрения таких систем, а также отсутствуют нормы регулирующие технические требования к системам и механизмы реализации проектов, что свидетельствует о необходимости специалистов, обладающих навыками прогнозирования и управления на рынке ВИЭ.

В свою очередь, в мире также наблюдается нехватка квалифицированных работников для удовлетворения стремительного роста числа доступных рабочих мест в сфере «зеленых» технологий и устойчивого развития. Согласно анализу LinkedIn, в котором приняли участие почти 800 миллионов пользователей, в то время как количество «зеленых рабочих мест» в мире росло со скоростью 8% в год за последние пять лет, число людей, указывающих «зеленые навыки» в своих профилях, росло всего на 6% в год [3].

Большинство рабочих мест, связанных с устойчивым развитием и экологичностью, требуют творческих навыков решения проблем и технических навыков. Некоторым из этих навыков можно научиться на рабочем месте, но для увеличения числа квалифицированных соискателей потребуются более эффективные и доступные возможности обучения, соответствующие потребностям работодателей.

Одним из направлений обучения специалистов с «устойчивыми навыками» могут стать микроквалификации. Существуют эффективный опыт развития микроквалификаций с акцентом на устойчивые навыки в различных странах:

- в Швеции активно развиваются программы, которые обучают навыкам устойчивого развития, включая управление ресурсами и экологическую ответственность. Например, некоторые университеты предлагают краткосрочные курсы по устойчивому бизнесу и экологии;

- в Нидерландах программы микроквалификаций, связанные с устойчивым сельским хозяйством и возобновляемыми источниками энергии, помогают фермерам и предпринимателям адаптироваться к новым экологическим стандартам и технологиям;

- в Канаде Проект «Green Skills» предлагает микроквалификации в области устойчивого строительства, зеленых технологий и управления отходами, обеспечивая рабочую силу необходимыми навыками для перехода к более устойчивым практикам;

- в Австралии платформы, такие как «TAFE», предлагают микроквалификации в управлении водными ресурсами и сокращении углеродного следа;

- в Финляндии программы, направленные на образование в области устойчивого развития, включают курсы по экологии и социальной ответственности, предлагаемые как в университетах, так и в колледжах.

Эти инициативы подчеркивают важность устойчивых навыков в образовательных системах и на рынках труда, способствуя развитию более ответственного и экологически чистого общества.

Например, Гарвардская школа дополнительного образования предлагает микросертификаты по экономике замкнутого цикла, по учету выбросов парниковых газов, оценки жизненного цикла производства продукции, по устойчивому финансированию.

Модель экономики замкнутого цикла предлагает потенциальные решения проблем, вызванных истощением природных ресурсов. В данном курсе изучаются основные концепции, инструменты и навыки, необходимые для участия в переходе к экономике замкнутого цикла в самых разных секторах.

С помощью микросертификата по учету выбросов парниковых газов обучающийся приобретает навыки расчёта инвентаризации выбросов парниковых газов, или «углеродного следа», используя

реальные выбросы, и как использовать такие методы, как аудит, разработка стратегии и управление проектами, для его сокращения.

Развитие микроквалификаций в Казахстане активно продвигается в последние годы, что связано с изменениями на рынке труда и необходимостью подготовки специалистов, соответствующих новым требованиям. В Концепции развития высшего образования и науки в Республике Казахстан на 2023–2029 года одним из направлений развития определяется развитие системы сертификации и расширение охвата населения неформальным образованием. На начальной стадии повышения охвата населения предполагается массовая медиа работа по оповещению населения о существовании возможности получения микроквалификации [4].

Необходимо учитывать следующие факторы при реализации микрокурсов в стране:

Сотрудничество с отраслевыми экспертами. Важно наладить партнерство между образовательными учреждениями и компаниями для разработки актуальных курсов, соответствующих требованиям рынка и экологическим стандартам.

Фокус на актуальные темы. Разработка программ по таким направлениям, как зеленая экономика, управление ресурсами, устойчивое сельское хозяйство и экотуризм. Это поможет подготовить специалистов для работы в быстро развивающихся отраслях.

Разработка сертификационных программ. Введение сертификаций, которые признаются работодателями, повысит ценность микроквалификаций и поможет учащимся лучше адаптироваться к рынку труда.

Повышение осведомленности заинтересованных лиц. Проведение семинаров и информационных кампаний, направленных на повышение осведомленности о важности устойчивых навыков и возможностей микроквалификаций.

Эти шаги помогут создать устойчивую систему микроквалификаций, способствующую развитию экологически ответственного подхода в разных сферах экономики Казахстана. Сотрудничество с международными партнерами и организациями, такими как Гарвардская школа дополнительного образования и Coursera позволяет интегрировать лучшие мировые практики в развитие микроквалификаций, предоставляя доступ к образовательным ресурсам мирового уровня.

Таким образом, развитие микроквалификаций с акцентом на устойчивые навыки в Казахстане представляет собой стратегически важное направление, способствующее подготовке квалифицированных специалистов, способных адаптироваться к меняющимся условиям рынка труда и экологическим вызовам. Сотрудничество образовательных учреждений с бизнесом, интеграция современных технологий и фокус на актуальных темах устойчивого развития создают возможности для формирования кадров, отвечающих требованиям экономики будущего. Системный подход к обучению, активное вовлечение различных заинтересованных сторон и постоянное обновление образовательных программ станут ключевыми факторами успешного развития этой инициативы.

#### ЛИТЕРАТУРА

1 Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года // Организация Объединенных Наций. 21 октября 2015 г. [Электронный ресурс]. - URL: <https://documents.un.org/doc/undoc/gen/n15/291/92/pdf/n1529192.pdf> [дата обращения 21.09.2024].

### **KASPI.KZ – СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ «С ЛЮБОВЬЮ» ИЛИ ЧЕМ ОБУСЛОВЛЕНА ПОПУЛЯРНОСТЬ КАСПИ БАНКА?**

ШАМГУНОВА А. Е.

магистр экономических наук,

Колледж информационных технологий, г. Павлодар

ЗЕЙНЕЛОВ И. Т., РАЗМЕРИЦА В. А.

студент, Колледж информационных технологий, г. Павлодар

Один из самых узнаваемых брендов Казахстана - это Kaspi банк, который не только стал ведущим розничным банком страны, но, по сути, перестал быть банком в привычном понимании, переродившись в мультифункциональный сервис, ставший частью ежедневного образа жизни миллионов клиентов.

Для наглядности мы провели опрос среди жителей нашего города: задав лишь один вопрос: приложение какого банка вы используете? 70% респондентов ответили Kaspi-банк, аргументируя это тем, что он очень удобен и прост в ежедневном использовании,

остальные респонденты были держателями зарплатных карт других банков, но приложение Kaspi Bank активно используют для других целей.

Так в чем же заключается популярность Kaspi Банка: стратегия развития и забота о комфорте вкладчиков. С каждым годом Kaspi Bank привлекает всё больше клиентов;

сильные рыночные позиции и показатели ликвидности. В апреле 2020 года рейтинговое агентство S&P Global Ratings присвоило банку один из самых высоких рейтингов в Казахстане;

внедрение инноваций. Предлагаемые Kaspi Bank новшества позволили жителям Казахстана снизить использование наличных средств и перейти на безналичные платежи;

индивидуальный подход к кредитованию. Компания выдаёт средства заёмщику за пять минут, а каждую заявку рассматривает в индивидуальном порядке: одним выдаёт кредит на более длительный срок, а другим — под более низкий процент.

Однако кроме явных преимуществ есть и скрытые камни:

по сравнению с другими банками высокая годовая комиссия за обслуживание карты в размере 2000тг; например у «Halyk Bank» годовая комиссия по цифровой карте за обслуживание не взимается в первый год, в последующие годы 150 тенге ежемесячное обслуживание;

технические сбои; из-за большого количества инструментов приложение Kaspi Банка иногда испытывает сбои, что приводит к временной недоступности сервиса, задержкам платежей или переводов;

очереди в отделениях. Хотя Kaspi активно развивает свои онлайн-сервисы, в физических отделениях банка, особенно в крупных городах, могут наблюдаться большие очереди;

навязывание продуктов. Клиенты иногда сообщают о навязывании дополнительных продуктов, таких как кредитные карты или страховки, без четкого информирования о всех условиях;

ограниченный доступ к международным операциям. В отличие от некоторых других банков, Kaspi может ограничивать возможности международных переводов и операций за границей. кредиты выдают всем;

вопросы безопасности. Некоторые пользователи сообщают о рисках взлома учетных записей или мошенничества, хотя Kaspi активно работает над улучшением системы безопасности;

сложности с удалением учетной записи. Некоторые клиенты отмечают сложности при попытках закрыть счета или удалить учетную запись в банке, что может занять значительное время и потребовать множество шагов;

невысокие процентные ставки по депозитам. Процентные ставки по депозитам в Каспи могут быть ниже, чем у конкурентов, что делает их менее привлекательными для тех, кто хочет зарабатывать на вкладах;

высокая процентная ставка по кредитам;

и главный минус кредиты дают почти всем – тем самым еще больше загоняя население в долговую яму.

Но не смотря на все эти недостатки, мы решили выяснить в чем же уникальность и привлекательность Kaspi Bank для жителей нашей страны?

При населении Казахстана 19 миллионов на сегодняшний день приложением Kaspi.kz пользуются больше 13 миллионов пользователей, и около полумиллиона компаний по всей стране. Казахстанцам доступны такие услуги, как интернет-магазин, Kaspi Travel, доставка продуктов и многое другое.

Идея создания интернет-магазина появилась в 2014 году, так как в приложение был внедрен маркетплейс, оплата платежей, коммунальных услуг, в 2020 году запустили Kaspi Travel.

Сегодня Казахстан показывает выдающиеся результаты по уровню цифровизации и доступности государственных услуг для граждан это стало возможным благодаря поддержки главы государства цифровых инициатив.

В 2021 году казахстанцам стали доступны госуслуги: жители нашей страны активно пользуются цифровыми документами, в приложении Kaspi.kz: мы можем оплатить налоги; прямо с экрана мобильного приложения Kaspi.kz казахстанцы могут продать, купить и перерегистрировать автомобиль, оплатить пошлины и взносы, выбрать номер автомобиля, услуга регистрация автомобиля онлайн – уникальный процесс, аналогов которому нет.

Kaspi.kz является единственным примером в мире, где сосредоточен такой набор самых разнообразных сервисов, которым пользователи или партнеры пользуются регулярно для развития своего бизнеса и улучшения своей жизни. Таких примеров на сегодняшний день в мире нет.

## ЛИТЕРАТУРА

1 Сколько казахстанцев пользуются Kaspi.kz. [Электронный ресурс] - URL: <https://press.kz/novosti/skolko-kazahstanczev-polzuyutsya-kaspi-kz>.

2 В приложении Kaspi казахстанцы оплачивают более 7000 услуг <https://kapital.kz/tehnology/106826/v-prilozhenii-kaspi-kazakhstantsy-oplachivayut-boleye-7000-uslug.html>. [Электронный ресурс] - URL: <https://kapital.kz/tehnology/106826/v-prilozhenii-kaspi-kazakhstantsy-oplachivayut-boleye-7000-uslug.html>

3 Казахстан один из лидеров цифровой экосистемы благодаря таким платформам, как Kaspi, признали в МЦРИАП. [Электронный ресурс] - URL: <https://www.zakon.kz/tekhn/6410128-kazakhstan-odin-iz-liderov-tsifrovoy-ekosistemy-blagodarya-takim-platformam-kak-Kaspi-priznali-v-mtsriap.html>

4 Kaspi Bank (Каспи Банк) - История успеха автоматизации бизнеса. [Электронный ресурс] - URL: <https://profi-soft.kz/articles/kaspi-bank-kaspi-bank-istoriya-uspekha-avtomatizatsii-biznesa/>

## ҚАРЖЫ ЖҮЙЕСІ МЕН ЕСЕПТІҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ

ШИЖБАНОВА А. М.

оқытушы, Ақпараттық технологиялар колледжі, Павлодар қ.

ИДРИСОВА Д. Г.

студент, Ақпараттық технологиялар колледжі, Павлодар қ.

Қаржылық талдаудың ақпараттық базасы бухгалтерлік және қаржылық есептілік болып табылады. Бухгалтерлік есептілік ұйымның есепті күнгі мүліктік және қаржылық жағдайын, сондай-ақ оның есепті кезеңдегі қызметінің қаржылық нәтижелерін көрсететін көрсеткіштер жүйесін білдіреді. Бухгалтерлік есептілікті жасау мен ұсынудың қағидаттары мен тәртібі «Бухгалтерлік есеп пен қаржылық есептілік туралы» ҚР Заңымен реттеледі. Қазіргі уақытта қолданыстағы бухгалтерлік есептілік нысандары Қазақстан Республикасы Парламентінің 2007 жылғы 28 ақпандағы № 234 бұйрығымен бекітілген. Бухгалтерлік есептің элементтері: қаржылық жағдай туралы есеп, кірістер мен шығындар туралы есеп және оларға қосымшалар, ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп, капиталдың өзгеруі туралы есеп және аудиторлық қорытынды. Бухгалтерлік есеп нысандары арасында байланыс бар [1].

Есеп беру нысандарының әрқайсысының өзіндік аналитикалық мүмкіндіктері бар. Соларға тоқталып кететін болсақ, Кәсіпорынның Қаржылық Жағдай туралы Есебі (1-нысан) - есепті күнгі жағдай бойынша ұйымның қаржылық жағдайын талдау және бағалау үшін неғұрлым ақпараттық нысан: баланс ұйымның қарыз алушы ретінде төлем қабілеттілігін бағалауға мүмкіндік береді [2].

Пайдалар мен шығындар туралы есеп (2-нысан) есепті кезеңдегі кәсіпорын қызметінің ағымдағы қаржылық нәтижелері туралы мәліметтерді: баланстық пайданың немесе залалдың шамасын, осы көрсеткіштен құралатын, пайдаға салынатын салық сомасын және т. б. қамтиды. Бухгалтерлік балансқа және пайда мен залал туралы есепке қосымшалар ұйымның есеп саясатына қатысты мәліметтерді ашады және пайдаланушыларды есептіліктің негізгі нысандарына енгізу орынсыз, бірақ ұйымның қаржылық жағдайын, оның қызметінің қаржылық нәтижелерін және оның қаржылық жағдайындағы өзгерістерді нақты бағалау үшін есептілікті пайдаланушыларға қажет қосымша деректермен қамтамасыз етеді. Қосымшалар ақпаратты жеке нысандар және түсіндірме жазба түрінде ашады [3].

Капиталдың өзгеруі туралы есеп (3-нысан) ұйымның меншікті капиталының, алдағы шығыстар мен төлемдер резервтерінің және бағалау резервтерінің болуы мен қозғалысын, ұйымның таза активтері құнының шамасы мен динамикасын талдауға мүмкіндік береді.

Ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп ұйымның ағымдағы, инвестициялық және қаржылық қызметі бөлінісінде ақша қаражатының құрылымын және болған өзгерістерін талдауға мүмкіндік береді. Түсіндірме жазбада ашуға жататын және бухгалтерлік есептіліктің басқа нысандарында көрсетілмеген деректер туралы: есеп саясатының өзгерістері, материалдық-өндірістік қорлар, негізгі құралдар, ұйымның кірістері мен шығыстары, есепті күннен кейінгі оқиғалар және т. б. туралы ақпарат қамтылады [4,5].

Аудиторлық қорытынды-ұйымды тексеру нәтижелері бойынша мамандандырылған ұйым немесе аттестатталған аудитор берген, оның бухгалтерлік есептілігінің дұрыстығын және жасалатын шаруашылық операцияларының заңдылығын растайтын құжат. Ілеспе жазба-кәсіпорынның есебіне қоса берілетін және есепті құрастырушы туралы негізгі мәліметтерді және олардың мазмұны қысқаша аннотацияланған енгізілген есептік нысандар тізбесін

қамтитын құжат. Қаржылық есептілік қаржылық талдаудың ақпараттық базасы ретінде сапалық сипаттамалардың жиынтығына ие болуы керек. Қаржылық есептіліктің сапалық сипаттамалары-бұл қаржылық есептілікте берілген ақпаратты пайдаланушылар үшін пайдалы ететін негізгі принциптер немесе талаптар. Бұл келесі принциптер - түсініктілік, орындылық, сенімділік және т.б. [6].

Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдаудың ақпараттық қайнар көзі болып қаржылық есеп беру табылады. Қаржылық есеп беруге негізделген немесе қаржылық есептен алынған материалдармен толықтырылады. Түсіндірме жазбада берілген субъектінің есеп, есеп берудің қандай саясатын ұстап отырғандығы және қаржылық есепті пайдаланушылардың талаптарына сай басқа да ақпараттар жазылуы керек. Бухгалтерлік есеп ақпараттың көлеміне және сол ақпаратты пайдаланушыларға тікелей байланысты болады. Сол пайдаланушылар әртүрлі болуы мүмкін. Мысалға, кредиторлар немесе инвесторлар. Олар экономикалық шешімді субъектінің қаржылық және т.б. есептеріне сүйене отырып қабылдайды. Бұл ақпараттарды пайдаланушылар ішкі және сыртқы болып бөлінеді. Қаржылық есеп беруді дайындау мен ұсыну үшін басшылық қаржылық жағдай, оның нәтижелері мен ондағы өзгерістер жайлы ақпаратқа сүйенеді. Бухгалтерлік ақпараттық жүйе қаржылық және басқарушылық болып бөлінеді. Қаржылық есепті сыртқы есеп, ал басқару есебін ішкі есеп деп те атайды. Ақпараттар жүйесі екі саладан тұрады. Егер біріншісі сыртқы пайдаланушылардың мүддесіне арналған ұйымдардың қаржылық қызметі жағдайын бағалауға қызмет ететін қаржылық есеп болса, екіншісі керісінше ішкі пайдаланушылардың қызығушылықтарына көзделген ұйымдардың шаруашылық қызметін талдау мен бағалауға қызмет ететін басқарушылық қызмет. Қаржылық есепте ұйымдардың қаржылық жағдайы туралы мәліметтер жинақталып, жалпылама бухгалтерлік есеп жүйесіндегі ақпараттардың белгілі бір бөлігін құрайды. Қаржылық есеп өрісіндегі ақпараттар тиісті құжаттар мен шоттарда жинақталады. Американың лицензияланған бухгалтерлік қоғамы институтының берген анықтамасында: «Қаржылық есеп ақшалай өлшеммен алғандағы ұйымдардың активтерін және осы активтер көздерін, сондай-ақ қаржылық қызмет бағытының өзгеруін және өзгеріске түсу фактілерінің есебін жүргізуге арналған», - делінген [7].

Ұйымның балансы осы ұйымның белгілі бір кезеңдегі қаржылық тұрақтылығын және оның өз шаруашылық қызметін

үздіксіз жүргізуі мен өзінің қарыз міндеттемелерін уақытында өтеуі үшін қаржы ресурстарымен қамтамасыз етілуін көрсетеді. Сонымен, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы нені білдіреді? Кейбір авторлар қаржылық тұрақтылықты «өз қаражаттарын шебер пайдалану қабілеттігі, жұмыс үрдісінде үздіксіздігін қамтамасыз ететін қаржының жеткілікті болуы» деп түсіндіреді. Қаржылық тұрақтылық – меншікті және қарыз қаражаттарының байланысы. Бұл ұғымды А.Д. Шеремет пен Р.С. Сайфуллин оңтайлы түрде анықтайды. Олардың ойынша, «Қаржылық тұрақтылық – бұл әрдайым төлем қабілеттілігін кепілдендіретін кәсіпорынның белгілі бір жағдайы» [8].

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы – бұл тәуекелділіктің мүмкін болатын деңгейінде төлем қабілеттілігі мен несие қабілеттілігін сақтай отырып, табысты өсіру негізінде қаржыны тарату мен пайдалану арқылы кәсіпорынның дамуын көрсететін қаржы ресурсының жағдайы.

Қаржылық жағдайды бағалауды қаржылық тұрақтылықтан бастаған жөн және оған мыналар кіреді:

- кәсіпорын активтерінің құрылымдық және құрамдық динамикасын талдау;
- кәсіпорын активтерінің қалыптасу көздерінің құрамдық және құрылымдық динамикасын талдау;
- кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштерін талдау;
- кәсіпорынның төлем қабілеттілігін және несие қабілеттілігін талдау.

Қаржылық талдаудың тәжірибесі қаржылық есепті оқудың негізгі ережелерін қалыптастырады. Олардың ішінен алты негізгі әдістерді қарап өтуге болады:

1. көлденең талдау
2. тікелей талдау
3. трендтік талдау
4. салыстырмалы талдау
5. факторлық талдау
6. қаржылық коэффициенттер әдісі.

Көлденең (уақытша) талдау – есептің әрбір позициясын өткен кезеңмен салыстыру. Ол өткен кезеңдігімен салыстырғандағы бухгалтерлік есептің түрлі баптарының абсолюттік және салыстырмалы ауытқуларын анықтауға мүмкіндік береді. Оларға

тән үрдістерді анықтау және болжау мақсатында берілген есептік нысанның жекелеген баптарының динамикасын талдау.

Тікелей (құрылымдық) талдау – әрбір есеп позициясының жалпы нәтижеге тигізетін әсерін айқындай отырып, қорытынды қаржылық көрсеткіштердің құрылымын анықтау. Ол жалпы баланс немесе оның бөлімдері бойынша қорытынды көрсеткіштегі жеке баптардың үлес салмағын анықтауға мүмкіндік береді және белгілі бір баптардың салыстырмалы маңыздылығын анықтау үшін есеп беру нысанының құрылымын талдайды. Көлденең және тікелей талдаулар бір-бірін толықтырады. Сондықтан да есептің бухгалтерлік құрылымы секілді оның жеке көрсеткіштерінің динамикасын да сипаттайтын кестелерді жасайды [9].

Трендтік талдауда барлық көрсеткіштерін 100% деп алып, базистік жыл деңгейінен бірқатар жылдар көрсеткіштерінің салыстырмалы ауытқуын есептеу көзделеді. Трендтің көмегі арқылы алдыңғы жылдардағы көрсеткіштердің мүмкін болатын маңызы қалыптасады, ал одан кейін перспективті, болжалдық талдау жүргізіледі. Егер сөздің қысқасын айтсақ, бұл талдау түрін «бірнеше жылдар бойынша көлденең талдау» деп те атауға болады.

Салыстырмалы (кеңістік) талдау – бұл фирмалардың, бөлімшелердің және цехтардың жекелеген көрсеткіштері бойынша есебінің құрама көрсеткіштерін шаруашылық ішіндегі талдау, сонымен бірге берілген фирманың көрсеткіштерін орташа салалық және орташа жалпы экономикалық мәліметтері бар бәсекелес фирмалардың көрсеткіштерімен салыстырғандағы шаруашылық аралық талдау болады.

Факторлық талдау – ол дегеніміз жекелеген факторлардың қорытынды көрсеткішке тигізетін әсерін зерттеудің регрессиялық және корреляциялық тәсілдер арқылы талдау.

Ұйымның қаражат көздері мен мүліктік жағдайын талдау - бұл қаржылық жағдайды талдаудың кешенді бағдарламасының бірінші бөлімі. Кәсіпорынның қаржылық жағдайының құрылымы мен динамикасын алдын-ала талдау өткен ғасырдың 20-жылдарында алғаш рет балансты құрушылардың бірі Н. А.Блатов жасаған салыстырмалы аналитикалық баланс бойынша жүзеге асырылады.

Салыстырмалы аналитикалық баланс бастапқы деңгейден оған құрылымның, динамиканың және баланстың құрылымдық динамикасының көрсеткіштерін қосу арқылы алынады. Салыстырмалы аналитикалық баланс қаражат көздерін және

кәсіпорын мүлкінің түрлерін бағалауға мүмкіндік береді. Тік және көлденең талдау әдістері қолданылады.

Балансты талдау міндеттемеден басталады. Пассивтің негізгі аналитикалық міндеті-кәсіпорын қандай көздерден дамиды. Бухгалтерлік баланс активін талдаудың негізгі міндеті:

- активтердің қандай түрлеріне көздердің өсуі көп дәрежеде бағытталған
- активтердің қандай түрлері есебінен мүліктің азаюы орын алды.

Талдау мақсатында бастапқы баланс агрегатталады. Міндеттемелер оларды төлеудің жеделділік дәрежесі бойынша, активтер өтімділік дәрежесі бойынша топтастырылған. Агрегаттауға бөлім атауларына дейін рұқсат етіледі.

Құрылымның көрсеткіштері бойынша қаржылық тұрақтылық коэффициенттерінің мәнін бағалауға болады, яғни одан әрі қосымша есептеу қажет емес. Динамика көрсеткіштері әр түрлі баланстық баптардың өсу немесе төмендеу қарқынын бағалайды.

Қаражат көздерінің құрылымы капиталдандыру коэффициенттерімен сипатталады. Бұл көздерді мүліктің әртүрлі түрлеріне орналастыру құрылымы өтімділік пен қаржылық тұрақтылық коэффициенттерімен сипатталады.

Құрылымдық динамиканың көрсеткіштері ең ақпараттылығы болып табылады және факторлық талдау жүргізуге мүмкіндік береді, яғни баланс құрылымының қандай жолдар немесе бөлімдер есебінен өзгергенін бағалау.

Ұйымның баланс өтімділігін және төлем қабілеттілігін талдау-қаржылық жағдайды талдаудың кешенді бағдарламасының .

Кәсіпорынның өтімділігі (яғни тұтастай алғанда кәсіпорынның активтері) - келісімшарттарда көзделген өтеу мерзімдерін бұза отырып, қысқа мерзімді міндеттемелерді өтеу үшін теориялық тұрғыдан жеткілікті мөлшерде айналым қаражатының болуы.

Кәсіпорынның төлем қабілеттілігі-кәсіпорынның дереу өтеуді талап ететін кредиторлық берешек бойынша есеп айырысу үшін жеткілікті ақша қаражаты мен оның баламаларының болуы.

Ұйымның қаржы жағдайын бағалауда қаржылық талдаудың түрлі тәсілдер мен жолдарын пайдалануға құқықты. Оларды тиімді пайдаланып, осы бағалауды жүргізудің өзектілігіне байланысты дұрыс әдісті таңдай отырып, тексеруші қаржылық жағдайға терең, жан-жақты әрі кешенді талдау жүргізе алатынына көз жеткізеді. Сонымен қатар объективті және анық баға береді, қаржылық

тұрақтылығының нығайғанын және табыстылығының өскенін көріп, болашаққа ұсыныстар дайындайды.

Осы айтылған мәліметтерді қорыта келе, қаржылық талдау жасаудың көптеген маңызды тұстары бар екенін аңғаруға болады. Жоғарыда айтылып кеткен формулалар арқылы кез-келген кәсіпорынның қаржылық жағдай туралы есебіне талдау жасап, сол кәсіпорын келешекте қандай бағыт арқылы жылжу керектігін, қандай трендке ұмтылу керектігін анықтай алады.

## ӘДЕБИЕТТЕР

1 «Бухгалтерлік есепке алу және қаржылық есеп беру туралы» ҚР Заңы. 28.02.2007 ж. № 234-ІІІ(03.01.2022 ҚР өзгертулер мен толықтырулар бойынша), [Электронный ресурс]: <https://adilet.zan.kz/kaz>.

2 Бухгалтерлік есептің типтік шоттар жоспары. 23.05.07 ж. №185 Қаржы Министрінің бұйрығы, (2019 жылғы 3 маусымына өзгерістер мен толықтырулар). [Электронный ресурс]: <https://zakon.uchet.kz/kaz/search/>

3 Ұлттық қаржылық есеп беру стандарты. ҚР Қаржыминистрінің 2013 жылғы 31 қаңтардағы № 50 бұйрығы (2021 жылғы 3 маусымына өзгерістер мен толықтырулар). [Электронный ресурс]: <https://www.gov.kz/memleket/entities/minfin?land=kk>

4. Accounting, Finance, Sustainability, Governance and Fraud. [Текст] / 2017-ongoing. Book Series. - 2012. - P. 215-225.

5. Alimhanova, A., Vazhdaev, A., Mitsel, A., Sidorov, A., Dynamic Model of Enterprise Revenue Management Based on the SFA Model. - 2023. [Текст] / Mathematics 11(1),211 Multidisciplinary Digital Publishing Institute (MDPI) EISSN:2227-7390

6. Торшаева Ш.М. Бухгалтерлік есептің негіздері оқулық [Текст] / Ш.М. Торшаева; ҚР Білім және ғылым министрлігі, ISBN 978-601-204-386-0 Қарағанды. - 2017. - 220 б.

7. Халықаралық Қаржылық Есептіліктің Стандарттары (IAS және IFRS), 2021, [Электронный ресурс]: <https://www.gov.kz/memleket/entities/minfin?land=kk>

8. Taylor and Francis. Accounting Education. 2017-ongoing. Articles in Press. [Электронный ресурс]: <https://ideas.repec.org/s/taf/accted.html> 9. ҚР-ның Азаматтық Кодексі, 02.08.2015 ж. № 342-V ҚР Заңы, (12.01.2022 ж. жағдай бойынша өзгерістермен және толықтырулармен), [Электронный ресурс]: [https://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=1006061#sub\\_id=0](https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1006061#sub_id=0)

## МАЗМҰНЫ

Экономика және құқық  
Экономика и право

### Секция 16

Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет  
Государственное управление и государственная служба

<b>Аманкельдиева А. А., Давиденко Л. М.</b> Роль местных органов управления в создании и поддержании инновационных экосистем.....	3
<b>Жумкенов А. А., Кунызова С. К.</b> Влияние социально-экономических факторов на состояние правопорядка в регионе.....	8
<b>Каирова Ж. К., Кайдарова С. Е.</b> Внедрение искусственного интеллекта в систему государственного управления: возможности и вызовы.....	12
<b>Каирханова М. Т., Нарынбаева А. С.</b> Развитие инфраструктуры в агропромышленном комплексе.....	18
<b>Кайдарова С. Е., Жуманазарова А. Б.</b> Мемлекеттік сатып алу жүйесі басқару объектісі ретінде.....	24
<b>Қоқашев Е. С., Кайдарова С. Е.</b> Кластерлік саясат ұлттық экономиканың бәсекеге қабілеттілігін арттыру құралы ретінде.....	30
<b>Қуаныш Е. Т., Арынова З. А.</b> Интеграция устойчивых практик в местное управление: роль органов власти в формировании «Зеленой экономики» на региональном уровне.....	34
<b>Машрапов Н. К., Жандрахимов Д. А.</b> Оценка качества государственного управления: отечественный и зарубежный опыт.....	39
<b>Титова Е. Г., Смайлова А. Т.</b> Проблемы и перспективы строительства атомной электростанции в РК.....	45

### Секция 18

Павлодар облысының экономикасы:  
жағдайы, мәселелері, болашағы  
Экономика Павлодарской области:  
состояние, проблемы, перспективы

<b>Аймуханова Д. С., Кунызова С. К.</b> Пенсионная система Республики Казахстан: состояние и тенденции развития.....	52
<b>Бейсембина А. Н., Потапенко А. В., Каменов М. Б., Минаков Б. М.</b> Организационные и экономические основы построения и развития рынка труда Республики Казахстан.....	56
<b>Бейсембина А. Н., Давиденко Л. М., Карпов В. В., Титков А. А., Кунызова А. Ж.</b> Механизмы реализации «Зеленой» интеграции с привлечением компаний, государственных органов и банковских учреждений, включая членов национального ESG клуба.....	62
<b>Ворушин Я. Д., Давиденко Л. М.</b> Брендинг: особенности реализации готовой продукции и экологическая устойчивость.....	70
<b>Давиденко Л. М., Шеримова Н. М., Фоос М. А., Шаисмаилов Д. А.</b> Продвижение казахстанских экологических брендов: проблемы и перспективы.....	74
<b>Давиденко Л. М., Жунусова Д. Б., Пятницкая А. А.</b> Экологический брендинг глобальных компаний (на примере АО «Лаборатория Касперского»).....	82
<b>Диаскызы Н., Долголец А. В., Даулеткулова Ж. М.</b> Молодежное предпринимательство в сфере образования.....	87
<b>Имангалиева И. Т., Амерханова А. Х., Фоос М. А.</b> Коррупционные схемы в экологии и экономические последствия для общества.....	93
<b>Казиханов А. Н.</b> Совершенствование системы государственного управления ресурсным потенциалом региона с использованием прогрессивных инновационных подходов.....	101
<b>Кислов А. Ю.</b> О критически-беспрецедентной важности электроэнергетики для существования и развития экономики Республики Казахстан.....	104
<b>Науменко И. Е., Киреев А. Р.</b> Влияние инструментов цифровой экономики на систему организации бизнеса.....	112

<b>Ниязбек Н. Н.</b>	
Совершенствование механизмов государственного управления отраслями экономики .....	118
<b>Нурбаева Г. Е., Жакупова Д. К., Рахатбек А. Х.</b>	
Павлодар облысының демографиялық жағдайын талдау .....	121
<b>Нурғалиева А. А., Рахметова Д. А.</b>	
Пути развития рынка туристических услуг в Республике Казахстан.....	132
<b>Оспанова Ж. А., Давиденко Л. М.</b>	
Повышение ценовой конкурентоспособности продукции посредством применения цифровизации в процессе ее производства .....	139
<b>Ошакбаева А. Т.</b>	
Оптимизация региональной структуры экономики в трендах развития ее приоритетных отраслей.....	143
<b>Рымбаев А. Р.</b>	
Современное состояние малого и среднего бизнеса Павлодарской области .....	148
<b>Снежко Е. Д., Аспанова К. Б., Давиденко Л. М.</b>	
Экологические аспекты брендовой продукции на Казахском рынке (опыт ТОО «Н&М Казахстан») .....	152
<b>Титков А. А., Молдабаева А. К.</b>	
Исследование и анализ системы подготовки кадров с высшим образованием в Павлодарской области .....	156
<b>Титков А. А., Мантыков С. С.</b>	
Современные тенденции развития строительной индустрии в Республике Казахстан .....	165
<b>Титков А. А., Оспанов Ф. А.</b>	
Современные тенденции развития павлодарской области и обеспеченности региона трудовыми ресурсами .....	168
<b>Тлектесова Т. М., Кунязов Е. К.</b>	
Анализ текущей системы управления иностранными инвестициями в Казахстане .....	172
<b>Тұрсынбаев М. М.</b>	
Совершенствование механизмов разработки и исполнения государственных индикативных стратегических программ.....	178
<b>Юргензон И. Ю., Кусекова А. К.</b>	
Польза киберспорта для формирования полезных навыков молодежи Павлодарской области .....	182
<b>Секция 19</b>	
<b>Құқықтану және құқық</b>	
<b>Юриспруденция и право</b>	
<b>Ажибаева Ж. К., Рамазанов И. А., Бабулиди Д. Е.</b>	
Использование цифровых технологий в юриспруденции .....	186

<b>Акимжанова М. Т., Скрыльников А. И.</b>	
Механизмы защиты прав усыновленных детей в рамках международного усыновления .....	190
<b>Акимжанова М. Т., Тілеп Т., Аскарбаев Н. А.</b>	
Роль нотариата в обеспечении наследственных прав граждан .....	197
<b>Ахметжанов Т. Ж., Баданина М. А.</b>	
Блокчейн как способ борьбы с коррупцией в сфере экологии .....	203
<b>Ахметов Т. У.</b>	
Анализ законодательства о коммерческих юридических лицах РК и зарубежных стран .....	208
<b>Баданина М. А., Седова С. С., Туменов А. Б.</b>	
Регистрация мигрантов на международном уровне .....	213
<b>Баданина М. А., Болатханова А. М.</b>	
Миграционные процессы в современном казахстанском обществе.....	220
<b>Баданина М. А., Бегимбетова В. А.</b>	
Административно-правовое регулирование охраны труда и социального обеспечения дистанционных работников .....	226
<b>Бураков А. О.</b>	
Поправки в закон о рекламе букмекеров как один из способов противодействия лудомании.....	229
<b>Возняк О. А.</b>	
Вопросы квалификации лишения жизни в присутствии близких лиц как убийства с особой жестокостью .....	232
<b>Ганикель А. А.</b>	
Наследование отдельных видов имущества.....	240
<b>Дубовицкая О. Б., Савриденов А. Т., Совет Н. Н.</b>	
О некоторых аспектах совершения законодательства о референдуме...244	
<b>Ильясова Г. А., Муратова А. К.</b>	
Қазақстан Республикасының көлік-транзиттік әлеуетін арттырудың құқықтық мәселелері .....	251
<b>Кабулова П. М., Ақтайлакова Д. А.</b>	
Роль политических партий в Казахстане .....	256
<b>Канафина А. Н., Борашев М. Р.</b>	
Кәмететке толмағандар арасында суицидтің алдын алу шаралары .....	261
<b>Карибаев К. А.</b>	
Компьютерлік ақпарат саласындағы қылмыстық .....	269
<b>Касымова Д. К.</b>	
Современная практика долевого участия в жилищном строительстве (на материалах Республики Казахстан) .....	273
<b>Лялязов Х. Р., Ахмеджанова Г. Б.</b>	
Договорная ответственность в обычном праве казахов.....	279
<b>Савриденов А. Т., Совет Н. Н., Жамулинов В. Н.</b>	
О некоторых аспектах ограничения права граждан на участие в голосовании .....	283

<b>Садықова Р. З., Хамза Е. Б.</b> Проблемы банкротства физических лиц .....	287
<b>Смагулова Ж. Б., Байтлєсова Д. Т., Қаратаева Н. Б.</b> Проблема насилия в семье .....	292
<b>Талипова Ж. Ж., Кусайнова К. С.</b> Дербес деректер жеке өмірге қол сұғудың қазіргі заманғы объектісі ретінде және оларды Қазақстан Республикасында құқықтық қорғау .....	297
<b>Тоқатов Р. А., Раймова А. Ж.</b> Зияткерлік меншік саласындағы смарт келісім-шарттар: авторлық құқықтарды қорғау және мәмілелерді автоматтандыру .....	303
<b>Утегенов А. Д., Смагулова Д., Нурамашева А.</b> Қазақстанның денсаулық сақтау жүйесінде дербес деректерді қорғау және шетелдік елдермен салыстыру .....	311
<b>Шагиева Г. Т., Шаханова М. К., Абраева А. Г.</b> Правовые рамки искусственного интеллекта в Казахстане.....	317
<b>Шагиева Г. Т., Савриденев А. Т., Молдабаев Н. Б.</b> О возможности совершенствования законодательных норм регулирующих референдум .....	324
<b>Шахманов А. Е., Талипова Ж. Ж.</b> Практика применения ответственности за легализацию имущества, приобретенного преступным путем (на материалах Республики Казахстан) .....	329

## Секция 17

Қаржы жүйесі мен есептің қазіргі жағдайы  
Современное состояние финансовой системы

<b>Айгужинова Д. З., Анесова Г. Ж.</b> Бюджетное планирование в государственных учреждениях .....	335
<b>Ақжолова С. Б., Жангазинова А. Б.</b> Состояние и перспективы развития малого и среднего бизнеса Павлодарской области .....	340
<b>Алтайбаева Ж. К., Бекниязова Д. С., Резанов Н. С.</b> Использование цифровых технологий для повышения эффективности бюджетирования в скотоводческих хозяйствах .....	344
<b>Бекниязова Д. С., Мусина А. Ж., Кабулдинова М. К.</b> Эффективность налогового контроля в условиях цифровой экономики Республики Казахстан.....	352
<b>Бекниязова Д. С., Мусина А. Ж., Таниева Г. К.</b> Банктік несиелік қызметтердің сапасы: теориялық талдау .....	357

<b>Власова В. В., Попп Л. А.</b> Изменения в механизмах налогообложения малого бизнеса: возможности и риски .....	364
<b>Ерөменко Ю. В., Вениченко Е. С.</b> Современные вызовы и перспективы развития финансовой системы в Казахстане.....	371
<b>Иванчик Н. В.</b> Развитие банковской системы Павлодарской области.....	377
<b>Кайдарова А. Т., Хмарнова Д. Н.</b> Некоторые аспекты всеобщего декларирования в Казахстане.....	382
<b>Калискарова А. Ж., Гарипова Р. А.</b> Мошенничество в финансовом секторе: основные вызовы и тенденции .....	388
<b>Калискарова А. Ж., Байжуманов М. Ж.</b> Управление банковскими рисками .....	395
<b>Калискарова А. Ж., Шайзадинов А. Е.</b> Современное состояние финансовой системы в Республике Казахстан .....	403
<b>Калискарова А. Ж., Аузбай С. Т., Дранищева Е. С., Катасонова С. А.</b> Кибермошенничество и борьба с ним в Казахстане: статистика, причины и пути решения .....	411
<b>Калискарова А. Ж., Целлер Э. А.</b> Основные направления развития ипотечного кредитования в Республике Казахстан .....	415
<b>Калискарова А. Ж., Богданова Е. А. Григорьева А. Р., Котова К. В.</b> Цифровизация банковской системы Республики Казахстан .....	423
<b>Капиятов С. З., Бекниязова Д. С., Мусина А. Ж.</b> Эффективность профессиональных бухгалтерских организаций в условиях экономики Республики Казахстан .....	429
<b>Космачев В. В.</b> Анализ рентабельности, рисков и безубыточности компании, структура и возможности изменений .....	434
<b>Мусина А. Ж., Шамшиден А. М.</b> Выбор оптимальной системы налогообложения для малых предприятий.....	440
<b>Mussina A. Zh., Bekniyazova D. S., Omarova G. T.</b> Marketing approach in the management of a professional educational organization in modern conditions .....	447
<b>Нурбаева Г. Е., Целлер Э. А.</b> Роль угольных электростанций в социально-экономическом развитии страны .....	452

<b>Нурбаева Г. Е., Закарлюка А. А., Демченко И. Е., Жунусканов Т. А., Михалёв Н. С.</b>	
Функционирование системы финансов и учета в Республике Казахстан .....	460
<b>Нұртаза Т. К., Тлубеков К. К., Кученчерекова А. М.</b>	
Влияние пандемии на банковскую систему Казахстана .....	467
<b>Нұртаза Т. К., Тлубеков К. К., Тапалчинова А. С. Бейсембаева Г. К.</b>	
Коммерциализация интеллектуальной собственности .....	471
<b>Радченко А. И., Кособокова В. И., Джартыбаев С. Т.</b>	
Цифровизация в Казахстане: плюсы и минусы .....	477
<b>Садыкова А. А., Попп Л. А.</b>	
Актуальные проблемы налогового контроля в Казахстане и пути их решения .....	482
<b>Sekenova V. V., Musina A. Zh.</b>	
The key problem of the healthcare system in Kazakhstan.....	491
<b>Смаилов Б. К., Бейсембаев А. Д.</b>	
Анализ исполнения местного бюджета как основа оценки эффективности бюджетного процесса.....	496
<b>Титова Е. Г., Хименко А. В.</b>	
Влияние цифровизации на развитие бухгалтерского учета в РК.....	503
<b>Утебаева А. Б.</b>	
Востребованность работников с «Устойчивыми навыками» в современных условиях .....	508
<b>Шамгунова А. Е., Зейнелов И. Т., Размерица В. А.</b>	
Kaspi.KZ – сделано в Казахстане «С любовью» или чем обусловлена популярность Каспи банка?.....	512
<b>Шижбанова А. М., Идрисова Д. Г.</b>	
Қаржы жүйесі мен есептің қазіргі жағдайы .....	515

**«XVI ТОРАЙҒЫРОВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ  
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ-ТӘЖІРИБЕЛІК  
КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ  
МАТЕРИАЛДАРЫ**

ТОМ 4

Техникалық редактор А. Р. Омарова  
Корректор: Д. А. Кожас  
Компьютерде беттеген: З. Ж. Шокубаева  
Басуға 01.11.2024 ж.  
Әріп түрі Times.  
Пішім 29,7 × 42 1/4, Офсеттік қағаз.  
Шартты баспа табағы 29,86 Таралымы 500 дана.  
Тапсырыс № 4294

«Toraighyrov University» баспасы  
«Торайғыров университеті» ҚЕАҚ  
140008, Павлодар қ., Ломов к., 64.